

Hewlett-Packard Ecuador Cía. Ltda.

Notas a los estados financieros

Al 31 de diciembre de 2013

Expresadas en Dólares de E.U.A.

1. OPERACIONES

Hewlett-Packard Ecuador Cía. Ltda. (la Compañía), subsidiaria de Hewlett-Packard de los Estados Unidos de América fue constituida el 15 de Octubre de 2002 como una compañía limitada cuyo principal accionista es Hewlett-Packard Deverent BV (de nacionalidad holandesa). Su objeto social constituye la importación, fabricación, exportación, comercialización al por mayor y menor de equipos, accesorios y programas informáticos y de computación.

La actividad principal de la Compañía es la prestación de servicios de tecnología y comercialización de equipos de computación a través de sus distintos canales autorizados y mayoristas.

Los principales productos y servicios que comercializa la Compañía son:

- Computadores de escritorio y otros dispositivos.
- Infraestructuras tecnológicas de información corporativa, lo que incluye almacenamiento, estaciones de trabajo, sistemas de redes organizacionales y software de administración en red.
- Servicios múltiples de ventas a clientes, que comprenden: soporte tecnológico y mantenimiento, consultoría e integración y administración de servicios, extensión de garantías.

Las operaciones de la Compañía están organizadas en las siguientes líneas de negocios:

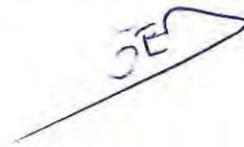
- Printing and Personal System (PPS)
- Enterprise Servers, Storage and Networking (ESSN)
- Technology Services (TS)
- Software
- Enterprises Services (ES)

La dirección registrada de la Compañía es Av. 12 de Octubre N24-774 y Coruña, Edificio Urban Plaza, Piso 9, Quito – Ecuador.

Los estados financieros adjuntos han sido aprobados por la gerencia de la Compañía para su distribución el 30 de junio de 2014, y serán presentados para la aprobación de la Junta General de Socios. En opinión de la gerencia, estos estados financieros serán aprobados sin modificación.

2. BASES DE PRESENTACIÓN

Los estados financieros adjuntos han sido preparados de acuerdo con las Normas Internacionales de Información Financiera (en adelante "NIIF"), emitidas por la International Accounting Standards Board (en adelante "IASB"), vigentes al 31 de diciembre de 2013.



Notas a los estados financieros (continuación)

Los presentes estados financieros han sido preparados en base al costo histórico, excepto por las obligaciones por beneficios a empleados a largo plazo que son valorizadas en base a métodos actuariales (Ver nota 3), a partir de los registros de contabilidad mantenidos por la Compañía. Los estados financieros se presentan en Dólares de E.U.A., que es la moneda de curso legal en Ecuador y moneda funcional de presentación de la Compañía.

Las políticas de contabilidad adoptadas son consistentes con las aplicadas en años anteriores, excepto que la Compañía ha adoptado las nuevas NIIF y NIC's revisadas que son obligatorias para los periodos que se inician en o después del 1 de enero de 2013, según se describe a continuación; sin embargo, debido a la estructura de la Compañía y la naturaleza de sus operaciones, la adopción de dichas normas no tuvo un efecto significativo en su posición financiera y resultados; por lo tanto, no ha sido necesario modificar los estados financieros comparativos de la Compañía.

Las nuevas normas o modificaciones emitidas, adoptadas por la Compañía son:

- **NIC 1 "Presentación de los elementos de otros resultados integrales - Modificaciones a la NIC 1"**
Cambia la agrupación de los elementos presentados en Otros Resultados Integrales (OCI, por sus siglas en inglés). Los elementos que podrían ser reclasificados a resultados en un momento futuro se presentarán por separado de los elementos que nunca serán reclasificados. Esta modificación afecta únicamente a la presentación de estados financieros y no tiene efecto en la situación financiera o resultados de la Compañía.
- **NIC 19 "Beneficios a los empleados (modificada)"**
La modificación elimina la opción de diferir el reconocimiento de las ganancias y pérdida actuariales; es decir, el mecanismo del corredor. Todos los cambios en el valor de los planes de beneficios definidos son registrados en el estado de resultados integrales.
- **NIIF 7 "Instrumentos financieros: Revelaciones – Compensación de activos y pasivos financieros (modificación)"**
La modificación requiere que las entidades revelen los importes brutos sujetos a derechos de compensación y la exposición neta que resulta. Esta información ayudará a entender el alcance con el que una entidad ha reflejado las posiciones netas en sus estados financieros y los efectos de los derechos de compensación en los derechos y las obligaciones de la entidad.
- **NIIF 13 "Medición del valor razonable"**
La NIIF 13 establece una guía única de orientación para todas las mediciones al valor razonable de acuerdo con las NIIF, dando pautas sobre cómo efectuar dichas mediciones; pero no cambia cuando una entidad está obligada a usar el valor razonable. La NIIF 13 define el valor razonable como un precio de salida.

Notas a los estados financieros (continuación)

Como parte del proceso de aplicación de la NIIF 13, la Compañía ha reevaluado sus políticas para la medición de los valores razonables de sus activos y pasivos; como resultado de la aplicación de la NIIF 13, la Compañía no ha afectado significativamente la medición del valor razonable de sus activos y pasivos. Asimismo, se efectuaron revelaciones adicionales en las notas individuales de los activos y pasivos por los cuales se determinaron valores razonables.

- **Mejoras anuales a las NIIF (emitidas en mayo de 2012)**

El IASB publicó un adelanto de las modificaciones y mejoras a las NIIF en mayo de 2012. Las modificaciones realizadas a la NIC 1, NIC 16, NIC 32, NIC 34 y NIIF 1, comprendidas en este ciclo de mejoras, no tienen un efecto significativo en los estados financieros adjuntos.

Existen otras modificaciones como: NIIF 10: Estados financieros consolidados, NIIF 11: Acuerdos conjuntos, y NIIF 12: Información a revelar sobre participaciones en otras entidades, que también se aplican por primera vez en el 2013, sin embargo éstas no tienen efecto alguno en los presentes estados financieros.

3. **RESUMEN DE POLÍTICAS CONTABLES SIGNIFICATIVAS**

Las principales políticas de contabilidad aplicadas por la Compañía en la preparación de sus estados financieros son las siguientes:

a) **Efectivo en bancos-**

El efectivo en bancos está representado por efectivo mantenido en instituciones financieras locales y se presentan en el estado de situación financiera registrados a su valor nominal. Estos fondos son de libre disponibilidad.

b) **Instrumentos financieros-**

Activos financieros

Reconocimiento y medición inicial

Los activos financieros se clasifican al momento del reconocimiento inicial como activos financieros al valor razonable con cambios en resultados, préstamos y cuentas por cobrar, inversiones mantenidas hasta el vencimiento, activos financieros disponibles para la venta, o como derivados designados como instrumentos de cobertura en una cobertura eficaz, según corresponda. Todos los activos financieros se reconocen inicialmente por su valor razonable más los costos de transacción directamente atribuibles, excepto los activos financieros que se contabilizan al valor razonable con cambios en resultados.

Medición Posterior –

i) **Activos financieros al valor razonable con cambios en resultados**

Los activos financieros al valor razonable con cambios en resultados incluyen a los activos mantenidos para negociar y los activos financieros designados al momento de su reconocimiento inicial como valor razonable con cambios en resultados. Los activos financieros se clasifican como mantenidos para negociar si se adquieren con el propósito de venderlos o recomprarlos en un futuro cercano. Los derivados, incluidos los derivados implícitos separados, también se clasifican como

62

Notas a los estados financieros (continuación)

mantenidos para negociar, salvo que se designen como instrumentos de cobertura eficaces, según se los define en la NIC 39.

Los activos financieros al valor razonable con cambios en resultados se contabilizan en el estado de situación financiera por su valor razonable, y los cambios netos en dicho valor razonable son reconocidos como costos financieros (cambios netos negativos en el valor razonable) o ingresos financieros (cambios netos positivos en el valor razonable) en el estado de resultados.

La Compañía no presenta activos financieros al valor razonable con cambios en resultados al 31 de diciembre de 2013 y 2012.

ii) Préstamos y cuentas por cobrar

Los préstamos y cuentas por cobrar, corresponden a aquellos activos financieros con pagos fijos y determinables que no tienen cotización en el mercado activo. Después del reconocimiento inicial, estos activos financieros se miden al costo amortizado utilizando el método de la tasa de interés efectiva, menos cualquier deterioro del valor. El costo amortizado se calcula tomando en cuenta cualquier descuento o prima en la adquisición, y las comisiones o los costos que son una parte integrante de la tasa de interés efectiva. La amortización de la tasa de interés efectiva se reconoce en el estado de resultados como ingreso financiero en el estado de resultados. Las pérdidas que resulten del deterioro del valor se reconocen en el estado de resultados integrales como costos financieros en el caso de los préstamos y como costos de ventas u otros gastos operativos en el caso de las cuentas por cobrar.

La Compañía mantiene en esta categoría: efectivo en bancos, deudores comerciales y otras cuentas por cobrar y cuentas por cobrar a entidades relacionadas.

iii) Inversiones mantenidas hasta el vencimiento

Los activos financieros no derivados con pagos fijos o determinables se clasifican como mantenidos hasta su vencimiento cuando la Compañía tiene la intención y capacidad de mantenerlos hasta su vencimiento. Después de su reconocimiento inicial, la Compañía mide las inversiones mantenidas hasta su vencimiento al costo amortizado usando el método de interés efectivo, menos cualquier deterioro del valor. El costo amortizado se calcula tomando en cuenta cualquier descuento o prima en la adquisición y las comisiones o los costos que son una parte integrante de la tasa de interés efectiva. La amortización de la tasa de interés efectiva se reconoce como ingreso financiero en el estado de resultados integrales. Las pérdidas que resulten del deterioro del valor se reconocen en el estado de resultados integrales como costos financieros.

La Compañía no tiene inversiones mantenidas hasta el vencimiento al 31 de diciembre de 2013 y 2012.

Notas a los estados financieros (continuación)

iv) Activos financieros disponibles para la venta

Las inversiones financieras disponibles para la venta incluyen títulos de patrimonio y títulos de deuda. Las inversiones en los títulos de deuda en esta categoría son aquellas que se espera mantener por un tiempo indefinido, pero que se podrían vender ante una necesidad de liquidez o ante cambios en las condiciones del mercado.

Después de la medición inicial, los activos financieros disponibles para la venta se miden posteriormente por su valor razonable, y las ganancias o pérdidas no realizadas se reconocen en el otro resultado integral en la reserva por activos financieros clasificados como disponibles para la venta hasta que la inversión se da de baja. En ese momento, la ganancia o pérdida acumulada se reconoce como una ganancia operativa o se considera como un deterioro del valor de la inversión, momento en el cual la pérdida acumulada se reclasifica de la reserva por activos financieros clasificados como disponibles para la venta al estado de resultados como costos financieros, y se elimina la reserva respectiva. Los intereses ganados por los activos financieros disponibles para la venta se calculan utilizando el método de la tasa de interés efectiva y se reconocen como ingresos financieros en el estado de resultados integrales.

La Compañía evalúa periódicamente si su capacidad e intención de vender sus activos financieros disponibles para la venta en un futuro cercano, siguen siendo apropiadas. Cuando la Compañía no puede negociar estos activos financieros debido a la existencia de mercados inactivos, y, por lo tanto cambia significativamente su intención de venderlos en un futuro cercano, la Compañía puede optar por reclasificarlos, pero solamente en circunstancias excepcionales, si es que la gerencia tiene la capacidad y la intención de negociarlos en un futuro cercano o hasta el vencimiento.

En el caso de un activo financiero reclasificado fuera de la categoría de disponible para la venta, el valor razonable que es el importe en libros a la fecha de la reclasificación se transforma en su nuevo costo amortizado, y cualquier ganancia o pérdida previa relacionada con ese activo que se haya reconocido en el patrimonio, se amortiza en los resultados a lo largo del período restante de la inversión utilizando el método de la tasa de interés efectiva. Cualquier diferencia entre el nuevo costo amortizado y el importe al vencimiento también se amortiza a lo largo del período restante del activo, utilizando el método de la tasa de interés efectiva. Si posteriormente se determina que el activo registra un deterioro de su valor, el importe registrado en el patrimonio se reclasifica entonces al estado de resultados integrales.

Al 31 de diciembre de 2013 y 2012, la Compañía no mantiene activos financieros disponibles para la venta.

Baja de activos financieros-

Un activo financiero (o, de corresponder, parte de un activo financiero o parte de un grupo de activos financieros similares) se da de baja en cuentas cuando:

62

Notas a los estados financieros (continuación)

- Hayan expirado los derechos contractuales a recibir los flujos de efectivo generados por el activo;
- Se hayan transferido los derechos contractuales sobre los flujos de efectivo generados por el activo, o se haya asumido una obligación de pagar a un tercero la totalidad de esos flujos de efectivo sin una demora significativa, a través de un acuerdo de transferencia, y;
- Se hayan transferido sustancialmente todos los riesgos y beneficios inherentes a la propiedad del activo; o no se hayan ni transferido ni retenido sustancialmente todos los riesgos y beneficios inherentes a la propiedad del activo, pero se haya transferido el control sobre el mismo.

