

HUAWEI TECHNOLOGIES Co. Ltd.  
(Sucursal Ecuador)

Estados Financieros

31 de diciembre de 2019

Con el Informe de los Auditores Independientes

HUAWEI TECHNOLOGIES Co. Ltd.  
(Sucursal Ecuador)

Estados Financieros

31 de diciembre de 2019

Índice del Contenido

Informe de los Auditores Independientes

Estado de Situación Financiera

Estado de Resultados y Otros Resultados Integrales

Estado de Cambios de Fondos de Capital

Estado de Flujos de Efectivo

Notas a los Estados Financieros



**KPMG del Ecuador Cía. Ltda.**  
Av. República de El Salvador, N35-40  
y Portugal, Edif. Athos, pisos 2 y 3  
Quito - Ecuador

Teléfonos: (593-2) 5000 051  
(593-4) 5000 051

## **Informe de los Auditores Independientes**

Al Apoderado General  
HUAWEI TECHNOLOGIES CO. LTD. (Sucursal Ecuador):

### *Opinión*

Hemos auditado los estados financieros de Huawei Technologies Co. Ltd. (Sucursal Ecuador), (la "Sucursal"), que incluyen el estado de situación financiera al 31 de diciembre de 2019, y los estados de resultados y otros resultados integrales, de cambios en los fondos de capital y de flujos de efectivo por el año que terminó en esa fecha, y las notas que comprenden un resumen de las políticas importantes de contabilidad y otra información explicativa.

En nuestra opinión, los estados financieros presentan razonablemente, en todos los aspectos materiales, la situación financiera de Huawei Technologies Co. Ltd. (Sucursal Ecuador) al 31 de diciembre de 2019, y su desempeño financiero, y sus flujos de efectivo por el año que terminó en esa fecha de conformidad con las Normas Internacionales de Información Financiera.

### *Base para la Opinión*

Efectuamos nuestra auditoría de acuerdo con Normas Internacionales de Auditoría. Nuestras responsabilidades de acuerdo con dichas normas se describen más adelante en la sección "Responsabilidades del Auditor en Relación con la Auditoría de los Estados Financieros" de nuestro informe. Somos independientes de la Sucursal de conformidad con los requerimientos de ética que son aplicables para nuestra auditoría de los estados financieros en Ecuador, y hemos cumplido las demás responsabilidades de ética de conformidad con dichos requerimientos. Consideramos que la evidencia de auditoría que hemos obtenido es suficiente y apropiada para proveer una base para nuestra opinión.

### *Responsabilidades de la Administración y de los Encargados del Gobierno Corporativo en relación con los Estados Financieros*

La Administración es responsable por la preparación y presentación razonable de estos estados financieros de acuerdo con las Normas Internacionales de Información Financiera (NIIF) y por el control interno que determina es necesario para permitir la preparación de los estados financieros que estén libres de errores materiales, ya sean debido a fraude o error.

En la preparación de los estados financieros, la Administración es responsable de evaluar la capacidad de la Sucursal para continuar como negocio en marcha, revelando, según corresponda, los asuntos relacionados con negocio en marcha y utilizando la base contable de negocio en marcha, a menos que, la Administración tenga la intención de liquidar la Sucursal o cesar operaciones, o bien no exista otra alternativa realista.

Los Encargados del Gobierno Corporativo de la entidad son los responsables de la supervisión del proceso de información financiera de la Sucursal.

(Continúa)

## *Responsabilidades del Auditor en relación con la Auditoría de los Estados Financieros*

Nuestro objetivo es obtener una seguridad razonable acerca de si los estados financieros en su conjunto están libres de errores materiales, ya sea debido a fraude o error, y emitir un informe de auditoría que incluya nuestra opinión. Seguridad razonable es un alto grado de seguridad, pero no garantiza que una auditoría realizada de acuerdo con Normas Internacionales de Auditoría (NIA) siempre detecte un error material cuando éste exista. Los errores pueden deberse a fraude o error y se consideran materiales si, individualmente o en agregado, puede preverse razonablemente que influyan en las decisiones económicas que los usuarios tomen basándose en estos estados financieros.

Como parte de nuestra auditoría de acuerdo con Normas Internacionales de Auditoría (NIA), aplicamos nuestro juicio profesional y mantenemos nuestro escepticismo profesional durante toda la auditoría. También:

- Identificamos y evaluamos los riesgos de errores materiales en los estados financieros, debido a fraude o error, diseñamos y desarrollamos procedimientos de auditoría en respuesta a dichos riesgos, y obtenemos evidencia de auditoría que es suficiente y apropiada para proveer una base para nuestra opinión. El riesgo de no detectar errores materiales debido a fraude es mayor que en el caso de errores, ya que el fraude puede involucrar colusión, falsificación, omisiones deliberadas, representaciones erróneas, o la evasión del control interno.
- Obtenemos un entendimiento del control interno relevante para la auditoría en orden a diseñar procedimientos de auditoría adecuados a las circunstancias, pero no con el propósito de expresar una opinión sobre la eficacia del control interno de la Sucursal.
- Evaluamos lo apropiado de las políticas contables utilizadas y la razonabilidad de las estimaciones; así como la correspondiente información revelada por la Administración.
- Concluimos sobre lo apropiado de utilizar, por parte de la Administración, la base contable de negocio en marcha, basándonos en la evidencia de auditoría obtenida, o si existe una incertidumbre material relacionada con eventos o condiciones que puedan causar dudas materiales sobre la capacidad de la Sucursal para continuar como negocio en marcha. Si concluimos que existe una incertidumbre material, estamos requeridos a llamar la atención en nuestro informe de auditoría sobre las correspondientes revelaciones en los estados financieros o, si dichas revelaciones no son adecuadas, modificar nuestra opinión. Nuestras conclusiones se basan en la evidencia de auditoría obtenida hasta la fecha de nuestro informe de auditoría. Sin embargo, eventos o condiciones futuros pueden causar que la Sucursal no continúe como un negocio en marcha.
- Evaluamos la presentación en su conjunto, la estructura y el contenido de los estados financieros, incluyendo las revelaciones, y si los estados financieros representan las transacciones y los hechos subyacentes de una manera tal que logran una presentación razonable.

Nos comunicamos con los Encargados del Gobierno Corporativo en relación con, entre otros temas, el alcance y la oportunidad de la realización de la auditoría y, cuando sea aplicable, los hallazgos significativos, incluyendo las deficiencias significativas en el control interno que identifiquemos durante nuestra auditoría.

*KPMG del Ecuador*

SC – RNAE 069

8 de abril de 2020



Jenny E. Toalongo Naula, Directora

HUAWEI TECHNOLOGIES Co. Ltd.  
(Sucursal Ecuador)

Estado de Situación Financiera

31 de diciembre de 2019, con cifras comparativas  
al 31 de diciembre de 2018

(En dólares de los Estados Unidos de América – US\$)

| <b>Activos</b>                     | <b>Nota</b> | <b>2019</b>            | <b>2018</b>       |
|------------------------------------|-------------|------------------------|-------------------|
| <b>Activos corrientes:</b>         |             |                        |                   |
| Efectivo en caja y bancos          |             | US\$ 5.566.528         | 9.787.034         |
| Deudores comerciales               | 7           | 24.334.532             | 20.758.321        |
| Otras cuentas por cobrar           | 9           | 4.623.295              | 3.349.644         |
| Inventarios                        | 10          | 25.774.891             | 14.235.827        |
| Activos contractuales              | 8           | 18.126.933             | 15.721.963        |
| Costos contractuales               | 10(c)       | 1.681.064              | 1.853.819         |
| <b>Total activos corrientes</b>    |             | <b>80.107.243</b>      | <b>65.706.608</b> |
| <b>Activos no corrientes:</b>      |             |                        |                   |
| Muebles, enseres y equipos         | 11          | 674.904                | 861.583           |
| Activos por impuestos diferidos    | 18(c)       | 1.941.747              | 1.218.401         |
| Otras cuentas por cobrar           | 9           | 26.079                 | -                 |
| Activos por derecho de uso         | 12          | 305.629                | -                 |
| <b>Total activos no corrientes</b> |             | <b>2.948.359</b>       | <b>2.079.984</b>  |
| <b>Total activos</b>               |             | <b>US\$ 83.055.602</b> | <b>67.786.592</b> |

  
Li Bo  
Apoderado General

  
C.P.A. Alex Crausaz  
Contador

Las notas que se acompañan son parte integral de estos estados financieros.

