

TELECOMUNICACIONES EQUINOCCIALES CIA. LTDA.
OFICINAS COMERCIALES
EL MORLAN N50-71 Y DE LOS ALAMOS
Telefax: (593-2) 2 812061

INFORME DE GERENTE POR EL EJERCICIO DE ENERO A DICIEMBRE DEL 2019

ESTIMADOS SEÑORES SOCIOS:

TELECOMUNICACIONES EQUINOCCIALES CIA. LTDA., fue constituida el 02 de octubre del 2002 y su objeto social principal es la instalación y puesta en servicio de centrales telefónicas y afines.

Dando cumplimiento con lo establecido en la Ley de Compañías y en el Estatuto vigente, procedo a emitir el informe sobre el ejercicio económico del 2019

OBJETIVOS

Los objetivos para el año 2019, se enfocan en la posibilidad de mantener el proyecto denominado Frame Biding de Acceso, situación que no se dio por la baja de precios sugeridos por el cliente Huawei y la competencia

HECHOS SIGNIFICATIVOS

- **Proyectos**

Huawei, de lo indicado en párrafo de OBJETIVOS, con fecha marzo del 2019 notifica que la empresa no ha sido seleccionada para la continuidad del proyecto FBB.

Se buscó la alternativa de proveer equipos y servicios fuera del proyecto FBB, teniendo éxito en la venta de equipos denominados Rack ODF / PDU / Baterías

Se amplió el servicio a la compañía de la competencia, ULTRATEL, los mismos que se basaron en ATP de baterías, servicios de instalación y TSS.

- **Laboral**

A consecuencia de lo anotado en el párrafo anterior la empresa confía que en el transcurso del año 2019 se tenga la oportunidad de proyectos por lo que decide mantener al personal por el año 2019.

SITUACION FINANCIERA

Los balances del año 2019 que fueron puestos a conocimiento de la Junta General de Socios se refleja la situación financiera de la empresa, destacando lo más importante y en comparación al año 2018:

- Efectivo o equivalentes de efectivo, se incrementó en el 209% en relación al 2018 a consecuencia de la venta de equipos y servicios entregados Huawei y Ultratel fuera del proyecto denominado FBB y la recuperación de cartera por cobrar,
- Clientes, al cierre del año fiscal 2019, se presenta la facturación por los trabajos ejecutados, esto representa el 67% de disminución en relación al año 2018, es decir que la facturación ha sido cobrada dentro de los plazos convenidos con el cliente
- Obligaciones Financieras, se ha mantenido el nivel de endeudamiento a través de las tarjetas de crédito y el pago a tiempo de las obligaciones con el Municipio de Quito en lo que corresponde a las contribuciones de Patente e Impuesto del 1.5 por mil

UTILIDAD AÑO 2019

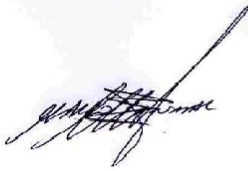
El resultado generado es producto de la venta de equipos y servicios al cliente principal Huawei y la apertura por parte de la empresa Ultartel para colaborar como socio estratégico de sus proyectos; esto ha permitido sostener y mantener a la empresa en una condición saludable y de expectativa para respaldar su accionar frente a otros posibles clientes.

ESPECTATIVAS

Al darnos un resultado muy favorable y positivo la venta de equipos valor agregado, la empresa apuesta para el año 2020 dar mayor énfasis a esta actividad.

Por otro lado se presentan posibilidades de trabajo con la empresa ZTE, ya que se han presentado varias ofertas para la tecnología FTTX (Gpon – Fibra Óptica) para lo cual se debe realizar los mejores esfuerzos para ser considerados sus contratistas y así abrir caminos para nuevos clientes

Muy Atentamente,



MARCO CARVAJAL ACEVEDO
GERENTE GENERAL