

## **TELECOMUNICACIONES EQUINOCCIALES CIA. LTDA.**

OFICINAS COMERCIALES  
REINA VICTORIA N 25-33 Y AV. COLON  
Edif. BANCO DE GUAYAQUIL  
6vo. Piso Oficina 804 A  
Telefax: (593-2) 2 556469

INFORME DE GERENTE POR EL EJERCICIO DE ENERO A DICIEMBRE DEL 2014

ESTIMADOS SEÑORES SOCIOS:

**TELECOMUNICACIONES EQUINOCCIALES CIA. LTDA.**, fue constituida el 02 de octubre del 2002 y su objeto social principal es la instalación y puesta en servicio de centrales telefónicas y afines.

Dando cumplimiento con lo establecido en la Ley de Compañías y en el Estatuto vigente, procedo a emitir el informe sobre el ejercicio económico del 2014

### **OBJETIVOS**

Los objetivos planteados para el año 2014, se han podido cumplir en su mayoría como son:

1. Fortalecimiento de la relación comercial con el cliente principal Huawei Technologies Co. Ltd., esto da lugar a la adjudicación de varios proyectos.
2. Firma de contrato de Mantenimiento de Equipos Alcatel para ETAPA con una vigencia de 450 días a partir de febrero 2014
3. Adquisición de herramientas y equipos para afrontar los proyectos.

### **DISPOSICIONES DE LA JUNTA GENERAL**

Se ha dado cumplimiento a las disposiciones de la Junta General, como son la repartición de dividendos del año 2013.

La adquisición de un nuevo vehículo para la utilización en el proyecto de ETAPA.

La adquisición de equipos de computación para la el uso en proyectos de mantenimiento.

### **HECHOS SIGNIFICATIVOS**

#### **• Proyectos**

Durante el año 2014 se ha logrado la adjudicación de varios contratos para la instalación y puesta en servicio en las tecnologías de ACCESO y TRANSMISION.

Adjudicación del proyecto maro de mantenimiento de los equipos de Acceso que están en garantía del cliente Huawei

No se pudo renovar el proyecto de Mantenimiento Correctivo de las tecnologías de Acceso y Transmisión en las provincias de Loja y Zamora por motivos de precio y expansión.

#### **• Laboral**

A consecuencia de lo anotado en el párrafo anterior se decidió contratar el personal necesario para así poder afrontar los proyectos asignados.

Es así como en relación al año 2013 el personal se incrementó en el 105 % es decir de 17 a 35 empleados.

Todo el personal ha sido contratado y registrado en el MRL, cumpliendo con todas las obligaciones que determinan el IESS, SRI y MRL

### **SITUACION FINANCIERA**

En los balances del año 2014 que fueron puestos a conocimiento de la Junta General de Socios se refleja la situación financiera de la empresa, destacando lo más importante y en comparación al año 2013:

- Efectivo o equivalentes de efectivo, este incrementó en el 98% en relación al 2013 lo que ha significado que la empresa tuvo un flujo de caja y Capital de Trabajo para afrontar sus necesidades.
- Clientes, ha sufrido un decremento 44% en relación al año 2013 esto se debe a la gestión de cobros y así como a la facturación oportuna de los proyectos asignados y ejecutados.
- Vehículos, se adquirió un nuevo vehículo para la utilización de en el proyecto de Mantenimiento Preventivo de ETAPA y el pago se lo realizó con fondos propios en un 50% y la diferencia con crédito del Banco del Austro.
- Obligaciones Financieras, este corresponde a crédito para la adquisición de dos vehículos y ésta a disminuido en el 18% con respecto al 2013
- Utilidades Retenidas 2012 se cancelaron casi en su totalidad así como las Utilidades Retenidas del 2013 se cancelaron en un 62.60%.

#### **UTILIDADES AÑO 2014**

La Junta de Socios en su sesión ordinaria del 07 de abril del 2015 resolvió la distribución de los dividendos en el 70% y el saldo pasa a Utilidades Retenidas del 2014.

Esta resolución consta en el acta que se suscribió en la fecha indicada en el párrafo anterior y en la misma se detalla los valores.

#### **RECOMENDACIONES**

Reforzar la relación comercial con el cliente Huawei Technologies Co. Ltd. que en la actualidad se ha convertido en un fuerte proveedor de equipos y servicios a los operadores de telefonía fija y móvil como son Corporación Nacional de Telecomunicaciones CNT EP, Conecel S.A. y Otecel S.A. logrando ser un aliado estratégico, situación que permitirá el logro contratos para el año venidero.

Poner énfasis en la realización de un Plan Estratégico para afrontar el año 2015, el cual cubra los riesgos, ventajas, beneficios y sobre todo el comportamiento de la competencia.

Muy Atentamente,



**MARCO CARVAJAL ACEVEDO**  
**GERENTE GENERAL**