HUAWEI TECHNOLOGIES Co. Ltd.  
(Sucursal Ecuador)

Estado de Situación Financiera, (Continuación)

31 de diciembre de 2019, con cifras comparativas  
al 31 de diciembre de 2018

(En dólares de los Estados Unidos de América – US\$)

| <b>Pasivos y Fondos de Capital. Neto</b>                                      | <b>Nota</b> |      | <b>2019</b>       | <b>2018</b>       |
|-------------------------------------------------------------------------------|-------------|------|-------------------|-------------------|
| <b>Pasivos corrientes:</b>                                                    |             |      |                   |                   |
| Acreedores comerciales y otras cuentas por pagar                              | 13          | US\$ | 61.261.537        | 46.925.887        |
| Gastos por pagar                                                              | 16          |      | 4.565.691         | 4.692.557         |
| Pasivos por reembolsos                                                        | 14          |      | 798.985           | 1.609.953         |
| Pasivos contractuales                                                         | 15          |      | 2.710.059         | 1.306.239         |
| Pasivos por arrendamiento                                                     |             |      | 95.212            | -                 |
| Beneficios a los empleados                                                    | 17          |      | 5.014.138         | 4.610.323         |
| <b>Total pasivos corrientes</b>                                               |             |      | <b>74.445.622</b> | <b>59.144.959</b> |
| <b>Pasivos no corrientes:</b>                                                 |             |      |                   |                   |
| Beneficios a los empleados                                                    | 17          |      | 798.845           | 879.957           |
| Pasivos por arrendamiento                                                     |             |      | 118.272           | -                 |
| <b>Total pasivos no corrientes</b>                                            |             |      | <b>917.117</b>    | <b>879.957</b>    |
| <b>Total pasivos</b>                                                          |             |      | <b>75.362.739</b> | <b>60.024.916</b> |
| <b>Fondos de capital neto:</b>                                                |             |      |                   |                   |
| Capital asignado                                                              |             |      | 1.000.000         | 1.000.000         |
| Resultados acumulados provenientes de la adopción por primera vez de las NIIF | 19          |      | 9.158.490         | 9.158.490         |
| Otros resultados integrales                                                   |             |      | 626.445           | 438.349           |
| Resultados acumulados                                                         |             |      | (3.092.072)       | (2.835.163)       |
| <b>Fondos de capital, neto</b>                                                |             |      | <b>7.692.863</b>  | <b>7.761.676</b>  |
| <b>Total pasivos y fondos de capital neto</b>                                 |             |      | <b>83.055.602</b> | <b>67.786.592</b> |

  
Li Bo  
Apoderado General

  
C.P.A. Alex Crausaz  
Contador

Las notas que se acompañan son parte integral de estos estados financieros.

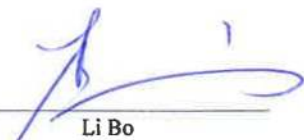
HUAWEI TECHNOLOGIES Co. Ltd.  
(Sucursal Ecuador)

Estado de Resultados y Otros Resultados Integrales

Año que terminó el 31 de diciembre de 2019, con cifras comparativas de 2018

(En dólares de los Estados Unidos de América – US\$)

|                                                                                                                                                                 | <u>Nota</u> | <u>2019</u>       | <u>2018</u>       |
|-----------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------|-------------|-------------------|-------------------|
| Ingresos ordinarios                                                                                                                                             | 21          | US\$ 90.123.079   | 102.191.989       |
| Costo de ventas                                                                                                                                                 | 22          | (71.274.805)      | (85.508.764)      |
| Ganancia bruta                                                                                                                                                  |             | <u>18.848.274</u> | <u>16.683.225</u> |
| Gastos administrativos y generales                                                                                                                              | 22          | (14.766.541)      | (13.138.764)      |
| Otros ingresos                                                                                                                                                  | 24          | 16.793            | 131.117           |
| Otros gastos                                                                                                                                                    |             | (184.667)         | (395.554)         |
| Resultados de actividades de operación                                                                                                                          |             | <u>3.913.859</u>  | <u>3.280.024</u>  |
| Costos financieros                                                                                                                                              |             | (60.052)          | (57.148)          |
| Ganancia antes del impuesto a la renta                                                                                                                          |             | <u>3.853.807</u>  | <u>3.222.876</u>  |
| Impuesto a la renta                                                                                                                                             | 18          | (4.110.716)       | (3.718.129)       |
| Pérdida neta del período                                                                                                                                        |             | <u>(256.909)</u>  | <u>(495.253)</u>  |
| Otros resultados integrales - partidas que:<br>No se reclasificarán a los resultados del ejercicio -<br>Remediación de obligaciones<br>por beneficios definidos |             | 166.218           | 484.230           |
| Se reclasificarán a los resultados del ejercicio<br>Cambios en el valor de los activos<br>medidos a valor razonable                                             |             | <u>21.878</u>     | <u>(27.048)</u>   |
| Otros resultados integrales                                                                                                                                     |             | <u>188.096</u>    | <u>457.182</u>    |
| Pérdida neta y resultado integral del período                                                                                                                   | US\$        | <u>(68.813)</u>   | <u>(38.071)</u>   |

  
Li Bo  
Apoderado General

  
C.P.A. Alex Crausaz  
Contador

Las notas que se acompañan son parte integral de estos estados financieros.

HUAWEI TECHNOLOGIES Co. Ltd.  
(Sucursal Ecuador)

Estado de Cambios en los Fondos de Capital

Año que terminó el 31 de diciembre de 2019, con cifras comparativas de 2018

(En dólares de los Estados Unidos de América – US\$)

|                                    |      | Capital<br>asignado | Resultados<br>acumulados<br>provenientes<br>de la adopción<br>por primera<br>vez de las NIIF | Otros resultados integrales                  |                                                              |          | Resultados<br>acumulados | Fondos de<br>capital, neto |
|------------------------------------|------|---------------------|----------------------------------------------------------------------------------------------|----------------------------------------------|--------------------------------------------------------------|----------|--------------------------|----------------------------|
|                                    |      |                     |                                                                                              | Reserva<br>valuación a<br>valor<br>razonable | Remedición de<br>obligaciones por<br>beneficios<br>definidos | Subtotal |                          |                            |
| Saldos al 1 de enero de 2018       | US\$ | 1 000.000           | 9.158.490                                                                                    | (18.833)                                     | -                                                            | (18.833) | (2.339.910)              | 7.799.747                  |
| Pérdida neta del año               |      | -                   | -                                                                                            | -                                            | -                                                            | -        | (495.253)                | (495.253)                  |
| Otros resultados integrales        |      | -                   | -                                                                                            | (27.048)                                     | 484.230                                                      | 457.182  | -                        | 457.182                    |
| Saldos al 31 de diciembre del 2018 |      | 1.000.000           | 9.158.490                                                                                    | (45.881)                                     | 484.230                                                      | 438.349  | (2.835.163)              | 7.761.676                  |
| Pérdida neta del año               |      | -                   | -                                                                                            | -                                            | -                                                            | -        | (256.909)                | (256.909)                  |
| Otros resultados integrales        |      | -                   | -                                                                                            | 21.878                                       | 166.218                                                      | 188.096  | -                        | 188.096                    |
| Saldos al 31 de diciembre del 2019 | US\$ | 1.000.000           | 9.158.490                                                                                    | (24.003)                                     | 650.448                                                      | 626.445  | (3.092.072)              | 7.692.863                  |

  
Li Bo  
Apoderado General

  
C.P.A. Alex Crausaz  
Contador

Las notas que se acompañan son parte integral de estos estados financieros.

HUAWEI TECHNOLOGIES Co. Ltd.  
(Sucursal Ecuador)

Estado de Flujos de Efectivo

Año que terminó el 31 de diciembre de 2019, con cifras comparativas de 2018

(En dólares de los Estados Unidos de América - US\$)

|                                                          | <u>2019</u>     | <u>2018</u>   |
|----------------------------------------------------------|-----------------|---------------|
| Flujos de efectivo de las actividades de operación       |                 |               |
| Efectivo recibido de clientes                            | US\$ 92.642.771 | 102.458.291   |
| Efectivo pagado a proveedores y empleados                | (94.341.010)    | (102.273.179) |
| Impuesto a la renta pagado                               | (2.051.221)     | (3.498.093)   |
| Efectivo neto utilizado en las actividades de operación  | (3.749.460)     | (3.312.981)   |
| Flujos de efectivo de las actividades de inversión       |                 |               |
| Adiciones de muebles, enseres y equipos                  | (353.070)       | (369.098)     |
| Efectivo neto utilizado en actividades de inversión      | (353.070)       | (369.098)     |
| Flujos de efectivo de las actividades de financiamiento  |                 |               |
| Pasivos por arrendamientos                               | (114.944)       | -             |
| Pago de intereses por arrendamientos                     | (3.032)         | -             |
| Efectivo neto utilizado en actividades de financiamiento | (117.976)       | -             |
| Disminución neta de efectivo en caja y bancos            | (4.220.506)     | (3.682.079)   |
| Efectivo en caja y bancos al inicio del año              | 9.787.034       | 13.469.113    |
| Efectivo en caja y bancos al final del año               | US\$ 5.566.528  | 9.787.034     |

  
Li Bo  
Apoderado General

  
C.P.A. Alex Crausaz  
Contador

Las notas que se acompañan son parte integral de estos estados financieros.

HUAWEI TECHNOLOGIES Co. Ltd.  
(Sucursal Ecuador)

Notas a los Estados Financieros

31 de diciembre de 2019

(En Dólares de los Estados Unidos de América – US\$)

(1) Entidad que Reporta

Huawei Technologies Co. Ltd. (Sucursal Ecuador) (la “Sucursal”), fue establecida en Ecuador mediante escritura pública otorgada el 6 de Agosto de 2002 y autorizada mediante Resolución de la Superintendencia de Compañías No. 02.Q.IJ.2990 el 15 de agosto de 2002. La dirección registrada de la oficina de la Sucursal es Avenida República de El Salvador N34-493 y Portugal, Edificio Torre Gibraltar, Piso 7, Quito. La Sucursal está sometida al control y vigilancia de la Superintendencia de Compañías Valores y Seguros de la República del Ecuador.

Las actividades de la Sucursal consisten en la comercialización y prestación de servicios para equipos de comunicación de control programado, equipos de transmisión, comunicaciones digitales, instalaciones multimedia con banda ancha, fuentes de alimentación, productos microelectrónicos, software, así como el diseño, la instalación completa, operación y mantenimiento de equipos importados directamente de sus compañías relacionadas.