Cuando se han transferido los derechos contractuales de recibir los flujos de efectivo generados por el activo, o se haya celebrado un acuerdo de transferencia, la Compañía evalúa si ha retenido, y en que medida, los riesgos y beneficios inherentes a la propiedad del activo. Cuando la Compañía no ha transferido ni retenido sustancialmente todos los riesgos y beneficios inherentes a la propiedad del activo, ni tampoco ha transferido el control del mismo, la Compañía continúa reconociendo contablemente el activo transferido en la medida de su implicación continuada sobre el mismo. En ese caso, la Compañía también reconoce el pasivo relacionado. El activo transferido y el pasivo relacionado se miden de manera tal que reflejen los derechos y obligaciones que la Compañía haya retenido.

Deterioro del valor de los activos financieros-

Al cierre de cada período sobre el que se informa, la Compañía evalúa si existe alguna evidencia objetiva de que un activo financiero o un grupo de activos financieros se encuentran deteriorados en su valor. Un deterioro del valor existe si uno o más eventos ocurridos después del reconocimiento inicial del activo (el evento que causa la pérdida) tienen impacto negativo sobre los flujos de efectivo futuros estimados del activo financiero o del grupo de activos financieros, y ese impacto negativo puede estimarse de manera fiable. La evidencia de un deterioro del valor podría incluir, entre otros, indicios tales como que los deudores o un grupo de deudores se encuentran con dificultades financieras significativas, el incumplimiento o mora en los pagos de capital o intereses, la probabilidad de que se declaren en quiebra u otra forma de reorganización financiera, o cuando datos observables indiquen que existe una disminución medible en los flujos de efectivo futuros estimados, tales como cambios adversos en el estado de los pagos en mora o en las condiciones económicas que se correlacionan con los incumplimientos.

Deterioro de activos financieros contabilizados al costo amortizado-

Para los activos financieros contabilizados por su costo amortizado, la Compañía primero evalúa si existe alguna evidencia objetiva de deterioro del valor para los activos financieros que son individualmente significativos, o de manera colectiva para los activos financieros que no resulten individualmente significativos. Si la Compañía determina que no existe evidencia objetiva de deterioro del valor para un activo financiero evaluado de manera individual, independientemente de su significatividad, incluirá ese activo en un grupo de activos financieros con características de riesgo de crédito similares, y los evaluará de manera colectiva para determinar si existe deterioro de su valor. Los activos que se evalúan de manera individual para determinar si existe deterioro de su valor y para los cuales una pérdida por deterioro se reconoce o se sigue reconociendo, no se incluyen en la evaluación de deterioro del valor efectuada de manera colectiva.

Notas a los estados financieros (continuación)

El importe de cualquier pérdida por deterioro del valor identificada se mide como la diferencia entre el importe en libros del activo y el valor presente de los flujos de efectivo futuros estimados (excluidas las pérdidas de crédito futuras esperadas que aún no se hayan incurrido). El valor presente de los flujos de efectivo futuros estimados se descuenta a la tasa de interés efectiva original de los activos financieros. Si un préstamo devenga una tasa de interés variable, la tasa de descuento para medir cualquier pérdida por deterioro del valor es la tasa de interés efectiva actual.

El importe en libros del activo se reduce a través del uso de una cuenta de provisión por desvalorización y la pérdida se reconoce en el estado de resultados. Los intereses ganados (registrados como ingresos financieros en el estado de resultados) se siguen devengando sobre el importe en libros reducido, aplicando la tasa de interés utilizada para descontar los flujos de efectivo futuros a los fines de medir la pérdida por deterioro del valor. Los préstamos y la provisión por desvalorización correspondiente, se dan de baja cuando no existen expectativas realistas de un recupero futuro y todas las garantías que sobre ellos pudieran existir se efectivizaron o transfirieron a la Compañía. Si, en un ejercicio posterior, el importe estimado de la pérdida por deterioro del valor aumenta o disminuye debido a un evento que ocurre después de haberse reconocido el deterioro, la pérdida por deterioro del valor reconocida anteriormente se aumenta o disminuye ajustando la cuenta de provisión por desvalorización. Si posteriormente se recupera una partida que fue imputada a pérdida, el recupero se acredita como costos financieros en el estado de resultados.

Deterioro de activos financieros disponibles para la venta-

Para los activos financieros disponibles para la venta, al cierre de cada período sobre el que se informa, la Compañía evalúa si existe alguna evidencia objetiva de que una inversión o grupo de inversiones se encuentran deteriorados en su valor. Para las inversiones en títulos de patrimonio clasificadas como disponibles para la venta, la evidencia objetiva debe incluir un descenso significativo o prolongado del valor razonable de la inversión por debajo de su costo. El concepto de "significativo" se deberá evaluar respecto del costo original de la inversión y el concepto de "prolongado" se deberá evaluar respecto del período en el que el valor razonable haya estado por debajo del costo original. Cuando exista evidencia de un deterioro del valor, la pérdida acumulada, medida como la diferencia entre el costo de adquisición y el valor razonable actual, menos cualquier pérdida por deterioro reconocida previamente en el estado de resultados, se elimina del otro resultado integral y se reconoce en el estado de resultados. Las pérdidas por deterioro del valor de las inversiones en títulos de patrimonio clasificados como disponibles para la venta no se revierten a través de los resultados. Los aumentos en el valor razonable después de haberse reconocido un deterioro, se reconocen directamente en el otro resultado integral.

Para las inversiones en títulos de deuda clasificados como disponibles para la venta, el deterioro del valor se evalúa sobre la base de los mismos criterios que para los activos financieros contabilizados por su costo amortizado. Sin embargo, el importe registrado por deterioro es la pérdida acumulada medida como la diferencia entre el costo amortizado y el valor razonable actual, menos cualquier pérdida por deterioro de esa inversión reconocida anteriormente en el estado de resultados.

62

Notas a los estados financieros (continuación)

Los intereses ganados futuros se siguen devengando sobre la base del importe en libros reducido del activo, aplicando la tasa de interés utilizada para descontar los flujos de efectivo futuros a los fines de medir la pérdida por deterioro. Los intereses ganados se registran como ingresos financieros en el estado de resultados. Si en un ejercicio posterior, el valor razonable de un título de deuda aumenta, y el aumento se puede relacionar objetivamente con un evento que ocurre después de haberse reconocido la pérdida por deterioro en el estado de resultados, la pérdida por deterioro se revierte a través del estado de resultados integrales.

Pasivos financieros-

Reconocimiento y medición inicial

Los pasivos financieros se clasifican, al momento de su reconocimiento inicial, como pasivos financieros al valor razonable con cambios en resultados, préstamos y cuentas por pagar, o como derivados designados como instrumentos de cobertura en una cobertura eficaz, según corresponda.

Todos los pasivos financieros se reconocen inicialmente por su valor razonable y, en el caso de los préstamos y cuentas por pagar contabilizados por su costo amortizado se registran netos de los costos de transacción directamente atribuibles.

La Compañía mantiene en esta categoría las cuentas de acreedores comerciales y otras cuentas por pagar, y anticipos de clientes.

Medición posterior-

i) **Pasivos financieros al valor razonable con cambios en resultados**

Los pasivos financieros al valor razonable con cambios en resultados incluyen los pasivos financieros mantenidos para negociar y los pasivos financieros designados al momento de su reconocimiento inicial como al valor razonable con cambios en resultados.

Los pasivos financieros se clasifican como mantenidos para negociar si se contraen con el propósito de negociarlos en un futuro cercano. Esta categoría también incluye los instrumentos financieros derivados tomados por la Compañía y que no se designan como instrumentos de cobertura en relaciones de cobertura eficaces según lo define la NIC 39. Los derivados implícitos separados también se clasifican como mantenidos para negociar, salvo que se designen como instrumentos de cobertura eficaces.

Las ganancias o pérdidas por pasivos mantenidos para negociar se reconocen en el estado de resultados integrales.

Los pasivos financieros designados al momento de su reconocimiento inicial como al valor razonable con cambios en resultados se designan como tales a la fecha de su reconocimiento inicial únicamente si se cumplen los criterios definidos en la NIC 39. La Compañía no ha designado pasivos financieros al valor razonable con cambios en resultados.

Notas a los estados financieros (continuación)

ii) Préstamos y cuentas por pagar

Después del reconocimiento inicial, las deudas y préstamos que devengan interés se miden posteriormente por su costo amortizado, utilizando el método de la tasa de interés efectiva. Las ganancias y pérdidas se reconocen en los resultados cuando los pasivos se dan de baja, así como a través del proceso de amortización aplicando el método de la tasa de interés efectiva.

El costo amortizado se calcula tomando en cuenta cualquier descuento o prima en la adquisición y las comisiones o los costos que sean una parte integrante de la tasa de interés efectiva. La amortización de la tasa de interés efectiva se reconoce como costos financieros en el estado de resultados integrales.

Baja de pasivos financieros-

Un pasivo financiero se da de baja cuando la obligación especificada en el correspondiente contrato se haya pagado o cancelado, o haya vencido.

Cuando un pasivo financiero existente es reemplazado por otro pasivo proveniente del mismo prestamista bajo condiciones sustancialmente diferentes, o si las condiciones de un pasivo existente se modifican de manera sustancial, tal permuta o modificación se trata como una baja del pasivo original y el reconocimiento de un nuevo pasivo, y la diferencia entre los importes en libros respectivos se reconoce en el estado de resultados integrales.

Compensación de instrumentos financieros-

Los activos financieros y los pasivos financieros son objeto de compensación de manera que se informa el importe neto en el estado de situación financiera, (i) si existe un derecho actual legalmente exigible de compensar los importes reconocidos; y (ii) si existe la intención de liquidarlos por el importe neto, o de realizar los activos y cancelar los pasivos en forma simultánea.

Valor razonable de los instrumentos financieros-

La Compañía mide sus instrumentos financieros al valor razonable en cada fecha del estado de situación financiera.

El valor razonable es el precio que se recibiría por vender un activo o que se pagaría al transferir un pasivo en una transacción acordada entre participantes de un mercado a la fecha de medición

El valor razonable de un activo o pasivo se mide utilizando los supuestos que los participantes en el mercado usarían al ponerle valor al activo o pasivo, asumiendo que los participantes en el mercado actúan en su mejor interés económico. La Compañía utiliza técnicas de valuación que son apropiadas en las circunstancias y por las cuales tiene suficiente información disponible para medir al valor razonable, maximizando el uso de datos observables relevantes y minimizando el uso de datos no observables.

62

Notas a los estados financieros (continuación)

Todos los activos y pasivos por los cuales se determinan o revelan valores razonables en los estados financieros son clasificados dentro de la jerarquía de valor razonable, descrita a continuación, en base al nivel más bajo de los datos usados que sean significativos para la medición al valor razonable como un todo:

- Nivel 1 - Precios cotizados (no ajustados) en mercados activos para activos o pasivos idénticos.
- Nivel 2 - Técnicas de valuación por las cuales el nivel más bajo de información que es significativo para la medición al valor razonable es directa o indirectamente observable.
- Nivel 3 - Técnicas de valuación por las cuales el nivel más bajo de información que es significativo para la medición al valor razonable no es observable.

Para los activos y pasivos que son reconocidos al valor razonable en los estados financieros sobre una base recurrente, la Compañía determina si se han producido transferencias entre los diferentes niveles dentro de la jerarquía mediante la revisión de la categorización al final de cada período de reporte. Asimismo, la gerencia analiza los movimientos en los valores de los activos y pasivos que deben ser valorizados de acuerdo con las políticas contables.

Para propósitos de las revelaciones de valor razonable, la Compañía ha determinado las clases de activos y pasivos sobre la base de su naturaleza, características y riesgos y el nivel de la jerarquía de valor razonable tal como se explicó anteriormente.

c) **Inventarios-**

Los inventarios se valoran al costo o valor neto realizable, el que sea menor. El costo está constituido por el costo de importación más los costos relacionados a la nacionalización y aquellos incurridos para llevar cada producto a su ubicación actual y darle su condición de venta.

El inventario en tránsito se registra al costo de la factura más los gastos de importación incurridos. El valor neto de realización para cada uno de los ítems es el precio de venta, menos la proporción de gastos de comercialización.

La estimación de inventario de lento movimiento y obsoleto es realizado como resultado de un estudio efectuado por la Gerencia que considera la experiencia histórica y ha determinado una provisión del 100% de los ítems que tienen una antigüedad mayor a 360 días para inventario de repuestos y 180 días para inventario de producto.

d) **Muebles, equipos, y vehículos-**

Los muebles, equipos y vehículos se encuentran valorizados a costo de adquisición, menos la depreciación acumulada y menos las posibles pérdidas por deterioro de su valor.

Notas a los estados financieros (continuación)

El costo de adquisición incluye los costos externos más los costos internos, formados por consumos de materiales de bodega, costos de mano de obra directa empleada en la instalación y cualquier otro costo necesario para llevar a cabo la inversión.

Los muebles, equipos y vehículos se deprecian desde el momento en que están en condiciones de uso, distribuyendo linealmente el costo de los activos entre los años de vida útil estimada.

