

Quito, 24 de Marzo del 2015

INFORME DE GERENCIA

Señores

SOCIOS DE SATRE COMUNICACIÓN INTEGRAL CIA. LTDA.

Presente

Señores Socios:

En cumplimiento con lo que dispone la Ley de Compañías en mi calidad de Gerente General de SATRE COMUNICACIÓN INTEGRAL CIA. LTDA., me corresponde presentar a la Junta General de Socios de la Empresa, el Informe de la Gestión administrativa desarrollada durante el ejercicio económico del año 2014.

1.- COMPORTAMIENTO DEL ENTORNO POLITICO ECONOMICO

La situación económica que vive el país, bajo el presente régimen y las condiciones económicas a nivel mundial, se resumen a continuación:

La economía ecuatoriana en el 2014, evidenció un decrecimiento del 3.8% frente al 4.6% registrado en el 2013, debido a la caída significativa del precio del petróleo en los últimos meses y la apreciación del dólar han afectado seriamente a la balanza comercial, la financiación de la inversión pública, y la competitividad de las exportaciones ecuatorianas, por lo que el gobierno espera un crecimiento del 1,7 % para el 2015, menor al registrado en el año anterior.

Los macro indicadores anuales señalan que la inflación anual se ubicó en el 3.67% superior al 2.70% del 2013 y el crecimiento real del PIB en 3.4%, según información del Instituto Nacional de Estadística y Censos (INEC).

En lo referente a las tasas de interés de consumo, cierra el periodo fiscal en 15.98% para el sector de consumo.

2.- CUMPLIMIENTO DE OBJETIVOS PREVISTOS PARA EL EJERCICIO ECONOMICO DEL 2014.

Durante este año 2014, la situación de la Empresa fue estable, con el esfuerzo desplegado conjuntamente con la Gerencia y sus profesionales se consiguieron importantes metas como son:

- Mantener una participación importante en el campo de la comunicación en mercados públicos y privados nacionales, fortaleciendo de esta manera el liderazgo de la Empresa en estos sectores.
- Se mantuvo e incrementó alianzas con diferentes medios de comunicación, Proveedores y clientes públicos y privados para el desarrollo de importantes proyectos.

- Se mantuvo con éxito clientes del sector público como: Ministerio de Relaciones Exteriores, Ministerio de Cultura, Ministerio de Inclusión Económica y Social, Cordicom, Ministerio de Defensa, Consejo de Participación Ciudadana, Asamblea Nacional, Instituto Ecuatoriano de Seguridad Social, Secretaría Nacional de Comunicación, entre otros y en el Sector Privado: Constructora Norberto Odebrecht S.A. Mccann Erickson.
- Por tercer año consecutivo se produjo el programa de televisión que se transmitió a nivel nacional con muy buena sintonía "Expresarte Ecuador Ama el Arte".

3.- CUMPLIMIENTO DE LAS DISPOSICIONES DE LA JUNTA GENERAL DE SOCIOS.

Cabe señalar que todas las disposiciones recomendadas por la Junta General de Socios, han sido cumplidas a cabalidad por esta administración.

4.- HECHOS IMPORTANTES DURANTE EL EJERCICIO DEL 2014 EN EL AMBITO ADMINISTRATIVO, LABORAL Y LEGAL.

En el mes de abril de 2014, se contrató los servicios de una Jefe de Recursos Humanos, quien se encargó de revisar, actualizar y socializar el reglamento interno de la Compañía, se incrementó en un total de 11 personas la nómina con un equipo especializado en programas de televisión para la producción del programa Expresarte y adicional para mejorar el proceso de control de bodega se contrató un bodeguero.

En el mes de Mayo se nombra al Señor Fabricio Terán como Gerente General, en reemplazo de la señorita Elsa Vivanco, quien renunció al cargo por asuntos personales, luego por falta de tiempo para realizar a cabalidad esta gestión el señor Terán renuncia a su cargo para ser reemplazado por la señora Gloria Liced Vinuesa, quien está en estas funciones a partir del 24 de Julio de 2014.

Con el fin de ahorrar tiempo y recursos se incrementó el proceso de pago de nómina por transferencia bancaria a través del banco Internacional.

En el campo fiscal, tributario se ha dado cumplimiento con todas las obligaciones mediante la presentación y pago oportunos al SRI

Debemos anotar que Satré siempre está a la vanguardia tecnológica, por lo que este año como los anteriores también se adquirió nuevos equipos, así como también un vehículo 4x4 marca Toyota Fortuner para el transporte de equipo Humano y técnico que aportaron para un mejor desempeño en el desarrollo y presentación de nuestro servicio.

5.- COMPARACION DE LA SITUACION FINANCIERA Y LOS RESULTADOS ANUALES DE LA COMPAÑÍA CON LOS DEL EJERCICIO PRECEDENTE.

Durante el ejercicio económico que ha concluido al 31 de Diciembre del 2014, la situación económica financiera de la empresa fue estable, nuestras ventas con relación al ejercicio anterior tuvieron un incremento de US \$ 1'184.078.25 que representa un incremento del 22.20%, situación que se refleja en los Estados Financieros.

Este incremento se debe a que hubo contratos con duración anual con el Ministerio de Relaciones Exteriores y con la Hidroeléctrica Coca Codo Sinclair, así como otros por 4 o 6

meses como MIES, Cordicom y Premios Odebrecht 2014, que permitieron tener la realización segura de varios eventos.

Los activos corrientes que posee la Empresa:

Caja y Bancos	831.021.35	35% del total del Activo
Cuentas por Cobrar	592.071.37	25% del total del Activo
Activo Fijo Neto	954.610.61	40% del total del Activo

En las cuentas por cobrar se incluye valores por liquidar relacionadas con el S. R. I. por retenciones en la fuente por parte de nuestros clientes que se cruzan con el pago del Impuesto a la Renta anual.

El activo fijo representa nuestra mayor fuente de trabajo y nuestro Patrimonio.

Los resultados operativos de la Empresa:

Ventas del Ejercicio económico 2014	6'516.817.77
Costos y Gastos	5'482.518.21
Utilidad Operativa	1'047.245.83

Sobre este resultado se realizará el pago del 15% de Participación a los trabajadores y los Impuestos respectivos.

6.- RECOMENDACIONES A LA JUNTA GENERAL

Con el fin de mantener la imagen Empresarial ganado durante 16 años, la administración recomienda mantener la situación patrimonial de la Empresa creando confianza y solidez frente a clientes, proveedores y empleados.

Para el ejercicio 2015, se recomienda continuar con el desarrollo de Políticas y procesos tanto en el campo laboral como en el de producción, que permita revisar estándares de costos tales como hora-hombre, hora-equipo, lo que facilitara la fijación del precio de venta con mayor exactitud.

Para finalizar, expreso mi sincero agradecimiento por la confianza depositada en la gestión de la Administración.

Atentamente,



Liced Vinuesa
Gerente General