La Sucursal forma parte del Grupo Huawei, cuya matriz final es Huawei Investment & Holding Co. Ltd., domiciliada en China.

(2) Bases de Preparación de los Estados Financieros

(a) Declaración de Cumplimiento

Los estados financieros adjuntos han sido preparados de conformidad con las Normas Internacionales de Información Financiera (NIIF).

Estos estados financieros fueron autorizados para su emisión por el Apoderado General de la Sucursal el 20 de marzo de 2020.

Este es el primer conjunto de estados financieros de la Sucursal, donde se ha aplicado la NIIF 16. Los cambios de la principal política de contabilidad se describen en la nota 3.

(b) Bases de Medición

Los estados financieros han sido preparados sobre la base del costo histórico con excepción de ciertos instrumentos financieros, que han sido medidos a valor razonable usando una base alternativa en cada fecha de presentación.

(c) Moneda Funcional y de Presentación

Los estados financieros están presentados en dólares de los Estados Unidos de América, moneda funcional de la Sucursal. A menos que se indique lo contrario, las cifras financieras incluidas en los estados financieros adjuntos están expresadas en dólares estadounidenses.

(d) Uso de Estimados y Juicios

La preparación de estados financieros de acuerdo con las NIIF requiere que la Administración de la Sucursal efectúe ciertas estimaciones, juicios y supuestos que afectan la aplicación de políticas de contabilidad y los montos de activos, pasivos, ingresos y gastos informados. Los resultados reales pudieran diferir de tales estimaciones.

Las estimaciones y supuestos relevantes son revisados regularmente. Las revisiones de las estimaciones contables son reconocidas prospectivamente.

(Continúa)

Notas a los Estados Financieros

(En Dólares de los Estados Unidos de América – US\$)

i. Juicios

La información sobre juicios realizados en la aplicación de políticas contables que tienen el efecto más importante sobre los importes reconocidos en los estados financieros se describe en la nota 21 - reconocimiento de ingresos: determinación de si los ingresos procedentes de los contratos por servicios y contratos de construcción son reconocidos a lo largo del tiempo o en un momento determinado.

ii. Supuestos e Incertidumbres en las Estimaciones

La información sobre supuestos e incertidumbres de estimaciones que tienen un riesgo significativo de resultar en un ajuste material en el año que terminará el 31 de diciembre de 2020, se incluye en las siguientes notas:

- Nota 6 (b) iii - medición de la estimación para pérdidas crediticias esperadas por deudores comerciales y activos del contrato: supuestos claves para determinar la tasa de pérdida promedio ponderada.
- Nota 17 - medición de obligaciones por beneficios definidos: supuestos actuariales claves;
- Nota 18 - reconocimiento de activos por impuesto a la renta diferido: disponibilidad de ganancias fiscales futuras contra las que las diferencias temporarias deducibles se pueden utilizar.

iii. Medición de Valores Razonables

Algunas de las políticas y revelaciones contables de acuerdo a las Normas Internacionales de Información Financiera requieren la medición de los valores razonables tanto de los activos y pasivos financieros como de los no financieros.

La Sucursal utiliza la medición de los valores razonables principalmente para propósitos de: (i) reconocimiento inicial, (ii) revelación y (iii) cuando existen indicios de deterioro tratándose de activos no financieros.

Cuando se mide el valor razonable de un activo o pasivo la Sucursal utiliza datos de mercados observables siempre que sea posible. De acuerdo a las NIIF los valores razonables se clasifican en niveles distintos dentro de una jerarquía del valor razonable que se basa en las variables usadas en las técnicas de valoración, como sigue:

- Nivel 1: precios cotizados (no ajustados) en mercados activos para activos o pasivos idénticos.
- Nivel 2: datos diferentes de los precios cotizados incluidos en el Nivel 1, que sean observables para el activo o pasivo, ya sea directamente (precios) o indirectamente (derivados de los precios).
- Nivel 3: datos para el activo o pasivo que no se basan en datos de mercado observables.

Si las variables usadas para medir el valor razonable de un activo o pasivo pueden clasificarse en niveles distintos de jerarquía del valor razonable, entonces la medición del valor razonable se clasifica en su totalidad en el mismo nivel de jerarquía del valor razonable de la variable de nivel más bajo que sea significativa a la medición total.

Cualquier transferencia entre los niveles de jerarquía del valor razonable se reconoce al final del período en el cual ocurrió el cambio.

En la nota 6 se incluye información adicional sobre los supuestos hechos al medir los valores razonables.

(Continúa)

(3) Cambios en Políticas Contables Significativas

1. La Sucursal adoptó la NIIF 16 *Arrendamientos* a partir del 1 de enero de 2019. Algunas otras nuevas normas también entran en vigencia a partir del 1 de enero de 2019, pero no tienen un efecto significativo sobre los estados financieros de la Sucursal.

La Sucursal ha aplicado la NIIF 16 utilizando el enfoque retrospectivo modificado. Sin embargo, no hubo efecto alguno reconocido en Patrimonio al 1 de enero de 2019. En consecuencia, la información comparativa presentada para el año 2018 no ha sido re-expresada, es decir, se ha presentado, como fue anteriormente reportada, según la NIC 17 y las interpretaciones relacionadas. Los detalles de los cambios en las políticas contables se revelan a continuación. Adicionalmente, los requerimientos de revelación de la NIIF 16 no han sido aplicados a la información comparativa.

(a) Definición de un Arrendamiento

Anteriormente, la Sucursal determinaba al inicio del contrato si un acuerdo era o contenía un arrendamiento según la CINIIF 4, que determina si un acuerdo contiene un arrendamiento. La Sucursal actualmente evalúa si un contrato es o contiene un arrendamiento basado en la nueva definición de un arrendamiento.

En la transición a la NIIF 16, la Sucursal eligió aplicar el procedimiento práctico para evaluar qué transacciones son arrendamientos. La Sucursal aplicó la NIIF 16 solo a los contratos que previamente se identificaron como arrendamientos. Los contratos que no se identificaron como arrendamientos según la NIC 17 y la CINIIF 4 no se reevaluaron.

(b) Como Arrendatario

La Sucursal arrienda activos que incluyen bienes inmuebles utilizados principalmente para oficinas

Como arrendatario, la Sucursal clasificó previamente los arrendamientos como operativos o financieros en función de su evaluación de si el arrendamiento transfirió sustancialmente todos los riesgos y beneficios de la propiedad. Bajo la NIIF 16, la Sucursal reconoce los activos por derecho de uso y los pasivos por arrendamiento para la mayoría de los arrendamientos, es decir, estos arrendamientos están en el estado de situación financiera.

Al inicio o en la modificación de un contrato que contiene un componente de arrendamiento, la Sucursal asigna la contraprestación en el contrato a cada componente de arrendamiento en función de su precio relativo independiente.

Sin embargo, en el caso de arrendamientos de propiedades la Sucursal ha optado por no separar los componentes que no son de arrendamiento y contabilizar el arrendamiento y los componentes asociados que no son de arrendamiento como un componente de arrendamiento único.

i. Arrendamientos clasificados como arrendamientos operativos según la NIC 17

Anteriormente, la Sucursal clasificaba los arrendamientos de propiedades como arrendamientos operativos según la NIC 17. En la transición, para estos arrendamientos, los pasivos por arrendamiento se midieron al valor presente de los pagos de arrendamientos restantes, descontados usando la tasa de endeudamiento incremental de la Sucursal al 1 de enero de 2019. Los activos por derecho de uso se miden por un monto igual al pasivo por arrendamiento, ajustado por el monto de cualquier pago de arrendamiento prepago o acumulado; la Sucursal aplicó este enfoque a todos los arrendamientos.

(Continúa)

HUAWEI TECHNOLOGIES Co. Ltd.  
(Sucursal Ecuador)

Notas a los Estados Financieros

(En Dólares de los Estados Unidos de América – US\$)

La Sucursal ha aplicado pruebas de deterioro del valor a sus activos por derecho de uso en la fecha de transición y ha llegado a la conclusión de que no hay indicios de que los activos por derecho de uso estén deteriorados.

La Sucursal utilizó las siguientes soluciones prácticas al aplicar la NIIF 16 a los arrendamientos previamente clasificados como arrendamientos operativos según la NIC 17. En particular, la Sucursal:

- ♦ No reconoció activos y pasivos por derecho de uso para arrendamientos con menos de 12 meses de vigencia.
- ♦ No reconoció los activos y pasivos por derecho de uso por arrendamientos de activos de bajo valor.
- ♦ Se utilizan las informaciones retrospectivas al determinar el plazo del arrendamiento.

(c) Impacto sobre los estados financieros

i. Impacto en la transición

En la transición a la Norma NIIF 16, la Sucursal reconoció activos por derecho de uso y pasivos por arrendamientos. El impacto en la transición se resume a continuación:

|                            |      | 1 de enero<br><u>de 2019</u> |
|----------------------------|------|------------------------------|
| Activos por derecho de uso | US\$ | 60.841                       |
| Pasivos por arrendamientos |      | <u>60.841</u>                |

Al medir los pasivos por arrendamiento que se clasificaron como arrendamientos categorizados bajo NIIF 16, la Sucursal descontó los pagos por arrendamiento usando su tasa incremental autorizada por su Casa Matriz con base en los análisis efectuados al 1 de enero de 2019. La tasa aplicada fue de 4,59% en promedio ponderada.