Los métodos y períodos de depreciación aplicados, son revisados al cierre de cada ejercicio y, si procede, ajustados de forma prospectiva.

Las tasas de depreciación están basadas en la vida útil estimada de los bienes, que son:

	<u>Años</u>
Equipos de computación (equipos de escritorio)	3
Equipos de computación (servidores y storage)	4
Equipos de computación (impresoras, switches)	5
Equipo de oficina	10
Muebles de oficina	10
Vehículos	<u>3</u>

e) Deterioro de activos no financieros-

A cada fecha de cierre del período sobre el que se informa, la Compañía evalúa si existe algún indicio de que un activo no financiero pudiera estar deteriorado en su valor. Si existe algún indicio, o cuando se requieran pruebas anuales de deterioro del valor para un activo, la Compañía estima el importe recuperable de ese activo.

El importe recuperable de un activo es el mayor valor entre el valor razonable menos los costos de venta, ya sea de un activo o de una unidad generadora de efectivo, y su valor en uso. Ese importe recuperable se determina para un activo individual, salvo que el activo no genere flujos de efectivo que sean sustancialmente independientes de los flujos de efectivo de otros activos o grupos de activos. Cuando el importe en libros de un activo o de una unidad generadora de efectivo exceda su importe recuperable, el activo se considera deteriorado y se reduce el valor a su importe recuperable.

Al evaluar el valor en uso, los flujos de efectivo estimados se descuentan a su valor presente aplicando una tasa de descuento antes de impuestos que refleje las evaluaciones actuales del mercado sobre el valor temporal del dinero y los riesgos específicos del activo. Para la determinación del valor razonable menos los costos de venta, se toman en cuenta transacciones recientes del mercado, si las hubiera. Si no pueden identificarse este tipo de transacciones, se utiliza un modelo de valoración que resulte apropiado en las circunstancias. Estos cálculos se verifican contra múltiplos de valoración, cotizaciones de acciones para sociedades que coticen en bolsa, u otros indicadores disponibles representativos del valor razonable.

6E

Notas a los estados financieros (continuación)

La Compañía basa su cálculo del deterioro del valor en presupuestos detallados y cálculos de proyecciones que se confeccionan por separado para cada una de las unidades generadoras de efectivo de la Compañía a las cuales se les asignan los activos individuales. Por lo general, los presupuestos y cálculos de proyecciones cubren un período de cinco años. Para los períodos de mayor extensión, se calcula una tasa de crecimiento a largo plazo y se la aplica a los flujos de efectivo futuros de las proyecciones a partir del quinto año.

Las pérdidas por deterioro del valor correspondientes a las operaciones continuadas, incluido el deterioro del valor de los inventarios, se reconocen en el estado de resultados integrales en aquellas categorías de gastos que mejor se correspondan con la función del activo deteriorado, salvo para las propiedades revaluadas previamente, donde la revaluación se registró en el otro resultado integral. En estos casos, el deterioro del valor también se reconoce en el otro resultado integral hasta el importe de cualquier revaluación previamente reconocida.

Para los activos no financieros en general, excluida la plusvalía, a cada fecha de cierre del período sobre el que se informa se efectúa una evaluación para determinar si existe algún indicio de que las pérdidas por deterioro del valor reconocidas previamente ya no existen o hayan disminuido. Si existiese tal indicio, la Compañía efectúa una nueva estimación del importe recuperable del activo o de la unidad generadora de efectivo, según corresponda. Una pérdida por deterioro del valor reconocida previamente solamente se revierte si hubo un cambio en los supuestos utilizados para determinar el importe recuperable desde la última vez en que se reconoció dicha pérdida por deterioro del valor. La reversión se limita de manera tal que el importe en libros del activo o de la unidad generadora de efectivo no exceda su importe recuperable, ni exceda el importe en libros que se hubiera determinado, neto de la depreciación, si no se hubiese reconocido una pérdida por deterioro del valor para ese activo o esa unidad generadora de efectivo en los períodos anteriores. Tal reversión se reconoce en el estado de resultados integrales, salvo que el activo se contabilice por su valor revaluado, en cuyo caso la reversión se trata como un incremento de revaluación.

Al 31 de diciembre de 2013 y 2012, la gerencia de la Compañía no ha reconocido pérdidas por deterioro de sus activos.

f) Cuentas por pagar, provisiones y contingentes-

Las cuentas por pagar corresponden a obligaciones existentes a la fecha de balance, surgidas como consecuencia de sucesos pasados para cuya cancelación se espera una salida de recursos y cuyo importe y oportunidad se puede estimar fiablemente.

Las provisiones son reconocidas cuando la Compañía tiene una obligación presente (legal o implícita) como resultado de un evento pasado, es probable que la Compañía tenga que desprenderse de recursos para cancelar las obligaciones y cuando pueda hacerse una estimación fiable del importe de la misma. Las provisiones se revisan a cada fecha del estado de situación financiera y se ajustan para reflejar la mejor estimación que se tenga a esa fecha.

Notas a los estados financieros (continuación)

Si el efecto del valor temporal del dinero es significativo, las provisiones se descuentan utilizando una tasa actual de mercado antes de impuestos que refleja, cuando corresponda, los riesgos específicos del pasivo. Cuando se reconoce el descuento, el aumento de la provisión producto del paso del tiempo se reconoce como un costo financiero en el estado de resultados.

Los pasivos contingentes son registrados en función a una evaluación realizada por la administración de la Compañía conjuntamente con sus asesores legales y tributarios, en la cual se determina la probabilidad de ocurrencia como remota, posible o probable. Los pasivos contingentes evaluados como probables son registrados en base al mejor estimado de la salida de recursos que ocasionarían a futuro, mientras que los pasivos contingentes evaluados como posibles son revelados en las notas a los estados financieros.

g) Beneficios a empleados-

Corto plazo:

Son beneficios cuyo pago es liquidado hasta el término de los doce meses siguientes al cierre del período en el que los empleados han prestado los servicios, se reconocerán como un gasto por el valor (sin descontar) de los beneficios a corto plazo que se han de pagar por tales servicios.

Como parte de los beneficios de corto plazo se incluye la participación a trabajadores, que se calcula aplicando el 15% sobre la utilidad contable.

Largo plazo:

La Compañía, según las leyes laborales vigentes, mantiene un plan de beneficios definidos que corresponde a un plan de jubilación patronal y desahucio que se registra con cargo a resultados del año y su pasivo representa el valor presente de la obligación a la fecha del estado de situación financiera, que se determina anualmente con base a estudios actuariales realizados por un perito independiente, usando el método de unidad de crédito proyectado. El valor presente de las obligaciones de beneficios definidos se determina descontando los flujos de salida de efectivo estimados usando la tasa de interés de acuerdo a lineamientos de la NIC 19.

h) Impuestos-

Impuesto a las ganancias corriente

Los activos y pasivos por el impuesto a la renta corriente del período corriente se miden por los importes que se espera recuperar o pagar de o a la autoridad fiscal. Las tasas impositivas y la normativa fiscal utilizadas para computar dichos importes son aquellas que estén aprobadas a la fecha de cierre del período sobre el que se informa. La gerencia evalúa en forma periódica las posiciones tomadas en las declaraciones de impuestos con respecto a las situaciones en las que las normas fiscales aplicables se encuentran sujetas a interpretación, y constituye provisiones cuando fuera apropiado.

62

Notas a los estados financieros (continuación)

Impuesto a las ganancias diferido

El impuesto a la renta diferido se reconoce utilizando el método del pasivo sobre las diferencias temporarias entre las bases impositivas de los activos y pasivos y sus importes en libros a la fecha de cierre del periodo sobre el que se informa.

Los pasivos por impuesto diferido se reconocen por todas las diferencias temporarias imponibles.

Los activos por impuesto diferido se reconocen por todas las diferencias temporarias deducibles.

El importe en libros de los activos por impuesto diferido se revisa en cada fecha de cierre del periodo sobre el que se informa y se reduce en la medida en que ya no sea probable la existencia de suficiente ganancia imponible futura para permitir que esos activos por impuesto diferido sean utilizados total o parcialmente.

Los activos por impuesto diferido no reconocidos se reevalúan en cada fecha de cierre del periodo sobre el que se informa y se reconocen en la medida en que se torne probable la existencia de ganancias imponibles futuras que permitan recuperar dichos activos por impuesto diferido no reconocidos con anterioridad.

Los activos y pasivos por impuestos diferidos, son medidos a las tasas de impuesto sobre la renta vigentes a la fecha que se estima que las diferencias temporarias se reversen, considerando las tasas del impuesto a la renta vigentes establecidas en la Ley Orgánica de Régimen Tributario Interno y sus reformas, que es del 22% desde el año 2013 en adelante.

Los activos y pasivos por impuesto diferido se compensan si existe un derecho legalmente exigible de compensar los activos y pasivos por el impuesto a las ganancias corriente y si los impuestos diferidos se relacionan con la misma entidad sujeta a impuestos y la misma jurisdicción fiscal.

El activo por impuestos diferidos no se descuenta a su valor actual y se clasifica como no corriente.

Impuesto sobre las ventas

Los ingresos de actividades ordinarias, los gastos y los activos se reconocen excluyendo el importe de cualquier impuesto sobre las ventas (ej. impuesto al valor agregado), salvo:

- Cuando el impuesto sobre las ventas incurrido en una adquisición de activos o en una prestación de servicios no resulte recuperable de la autoridad fiscal, en cuyo caso ese impuesto se reconoce como parte del costo de adquisición del activo o como parte del gasto, según corresponda;
- Las cuentas por cobrar y por pagar que ya estén expresadas incluyendo el importe de impuestos sobre las ventas.

Notas a los estados financieros (continuación)

El importe neto del impuesto sobre las ventas que se espera recuperar de, o que corresponda pagar a la autoridad fiscal, se presenta como una cuenta por cobrar o una cuenta por pagar en el estado de situación financiera, según corresponda.

i) **Reconocimiento de ingresos-**

Los ingresos se reconocen cuando es probable que los beneficios económicos asociados a la transacción fluyan a la Compañía y el monto de ingreso puede ser medido confiablemente, independientemente del momento en que se genera el pago. Los ingresos se miden por el valor razonable de la contraprestación recibida o por recibir, teniendo en cuenta las condiciones de pago definidas contractualmente y sin incluir impuestos ni aranceles.

Los criterios específicos de reconocimiento de los distintos tipos de ingresos son mencionados a continuación:

Venta de bienes-

Los ingresos de actividades ordinarias procedentes de la venta de bienes se reconocen cuando los riesgos significativos y las ventajas inherentes a la propiedad se hayan sustancialmente transferido al comprador, lo cual ocurre, por lo general, al momento de la entrega de los bienes. Los ingresos de la Compañía provienen principalmente de la importación y comercialización de equipos de computación.

Las ventas son reconocidas netas de devoluciones y descuentos, cuando se ha entregado el bien y se han transferido los derechos y beneficios inherentes.

Venta de servicios-

Son los ingresos procedentes de mantenimiento de equipos, venta de garantías extendidas, venta de servicios de infraestructura tecnológica IT. Para la venta de servicios de mantenimiento y de servicios de infraestructura tecnológica IT se reconoce el ingreso en función a la prestación del servicio. En la venta de garantías extendidas el reconocimiento del ingreso es en base al tiempo transcurrido del período para el cual fue comercializado dicho servicio.

Ingresos por comisiones-

Los ingresos por comisiones se generan basados en un "Acuerdo de Distribución" mediante el cual la Compañía recibe un pago por las ventas generadas en Ecuador para su Casa Matriz. El reconocimiento se realiza anualmente una vez que se ha prestado el servicio y el monto de dichas comisiones se determina en función a un análisis efectuado por su Casa Matriz.

j) **Reconocimiento de costos y gastos-**

El costo de ventas se registra cuando se entregan los bienes, de manera simultánea al reconocimiento de los ingresos por la correspondiente venta.



Notas a los estados financieros (continuación)

Los otros costos y gastos se reconocen a medida que se devengan, independientemente del momento en que se pagan, y se registran en los períodos con los cuales se relacionan.

k) Clasificación de partidas en corrientes y no corrientes-

La Compañía presenta los activos y pasivos en el estado de situación financiera clasificados como corrientes y no corrientes. Un activo se clasifica como corriente cuando la Compañía:

- espera realizar el activo o tiene la intención de venderlo o consumirlo en su ciclo normal de operación;
- mantiene el activo principalmente con fines de negociación;
- espera realizar el activo dentro de los doce meses siguientes después del período sobre el que se informa; o
- el activo es efectivo o equivalente al efectivo a menos que éste se encuentre restringido y no pueda ser intercambiado ni utilizado para cancelar un pasivo por un período mínimo de doce meses después del cierre del período sobre el que se informa.

Todos los demás activos se clasifican como no corrientes.

Un pasivo se clasifica como corriente cuando la Compañía:

- espera liquidar el pasivo en su ciclo normal de operación;
- mantiene el pasivo principalmente con fines de negociación;
- el pasivo debe liquidarse dentro de los doce meses siguientes a la fecha de cierre del período sobre el que se informa; o
- no tiene un derecho incondicional para aplazar la cancelación del pasivo durante, al menos, los doce meses siguientes a la fecha de cierre del período sobre el que se informa.

