

INFORME DE GERENCIA DE Q CONSULTORES - 2012

Quito, 23 de marzo de 2013

GENERALIDADES: En el año 2012, el tema más destacado es que Q Consultores recupera a la persona más importante de la compañía en el tema comercial, el Ing. Bayardo Flores quien eficazmente encuentra alternativas de clientes importantes que posteriormente se consolidan.

CLIENTES:

1. Se consiguen nuevos clientes, uno de ellos genera ingresos fijos por todo el año como FABRINORTE - INDUTEXMA, en donde el producto es Gerencia por encargo con la cual logramos implantar el 100% de nuestros productos en un solo cliente y se prevé continuar con el producto el 2013.
2. Continuamos nuestra presencia en empresas públicas con la presencia en el CONSEJO DE LA JUDICATURA, la cual se basó en nuestra experiencia obtenida en otras instituciones del estado, con nuestro producto planeación estratégica, dada vez con tecnologías de información, abriendose de esta manera un nuevo mercado para nuestra empresa.
3. Tenemos clientes importantes en el tema logístico como NATURAL VITALITY en el que se condujo exitosamente la implementación de la planeación estratégica BSC y quien nos refirió a un nuevo cliente SERVIRENO.
4. La Empresa SALCA DEL ECUADOR nos invita nuevamente a realizar el proceso de planeación estratégica de su grupo corporativo, lo que nos demuestra que nuestros clientes están satisfechos con nuestros productos.
5. Consolidamos nuestro expertise en el área de capacidades y formación con empresas de alto nivel como YAMBA DEL ECUADOR y varios cursos para diferentes empresas a través de nuestro socio estratégico la Corporación Nueva Alianza.
6. A fines del año un cliente importante EDESA requiere nuestros servicios de implementación de la planeación estratégica bajo la metodología BSC, por el expertise demostrado en su implementación hace algunos años.
7. Se inicia nuestra primera alianza internacional con EDISA DE ESPAÑA, que se espera consolidar el 2013.

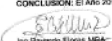
PERSONAL: Se consolidaron en el equipo algunas personas en las 2 líneas de productos

- En Planeación Estratégica: Cristina Ramín
- En Procesos: José Solórzano

ESPECIALIZACIÓN

1. Se actualiza la herramienta de gestión de proyectos e indicadores

CONCLUSIÓN: El Año 2012 es buen año y cerramos con US\$ 88.271.71 en ventas.


Ing. Bayardo Flores MSc.
Gerente
Q Consultores