2. CINIIF 23 Incertidumbre sobre el Tratamiento de Impuesto a las Ganancias

La Sucursal contabiliza las incertidumbres de los tratamientos por impuesto a la renta de acuerdo a lo requerido por la CINIIF 23, norma que entró en vigencia el 1 de enero del 2019. Esta interpretación clarifica como aplicar los requerimientos de reconocimientos y medición de la NIC 12 cuando existe incertidumbres a los tratamientos del Impuesto a las Ganancias. Adicionalmente, establece que la entidad debe de considerar si es probable que la autoridad fiscal acepte un tratamiento impositivo incierto y reflejar el resultado de dicha evaluación en la determinación de la ganancia fiscal, las bases fiscales, pérdidas fiscales no utilizadas, créditos fiscales no utilizados y tasas fiscales.

La Administración de la Sucursal en su evaluación determinó que esta interpretación no tiene un impacto material en sus estados financieros.

(4) Políticas de Contabilidad Significativas

Las políticas de contabilidad mencionadas más adelante han sido aplicadas consistentemente a todos los períodos presentados en estos estados financieros, a menos que otro criterio sea indicado.

(Continúa)

HUAWEI TECHNOLOGIES Co. Ltd.  
(Sucursal Ecuador)

Notas a los Estados Financieros

(En Dólares de los Estados Unidos de América – US\$)

(a) Clasificación de Saldos Corrientes y no Corrientes

Los saldos de activos y pasivos presentados en el estado de situación financiera se clasifican en función de su vencimiento, es decir, como corrientes aquellos con vencimiento igual o inferior a 12 meses, los que están dentro del ciclo normal de la operación de la Sucursal, y como no corrientes, los de vencimiento superior a dicho período.

(b) Instrumentos Financieros

i. Activos y Pasivos Financieros no Derivados – Reconocimiento y Medición Inicial

La Sucursal reconoce inicialmente los deudores comerciales e instrumentos de deuda en la fecha en que se originan, todos los otros activos financieros y pasivos financieros se reconocen inicialmente en la fecha de negociación en la que la Sucursal comienza a ser parte de las disposiciones contractuales del instrumento.

Un activo financiero (a menos que sea un deudor comercial sin un componente de financiamiento significativo) o un pasivo financiero son inicialmente reconocidos a su valor razonable más cualquier costo de transacción atribuible a su adquisición o emisión (para un ítem que no se mide al valor razonable con cambios en resultados). Un deudor comercial sin un componente de financiamiento significativo es inicialmente medido al precio de la transacción.

ii. Activos y Pasivos Financieros no Derivados – Clasificación y Medición Posterior

Activos Financieros

En el reconocimiento inicial, un activo financiero se clasifica como medido a: i) costo amortizado; ii) valor razonable con cambios en otros resultados integrales - instrumentos de deuda; iii) valor razonable con cambios en otros resultados integrales – instrumentos de patrimonio; o, iv) valor razonable con cambios en resultados.

Los activos financieros mantienen su clasificación inicial, a menos que la Sucursal cambie su modelo de negocio para administrar los activos financieros; en cuyo caso todos los activos financieros afectados se reclasifican a la categoría correspondiente a partir del primer período de reporte posterior al cambio en el modelo de negocio.

Un activo financiero se mide al costo amortizado si dicho activo (siempre que no esté clasificado a su valor razonable con cambios en resultados) se mantiene dentro de un modelo de negocio cuyo objetivo es la recuperación a través de los flujos de efectivo contractuales; y los términos contractuales incluyen fechas específicas de cobro de los flujos de efectivo que corresponden únicamente a pagos del principal e intereses derivados del principal pendiente de cobro.

Un activo financiero correspondiente a un instrumento de deuda se mide al valor razonable con cambios en otros resultados integrales (siempre que no está clasificado al valor razonable con cambios en resultados) si tales activos financieros se mantienen ya sea bajo el modelo de negocio de recuperación a través de los flujos de efectivo contractuales y/o por la venta del referido activo financiero; y, si los términos contractuales incluyen fechas específicas de cobro de los flujos de efectivo que corresponden únicamente a pagos del principal e intereses derivados del principal pendiente de cobro.

(Continúa)

Notas a los Estados Financieros

(En Dólares de los Estados Unidos de América – US\$)

Todos los activos financieros no clasificados como medidos al costo amortizado o valor razonable con cambios en otros resultados integrales se miden al valor razonable con cambios en resultados. En el reconocimiento inicial la Sucursal puede designar irrevocablemente un activo financiero (que de otra manera cumple con los requisitos para ser medido al costo amortizado o al valor razonable con cambios en otros resultados integrales) bajo la medición a valor razonable con cambios en resultados; si al hacerlo elimina o reduce significativamente desajustes contable de medición o reconocimiento que pudiese surgir.

Activos Financieros: Evaluación del Modelo de Negocio

La Sucursal realiza una evaluación objetiva del modelo de negocio en el que un activo financiero se mantiene en un portafolio debido a que esto refleja la forma en que se maneja el negocio y se proporciona información a la Gerencia. La evaluación incluye principalmente los siguientes aspectos:

- las políticas y objetivos establecidos para el portafolio y el funcionamiento de esas políticas en la práctica. Esto incluye evaluar si la estrategia de la Administración se centra en obtener ingresos por intereses contractuales, mantener un perfil de tasa de interés, hacer coincidir la duración de los activos financieros con la duración de los pasivos relacionados; o realizar flujos de efectivo mediante la venta de los activos;
- cómo se evalúa el desempeño del portafolio y se informa a la Administración de la Sucursal; y
- los riesgos que afectan el desempeño del modelo de negocio (y los activos financieros mantenidos dentro de ese modelo de negocio) y cómo se administran esos riesgos.

Activos Financieros: Evaluación de si los Flujos de Efectivo Contractuales son únicamente Pagos de Principal e Intereses

Para propósitos de esta evaluación, "principal" se define como el valor razonable del activo financiero en el reconocimiento inicial. El "interés" se define como la consideración del valor del dinero en el tiempo por el riesgo de crédito asociado con el monto del principal pendiente de pago durante un período de tiempo particular; y, por otros riesgos y costos de préstamos básicos (por ejemplo: riesgo de liquidez y costos administrativos); así como, un margen de ganancia.

Al evaluar si los flujos de efectivo contractuales son únicamente pagos de principal e intereses, la Sucursal considera los términos contractuales del instrumento. Esto incluye evaluar si el activo financiero contiene un término contractual que podría cambiar la oportunidad o el monto de los flujos de efectivo contractuales de manera que no cumpla con esta condición. Al hacer esta evaluación, la Sucursal considera:

- eventos contingentes que cambiarían el importe o la oportunidad de los flujos de efectivo;
- términos que pueden ajustar la tasa de cupón contractual, incluidas las características de tasa variable;
- características de prepago y extensión; y,
- términos que limitan la reclamación de la Sucursal de los flujos de efectivo de activos especificados (por ejemplo, características sin recurso).

Una característica de pago anticipado es consistente con el criterio de pago de principal e intereses únicamente, si el importe del pago anticipado representa sustancialmente los importes impagos de capital e intereses pendientes de pago, lo que puede incluir una compensación adicional razonable por la terminación anticipada del contrato.

(Continúa)

Notas a los Estados Financieros

(En Dólares de los Estados Unidos de América – US\$)

Activos Financieros: Medición Posterior y Ganancias y Pérdidas

Activos financieros al valor razonable con cambios en resultados: Estos activos se miden posteriormente a su valor razonable. Las ganancias y pérdidas netas, incluidos los ingresos por intereses, se reconocen en resultados.

Activos financieros al costo amortizado: Estos activos se miden posteriormente a costo amortizado utilizando el método de interés efectivo. El costo amortizado se reduce por pérdidas por deterioro. Los ingresos por intereses, las ganancias y pérdidas en cambio de moneda extranjera y el deterioro se reconocen en resultados. Cualquier ganancia o pérdida por baja en cuentas se reconoce en resultados.

Instrumentos de deuda al valor razonable con cambios en otros resultados integrales: Estos activos se miden posteriormente a su valor razonable. Los ingresos por intereses calculados utilizando el método del interés efectivo, las ganancias y pérdidas en cambio de moneda extranjera y el deterioro se reconocen en resultados. Otras ganancias y pérdidas netas se reconocen en otros resultados integrales. En la baja en cuentas, las ganancias y pérdidas acumuladas en otros resultados integrales, se reclasifican a resultados, véase notas 7 y 25.

Pasivos Financieros: Clasificación, Medición Posterior y Pérdidas y Ganancias

Los pasivos financieros se clasifican como medidos al costo amortizado o al valor razonable con cambios en resultados. Un pasivo financiero se clasifica como al valor razonable con cambios en resultados si se clasifica como mantenido para negociar, es un derivado o se designa como tal en el reconocimiento inicial.

Otros pasivos financieros se miden posteriormente al costo amortizado utilizando el método de interés efectivo. Los gastos por intereses y las ganancias y pérdidas en divisas se reconocen en resultados. Cualquier ganancia o pérdida por baja en cuentas también se reconoce en resultados.

iii. Activos y Pasivos Financieros no Derivados – Baja

La Sucursal da de baja un activo financiero cuando los derechos contractuales a los flujos de efectivo derivados del activo expiran, o cuando transfiere los derechos a recibir los flujos de efectivo contractuales del activo financiero en una transacción en la que se transfieren substancialmente todos los riesgos y beneficios relacionados con la propiedad del activo financiero. Cualquier participación en los activos financieros transferidos que sea creada o retenida por la Sucursal se reconoce como un activo o pasivo separado.