Todos los demás pasivos se clasifican como no corrientes.

l) Eventos posteriores-

Los eventos posteriores al cierre del ejercicio que provean información adicional sobre la estimación financiera de la Compañía a la fecha del estado de situación financiera (eventos de ajuste) son incluidos en los estados financieros. Los eventos posteriores importantes que no son eventos de ajuste son expuestos en notas a los estados financieros.

4. USO DE JUICIOS, ESTIMACIONES Y SUPUESTOS CONTABLES SIGNIFICATIVOS

La preparación de los estados financieros de la Compañía requiere que la gerencia deba realizar juicios, estimaciones y suposiciones contables que afectan los importes de ingresos, gastos, activos y pasivos informados y la revelación de pasivos contingentes al cierre del período sobre el que se informa. En este sentido, la incertidumbre sobre tales suposiciones y estimaciones podría dar lugar en el futuro a resultados que podrían requerir de ajustes a los importes en libros de los activos o pasivos afectados.

Notas a los estados financieros (continuación)

Juicios-

En la aplicación de las políticas contables de la Compañía, la gerencia ha realizado juicios, que tienen efecto significativo sobre los importes reconocidos en los estados financieros:

Debido a las incertidumbres inherentes a las estimaciones necesarias para determinar el importe de las provisiones, los desembolsos reales pueden diferir de los importes reconocidos originalmente sobre la base de las estimaciones realizadas.

La determinación de la cantidad a provisionar está basada en la mejor estimación de los desembolsos que será necesario pagar por la correspondiente obligación, tomando en consideración toda la información disponible a la fecha de cierre, incluyendo la opinión de expertos independientes tales como asesores legales y consultores.

Estimaciones y suposiciones-

Las suposiciones claves relacionadas con el futuro y otras fuentes claves de estimaciones de incertidumbres a la fecha de cierre del periodo sobre el que se informa, que tienen un alto riesgo de ocasionar ajustes significativos sobre los importes en libros de los activos y los pasivos durante el próximo ejercicio, se describen a continuación. La Compañía ha basado sus suposiciones y estimaciones considerando los parámetros disponibles al momento de la preparación de los estados financieros.

- **Estimación para cuentas incobrables:**

La estimación para cuentas incobrables es determinada por la gerencia de la Compañía, en base a una evaluación de la antigüedad de los saldos por cobrar y la posibilidad de recuperación de los mismos. La Compañía considera varios factores de riesgo, realizando un análisis individualizado de cada cliente.

- **Estimación para inventarios de lento movimiento y obsoleto:**

La estimación para inventarios de lento movimiento y obsoleto es determinada en base a la antigüedad de las partidas.

- **Vida útil de muebles, equipo y vehículos:**

Las estimaciones de vida útil se basan principalmente en las proyecciones de uso futuro de los activos. En aquellos casos en los que se puedan determinar que la vida útil de los activos debería disminuirse, se deprecia el exceso entre el valor en libros neto y el valor de recuperación estimado, de acuerdo a la vida útil restante revisada. Factores tales como los cambios en el uso planificado de los distintos activos podrían hacer que la vida útil de los activos se viera disminuida.

- **Deterioro del valor de los activos no financieros:**

La Compañía evalúa los activos o grupos de activos por deterioro cuando eventos o cambios en las circunstancias indican que el valor en libros de un activo podría no ser recuperable. Frente a la existencia de activos, cuyos valores exceden su valor de mercado o capacidad de generación de ingresos netos, se practican ajustes por deterioro de valor con cargo a los resultados del periodo.



Notas a los estados financieros (continuación)

- **Impuestos:**

La determinación de las obligaciones y gastos por impuestos requiere de interpretaciones a la legislación tributaria aplicable. La Compañía cuenta con asesoría profesional en materia tributaria al momento de tomar decisiones sobre asuntos tributarios. Aún cuando la Compañía considera que sus estimaciones en materia tributaria son prudentes, conservadoras y aplicadas en forma consistente en los períodos reportados, pueden surgir discrepancias con el organismo de control tributario (Servicio de Rentas Internas), en la interpretación de normas, que pudieran requerir de ajustes por impuestos en el futuro.

- **Beneficios a empleados a largo plazo:**

El valor presente de las obligaciones de planes de pensión se determina mediante valuaciones actuariales. Las valuaciones actuariales implican varias suposiciones que podrían diferir de los acontecimientos que efectivamente tendrán lugar en el futuro. Estas suposiciones incluyen la determinación de la tasa de descuento, los aumentos salariales futuros, los índices de mortalidad y los aumentos futuros de las pensiones. Debido a la complejidad de la valuación, las suposiciones subyacentes y su naturaleza de largo plazo, las obligaciones por beneficios definidos son extremadamente sensibles a los cambios en estas suposiciones. Todas estas suposiciones se revisan a cada fecha de cierre del período sobre el que se informa.

Para la determinación de la tasa de descuento, el perito consideró las tasas de interés de bonos emitidos por el gobierno, en vista de que en Ecuador no existe un mercado de valores amplio según indica el párrafo 78 de la NIC 19.

El índice de mortalidad se basa en las tablas biométricas de experiencia ecuatoriana publicadas por el Instituto Ecuatoriano de Seguridad Social (IESS) según R.O. No. 650 del 28 de agosto de 2002. Los aumentos futuros de salarios y pensiones se basan en los índices de inflación futuros esperados para el país.

Provisiones y pasivos contingentes-

Debido a las incertidumbres inherentes a las estimaciones necesarias para determinar el importe de las provisiones, los desembolsos reales pueden diferir de los importes reconocidos originalmente sobre la base de las estimaciones realizadas.

La determinación de la cantidad a provisionar está basada en la mejor estimación de los desembolsos que será necesario pagar por la correspondiente obligación, tomando en consideración toda la información disponible a la fecha del período, incluyendo la opinión de expertos independientes tales como asesores legales y consultores.

5. NORMAS INTERNACIONALES DE INFORMACIÓN FINANCIERA EMITIDAS

La Compañía decidió no adoptar anticipadamente las siguientes normas e interpretaciones que fueron emitidas por el IASB, pero que no son efectivas al 31 de diciembre de 2013:

Notas a los estados financieros (continuación)

- **NIC 32 “Instrumentos Financieros: Presentación – Compensación de activos y pasivos financieros (modificación)”**

Efectiva para períodos que comiencen en o a partir del 1 de enero de 2014. La modificación precisa el significado de “cuenta actualmente con un derecho legal de compensación” y los criterios de los mecanismos de solución no simultáneas de las cámaras de compensación para tener derecho a la compensación. Además, esta enmienda aclara que para compensar dos o más instrumentos financieros, las entidades deben tener un derecho de compensación que no puede estar condicionado a un hecho futuro, y debe ser de cumplimiento obligatorio las siguientes circunstancias: (i) el curso normal de sus operaciones, (ii) un evento de incumplimiento, y (iii) en caso de insolvencia o quiebra de la entidad o de cualquiera de las contrapartes.
- **NIC 39 “Novación de derivados y continuidad de la contabilidad de coberturas (modificaciones)”**

Efectiva para períodos que comiencen en o a partir del 1 de enero de 2014. Estas modificaciones proporcionan una excepción para suspender la contabilidad de coberturas cuando se da la novación de un derivado designado como un instrumento de cobertura que cumple con ciertos criterios.
- **NIIF 9 “Instrumentos financieros: Clasificación y Medición”**

Esta norma no tiene una fecha efectiva de entrada en vigencia. La NIIF 9 refleja la primera fase del trabajo del IASB para el reemplazo de la NIC 39 y se refiere a la clasificación y medición de los activos financieros tal como se definen en la NIC 39. La aprobación de la primera fase de la NIIF 9 tendrá un efecto sobre la clasificación y medición de los activos financieros de la Compañía, pero potencialmente no tendrá ningún impacto sobre la clasificación y medición de pasivos financieros. Asimismo, la NIIF 9 introduce nuevos requisitos para la utilización de la contabilidad de cobertura, con la finalidad de que ésta se encuentre alineada con la gestión de riesgos de una compañía.
- **“Entidades de inversión” (modificaciones a la NIIF 10, NIIF 12 y NIC 27)**

Efectivas para períodos que comiencen en o a partir del 1 de enero de 2014. Estas modificaciones establecen una excepción al requerimiento de consolidar a entidades que califican como una entidad de inversión bajo los criterios de la NIIF 10. La excepción a la consolidación requiere que las entidades de inversión se registren como subsidiarias a su valor razonable con cambios en resultados.
- **CINIIF 21 “Gravámenes”**

Efectiva para períodos que comiencen en o a partir del 1 de enero de 2014. La CINIIF 21 aclara que una entidad reconoce un pasivo por un gravamen cuando la actividad que dé lugar al pago, tal como se identifica en la legislación pertinente, se realiza. Para un gravamen que se activa al alcanzar un umbral mínimo, la interpretación aclara que ningún pasivo debe ser anticipado antes de alcanzar el umbral mínimo especificado.

En opinión de la gerencia, la adopción de dichas normas e interpretaciones no tendrá un efecto significativo en la posición financiera y resultados de la Compañía cuando entren en vigencia, así como tampoco en las revelaciones requeridas para sus estados financieros.

Notas a los estados financieros (continuación)

6. INSTRUMENTOS FINANCIEROS POR CATEGORIA

Los instrumentos financieros al 31 de diciembre de 2013 y 2012 se conformaban de la siguiente manera:

	2013		2012	
	Corriente	No corriente	Corriente	No corriente
Activos financieros medidos al costo amortizado				
Efectivo en bancos	1,978,627	-	3,605,004	-
Deudores comerciales, neto	13,781,083	-	10,607,240	-
Cuentas por cobrar a entidades relacionadas	6,212,968	-	3,469,522	-
Otras cuentas por cobrar	234,626	378,443	173,882	290,916
Total activos financieros	22,207,304	378,443	17,855,648	290,916
Pasivos financieros medidos al costo amortizado				
Acreedores comerciales y otras cuentas por pagar	1,176,554	-	1,059,372	-
Cuentas por pagar a entidades relacionadas	9,486,002	-	4,179,789	-
Total pasivos financieros	10,662,556	-	5,239,161	-

Los activos y pasivos financieros se aproximan al valor justo debido a la naturaleza de corto plazo de estos instrumentos.

7. DEUDORES COMERCIALES, NETO

Al 31 de diciembre de 2013 y 2012, los deudores comerciales se formaban de la siguiente manera:

2013			2012		
Valor Bruto	Provisión cuentas dudosas	Valor Neto	Valor Bruto	Provisión cuentas dudosas	Valor Neto
13,787,073	(5,990)	13,781,083	10,609,936	(2,696)	10,607,240
13,787,073	(5,990)	13,781,083	10,609,936	(2,696)	10,607,240

- (a) Al 31 de diciembre de 2013 y 2012, la antigüedad del saldo de deudores comerciales, neto de provisión es como sigue:

Notas a los estados financieros (continuación)

	2013			2012		
	No deteriorada	Deteriorada	Total	No deteriorada	Deteriorada	Total
Vigente (hasta 30 días)	532,267	-	532,267	8,338,962	-	8,338,962
Vencida						
De 1 a 30 días	4,679,997	-	4,679,997	2,025,857	-	2,025,857
De 31 a 60 días	3,581,452	-	3,581,452	105,008	-	105,008
De 61 a 90 días	4,866,511	-	4,866,511	39,851	-	39,851
De 91 a 120 días	90,078	-	90,078	78,173	-	78,173
De 121 a 360 días	30,778	-	30,778	19,389	-	19,389
Más de 360 días	5,990	(5,990)	-	2,696	(2,696)	-
	13,787,073	(5,990)	13,781,083	10,609,936	(2,696)	10,607,240

(b) Durante los años 2013 y 2012, el movimiento de la estimación para cuentas dudosas fue como sigue:

	2013	2012
Saldo al inicio	2,696	2,841
Más (menos):		
Provisiones	3,294	-
Reversión	-	(145)
Saldo al final	5,990	2,696

8. CUENTAS POR COBRAR Y PAGAR A ENTIDADES RELACIONADAS

(a) Saldos y transacciones con compañías relacionadas

(a.1) Al 31 de diciembre de 2013 y 2012, las cuentas por cobrar con entidades relacionadas se formaban de la siguiente manera:

Sociedad	Naturaleza de la relación	País	Origen de la transacción	Vencimiento	2013	2012
IC Commissions (Hewlett-Packard Company)	Comercial	USA	IC Commissions	30 días	5,899,308	2,467,867
HP Enterprise Services, LLC	Comercial	USA	Ingresos por proyectos globales	30 días	44,599	362,080
Hewlett-Packard International SARL – USA	Comercial	USA	Ingresos por proyectos globales	30 días	32,445	239,133
Hewlett-Packard Company	Comercial	USA	Devoluciones de repuestos	30 días	84,626	205,034
Hewlett-Packard Perú	Comercial	Perú	Ingresos por proyectos globales	30 días	16,394	86,479
Hewlett-Packard Argentina S.A.	Comercial	Argentina	Ingresos por proyectos globales	30 días	21,903	43,405
Hewlett-Packard France	Comercial	Francia	Ingresos por proyectos globales	30 días	4,017	10,345
HP Singapore (Sales) Pte. Ltd	Comercial	Singapore	Ingresos por proyectos globales	30 días	-	9,658
Hewlett-Packard Brasil S. A.	Comercial	Brasil	Ingresos por proyectos globales	30 días	58,202	8,840
H-P Costa Rica, Limitada	Comercial	Costa Rica	Ingresos por proyectos globales	30 días	3,417	8,397

