

INFORME DE GERENCIA

A la Junta General Ordinaria de Accionistas de la Empresa LABORATORIOS LAPROFF DEL ECUADOR S.A. correspondiente al Ejercicio 2007:

A continuación presente ante esta honorable comparecencia, me permito poner en consideración el Informe de Actividades de la compañía LABORATORIOS LAPROFF DEL ECUADOR S.A., el cual se desarrolla conforme lo establecido en la Resolución No. 92.1.4.3.0013 emitida por la Superintendencia de Compañías, y publicada en el Registro Oficial No. 44, del 13 de octubre de 1992.

A continuación los siguientes puntos:

1.- EL ENTORNO NACIONAL:

Se inicia el año con un nuevo gobierno el mismo que al asumir el poder promete hacer cambios fundamentales en la estructura del estado, para lo cual convoca a una consulta popular para la integración de una Asamblea Constituyente. Los deseos de cambio de la ciudadanía así como el desgaste de los grupos políticos opuestos a los cambios, hace que la propuesta del nuevo gobierno alcance un aplastante triunfo tanto en la consulta como en la elección de los Asambleístas. Esto produce incertidumbre en los agentes económicos, dando como resultado la ausencia de nuevas inversiones extranjeras y una disminución de inversiones productivas en el país, en espera de que el nuevo marco institucional del estado prometido por la Asamblea, garanticen estabilidad jurídica y económica.

Es digno de mencionarse nuevas inversiones en el área social, las que mantienen la popularidad del gobierno en su búsqueda de imprimir los cambios ofrecidos. En el campo petrolero se renegocian algunos contratos con empresas extranjeras, las que generan mayores ingresos a las arcas fiscales.

Los indicadores económicos no sufren variaciones importantes en este año con respecto al anterior, pese a ser un año electoral lleno de incertidumbres. Es así que el crecimiento real del PIB fue del 3.44% frente al 3.90% del año anterior. La inflación anual se ubicó en el 2.97% sufriendo un incremento porcentual del 0.10% con respecto al 2006. El petróleo sigue siendo el producto más importante de nuestra economía y representa el 57% del total de las exportaciones. El superávit en la balanza comercial cae de 1.449 en el año anterior a 667 millones de dólares en este año, debido al crecimiento en el déficit en la balanza comercial no petrolera que se incrementó de 3.715 a 4.326 millones de dólares, situación preocupante si se toma en cuenta que el incremento de las importaciones se relaciona con bienes de consumo. Las remesas de los emigrantes siguen siendo el segundo rubro en importancia en la economía, el mismo que alcanza los 3.140 millones de dólares en el 2007 teniendo un incremento de 224 millones respecto al año anterior.

Se espera que el nuevo gobierno envíe mensajes de estabilidad a los inversionistas extranjeros. Se debe tomar medidas que incentiven la exportación de productos no tradicionales y la economía dependa cada vez menos de las exportaciones petroleras.

Inversiones en el sector hidroeléctrico permitirán reducir los costos de la energía eléctrica al sector productivo, lo que mejorará la competitividad de nuestros productos en los mercados del exterior.

Acuerdos internacionales de libre comercio, le darán al Ecuador mejores oportunidades para mejorar su balanza comercial no petrolera.

2.- GESTIÓN ADMINISTRATIVA: Cumplimiento de las disposiciones de Junta General de Accionistas y Directorio de la compañía.

Durante el ejercicio del año 2007, la compañía se vio afectada por un entorno de incertidumbre en materia política y económica, (nuevo presidente, asamblea constituyente) lo cual se vio reflejado en una caída significativa de nuestras ventas. No se dio cumplimiento a los objetivos propuestos en la parte comercial; y establecidos a desarrollar en este año por los accionistas; pese a los esfuerzos realizados por la compañía. A este panorama se le suma, las prácticas desleales de la competencia en el sector, que ahondaron en la situación de la compañía. Junto con una caída constante y muy significativa de los precios del dólar lo cual no hace atractiva la inversión

Por estas razones, y dada la incertidumbre para continuar invirtiendo en el país, se sugiere a la junta directiva desestimar la inversión en este proyecto, y dar cierre a la compañía en el Ecuador, el panorama es muy incierto, y se requiere de una inversión de capital muy alta si se quiere participar del mercado ecuatoriano.

La compañía debe concentrar sus esfuerzos en el mercado colombiano en donde viene ganando una participación muy importante.

3.- SITUACIÓN FINANCIERA DE LA COMPAÑÍA:

Por lo expuesto anteriormente; en el segundo semestre se toma la decisión de no realizar más inversiones en el área comercial; así como también liquidar el inventario de medicamentos, mediante donaciones e incinerando los productos ya vencidos. Por este motivo el inventario de las mercaderías se reduce en un 97.74% respecto al año anterior.

La situación financiera que presenta la empresa al cierre del ejercicio no es muy buena, ya que no se podría cubrir las obligaciones contraídas con proveedores. Cabe mencionar que el principal proveedor en el exterior es Laproff Colombia cuya obligación asciende a US\$ 21.765,84. Otro componente importante del pasivo corresponde a Cuentas por Pagar socios el mismo que al cierre del ejercicio totaliza US\$ 4.795. Estos dos rubros significan el 98.50% del total del Pasivo; de donde se desprende que en su mayoría el pasivo es con la parte relacionada de la empresa.

4.- Algunas Cifras del Balance y resultados del ejercicio:

El total de Activos al cierre del ejercicio asciende a US\$ 23.623,38, teniéndose una disminución del 66.16% respecto al ejercicio anterior; contribuyendo a este decremento la disminución del inventario de mercaderías y la Cartera de clientes principalmente.

El total del pasivo en este ejercicio se reduce en un 35.39% respecto al año anterior esto obedece al pago realizado a nuestros proveedores en el exterior.

El patrimonio de la empresa tiene una importante disminución respecto al ejercicio anterior debido principalmente a la pérdida sufrida en este ejercicio, como consecuencia de la liquidación del inventario.

El total de ventas del ejercicio fue de US\$ 10.546,85. Si comparamos con el año anterior se nota una reducción del 36.91%; lo cual justifica la pérdida alcanzada.

El total de Costos y Gastos en este período totalizan US\$ 43.524,72, frente al total de ingresos registrados, nos dan como resultado una pérdida de US\$ 31.416,88, la misma que como es obvio no causa impuestos ni participación de trabajadores.

5.- PERSPECTIVAS FUTURAS

Se tomó la decisión de que en el siguiente ejercicio no se realice actividad comercial alguna hasta tomar una decisión definitiva en los primeros meses del siguiente ejercicio.

Quito, D.M, 21 de marzo del 2008

Atentamente,

Carlos A Tabares
CARLOS TABARES MIRA
Gerente General