La Sucursal da de baja un pasivo financiero cuando sus obligaciones contractuales son pagadas o canceladas, o éstas han expirado.

iv. Activos y Pasivos Financieros no Derivados – Compensación

Los activos y pasivos financieros son compensados y el monto neto presentado en el estado de situación financiera cuando, y sólo cuando, la Sucursal cuenta con un derecho legal para compensar los montos y tiene el propósito de liquidarlos sobre una base neta o de realizar el activo y liquidar el pasivo simultáneamente.

(c) Inventarios

Los inventarios se valoran al costo o al valor neto de realización, el que sea menor. El costo incluye todos los costos incurridos en la adquisición de los inventarios y otros costos incurridos en el traslado a su ubicación y en llevarlo a su condición actual.

(Continúa)

HUAWEI TECHNOLOGIES Co. Ltd.  
(Sucursal Ecuador)

Notas a los Estados Financieros

(En Dólares de los Estados Unidos de América – US\$)

El costo de los inventarios se determina por el método de costo promedio ponderado, excepto por el inventario en tránsito que se lleva al costo específico. El inventario en tránsito se reconoce cuando la Sucursal acepta el embarque y ha asumido los riesgos de la propiedad.

El valor neto de realización es el precio de venta estimado en el curso normal del negocio, menos los costos de terminación y los gastos estimados para completar la venta.

(d) Muebles, Enseres y Equipos

i. Reconocimiento y Medición

Las partidas de muebles, enseres y equipos son valoradas al costo menos depreciación acumulada y pérdidas por deterioro, cuando sea aplicable.

Cuando partes significativas de una partida de muebles, enseres y equipos poseen vidas útiles distintas, son registradas de forma separada como un componente integral del activo.

Cualquier ganancia o pérdida de la disposición de un elemento de muebles, enseres y equipos, se reconoce en resultados.

ii. Costos Posteriores

Mejoras y renovaciones mayores que incrementen la vida útil del activo son capitalizados sólo si es probable que se deriven de ellos beneficios económicos futuros para la Sucursal y su costo puede ser estimado con fiabilidad.

iii. Depreciación

La depreciación de muebles, enseres y equipos se reconoce en resultados y se calcula por el método de línea recta, considerando la vida útil estimada para cada elemento de los muebles, enseres y equipos, y en el caso de las mejoras a propiedades arrendadas, en el menor de la vida útil estimada y el plazo de arrendamiento.

El método de depreciación y las vidas útiles son revisados en cada ejercicio y se ajustan si es necesario.

Las vidas útiles estimadas para el período actual y comparativo son las siguientes:

|                                                        | <u>Vida Útil</u>              |
|--------------------------------------------------------|-------------------------------|
| Equipos de computación                                 | 3 años                        |
| Vehículos                                              | 5 años                        |
| Muebles, enseres y mejoras a<br>propiedades arrendadas | 5 años                        |
| Equipos de operación                                   | <u>entre 5 años y 10 años</u> |

(e) Arrendamientos

La Sucursal ha aplicado la NIIF 16 utilizando el enfoque retrospectivo modificado y, por lo tanto, la información comparativa no se ha reexpresado, y continúa reportándose según la NIC 17 y CINIIF 4. Los detalles de las políticas contables según la NIC 17 y la CINIIF 4 se revelan por separado.

(Continúa)

Política aplicable a partir del 1 de enero de 2019

Al inicio de un contrato, la Sucursal evalúa si un contrato es, o contiene, un arrendamiento. Un contrato es, o contiene un arrendamiento si el mismo transmite el derecho a controlar el uso de un activo identificado por un período de tiempo a cambio de una contraprestación. Para evaluar si un contrato transfiere el derecho a controlar el uso de un activo identificado, la Sucursal utiliza la definición de arrendamiento en la NIIF 16.

i. Como Arrendatario

Al comienzo o en la modificación de un contrato que contiene un componente de arrendamiento, la Sucursal asigna la contraprestación en el contrato a cada componente de arrendamiento sobre la base de sus precios independientes relativos.

La Sucursal reconoce un activo por derecho de uso y un pasivo por arrendamiento, a la fecha en que inicia el arrendamiento. El activo por derecho de uso se mide inicialmente al costo, que comprende el monto inicial del pasivo de arrendamiento ajustado por cualquier pago de arrendamiento realizado en o antes de la fecha de inicio, más los costos directos iniciales incurridos y una estimación de los costos para dismantelar y eliminar el activo subyacente, o para restaurar el activo subyacente o el lugar en el que se encuentra, menos cualquier incentivo de arrendamiento recibidos.

El activo por derecho de uso se deprecia posteriormente utilizando el método de línea recta desde la fecha de inicio hasta el final del plazo del arrendamiento, a menos que en el arrendamiento se transfiera la propiedad del activo subyacente a la Sucursal al término del plazo del arrendamiento o que el costo del activo por derecho de uso refleje que la Sucursal ejercerá una opción de compra. En ese caso, el activo por derecho de uso será depreciado durante la vida útil del activo subyacente, que se determina sobre la misma base como los de propiedad y equipo. Además, el activo por derecho de uso se reduce periódicamente en pérdidas por deterioro, si las hay, y ajustadas para ciertas nuevas mediciones del pasivo por arrendamiento.

El pasivo por arrendamiento se mide inicialmente al valor presente de los pagos de arrendamiento que no se pagan a la fecha de inicio, descontado utilizando la tasa de interés implícita en el arrendamiento o, si esa tasa no se puede determinar fácilmente, la tasa de endeudamiento incremental de la Sucursal. Generalmente, la Sucursal usa su tasa de interés incremental para financiamiento como tasa de descuento.

La Sucursal determina su tasa de interés incremental aquella disponible en caso de financiamiento notificada por casa matriz y realiza ciertos ajustes para reflejar los plazos del arrendamiento y tipo de activo.

Los pagos por arrendamiento incluidos en la medición del pasivo de arrendamiento comprenden lo siguiente:

- Pagos fijos, incluidos los pagos fijos en sustancia.
- El precio del ejercicio bajo una opción de compra que la Sucursal esté razonablemente segura de ejercer, pagos de arrendamiento en un período de renovación opcional, si la Sucursal está razonablemente segura de ejercer una opción de extensión y penalidades por terminación anticipada de un contrato de arrendamiento a menos que la Sucursal esté razonablemente segura de no terminar antes de tiempo.

(Continúa)

Notas a los Estados Financieros

(En Dólares de los Estados Unidos de América – US\$)

El pasivo por arrendamiento se mide al costo amortizado utilizando el método de interés efectivo. Es medido nuevamente cuando hay un cambio en los pagos de arrendamiento futuros que surgen de un cambio en un índice o tasa, si hay un cambio en la estimación de la Sucursal acerca del monto que se espera pagar bajo una garantía de valor residual, si la Sucursal cambia su evaluación de si ejercerá una opción de compra, extensión o terminación o si hay un pago de arrendamiento fijo revisado en sustancia.

Cuando el pasivo por arrendamiento se vuelve a medir de esta manera, se realiza un ajuste correspondiente al importe en libros del activo por derecho de uso, o se registra en resultados si el importe en libros del activo por derecho de uso se ha reducido a cero.

*Arrendamientos a corto plazo y de activos de bajo valor*

La Sucursal ha decidido no reconocer los activos por derecho de uso y los pasivos por arrendamientos, en arrendamientos de activos de bajo valor y arrendamientos a corto plazo asociados principalmente con vehículos, equipos de impresión, e inmuebles utilizados en alojamiento temporal de su personal. La Sucursal reconoce los pagos por arrendamiento asociados con estos arrendamientos como un gasto sobre una base lineal durante el plazo del arrendamiento.

*Política aplicable antes del 1 de enero de 2019*

Para los contratos realizados antes del 1 de enero de 2019, la Sucursal determinó si el acuerdo era o contenía un arrendamiento con base en la evaluación de si:

- el cumplimiento del acuerdo dependía del uso de un activo o activos específicos; y
- el acuerdo había conllevado un derecho para usar el activo. Un acuerdo conllevaba el derecho de usar el activo si se cumplía una de las siguientes condiciones:
  - el comprador tenía la capacidad o el derecho de operar el activo obteniendo o controlando una cantidad más que insignificante del producto;
  - el comprador tenía la capacidad o el derecho de controlar el acceso físico al activo obteniendo o controlando una cantidad más que insignificante del producto; o
  - los hechos y circunstancias indicaban que era una posibilidad remota que otras partes obtuvieran una cantidad más que insignificante del producto, y el precio por unidad no era fijo por unidad de producto ni tampoco era igual al precio de mercado actual por unidad de producto.

ii. Como Arrendatario

Los activos mantenidos en arrendamientos se clasificaban como arrendamientos operativos y no se reconocían en el estado de situación financiera de la Sucursal. Los pagos realizados bajo arrendamientos operativos se reconocían en los estados de resultados en forma lineal durante el plazo del arrendamiento.

(f) Deterioro del Valor

i. Activos Financieros no Derivados

La Sucursal reconoce las estimaciones de deterioro de valor para las pérdidas crediticias esperadas de los siguientes instrumentos financieros:

- los activos financieros medidos al costo amortizado;
- los instrumentos de deuda medidos al valor razonable con cambios en otros resultados integrales; y,

(Continúa)

Notas a los Estados Financieros

(En Dólares de los Estados Unidos de América – US\$)

- activos contractuales.