65

Notas a los estados financieros (continuación)

Sociedad	Naturaleza de la relación	País	Origen de la transacción	Vencimiento	2013	2012
Hewlett-Packard Española S.A.	Comercial	España	Ingresos por proyectos globales	30 días	-	5,995
HP Servicios Profesionales S d	Comercial	México	Ingresos por proyectos globales	30 días	4,496	5,863
Hewlett-Packard de México S. A. de C.V.	Comercial	México	Ingresos por proyectos globales	30 días	31,868	4,246
		Puerto Rico				
Hewlett Packard Inter-Américas	Comercial	Rico	Ingresos por proyectos globales	30 días	-	2,677
Otras	Varios	Varios	Ingresos por proyectos globales	30 días	11,693	9,503
					6,212,968	3,469,522

(a.2) Al 31 de diciembre de 2013 y 2012, las cuentas por pagar con entidades relacionadas se formaban de la siguiente manera:

Sociedad	Naturaleza de la relación	País	Origen de la transacción	Vencimiento	2013	2012
Hewlett Packard Cordinator Center Bruselas	Financiera	Bélgica	Préstamo	30 días	6,359,037	2,309,391
Hewlett-Packard International SARL	Comercial	USA	Compra de inventarios	30 días	2,140,550	1,715,728
Hewlett Packard Company	Comercial	USA	Costos de proyectos globales	30 días	18,782	-
Hewlett-Packard Perú	Comercial	Perú	Costos de proyectos globales	30 días	-	38,170
Hewlett-Packard Argentina S.A.	Comercial	Argentina	Costos de proyectos globales	30 días	837,626	25,692
Hewlett-Packard Basil S.A.	Comercial	Basil	Costos de proyectos globales	30 días	3,409	25,685
Hewlett-Packard de México S. A. de C.V.	Comercial	México	Costos de proyectos globales	30 días	109,642	18,936
HP Servicios Profesionales S d	Comercial	México	Costos de proyectos globales	30 días	-	16,644
		Costa Rica				
H-P Costa Rica, Limitada	Comercial	Rica	Costos de proyectos globales	30 días	7,606	14,890
HP Galway Ltd.	Comercial	Irlanda	Costos de proyectos globales	30 días	164	4,515
HP Colombia Limitada	Comercial	Colombia	Costos de proyectos globales	30 días	3,726	2,814
Otras	Comercial	Varios	Costos de proyectos globales	30 días	5,460	7,324
					9,486,002	4,179,789

Notas a los estados financieros (continuación)

(a.3) Durante los años 2013 y 2012, se han efectuado las siguientes transacciones con entidades relacionadas:

Año 2013:

País	Sociedad	Ingresos				Activo			Pasivo			Gastos	
		Comisiones ganadas (Ver Nota 18)	Devolución de repuestos	Cargos efectuados	Otros ingresos	Compras de unidades y repuestos	Inversiones	Préstamo recibido	Cargos recibidos	Otros egresos			
Estados Unidos	Compaq Latin America Corp-Dist	5,900,000	-	-	5	-	-	-	-	114	-	-	-
Canadá	Hewlett-Packard (Canada)Ltd.LC	-	-	-	-	-	-	-	-	2,843	-	-	-
Dinamarca	Hewlett-Packard A/S	-	-	1,163	-	-	-	-	-	503	-	-	-
Argentina	Hewlett-Packard Argentina S.A.	-	-	-	2,268	-	-	-	-	616,655	-	-	-
Brasil	Hewlett-Packard Brasil S.A.	-	-	4,187	1,174	-	-	-	-	359,592	-	-	-
Chile	Hewlett-Packard de Chile S.A.	-	-	1,066	-	-	-	-	-	18,381	-	-	-
Irlanda	Hewlett-Packard Europe B.V.	-	-	1,665	-	-	-	-	-	17	-	-	-
Francia	Hewlett-Packard France	-	-	22,366	-	-	-	-	-	3	-	-	-
Alemania	Hewlett-Packard GmbH	-	-	2,592	7	-	-	-	-	42	-	-	-
Holanda	Hewlett-Packard Nederland B.V.	-	-	-	3	-	-	-	-	353	-	-	-
Finlandia	Hewlett-Packard OY	-	-	9,443	-	-	-	-	-	4,181	-	-	-
Bélgica	H-P Belgium S.A./N.V.	-	-	-	2	-	-	-	-	441	-	-	-
Costa Rica	H-P Centro América Limitada	-	-	-	-	-	-	-	-	7,525	-	-	-
Colombia	HP Colombia, Limitada	-	-	11,568	-	-	-	-	-	70,925	-	-	-
Estados Unidos	HP Company	-	1,205,808	314,241	365	-	-	-	-	-	-	-	-
Costa Rica	H-P Costa Rica, Limitada	-	-	-	7,492	-	-	-	-	365,230	-	-	-
México	HP de Mexico S.A. de C.V.	-	-	-	53,464	-	-	-	-	269,452	-	-	24,635
Reino Unido	HP Enterprise Services UK Ltd	-	-	3,446	-	-	-	-	-	-	-	-	-
Estados Unidos	HP Enterprise Services, LLC	-	-	254,530	1,127	-	-	-	-	325,030	-	-	-
Irlanda	HP Galway Ltd	-	-	25,268	-	-	-	-	-	360,274	-	-	-
InterAméricas	HP Inter-Americas	-	-	-	-	-	-	-	-	10,641	-	-	-
Suiza	H-P International S.a.r.l.	-	-	124,660	1,207	38,231,512	-	-	-	135,765	-	-	20,293
Panamá	Hewlett-Packard Panamá S.A. de C.V.	-	-	6,871	-	-	-	-	-	-	-	-	-
Sudáfrica	Hewlett-Packard South Africa	-	-	2,174	2,660	-	-	-	-	645,100	-	-	-
México	HP Servicios Profesionales S d	-	-	-	25,907	-	-	-	-	315,165	-	-	-

Notas a los estados financieros (continuación)

País	Sociedad	Ingresos				Activo		Pasivo	Gastos	
		Comisiones ganadas (Ver Nota 18)	Devolución de repuestos	Cargos efectuados	Otros Ingresos	Compras de unidades y repuestos	Inversiones	Préstamo recibido	Cargos recibidos	Otros egresos
Australia	Hewlett-Packard Australia Ltd.	-	-	-	-	-	-	-	405	-
Singapur	HP Singapore (Pte.) Ltd	-	-	4,275	-	-	-	-	61,854	-
Venezuela	HP VENEZUELA, C.C.A Venezuela	-	-	-	547	-	-	-	-	-
Israel	Indigo Israel	-	-	4,103	-	-	-	-	-	-
Reino Unido	UK Sales	-	-	-	32	-	-	-	1,110	-
Bélgica	Hewlett Packard Coordinator Center Bruselas	-	-	-	67	-	10,847,109	10,000,000	-	11,607
		<u>5,900,000</u>	<u>1,205,808</u>	<u>798,618</u>	<u>96,327</u>	<u>38,231,512</u>	<u>10,847,109</u>	<u>10,000,000</u>	<u>3,571,404</u>	<u>56,535</u>

Año 2012:

País	Sociedad	Ingresos				Activo		Pasivo	Gastos	
		Comisiones ganadas (Ver Nota 18)	Devolución de repuestos	Cargos efectuados	Otros Ingresos	Compras de unidades y repuestos	Inversiones	Préstamo recibido	Cargos recibidos	Otros egresos
Irlanda	Cc Customer Services Ltd Irel	-	-	-	-	-	-	-	102	-
Estados Unidos	Compaq Latin America Corp-Dist	3,199,741	-	121,062	-	-	-	-	-	-
Canada	Hewlett-Packard (Canada) Ltd, LC	-	-	-	-	-	-	-	1,046	-
Dinamarca	Hewlett-Packard AS	-	-	-	634	-	-	-	-	-
Argentina	Hewlett-Packard Argentina S.A.	-	-	1,945	-	-	-	-	373,598	-
Brasil	Hewlett-Packard Brasil S.A.	-	-	-	-	-	-	-	83,779	-
Chile	Hewlett-Packard de Chile S.A.	-	-	1,780	-	-	-	-	-	344
España	Hewlett-Packard Espanola, S.A.	-	-	3,937	-	-	-	-	35,856	-
Holanda	Hewlett-Packard Europe B.V.	-	-	2,405	-	-	-	-	-	-
Francia	Hewlett-Packard France	-	-	39,566	-	-	-	-	1,318	-
Alemania	Hewlett-Packard GmbH	-	-	299	3,437	-	-	-	545	-
Holanda	Hewlett-Packard Nederland B.V.	-	-	-	-	-	-	-	226	-

Notas a los estados financieros (continuación)

País	Sociedad	Ingresos				Activo			Pasivo		Gastos	
		Comisiones ganadas (Ver Nota 18)	Devolución de repuestos	Cargos efectuados	Otros ingresos	Compras de unidades y repuestos			Préstamo recibido	Cargos recibidos	Otros egresos	
						Inversiones						
Finlandia	Hewlett-Packard OY	-	-	5,210	-	-	-	-	-	6,572	-	
Panamá	Hewlett-Packard Panama S.de RL	-	-	5,934	-	-	-	-	-	-	-	
Suecia	Hewlett-Packard Sverige A.B.	-	-	-	-	-	-	-	-	20	-	
Belgica	H-P Belgium S.A./N.V.	-	-	-	-	-	-	-	-	33,578	-	
Costa Rica	H-P Centro America Limitada	-	-	-	-	-	-	-	-	29,748	-	
Colombia	HP Colombia, Limitada	-	-	16,283	-	-	-	-	-	105,522	-	
Estados Unidos	HP Company	-	1,232,347	49,336	52,710	-	-	-	-	177,188	448	
Costa Rica	H-P Costa Rica, Limitada	-	-	152	-	-	-	-	-	292,998	-	
México	HP de Mexico S.A. de C.V.	-	-	-	-	-	-	-	-	151,464	30,394	
Reino Unido	HP Enterprise Services UK Ltd	-	-	-	-	-	-	-	-	75	-	
Estados Unidos	HP Enterprise Services, LLC	-	-	(2,937)	-	-	-	-	-	697,169	1,793	
Irlanda	HP Galway Ltd	-	-	-	-	-	-	-	-	374,791	-	
Inter-Américas	HP Inter-Américas	-	-	-	-	-	-	-	-	11,639	-	
Estados Unidos	H-P International S.a.r.l.	-	-	164,183	-	22,634,581	-	-	-	55,901	-	
Perú	HP Peru	-	-	20,122	-	-	-	-	-	513,811	-	
México	HP Servicios Profesionales S d	-	-	29,177	-	-	-	-	-	297,009	-	
Singapur	HP Singapore (Pte.) Ltd	-	-	15,133	-	-	-	-	-	41,992	-	
Venezuela	HP VENEZUELA, C.C.A Venezuela	-	-	-	-	-	-	-	-	1,132	-	
Reino Unido	UK Sales	-	-	-	-	-	-	-	-	59	-	
Bélgica	Hewlett Packard Cordinator Center Bruselas	-	-	-	126	-	-	11,795,000	2,308,430	-	2,245	
		<u>3,199,741</u>	<u>1,232,347</u>	<u>473,587</u>	<u>56,907</u>	<u>22,634,581</u>		<u>11,795,000</u>	<u>2,308,430</u>	<u>3,287,138</u>	<u>35,224</u>	

Las cuentas por cobrar y por pagar comerciales con entidades relacionadas tienen vencimientos a corto plazo, no generan intereses y no se han realizado provisiones por deterioro.

Notas a los estados financieros (continuación)

Las transacciones con compañías relacionadas se han realizado en condiciones pactadas entre las partes.

(b) Administración y alta dirección-

Los miembros de la alta administración y demás personas que asumen la gestión de Hewlett Packard Ecuador Cía. Ltda., incluyendo a la gerencia general, así como los accionistas que la representan, no han participado al 31 de diciembre de 2013 y 2012 en transacciones no habituales y/o relevantes.

