

TELECOMUNICACIONES EQUINOCCIALES CIA. LTDA.

OFICINAS COMERCIALES

REINA VICTORIA N 25-33 Y AV. COLON

Edif. BANCO DE GUAYAQUIL

6vo. Piso Oficina 804 A

Telefax: (593-2) 2 556469

INFORME DE GERENTE POR EL EJERCICIO DE ENERO A DICIEMBRE DEL 2013

ESTIMADOS SEÑORES SOCIOS:

TELECOMUNICACIONES EQUINOCCIALES CIA. LTDA., fue constituida el 02 de octubre del 2002 y su objeto social principal es la instalación y puesta en servicio de centrales telefónicas y afines.

Dando cumplimiento con lo establecido en la Ley de Compañías y en el Estatuto vigente, procedo a emitir el informe sobre el ejercicio económico del 2013

OBJETIVOS

Los objetivos planteados para el año 2013, se han podido cumplir en su mayoría como son:

1. Fortalecimiento de la relación comercial con el cliente principal Huawei Technologies Co. Ltd., esto a dado lugar a la adjudicación de varios proyectos.
2. Adquisición de herramientas y equipos para afrontar los proyectos.
3. Búsqueda de nuevos clientes, como es el caso de ETAPA EP empresa pública de telecomunicaciones de Cuenca con quien se ha logrado la consecución de la firma de un contrato de mantenimiento por el lapso de un año.

DISPOSICIONES DE LA JUNTA GENERAL

Se ha dado cumplimiento a las disposiciones de la Junta General, como son la repartición de dividendos del año 2012.

La adquisición de un nuevo vehículo para la utilización en los proyectos conseguidos.

La adquisición de equipos de computación para la el uso en proyectos de mantenimiento.

HECHOS SIGNIFICATIVOS

• Proyectos

Durante el año 2013 se ha logrado la adjudicación de varios contratos para la instalación y puesta en servicio en las tecnologías de ACCESO y TRANSMISION, así como la adjudicación de un nuevo contrato para el Mantenimiento Correctivo de las tecnología de Acceso y Transmisión en las provincias de Loja y Zamora por el lapso de dos años.

• Laboral

A consecuencia de lo anotado en el párrafo anterior se decidió contratar el personal necesario para así poder afrontar los proyectos asignados.

Es así como en relación al año 2012 el personal se incrementó en el 52 % es decir de 9 a 17 empleados.

Todo el personal ha sido contratado y registrado en el MRL, cumpliendo con todas las obligaciones que determinan el IESS, SRI y MRL

SITUACION FINANCIERA

En los balances del año 2013 que fueron puestos a conocimiento de la Junta General de Socios se refleja la situación financiera de la empresa, destacando lo más importante y en comparación al año 2012:

- Efectivo o equivalentes de efectivo, este disminuyó en el 18% en relación al 2012 pero esto no ha significado que la empresa haya tenido que recurrir a endeudamiento para apalancar sus flujo de caja y Capital de Trabajo
- Clientes, ha sufrido un incremento del 320% en relación al año 2012 esto se debe a los proyectos asignados y ejecutados; cabe recalcar que la cartera en su totalidad se recuperará (cobro) en enero del 2014.
- Vehículos, se adquirió un nuevo vehículo para la utilización de en el proyecto de Mantenimiento Correctivo y el pago se lo realizó con fondos propios y disponibles dentro de la empresa.
- Obligaciones Financieras, este corresponde a crédito para la adquisición de dos vehículos y ésta a disminuido en el 32% con respecto al 2012
- Utilidades Retenidas 2012, no se ha pagado ningún valor por este concepto ayudando de esta manera al soporte y apalancamiento económico de la empresa.

UTILIDADES AÑO 2013

Es de criterio de la Gerencia, realizar una proyección y análisis de los trabajos que sean factibles de realización y consecución para en base al resultado de ese análisis establecer los requerimientos y necesidades en inversión, contratación de personal, renovación de herramientas y equipos.

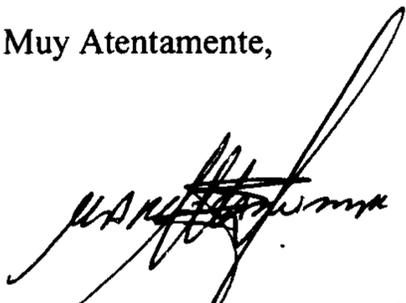
Una vez traducidos a términos financieros todas las necesidades la Junta de Socios decidirá sobre la utilización de los Dividendos del año 2013 para impulsar una parte del plan de inversión.

RECOMENDACIONES

Reforzar la relación comercial con el cliente Huawei Technologies Co. Ltd. que en la actualidad se ha convertido en un fuerte proveedor de equipos y servicios a los operadores de telefonía fija y móvil como son Corporación Nacional de Telecomunicaciones CNT EP, Conecel S.A. y Otecel S.A. logrando ser un aliado estratégico, situación que permitirá el logro contratos para el año venidero.

Poner énfasis en la realización de un Plan Estratégico para afrontar el año 2014, el cual cubra los riesgos, ventajas, beneficios y sobre todo el comportamiento de la competencia.

Muy Atentamente,



MARCO CARVAJAL ACEVEDO
GERENTE GENERAL