La Sucursal mide las estimaciones de deterioro de valor sobre la base de las pérdidas crediticias esperadas durante el tiempo de vida del activo financiero, excepto por los siguientes activos financieros, en los que las pérdidas crediticias esperadas se miden en un período de doce meses:

- instrumentos de deuda que se determina tienen un riesgo crediticio bajo a la fecha de reporte de los estados financieros; y,
- otros instrumentos de deuda y saldos bancarios para los cuales el riesgo crediticio no se ha incrementado significativamente desde su reconocimiento inicial.

Las estimaciones de deterioro de los deudores comerciales y activos contractuales son medidas por la Sucursal sobre la base de las pérdidas crediticias esperadas durante el tiempo de vida del instrumento.

Al determinar si el riesgo crediticio de un activo financiero se ha incrementado significativamente desde su reconocimiento inicial, y al estimar las pérdidas crediticias esperadas, la Sucursal considera información razonable y sustentable que sea relevante y esté disponible, la que incluye análisis cuantitativos y cualitativos, con base en la experiencia histórica de la Sucursal, una evaluación crediticia actual y prospectiva.

La Sucursal asume que el riesgo crediticio de un activo financiero se ha incrementado significativamente si tiene una mora de más de 90 días. Así también la Sucursal considera que un activo financiero está en incumplimiento cuando:

- no es probable que el prestatario pague la totalidad de las obligaciones crediticias contraídas con la Sucursal; sin considerar acciones a ser ejecutadas por la Sucursal, tales como la ejecución de garantías, si las hubiere; o,
- el activo financiero tiene una mora de más de 180 días.

Las pérdidas crediticias esperadas durante el tiempo de vida son las pérdidas crediticias que resultan de todos los posibles eventos de incumplimiento que pudieren ocurrir durante la vida esperada del activo financiero.

Las pérdidas crediticias esperadas de doce meses corresponden a aquellas pérdidas esperadas durante el tiempo de vida del activo que surgen de posibles sucesos de incumplimiento a ocurrir en un periodo de 12 meses contados a partir de la fecha de presentación de los estados financieros (o de un período inferior si el activo financiero tiene una vida menor a 12 meses).

El período máximo considerado al estimar las pérdidas crediticias esperadas es el período contractual durante el que la Sucursal está expuesta al riesgo de crédito.

Medición de las Pérdidas Crediticias Esperadas

Las pérdidas crediticias esperadas corresponden al promedio ponderado de las probabilidades de las pérdidas crediticias, las cuales representan el valor presente de los flujos de caja negativos esto es, la diferencia entre el flujo de efectivo adeudado a la entidad de acuerdo con el contrato y los flujos de efectivo que la Sucursal espera recibir. Las pérdidas crediticias esperadas son descontadas usando la tasa de interés efectiva del activo financiero.

(Continúa)

Notas a los Estados Financieros

(En Dólares de los Estados Unidos de América – US\$)

Activos Financieros con Deterioro Crediticio

En cada fecha de presentación de los estados financieros, la Sucursal evalúa si los activos financieros registrados al costo amortizado y los instrumentos de deuda al valor razonable con cambios en otros resultados integrales presentan deterioro crediticio; condición que surge cuando han ocurrido uno o más eventos que tienen un impacto negativo sobre los flujos de efectivo futuros estimados del activo financiero. Evidencia de que un activo financiero tiene deterioro crediticio incluye los siguientes datos observables:

- dificultades financieras significativas del emisor o del prestatario;
- las tasas de pérdida crediticia se calculan usando un método de 'tasa móvil', basado en la probabilidad de que una cuenta por cobrar avance por sucesivas etapas de mora hasta su castigo.
- la reestructuración de un préstamo por parte de la Sucursal en términos que ésta no consideraría bajo otras circunstancias;
- es probable que el prestatario entre en quiebra o en otra forma de reorganización financiera; o
- la desaparición de un mercado activo para el activo financiero en cuestión, debido a dificultades financieras.

Presentación de las Estimaciones de Deterioro y Castigos

Las estimaciones de deterioro de valor para los activos financieros medidos al costo amortizado se deducen del valor registrado de los activos financieros correspondientes. En el caso de los instrumentos de deuda medidos al valor razonable con cambios en otros resultados integrales, la estimación de deterioro de valor se reconoce en otros resultados integrales.

El valor registrado de un activo financiero se castiga cuando la Sucursal no tiene expectativas razonables de recuperar un activo financiero en su totalidad o una porción del mismo. En el análisis de los clientes corporativos, la Sucursal hace una evaluación individual de la oportunidad y el alcance del castigo con base en la existencia o no, o una expectativa razonable de recuperación. La Sucursal no espera que exista una recuperación significativa del monto de los activos castigados. No obstante, los activos financieros que son castigados pueden estar sujetos a gestiones por parte de la Sucursal que permitan la recuperación de los montos adeudados.

Los activos financieros son evaluados en cada fecha del estado de situación financiera para determinar si existe evidencia objetiva de deterioro.

ii. Activos no Financieros

El importe en libros de los activos no financieros de la Sucursal, diferentes a inventarios e impuesto a la renta diferido, es revisado en la fecha del estado de situación financiera para determinar si existe algún indicio de deterioro.

Si existen tales indicios, entonces se estima el importe recuperable del activo.

Para propósitos de evaluación del deterioro, los activos que no pueden ser probados individualmente son agrupados en el grupo más pequeño de activos llamados "unidad generadora de efectivo" que generan flujos de entrada de efectivo provenientes del uso continuo, los que son independientes de los flujos de entrada de efectivo de otros activos o unidades generadoras de efectivo.

(Continúa)

Notas a los Estados Financieros

(En Dólares de los Estados Unidos de América – US\$)

El importe recuperable de un activo o unidad generadora de efectivo es el mayor entre su valor en uso y su valor razonable, menos los gastos de venta. Para determinar el valor en uso, se descuentan los flujos de efectivo futuros estimados a su valor presente usando una tasa de descuento antes de impuesto que refleja las evaluaciones actuales del mercado sobre el valor del dinero en el tiempo y los riesgos específicos que puede tener el activo.

Se reconoce una pérdida por deterioro si el importe en libros de un activo o unidad generadora de efectivo excede su importe recuperable. Las pérdidas por deterioro son reconocidas en resultados.

Las pérdidas por deterioro se revierten si existe un cambio en su importe recuperable. Cuando se revierte una pérdida por deterioro, el valor del activo no puede exceder al valor que habría sido determinado, neto de depreciación o amortización, si no se hubiese reconocido una pérdida por deterioro.

(g) Beneficios a los Empleados

i. Beneficios Post-Empleo

Planes de Beneficios Definidos - Jubilación Patronal e Indemnización por Desahucio.

La Sucursal determina la obligación neta relacionada con el beneficio por jubilación patronal e indemnización por desahucio por separado, calculando el monto del beneficio futuro que los empleados han adquirido a cambio de sus servicios durante el período actual y períodos previos; ese beneficio se descuenta para determinar su valor presente.

El cálculo es realizado anualmente por un actuario calificado, usando el “Método Actuarial de Costeo de Crédito Unitario Proyectado”, con el cual se atribuye una parte de los beneficios que se han de pagar en el futuro a los servicios prestados en el período corriente.

Las disposiciones legales no prevén la obligatoriedad de constituir fondos o asignar activos para cumplir con tales planes, por lo cual estos califican como un plan de beneficios definidos sin asignación de fondos separados.

La enmienda de la NIC 19 aplicable para períodos anuales que iniciaron en o después del 1 de enero de 2016, requiere que la tasa utilizada para descontar las obligaciones de beneficios post-empleo (tanto financiadas como no) se determinen utilizando como referencia los rendimientos del mercado, al final del período sobre el que se informa, correspondientes a las emisiones de bonos u obligaciones empresariales de alta calidad en la moneda. En monedas para las cuales no exista un mercado amplio para bonos empresariales de alta calidad, se utilicen los rendimientos de mercado al final del período de presentación) de los bonos gubernamentales denominados en esa moneda. Los gastos relacionados con los planes por beneficios definidos, incluyendo el saneamiento del descuento, se reconocen en los gastos por beneficios a los empleados y las ganancias o pérdidas actuariales son reconocidas en otros resultados integrales.

La Administración utiliza supuestos para determinar la mejor estimación de estos beneficios, los cuales son definidos por la Sucursal, utilizando información financiera pública y propia. Estos supuestos incluyen una tasa de descuento, los aumentos esperados en las remuneraciones y permanencia futura, entre otros.

Cuando tengan lugar mejoras o reducciones en los beneficios del plan, la modificación resultante en el beneficio que se relaciona con servicios pasados prestados por los empleados o la ganancia o pérdida por la reducción, será reconocida inmediatamente en resultados. La Sucursal reconoce ganancias y pérdidas en la liquidación de un plan de beneficios definidos cuando ésta ocurre.

(Continúa)

HUAWEI TECHNOLOGIES Co. Ltd.  
(Sucursal Ecuador)

Notas a los Estados Financieros

(En Dólares de los Estados Unidos de América – US\$)

ii. Beneficios por Terminación

Las indemnizaciones por terminación o cese laboral son reconocidas como gasto cuando es tomada la decisión de dar por terminada la relación contractual con los empleados.

iii. Beneficios a Corto Plazo

Las obligaciones por beneficios a corto plazo de los trabajadores son medidas sobre una base no descontada y son reconocidas como gastos en la medida en la cual el empleado provee el servicio o el beneficio es devengado por el mismo.

Se reconoce un pasivo si la Sucursal posee una obligación legal o implícita actual de pagar este monto como resultado de un servicio entregado por el empleado en el pasado y la obligación puede ser estimada de manera fiable.