(c) Remuneraciones y compensaciones de la gerencia clave-

La gerencia clave son aquellas personas que tienen autoridad y responsabilidad para planificar, dirigir y controlar las actividades de la entidad, incluidas las gerencias y subgerencias. Durante los años 2013 y 2012, los importes reconocidos como gastos de gestión de personal clave, se forman como siguen:

	<u>2013</u>	<u>2012</u>
Sueldos fijos	148,310	143,382
Sueldos variables	131,159	114,261
Beneficios sociales	94,399	94,466
Beneficios no monetarios	6,360	6,655
	<u>380,228</u>	<u>358,764</u>

9. INVENTARIOS

Al 31 de diciembre de 2013 y 2012, los inventarios se formaban de la siguiente manera:

	<u>2013</u>	<u>2012</u>
Repuestos	7,486,461	5,428,972
Unidades	864,231	359,290
Inventarios en tránsito	2,245,776	301,975
Anticipos a proveedores de inventarios	85,000	85,000
	<u>10,681,468</u>	<u>6,175,237</u>
Menos- Estimación para obsolescencia	<u>(3,080,888)</u>	<u>(2,513,168)</u>
	<u>7,600,580</u>	<u>3,662,069</u>

El movimiento de la cuenta de estimación para obsolescencia durante los años 2013 y 2012, fue como sigue:

Notas a los estados financieros (continuación)

	<u>2013</u>	<u>2012</u>
Saldo al inicio	2,513,168	2,106,127
Mas (menos):		
Provisiones	942,677	714,624
Bajas	(374,957)	(307,583)
Saldo al final	<u>3,080,888</u>	<u>2,513,168</u>

10. OTRAS CUENTAS POR COBRAR

Al 31 de diciembre de 2013, y 2012 las otras cuentas por cobrar corresponden a los préstamos entregados a empleados para la adquisición de vehículos con un plazo de hasta 36 meses. La composición del saldo de este rubro es como sigue:

	<u>2013</u>	<u>2012</u>
Saldo de préstamos por cobrar a empleados con plazos de hasta 36 meses	613,069	464,798
Menos:		
Porción corriente - cuentas a ser descontadas de enero a diciembre de 2014, y 2013 respectivamente	(234,626)	(173,882)
	<u>378,443</u>	<u>290,916</u>

11. MUEBLES, EQUIPOS Y VEHICULOS

a) Al 31 de diciembre de 2013 y 2012, el saldo de muebles, equipos y vehículos se formaba de la siguiente manera

	<u>31 de diciembre de 2013</u>			<u>31 de diciembre de 2012</u>		
	Costo histórico	Depreciación acumulada	Activo fijo neto	Costo histórico	Depreciación acumulada	Activo fijo neto
Equipo de computación	325,139	(259,734)	65,405	325,139	(213,499)	111,640
Muebles y enseres	4,400	(4,144)	256	4,400	(3,864)	536
Vehículos	40,179	(16,072)	24,107	40,179	(8,036)	32,143
Total	<u>369,718</u>	<u>(279,950)</u>	<u>89,768</u>	<u>369,718</u>	<u>(225,399)</u>	<u>144,319</u>

b) Durante los años 2013 y 2012, el movimiento de muebles, equipos y vehículos fue el siguiente:

Notas a los estados financieros (continuación)

	<u>Equipos de computación</u>	<u>Muebles y enseres</u>	<u>Vehículos</u>	<u>Total</u>
Saldo al 31 de diciembre de 2011	<u>153,360</u>	<u>1,323</u>	-	<u>154,683</u>
Adiciones	34,529	-	40,179	74,708
Depreciación	<u>(76,249)</u>	<u>(787)</u>	<u>(8,036)</u>	<u>(85,072)</u>
Saldo al 31 de diciembre de 2012	<u>111,640</u>	<u>536</u>	<u>32,143</u>	<u>144,319</u>
Adiciones	26,659	-	-	26,659
Depreciación	<u>(72,894)</u>	<u>(280)</u>	<u>(8,036)</u>	<u>(81,210)</u>
Saldo al 31 de diciembre de 2013	<u>65,405</u>	<u>256</u>	<u>24,107</u>	<u>89,768</u>

12. ACREEDORES COMERCIALES Y OTRAS CUENTAS POR PAGAR

Al 31 de diciembre de 2013 y 2012, los acreedores comerciales y otras cuentas por pagar se formaban de la siguiente manera:

	<u>2013</u>	<u>2012</u>
Proveedores (1)	1,089,485	982,973
Otras	87,069	76,399
	<u>1,176,554</u>	<u>1,059,372</u>

(1) Se originan principalmente por compras de bienes y servicios a proveedores, tienen vencimientos corrientes de hasta 90 días, y no generan intereses.

13. IMPUESTOS POR COBRAR Y PAGAR

Al 31 de diciembre de 2013 y 2012, los impuestos por cobrar y por pagar se formaban de la siguiente manera:

	<u>2013</u>	<u>2012</u>
Por cobrar		
Impuesto al Valor Agregado	174,981	226,421
Total	<u>174,981</u>	<u>226,421</u>
Por pagar		
Retenciones de impuestos (1)	230,449	1,221,433
Impuesto a la renta (Ver Nota 16 b))	178,018	134,765
Impuesto a la salida de divisas	484,918	85,786
Total	<u>893,385</u>	<u>1,441,984</u>

Notas a los estados financieros (continuación)

- (1) Corresponde a retenciones de impuesto a la renta y de Impuesto al Valor Agregado (IVA) que son pagadas al Servicio de Rentas Internas en el mes siguiente a su generación y registro.

14. BENEFICIOS A EMPLEADOS

a) Corto plazo-

Durante los años 2013 y 2012, el movimiento de los beneficios a empleados corto plazo fue como sigue:

Año 2013:

	<u>Saldo</u> <u>31.12.2012</u>	<u>Provisiones</u>	<u>Pagos</u>	<u>Saldo</u> <u>31.12.2013</u>
Participación a trabajadores	343,500	341,706	(343,500)	341,706
Vacaciones	176,800	48,718	(46,334)	179,184
Décimo tercer sueldo	21,145	240,425	(235,439)	26,131
Décimo cuarto sueldo	8,631	19,472	(19,439)	8,664
	<u>550,076</u>	<u>650,321</u>	<u>(644,712)</u>	<u>555,685</u>

Año 2012:

	<u>Saldo</u> <u>31.12.2011</u>	<u>Provisiones</u>	<u>Pagos</u>	<u>Saldo</u> <u>31.12.2012</u>
Participación a trabajadores	586,772	343,500	(586,772)	343,500
Vacaciones	120,748	120,335	(64,283)	176,800
Décimo tercer sueldo	17,924	219,182	(215,961)	21,145
Décimo cuarto sueldo	7,841	19,367	(18,577)	8,631
Fondos de reserva	2,371	134,244	(136,615)	-
	<u>735,656</u>	<u>836,628</u>	<u>(1,022,208)</u>	<u>550,076</u>

b) Largo plazo-

Al 31 de diciembre de 2013 y 2012, las obligaciones por beneficios a empleados a largo plazo se formaban como sigue:

		<u>2013</u>	<u>2012</u>
Jubilación patronal	(i)	427,459	337,531
Desahucio	(ii)	151,345	131,012
		<u>578,804</u>	<u>468,543</u>

GL

Notas a los estados financieros (continuación)

Las hipótesis actuariales utilizadas para los ejercicios 2013 y 2012 son las siguientes:

	2013	2012
Tasa de descuento	7.00%	7.00%
Tasa de rendimiento de activos	N/A	N/A
Tasa de incremento salarial	3.00%	3.00%
Tasa de incremento de pensiones	2.50%	2.50%
Tasa de rotación	8.90%	8.90%
Vida laboral promedio remanente	8.7	8.1
Tabla de mortalidad e invalidez	TM IESS 2002	TM IESS 2002

El cálculo de los beneficios a empleados a largo plazo lo realiza un actuario externo calificado, usando variables y estimaciones de mercado de acuerdo a la metodología del cálculo actuarial.

(i) Reserva para jubilación patronal-

Mediante resolución publicada en el Registro Oficial No. 421 del 28 de enero de 1983, la Corte Suprema de Justicia dispuso que los trabajadores tienen derecho a la jubilación patronal mencionada en el Código del Trabajo, sin perjuicio de la que les corresponda según la Ley de Seguro Social Obligatorio. De conformidad con lo que menciona el Código del Trabajo, los empleados que por veinticinco años o más hubieren prestado servicios continuada o interrumpidamente, tendrán derecho a ser jubilados por sus empleadores. Adicionalmente, los empleados que a la fecha de su despido hubieren cumplido veinte años, y menos de veinticinco años de trabajo continuo o interrumpido tendrán derecho a la parte proporcional de dicha jubilación.

Al 31 de diciembre de 2013 y 2012, el saldo de la reserva para jubilación patronal cubre el 100% del valor determinado en el estudio actuarial.

La siguiente tabla resume los componentes del gasto de la reserva para jubilación patronal reconocida en el estado de resultados integral y su movimiento durante el año:

	2013	2012
Saldo inicial	337,531	257,121
Gastos operativos del periodo:		
Costo del servicio en el periodo actual	87,138	55,325
Costo financiero	23,627	17,998
Efecto en reducciones y liquidaciones anticipadas	(57,081)	(2,818)
Otros resultados integrales:		
Pérdida actuarial reconocida	36,244	9,905
Saldo final	427,459	337,531

Notas a los estados financieros (continuación)

Un análisis de sensibilidad para cada supuesto actuarial significativo, que muestra la forma en que la obligación por beneficios definidos habría sido afectada por los cambios en la suposición actuarial relevante que era razonablemente posible al cierre del ejercicio, se muestra a continuación:

	<u>2013</u>
Variación tasa de descuento -0.5%	43,552
Impacto % tasa de descuento -0.5%	10%
Variación tasa de descuento +0.5%	(38,687)
Impacto % tasa de descuento +0.5%	-9%
Variación tasa de incremento salarial +0.5%	45,118
Impacto % tasa de incremento salarial +0.5%	11%
Variación tasa de incremento salarial -0.5%	(40,284)
Impacto % tasa de incremento salarial -0.5%	-9%

(ii) Desahucio-

De acuerdo con el Código de Trabajo, la Compañía tendría un pasivo por indemnizaciones con los empleados que se separen voluntariamente bajo ciertas circunstancias. Esta provisión cubre los beneficios de terminación de la relación laboral por desahucio solicitado por el empleador o por el trabajador, el empleador bonificará al trabajador con el veinticinco por ciento del equivalente a la última remuneración mensual por cada uno de los años de servicios prestados a la misma empresa o empleador.

Al 31 de diciembre de 2013 y 2012 el saldo de la reserva para desahucio cubre el 100% del valor establecido en el estudio actuarial.

La siguiente tabla resume los componentes del gasto de beneficio por desahucio reconocido en el estado de resultados integral y su movimiento durante el año:

	<u>2013</u>	<u>2012</u>
Saldo inicial	131,012	96,751
Gastos operativos del periodo:		
Costo del servicio en el periodo actual	14,534	10,938
Costo financiero	9,008	6,773
Otros resultados integrales:		
(Ganancia) pérdida actuarial reconocida	(3,209)	16,550
Saldo final	<u>151,345</u>	<u>131,012</u>

Al 31 de diciembre de 2013 la compañía no tiene previsto planes de recorte de personal planificados, por lo que la provisión de desahucio ha sido clasificada por la compañía como un pasivo de largo plazo.

Notas a los estados financieros (continuación)

Un análisis de sensibilidad para cada supuesto actuarial significativo, que muestra la forma en que la obligación por beneficios definidos habría sido afectada por los cambios en la suposición actuarial relevante que era razonablemente posible al cierre del ejercicio, se muestra a continuación:

	<u>2013</u>
Variación tasa de descuento -0.5%	15,030
Impacto % tasa de descuento -0.5%	10%
Variación tasa de descuento +0.5%	(13,379)
Impacto % tasa de descuento +0.5%	-9%
Variación tasa de incremento salarial +0.5%	15,570
Impacto % tasa de incremento salarial +0.5%	10%
Variación tasa de incremento salarial -0.5%	(13,932)
Impacto % tasa de incremento salarial -0.5%	-9%

15. INGRESOS DIFERIDOS

a) Al 31 de diciembre de 2013 y 2012, los ingresos diferidos se formaban de la siguiente manera:

	<u>2013</u>	<u>2012</u>
Saldo al inicio del año	8,339,031	6,549,095
Más (menos):		
Adiciones	8,009,162	6,559,679
Realizado (Ver Nota 18)	(5,732,512)	(4,769,743)
Saldo al final	<u>10,615,681</u>	<u>8,339,031</u>
Porción de corto plazo	4,989,368	4,133,677
Porción de largo plazo	<u>5,626,313</u>	<u>4,205,354</u>

Los ingresos diferidos corresponden a ventas de garantías extendidas para cobertura de equipos con un plazo de hasta 5 años adicionales a la garantía estándar de cada equipo. El ingreso se reconoce en función al plazo transcurrido de dichas garantías.