Las principales acumulaciones reconocidas por este concepto corresponden a bonos por desempeño y las establecidas en el Código de Trabajo del Ecuador, tales como vacaciones, participación de los empleados en las utilidades de la Sucursal, décimo tercera y décimo cuarta remuneración.

(h) Provisiones

Una provisión se reconoce en el estado de situación financiera si la Sucursal posee una obligación legal o implícita resultante de eventos pasados, es probable que sea necesario un flujo de salida de beneficios económicos para resolver la obligación y el monto puede ser estimado de manera fiable. Cuando no se espera que el flujo de salida de beneficios económicos ocurra en el corto plazo, las provisiones se determinan descontando el flujo de efectivo que se espera desembolsar a futuro a una tasa antes de impuesto que refleja la evaluación actual del mercado sobre el valor del dinero en el tiempo y los riesgos específicos de la obligación. El saneamiento del descuento se reconoce como costo financiero.

i. Provisiones para Garantías

Una provisión para garantía es reconocida en relación a los equipos vendidos por la Sucursal. La provisión para garantía es calculada con base a estadísticas e información de Huawei Technologies Co. Ltd., casa matriz, sobre la potencialidad de fallas de los equipos negociados o en su instalación; y esta estimación es revisada sobre una base periódica.

ii. Contingencias

En relación a reclamos, litigios, multas o penalidades, cuando no es probable que un flujo de salida de beneficios económicos sea requerido, o el monto no puede ser estimado de manera fiable, la obligación es revelada como un pasivo contingente. Obligaciones razonablemente posibles, cuya existencia será confirmada por la ocurrencia o no ocurrencia de uno o más eventos futuros, son también reveladas como pasivos contingentes, a menos que la probabilidad de un flujo de salida de beneficios económicos sea remota.

No se reconocen ingresos, ganancias o activos contingentes.

(i) Ingresos de Actividades Ordinarias provenientes de Contratos con Clientes

En la nota 21 se presenta información sobre las políticas contables de la Sucursal para los contratos con clientes.

(Continúa)

HUAWEI TECHNOLOGIES Co. Ltd.  
(Sucursal Ecuador)

Notas a los Estados Financieros

(En Dólares de los Estados Unidos de América – US\$)

(j) Gastos

Los gastos son reconocidos con base en lo causado o cuando son incurridos. Se reconoce inmediatamente un gasto cuando el desembolso efectuado no produce beneficios económicos futuros.

(k) Costos Financieros

Los costos financieros están compuestos por gastos por comisiones, garantías bancarias e intereses de pasivos por arrendamientos.

(l) Impuesto a la Renta

El gasto por impuesto a la renta está compuesto por el impuesto a la renta corriente y el impuesto a la renta diferido. Es reconocido en resultados, excepto que se relacione con partidas reconocidas en otros resultados integrales o directamente en fondos de capital, en cuyo caso el monto de impuesto relacionado es reconocido en otros resultados integrales o en fondos de capital, respectivamente.

i. Impuesto a la Renta Corriente

El impuesto a la renta corriente es el impuesto que se espera pagar sobre la utilidad gravable del año utilizando la tasa impositiva aprobada o a punto de ser aprobada a la fecha del estado de situación financiera y cualquier ajuste al impuesto por pagar de años anteriores.

El importe del impuesto corriente por pagar o por cobrar corresponde a la mejor estimación del importe fiscal que se espera pagar o recibir y que refleja la incertidumbre relacionada con los impuestos a las ganancias, si existe alguna. Se mide usando tasas impositivas que se hayan aprobado, o cuyo proceso de aprobación esté prácticamente terminado a la fecha de presentación.

Los activos y pasivos por impuestos corrientes se compensan solo si se cumplen ciertos criterios

ii. Impuesto a la Renta Diferido

El impuesto a la renta diferido es reconocido sobre las diferencias temporarias existentes entre el importe en libros de los activos y pasivos para propósitos de información financiera y los montos usados para propósitos tributarios. No se reconoce impuesto a la renta diferido por las diferencias temporarias que surgen en el reconocimiento inicial de un activo o pasivo en una transacción que no es una combinación de negocios, y que no afecta la utilidad o pérdida financiera ni gravable.

La medición del activo y pasivo por impuesto diferido refleja las consecuencias fiscales que se derivan de la forma en la cual la Sucursal espera, al final del período sobre el cual se informa, recuperar o liquidar el importe registrado de sus activos y pasivos.

El impuesto a la renta diferido es medido a la tasa de impuesto que se espera aplicar a las diferencias temporarias cuando son revertidas, basándose en las leyes tributarias que han sido aprobadas o a punto de ser aprobadas a la fecha del estado de situación financiera.

Los activos y pasivos por impuesto a la renta diferido son compensados si se cumplen ciertos criterios.

Un activo por impuesto a la renta diferido es reconocido por las pérdidas tributarias no utilizadas y las diferencias temporarias deducibles, en la medida en la cual sea probable que estén disponibles ganancias gravables futuras contra las cuales pueden ser utilizadas. Los activos por impuesto a la renta diferido son revisados en cada fecha del estado de situación financiera y son reducidos en la medida en la cual no sea probable que los beneficios por impuestos relacionados serán realizados.

(Continúa)

HUAWEI TECHNOLOGIES Co. Ltd.  
(Sucursal Ecuador)

Notas a los Estados Financieros

(En Dólares de los Estados Unidos de América – US\$)

iii. Exposición Tributaria

Al determinar el importe del impuesto a la renta corriente e impuesto a la renta diferido, la Sucursal considera el impacto de las posiciones fiscales inciertas y si pueden adeudarse impuestos e intereses adicionales.

Esta evaluación depende de estimaciones y supuestos y puede involucrar una serie de juicios acerca de eventos futuros. Puede surgir nueva información que haga que la Sucursal cambie su juicio acerca de la idoneidad de los pasivos fiscales actuales; tales cambios en los pasivos fiscales impactarán el gasto fiscal en el período en el cual se determinen.

(5) Nuevas Normas e Interpretaciones Aún no Adoptadas

Una serie de nuevas normas son aplicables a los períodos anuales que comienzan después del 1 de enero de 2019 y su aplicación anticipada está permitida; sin embargo, las siguientes normas nuevas o sus modificaciones no han sido aplicadas anticipadamente por la Sucursal en la preparación de estos estados financieros.

Las siguientes nuevas normas o enmiendas a normas no se espera que tengan un efecto material en los estados financieros de la Sucursal:

- *Enmiendas a las referencias del Marco Conceptual en las NIIF.*
- *Definición de un negocio* (enmiendas a la NIIF 3).
- *Definición de material* (enmiendas a las NIC 1 y NIC 8).

(6) Instrumentos Financieros - Valores Razonables y Administración de Riesgos

(a) Clasificaciones Contables y Valores Razonables

A continuación, se muestra los importes en libros y clasificación de los instrumentos financieros por categoría:

|                            |      | 2019              |                                        | 2018              |                                    |
|----------------------------|------|-------------------|----------------------------------------|-------------------|------------------------------------|
|                            |      | A costo           | Valor                                  | A costo           | Valor                              |
|                            |      | <u>amortizado</u> | razonable<br>con cambios<br>en ORI (1) | <u>amortizado</u> | razonable<br>con cambios en<br>ORI |
| <u>Activos financieros</u> |      |                   |                                        |                   |                                    |
| Efectivo en caja y bancos  | US\$ | 5.566.528         | -                                      | 9.787.034         | -                                  |
| Deudores comerciales       |      | 21.872.092        | 2.462.440                              | 18.285.673        | 2.472.648                          |
| Activos contractuales      |      | 18.126.933        | -                                      | 15.721.963        | -                                  |
| Otras cuentas por cobrar   |      | <u>4.649.374</u>  | <u>-</u>                               | <u>3.349.644</u>  | <u>-</u>                           |
| Total                      | US\$ | <u>50.214.927</u> | <u>2.462.440</u>                       | <u>47.144.314</u> | <u>2.472.648</u>                   |

- (1) Corresponde a las facturas que la Sucursal espera comerciar a través de operaciones de factoraje reverso y que son medidas a valor razonable Nivel 2 en los términos definidos por la NIIF 13.

Las técnicas de medición de valor razonable y los datos de mercados observables utilizados para la medición Nivel 2 de valor razonable corresponde a activos financieros a valor razonable con cambios en ORI; el valor razonable se determina por referencia al precio cotizado de compra al cierre de la fecha de medición, y para instrumentos no cotizados el modelo de valuación se basa en precios cotizados en el mercado para operaciones comparables.

(Continúa)

HUAWEI TECHNOLOGIES Co. Ltd.  
(Sucursal Ecuador)

Notas a los Estados Financieros

(En Dólares de los Estados Unidos de América – US\$)

|                                                   |      | 2019                      |                                    | 2018                      |                                    |
|---------------------------------------------------|------|---------------------------|------------------------------------|---------------------------|------------------------------------|
|                                                   |      | Otros pasivos financieros | Valor razonable con cambios en ORI | Otros pasivos financieros | Valor razonable con cambios en ORI |
| <u>Pasivos financieros</u>                        |      |                           |                                    |                           |                                    |
| Acreeedores comerciales y otras cuentas por pagar | US\$ | 61.261.537                | -                                  | 46.925.887                | -                                  |
| Pasivos por arrendamiento                         |      | <u>213.484</u>            | <u>-</u>                           | <u>-</u>                  | <u>-</u>                           |
| Total                                             | US\$ | <u>61.475.021</u>         | <u>-</u>                           | <u>46.925.887</u>         | <u>-</u>                           |

La Sucursal no ha revelado los valores razonables de los instrumentos financieros descritos anteriormente, debido a que los importes en libros son una aproximación razonable del valor razonable.