16. IMPUESTO A LA RENTA CORRIENTE Y DIFERIDO

a) Un resumen del impuesto a la renta corriente y diferido cargado al estado de resultados integrales es como sigue:

	<u>2013</u>	<u>2012</u>	
	<u>Resultados del año</u>	<u>Resultados del año</u>	<u>Otros resultados integrales del año</u>
Impuesto a la renta corriente	897,416	657,117	(6,085)
Impuesto a la renta diferido, relacionado con el origen y reverso de diferencias temporarias	(210,582)	(92,546)	-
Gasto por impuesto a la renta del año	<u>686,834</u>	<u>564,571</u>	<u>(6,085)</u>

Notas a los estados financieros (continuación)

b) Impuesto a la renta corriente

Una conciliación entre la utilidad según estados financieros y la utilidad gravable es como sigue:

	<u>2013</u>	<u>2012</u>
Utilidad antes de impuesto a la renta	1,936,338	1,972,954
Más (menos)-		
Gastos no deducibles	2,142,824	914,211
Deducción por leyes especiales	-	(30,135)
Utilidad gravable	<u>4,079,162</u>	<u>2,857,030</u>
Tasa legal de impuesto	22%	23%
Impuesto a la renta causado relacionado con los resultados del año	<u>897,416</u>	<u>657,117</u>
Impuesto a la renta causado relacionado con los otros resultados integrales del año	-	(6,085)
Menos- Retenciones del año	<u>(719,398)</u>	<u>(516,267)</u>
Impuesto a la renta por pagar (Ver Nota 13)	<u>178,018</u>	<u>134,765</u>

c) Impuesto a la renta diferido

El activo y pasivo por impuesto diferido se formaba de la siguiente manera:

	<u>Estado de situación</u>		<u>Estado de resultados integrales</u>	
	<u>2013</u>	<u>2012</u>	<u>2013</u>	<u>2012</u>
Diferencias temporarias				
Resultados del año				
Provisiones para beneficios a empleados	40,575	35,992	4,583	7,600
Provisión por obsolescencia de inventario	580,788	455,890	124,898	84,946
Provisión Impuesto a la Salida de Divisas	80,291	-	80,291	-
Diferencia en la depreciación de equipos	-	(810)	810	-
Efecto en el impuesto diferido en resultados	<u>-</u>	<u>-</u>	<u>210,582</u>	<u>92,546</u>
Activo por impuesto diferido neto	<u>701,654</u>	<u>491,072</u>		

Una reconciliación entre el gasto por impuesto a la renta y el producto de la utilidad contable multiplicada por la tasa de impuesto al 31 de diciembre, es como sigue:

Notas a los estados financieros (continuación)

	<u>2013</u>	<u>2012</u>
Utilidad antes de impuesto a la renta	1,936,338	1,972,954
Gasto impuesto a la renta a la tasa impositiva vigente (2013, 22% y 2012, 23%)	425,994	453,779
Gastos no deducibles (diferencias permanentes)	260,840	101,698
Ajuste a diferencias temporales	-	4,675
Efecto producido por la reducción en la tasa de impuesto a la renta	-	4,419
Gasto por impuesto a la renta relacionado con los resultados del año	<u>686,834</u>	<u>564,571</u>

Para la determinación del activo y pasivo por impuesto diferido al 31 de diciembre de 2013 y 2012, se aplicaron las tasas de impuesto a la renta en base al período fiscal en el que la Compañía espera recuperar o liquidar las diferencias temporarias.

Otros asuntos relacionados con el Impuesto a la Renta.

(a) Situación fiscal-

De acuerdo con disposiciones legales, la autoridad tributaria tiene la facultad de revisar las declaraciones del impuesto a la renta de la Compañía, dentro del plazo de hasta tres años posteriores contados a partir de la fecha de presentación de la declaración del impuesto a la renta, siempre y cuando haya cumplido oportunamente con las obligaciones tributarias.

La Compañía ha sido fiscalizada hasta el año 2010 y existen glosas pendientes como resultado de esta fiscalización por 690,127 que incluyen recargos e intereses. A criterio de la gerencia y sus asesores tributarios el riesgo de salida de recursos has sido calificada como razonablemente posible.

(b) Determinación y pago del impuesto a la renta-

El impuesto a la renta de la Compañía se determina sobre una base anual con cierre al 31 de diciembre de cada período fiscal, aplicando a las utilidades gravables la tasa del impuesto a la renta vigente.

Las sociedades que transfieran por lo menos el 5% de su capital accionario a favor de al menos el 20% de sus trabajadores, pueden diferir el pago del impuesto a la renta y de su anticipo por el período de cinco años, con el correspondiente pago de intereses.

(c) Tasas del impuesto a la renta-

Las tasas del impuesto a la renta son las siguientes:

Notas a los estados financieros (continuación)

<u>Año fiscal</u>	<u>Porcentaje</u>
2012	23%
2013 en adelante	22%

En caso de que la Compañía reinvierta sus utilidades en el país en los términos y condiciones que establece la Ley Orgánica de Régimen Tributario Interno, podría obtener una reducción en la tasa del impuesto a la renta de 10 puntos porcentuales sobre el monto reinvertido, siempre y cuando efectúen el correspondiente aumento de capital hasta el 31 de diciembre del siguiente año.

(d) Anticipo del impuesto a la renta-

El anticipo se determina sobre la base de la declaración del impuesto a la renta del año inmediato anterior, aplicando ciertos porcentajes al valor del activo total (menos ciertos componentes), patrimonio total, ingresos gravables y costos y gastos deducibles. El anticipo será compensado con el impuesto a la renta causado y no es susceptible de devolución, salvo casos de excepción. En caso de que el impuesto a la renta causado fuere menor al anticipo determinado, el anticipo se convierte en impuesto a la renta mínimo.

(e) Dividendos en efectivo-

Constituyen ingresos exentos del impuesto a la renta los dividendos pagados a sociedades locales y a sociedades del exterior que no estén domiciliadas en paraísos fiscales. Los dividendos que se distribuyan a favor de personas naturales residentes en el Ecuador o a sociedades domiciliadas en paraísos fiscales o regímenes de menor imposición, están sujetos a una retención en la fuente adicional del impuesto a la renta.

(f) Pérdidas fiscales amortizables-

Al 31 de diciembre de 2013 y 2012, la Compañía no tenía pérdidas fiscales amortizables en ejercicios futuros.

(g) Impuesto a la Salida de Divisas (ISD)-

El impuesto a la salida de divisas, grava a lo siguiente:

- ✓ La transferencia o traslado de divisas al exterior.
- ✓ Los pagos efectuados desde el exterior, inclusive aquellos realizados con recursos financieros en el exterior de la persona natural o la sociedad o de terceros.
- ✓ Las importaciones pendientes de pago registradas por más de doce (12) meses.
- ✓ Las exportaciones de bienes y servicios generados en el Ecuador, efectuadas por personas naturales o sociedades domiciliadas en el Ecuador, cuando las divisas correspondientes a los pagos por concepto de dichas exportaciones no ingresen al Ecuador.

El Impuesto a la Salida de Divisas (ISD) es del 5%.

Notas a los estados financieros (continuación)

Están exentos del Impuesto a la Salida de Divisas (ISD):

- Transferencias de dinero de hasta 1,000 que no incluyen pagos por consumos de tarjetas de crédito.
- Pagos realizados al exterior por amortización de capital e intereses de créditos otorgados por instituciones financieras internacionales, con un plazo mayor a un año, destinados al financiamiento de inversiones previstas en el Código Orgánico de la Producción, Comercio e Inversiones y que devenguen intereses a las tasas referenciales.
- Pagos realizados al exterior por parte de administradores y operadores de las Zonas Especiales de Desarrollo Económico (ZEDE).
- Pagos realizados al exterior por concepto de dividendos distribuidos por sociedades nacionales o extranjeras domiciliadas en el Ecuador, después del pago del impuesto a la renta, a favor de otras sociedades extranjeras o de personas naturales no residentes en el Ecuador, siempre y cuando no estén domiciliados en paraísos fiscales o jurisdicciones de menor imposición.

El Impuesto a la Salida de Divisas (ISD) podrá ser utilizado como crédito tributario para la determinación del impuesto a la renta hasta por 5 años, siempre que haya sido originado en la importación de materias primas, insumos y bienes de capital con la finalidad de que sean incorporados en procesos productivos y que consten en el listado emitido por el Comité de Política Tributaria.

17. PATRIMONIO

a) Capital emitido

Al 31 de diciembre de 2013 y 2012, el capital social de la Compañía estaba conformado por 2,193,300 participaciones de un valor nominal de 1 cada una totalmente pagadas.

El detalle de los accionistas de la Compañía al 31 de diciembre de 2013 y 2012, es el siguiente:

<u>Nombre de accionista</u>	<u>Número de participaciones</u>	<u>Participación %</u>	<u>Capital emitido</u>
Hewlett-Packard Deventer	2,193,298	99,99%	2,193,298
Hewlett-Packard Gouda	2	0,01%	2
Total	<u>2,193,300</u>	<u>100%</u>	<u>2,193,300</u>

b) Reserva Legal-

La Ley requiere que se transfiera a la reserva legal por lo menos el 5% de la utilidad neta anual, hasta que la reserva llegue por lo menos al 20% del capital social. Dicha reserva no puede distribuirse como dividendos en efectivo, excepto en caso de liquidación de la Compañía, pero puede utilizarse para cubrir pérdidas de operaciones o para capitalizarse.

Notas a los estados financieros (continuación)

c) Resultados acumulados provenientes de la adopción por primera vez de las Normas Internacionales de Información Financiera –

De acuerdo con la Resolución No. SC.ICI.CPA IFRS.G.11.007 de la Superintendencia de Compañías emitida el 9 de septiembre de 2011, el saldo acreedor por 266,471 proveniente de los ajustes por adopción por primera vez de las NIIF, solo podrá ser capitalizado en la parte que exceda el valor de las pérdidas acumuladas y las del último ejercicio económico concluido, si las hubieren, utilizado para absorber pérdidas, o devuelto en caso de liquidación de la Compañía.

18. INGRESOS DE ACTIVIDADES ORDINARIAS

Durante los años 2013 y 2012, los ingresos de actividades ordinarias se formaban de la siguiente manera:

	<u>2013</u>	<u>2012</u>
Mercaderías	31,429,332	21,917,237
Servicios	12,855,095	10,052,833
Garantías (Ver Nota 15)	5,732,512	4,769,743
Comisiones recibidas (Ver Nota 8)	5,900,000	3,199,741
Otros	75,666	29,632
	<u>55,992,605</u>	<u>39,969,186</u>

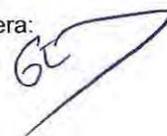
19. GASTOS DE VENTA

Durante los años 2013 y 2012, los gastos de venta se formaban de la siguiente manera:

	<u>2013</u>	<u>2012</u>
Atención de garantías	4,068,867	3,432,689
Publicidad	3,064,138	1,980,397
Sueldos y beneficios sociales	2,344,981	1,919,105
Impuestos y contribuciones	1,591,538	1,004,097
Movilización y viaje	297,065	278,148
Otros beneficios al personal	52,695	54,243
Depreciación	-	8,036
Otros	13,862	2,695
	<u>11,433,146</u>	<u>8,679,410</u>

20. GASTOS DE ADMINISTRACIÓN

Durante los años 2013 y 2012, los gastos de administración se formaban de la siguiente manera:



Notas a los estados financieros (continuación)

	<u>2013</u>	<u>2012</u>
Sueldos y beneficios sociales	2,033,427	1,856,739
Honorarios y servicios profesionales	307,690	439,934
Arriendos	177,231	150,356
Otros beneficios al personal	166,009	251,418
Suministros	164,861	237,585
Servicios básicos	139,540	128,148
Depreciación	81,210	77,036
Impuestos y contribuciones	38,041	35,266
Otros	261,448	317,864
	<u>3,369,457</u>	<u>3,494,346</u>

21. ADMINISTRACIÓN DE RIESGOS FINANCIEROS

Hewlett-Packard Corp. (en adelante "HP") es una empresa mundial de tecnología de información, especializada en computadores personales, notebooks, servidores, manejo de redes de software, impresoras, y otros productos de tecnología.

Actualmente HP es una de las 20 compañías industriales más grandes de EEUU y una de las compañías de computadores más grandes del mundo y tiene centros de manufactura e investigación en Europa, Asia y toda América. Adicionalmente, cuenta con presencia a través de distribuidores internacionales en otros tantos países lográndose una cobertura global. HP cuenta con casi 30,000 productos, incluyendo computadores, productos de redes y periféricos, sistemas de testeo computarizados, componentes electrónicos y calculadoras de mano. La fuerza de la marca HP recae, no solo en su amplio espectro de productos, sino también en su capacidad para combinar tecnologías que brinden soluciones para un gran rango de problemas específicos.

HP es líder mundial en el aprovisionamiento de productos, tecnología, software, soluciones y servicios a individuos, pequeñas y medianas empresas, grandes corporaciones, comprendiendo el sector público y educativo. Presta servicios e infraestructura y almacenamiento de tecnología de la información (IT), consultoría e integración, outsourcing, entre otros.

a) Competencia

La Compañía enfrenta una fuerte competencia en todas sus áreas de negocio y estima que se mantendrá este alto nivel de competitividad. Para hacer frente a esta situación, la Compañía adapta permanentemente sus estrategias de negocio y de productos, buscando satisfacer la demanda de sus actuales y potenciales clientes, innovando y desarrollando la excelencia en su atención.

b) Cambios tecnológicos

Este riesgo está presente en compañías que realizan inversiones en investigación y desarrollo de nuevos productos, servicios o métodos, financiadas con recursos propios, sin tener la certeza de que dichas

Notas a los estados financieros (continuación)

inversiones puedan generar rentabilidad futura suficiente para repagar la inversión realizada, teniendo como consecuencia la pérdida total o parcial de los recursos invertidos.

Los mecanismos más usuales de mitigación de este riesgo consisten en la diversificación de las inversiones y en la implementación de mecanismos adecuados de control de proyectos que permitan determinar su conveniencia en un momento dado.

La Compañía no asume este riesgo pues todas las actividades de investigación y desarrollo de nueva tecnología las efectúan compañías relacionadas del exterior. La Compañía sólo realiza actividades de comercialización a nivel local.

c) Nivel de actividad económica ecuatoriana

Dado que las operaciones de la Compañía se ubican en Ecuador, éstas son sensibles y dependientes del nivel de actividad económica que desarrolla el país. En períodos de crecimiento económico, de reducción de las tasas de desempleo y crecimiento de la demanda interna, se ha visto un impacto en el crecimiento de las ventas de la Compañía que se refleja en un considerable incremento pasando de 39,969,186 en el año 2012 a 55,992,605 en el año 2013 (Véase Nota 18).

d) Objetivos y políticas de administración de riesgo financiero

El riesgo financiero por excelencia es el riesgo de liquidez, que consiste en la posibilidad de sufrir pérdidas patrimoniales como consecuencia de la necesidad de liquidar activos de la Compañía a un valor inferior al de mercado para poder atender necesidades de liquidez, derivadas de una insuficiente mitigación a través de la adecuada administración de las obligaciones financieras de la Compañía y sus derechos de cobro.

Los mecanismos más usuales de mitigación de este riesgo consisten en la contratación de líneas de crédito que permitan hacer frente a necesidades imprevistas de liquidez y sobre todo en la adecuada administración de los riesgos financieros.

La Compañía mantiene una compañía relacionada denominada Hewlett-Packard Coordination Center (Bélgica), con quien se tiene un Deposit/Loan Agreement para que provea de fondos cuando localmente se requiera y también a donde se remitan los excedentes de efectivo cuando sea el caso. Por política de tesorería, la primera fuente de liquidez entonces es la relacionada y salvo excepción aprobada por tesorería se considera una fuente externa de financiamiento.

Mitigación de riesgos -

Como parte del manejo total de riesgos, la Compañía evalúa constantemente los diferentes escenarios e identifica diferentes estrategias para manejar las exposiciones resultantes de cambios en las tasas de interés, moneda extranjera, riesgo de capital y riesgos de crédito.

Notas a los estados financieros (continuación)

e) Riesgo de mercado-

Las presiones competitivas que enfrenta la Compañía, pueden afectar potencialmente sus ingresos, costos y gastos. Debido a la competencia agresiva que existe en el sector, varios competidores o compañías que quieren ingresar en el mercado se enfocan en segmentos liderados por la Compañía. A diferencia de sus varios competidores, la Compañía tiene un amplio portafolio de negocios, en el cual debe distribuir una amplia gama de recursos, mientras que por su parte, los competidores se enfocan en un producto específico invirtiendo todos sus recursos en un segmentado del mercado determinado. El resultado es que la Compañía, puede invertir menos en un segmento determinado que otras compañías competidoras. Adicionalmente, la consolidación que se presenta constantemente en la industria puede crear competidores de mayor tamaño, más homogéneos y potencialmente más fuertes.

Por todo lo anterior, es necesario mantener un nivel de precios tanto de productos como de servicios para seguir siendo competitivos. El mercado ecuatoriano es considerado por la Compañía como pequeño, restringido y altamente sensible al precio.

e-1) Riesgo de tasa de interés-

El riesgo de la tasa de interés es el riesgo de fluctuación del valor justo del flujo de efectivo futuro de un instrumento financiero, debido a cambios en las tasas de interés de mercado. La exposición de la Compañía al riesgo de cambios en las tasas de interés del mercado es mínima, por cuanto no mantiene obligaciones a largo plazo. Al 31 de diciembre de 2013 y 2012 se mantiene un saldo pendiente de pago por financiamiento a la relacionada Hewlett-Packard Coordination Center por 6,359,037 y 2.309,391 respectivamente (Véase Nota 8).

A continuación se presenta información acerca de los instrumentos financieros con tasas de interés fija y variable:

	31 de diciembre de 2013				Tasa de interés promedio al 31 de diciembre de 2013
	Tasa variable	Tasa fija	Sin interés	Total	%
Activos financieros					
Efectivo en bancos	-	-	1,978,627	1,978,627	-
Deudores comerciales, neto	-	-	13,781,083	13,781,083	-
Cuentas por cobrar a entidades relacionadas	-	-	6,212,968	6,212,968	-
Otras cuentas por cobrar corto y largo plazo	-	-	613,069	613,069	-
Pasivos financieros					
Acreedores comerciales y otras cuentas por pagar	-	-	1,176,554	1,176,554	-
Cuentas por pagar a entidades relacionadas	6,359,037	-	3,126,965	9,486,002	1,667%

Notas a los estados financieros (continuación)

	31 de diciembre de 2012				Tasa de interés promedio al 31 de diciembre de 2012
	Tasa variable	Tasa fija	Sin interés	Total	%
Activos financieros					
Efectivo en bancos	-	-	3,605,004	3,605,004	-
Deudores comerciales, neto	-	-	10,607,240	10,607,240	-
Cuentas por cobrar a entidades relacionadas	-	-	3,469,522	3,469,522	-
Otras cuentas por cobrar corto y largo plazo	-	-	464,798	464,798	-
Pasivos financieros					
Acreedores comerciales y otras cuentas por pagar	-	-	1,059,372	1,059,372	-
Cuentas por pagar a entidades relacionadas	2,309,391	-	1,870,398	4,179,789	1.755%

e-2) Riesgo de tipo de cambio-

El riesgo de tipo de cambio es el riesgo de que el valor razonable o flujos de caja futuros de un instrumento financiero fluctúen debido a cambios en los tipos de cambio, La exposición de la Compañía a los tipos de cambio se relaciona principalmente a las actividades operativas de la Compañía.

Al 31 de diciembre de 2013 y de 2012, la Compañía realiza sus operaciones principales en dólares de los Estados Unidos de América, moneda de curso legal en el país, por lo tanto, no se presentan efectos por variaciones de tipos de cambio en los estados financieros.

Al 31 de diciembre de 2013 y de 2012, la Compañía no tiene operaciones con productos derivados para la cobertura de su riesgo de cambio por lo que asume la exposición a dicho riesgo de su posición cambiaria.

f) Riesgo de liquidez-

El riesgo de liquidez es el riesgo de que la Compañía no pueda cumplir con sus obligaciones de pago relacionadas con pasivos financieros al vencimiento y reemplazar los fondos cuando sean retirados. La consecuencia sería el incumplimiento en el pago de sus obligaciones frente a terceros.

La liquidez se controla a través del calce de los vencimientos de sus activos y pasivos, de la obtención de líneas de crédito y/o manteniendo los excedentes de liquidez, lo cual le permite a la Compañía desarrollar sus actividades normalmente.

Notas a los estados financieros (continuación)

La administración del riesgo de liquidez implica mantener suficiente efectivo y disponibilidad de financiamiento, a través de una adecuada cantidad de fuentes de crédito comprometidas y la capacidad de liquidar transacciones principalmente de endeudamiento. La fuente de financiamiento de que dispone la compañía es la entidad fondadora Hewlett-Packard Coordination Center con quien se mantiene un Cash pool /Loan Agreement. Al 31 de diciembre de 2013 y 2012 la Compañía mantiene un crédito de financiamiento pendiente de pago por 6,359,037 y 2,309,391, respectivamente (Véase Nota 8).

g) **Riesgo de gestión de capital-**

La Compañía administra de manera activa una base de capital para cubrir los riesgos inherentes en sus actividades. La adecuación del capital de la Compañía es monitoreada usando, entre otras medidas, los ratios establecidos por la gerencia.

Los objetivos de la Compañía cuando maneja capital, que es un concepto más amplio que el "Patrimonio" que se muestra en el balance general son:

- (i) Salvaguardar la capacidad de la Compañía para continuar operando de manera que continúe brindando retornos a los socios y beneficios a los otros participantes; y
- (ii) Mantener una fuerte base de capital para apoyar el desarrollo de sus actividades.

Al 31 de diciembre de 2013 y 2012, no han existido cambios en las actividades y políticas de manejo de capital en la Compañía.

h) **Riesgo de crédito-**

El riesgo crediticio es el riesgo de que una contraparte no reúna sus obligaciones bajo un instrumento financiero o contrato de cliente, lo que lleva a una pérdida financiera. La Compañía está expuesta a riesgo crediticio por sus actividades operacionales principalmente por cuentas por cobrar y por sus actividades financieras, incluyendo depósitos con bancos y otros instrumentos financieros.

Los riesgos crediticios relacionados a créditos de clientes son administrados de acuerdo a las políticas, procedimientos y controles establecidos por la Compañía, relacionados a la administración del riesgo crediticio de clientes. La Compañía, selecciona a sus clientes después de un análisis crediticio y financiero exhaustivo. Para otorgar las líneas de crédito se solicitan cartas de garantías, o stand by por un porcentaje de la línea de crédito que puede ser del 25%, 50% o 75%, dependiendo del resultado del análisis financiero de cada canal o mayorista. La calidad crediticia del cliente se evalúa en forma permanente. Los cobros pendientes de los clientes son supervisados. La máxima exposición al riesgo crediticio a la fecha de presentación de los estados financieros es el valor de cada clase de activo financiero.

Adicionalmente, se debe considerar que la cartera de clientes de la Compañía, está conformada por clientes que han mantenido una relación comercial de largo plazo, y cuyo historial de pagos no reviste históricamente un riesgo para la Compañía

22. CONTRATOS

(a) Contrato de distribución con Hewlett Packard Company-

Con fecha 1 de noviembre de 2005 se firma un contrato de distribución entre Hewlett Packard Company de los Estados Unidos de Norteamérica (HP), y todas las afiliadas que comercializan, apoyan a la distribución, y las entidades que prestan servicios dentro del grupo. En el contrato se establece que el distribuidor mantendrá una adecuada organización para promover, comercializar y apoyar a los productos y servicios de HP y cooperarán en todo lo posible con HP, fábricas de HP o la casa matriz, con el fin de impulsar las ventas los productos y servicios de HP, dentro de sus territorios.

El distribuidor recibirá una comisión de las fábricas de HP, a través de su casa matriz, por el costo de venta, mantenimiento, soporte y distribución de productos y servicios.

Al 31 de diciembre de 2013 y 2012 los comisiones recibidas ascienden a 5,900,000 y 3,199,741 respectivamente (Véase Nota 18).

(b) Acuerdo de efectivo entre relacionadas-

Con fecha 1 de diciembre de 2009, la Compañía suscribió un acuerdo con Hewlett – Packard Coordination Center C.V.B.A. / S.C.R.L , en la cual esta última se compromete a poner a disposición fondos o recibir fondos. Cuando el saldo de la Compañía es positivo al final del día, se considera que está en equilibrio y por ende realizará un depósito, mientras que cuando esté en signo negativo la Compañía recibirá fondos, dicho financiamiento pagará tasa de interés LIBOR.

Al 31 de diciembre de 2013 y 2012 los prestamos recibidos a través de este acuerdo ascienden a 10,000,000 y 2,308,430, respectivamente (Véase Nota 8).

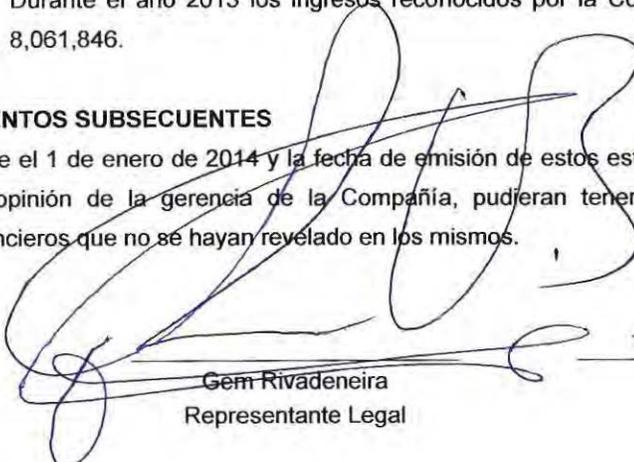
(c) Acuerdo de distribución con STIMM-

Con fecha 27 de junio de 2013, la Compañía suscribe un acuerdo de distribución con STIMM Soluciones Tecnológicas Inteligentes para Mercado Móvil Cía. Ltda., por medio del cual lo autoriza como un revendedor de valor agregado para que compre los productos, servicios, y soporte directamente de Hewlett Packard, para ser revendidos a los clientes usuarios finales únicamente en su territorio autorizado, a menos que la Compañía autorice por escrito una excepción.

Durante el año 2013 los ingresos reconocidos por la Compañía a través de este contrato ascienden a 8,061,846.

23. EVENTOS SUBSECUENTES

Entre el 1 de enero de 2014 y la fecha de emisión de estos estados financieros no se produjeron eventos que, en opinión de la gerencia de la Compañía, pudieran tener un efecto significativo sobre dichos estados financieros que no se hayan revelado en los mismos.



Gem Rivadeneira
Representante Legal



Maritza Alban
Contadora General