(b) Administración de Riesgo Financiero

En el curso normal de sus operaciones la Sucursal está expuesta a los siguientes riesgos relacionados con el uso de instrumentos financieros:

- Riesgo de liquidez
- Riesgo de crédito
- Riesgo de mercado

i. Marco de Administración de Riesgos

La Administración es responsable por establecer y supervisar el marco de administración de riesgos, así como el desarrollo y seguimiento de las políticas de administración de riesgos de la Sucursal. Los departamentos de crédito y finanzas son los encargados de desempeñar dichas funciones que les han sido otorgadas por la Casa Matriz y/o apoderado general.

Dichos departamentos identifican, evalúan y administran los riesgos en coordinación estrecha con las unidades operativas de la Sucursal. La Casa Matriz proporciona guía y principios para la administración general de riesgos, así como las políticas para cubrir áreas específicas, tales como el riesgo de crédito, el riesgo de liquidez y el riesgo de mercado.

Las políticas de administración de riesgo de la Sucursal son establecidas con el objeto de identificar y analizar los riesgos enfrentados por la Sucursal, fijar límites y controles de riesgo adecuados, y para monitorear los riesgos y el cumplimiento de los límites. Se revisan regularmente las políticas y los sistemas de administración de riesgo de la Sucursal a fin de que reflejen los cambios en las condiciones de mercado y en las actividades. La Sucursal, a través de sus normas y procedimientos de administración, pretende desarrollar un ambiente de control disciplinado y constructivo en el cual todos los empleados entiendan sus roles y obligaciones.

La Administración hace seguimiento al cumplimiento de las políticas y los procedimientos de administración de riesgo y revisa si su marco de administración de riesgo es apropiado respecto a los riesgos a los que se enfrenta la Sucursal.

(Continúa)

HUAWEI TECHNOLOGIES Co. Ltd.  
(Sucursal Ecuador)

Notas a los Estados Financieros

(En Dólares de los Estados Unidos de América – US\$)

ii. Riesgo de Liquidez

El riesgo de liquidez es el riesgo de que la Sucursal tenga dificultades para cumplir con sus obligaciones asociadas con sus pasivos financieros, que son liquidados mediante la entrega de efectivo u otros activos financieros. El enfoque de la Administración para administrar la liquidez es contar con los recursos suficientes para cumplir con las obligaciones cuando vencen, tanto en condiciones normales como de tensión, sin incurrir en pérdidas inaceptables o arriesgar la reputación de la Sucursal.

La Sucursal monitorea el nivel de entradas de efectivo de los deudores comerciales y otras cuentas por cobrar junto con las salidas de efectivo esperadas para acreedores comerciales y otras cuentas por pagar.

La Sucursal, por lo general, no entra en préstamos u obligaciones financieras, sino que se financia a través de crédito comercial de las entidades del Grupo Huawei. Al 31 de diciembre de 2019, el pasivo con relacionadas representa el 74% (68% en 2018) del saldo de los acreedores comerciales y otras cuentas por pagar.

A continuación, se resumen los vencimientos contractuales de los pasivos financieros no derivados:

|                                                  |      | Entre            |                                 |                    |              |                 |
|--------------------------------------------------|------|------------------|---------------------------------|--------------------|--------------|-----------------|
|                                                  |      | Importe contable | Flujo de efectivo contractuales | Seis meses o menos | 6 y 12 meses | Más de 12 meses |
| 31 de diciembre de 2019:                         |      |                  |                                 |                    |              |                 |
| Acreedores comerciales y otras cuentas por pagar | US\$ | 61.261.537       | 61.261.537                      | 61.258.912         | 2.625        | -               |
| Pasivos por arrendamiento                        |      | 213.484          | 213.484                         | 95.212             | -            | 118.272         |
| Gastos por pagar                                 |      | <u>4.164.334</u> | <u>4.164.334</u>                | <u>4.164.334</u>   | <u>-</u>     | <u>-</u>        |
| 31 de diciembre de 2018:                         |      |                  |                                 |                    |              |                 |
| Acreedores comerciales y otras cuentas por pagar | US\$ | 46.925.887       | 46.925.887                      | 43.026.892         | 3.898.995    | -               |
| Gastos por pagar                                 |      | <u>4.500.427</u> | <u>4.500.427</u>                | <u>4.500.427</u>   | <u>-</u>     | <u>-</u>        |

iii. Riesgo de Crédito

El riesgo de crédito es el riesgo de pérdida financiera que enfrenta la Sucursal si un cliente o contraparte en un instrumento financiero no cumple con sus obligaciones contractuales, y se origina principalmente de deudores comerciales y otras cuentas por cobrar.

El importe en libros de los activos financieros y activos del contrato representa la máxima exposición de la Sucursal al riesgo de crédito.

Las pérdidas por deterioro del valor en activos financieros reconocidas en resultados fueron como sigue:

HUAWEI TECHNOLOGIES Co. Ltd.  
(Sucursal Ecuador)

Notas a los Estados Financieros

(En Dólares de los Estados Unidos de América – US\$)

|                                                                               |      | <u>2019</u>    | <u>2018</u>    |
|-------------------------------------------------------------------------------|------|----------------|----------------|
| Pérdida por deterioro de deudores comerciales y activos contractuales         | US\$ | 163.039        | 302.491        |
| Pérdida por deterioro de otros activos financieros - otras cuentas por cobrar |      | -              | 37.521         |
|                                                                               | US\$ | <u>163.039</u> | <u>340.012</u> |

Deudores Comerciales y Activos del Contrato

La exposición de la Sucursal al riesgo de crédito se ve afectada principalmente por las características individuales de cada cliente incluyendo el riesgo de la industria. La Sucursal opera en un mercado en el cual el número de clientes es reducido, al 31 de diciembre de 2019 aproximadamente el 86% de deudores comerciales están concentrados en tres clientes principales (entidades privadas): El 67% comprende Consorcio Ecuatoriano de Telecomunicaciones S. A. con US\$14.030.610 (49% en 2018 con US\$ 6.620.686), 12% corresponde a OTECEL S. A con US\$2.427.915 (25% en 2018 con US\$3.334.252) y el 7% con JR Electric Supply & CIA US\$1.285.485. En adición al 31 de diciembre de 2019 se mantiene saldos por cobrar facturados a partes relacionadas por US\$3.332.954 (US\$7.507.860 en el 2018).

La Sucursal distribuye cada exposición a una calificación de riesgo de crédito con base en datos que se determina son predictivos del riesgo de pérdida (incluyendo, sin limitarse a, calificaciones externas, área geográfica, el tipo de producto, el tipo de cliente, garantías, información financiera y flujos de caja proyectados e información pública disponible sobre los clientes) y aplicando juicio crediticio experimentado. Las calificaciones de riesgo de crédito se definen usando factores cualitativos y cuantitativos que son indicativos del riesgo de incumplimiento.

Con base en la información analizada de cada uno de los clientes se asigna un “nivel de crédito” de acuerdo con rangos previamente definidos, para los cuales la Sucursal usa una matriz de provisión para medir las pérdidas crediticias esperadas de los deudores comerciales.

La tabla a continuación provee información sobre la exposición al riesgo de crédito y las pérdidas crediticias esperadas para los deudores comerciales y activos del contrato:

Al 31 de diciembre de 2019:

| Deudores comerciales - Facturación por cobrar Clientes |                                       |                                    |      |                         |                        |                        |                          |
|--------------------------------------------------------|---------------------------------------|------------------------------------|------|-------------------------|------------------------|------------------------|--------------------------|
|                                                        | Equivalente a calificación crediticia | Tasa de pérdida promedio ponderada |      | Importe en libros bruto | Provisión para pérdida | Importe en libros neto | Con deterioro crediticio |
| Vigente                                                | Entre A y E                           | 0,65%                              | US\$ | 19.039.685              | 85.922                 | 18.944.763             | No                       |
| De 1 a 90 días                                         | Entre A y E                           | 0,91%                              |      | 1.371.254               | 4.890                  | 1.366.364              | No                       |
| De 91 a 180 días                                       | Entre A y E                           | 5,19%                              |      | 257.544                 | 12.825                 | 244.719                | No                       |
| De 181 a 360 días                                      | Entre A y E                           | 9,39%                              |      | 33.643                  | 2.063                  | 31.580                 | Si                       |
| De 361 a 720 días                                      | Entre A y E                           | 21,77%                             |      | 107.082                 | 16.041                 | 91.041                 | Si                       |
| De 721 a 1080 días                                     | Entre A y E                           | 60,77%                             |      | 40.616                  | 40.616                 | -                      | Si                       |
| Más de 1080 días                                       | Entre A y E                           | 100%                               |      | 682                     | 682                    | -                      | Si                       |
| Total                                                  |                                       |                                    | US\$ | <u>20.850.506</u>       | <u>163.039</u>         | <u>20.678.467</u>      |                          |

(Continúa)

HUAWEI TECHNOLOGIES Co. Ltd.  
(Sucursal Ecuador)

Notas a los Estados Financieros

(En Dólares de los Estados Unidos de América – US\$)

| Activos contractuales                 |                                    |      |                         |                        |                        |
|---------------------------------------|------------------------------------|------|-------------------------|------------------------|------------------------|
| Equivalente a calificación crediticia | Tasa de pérdida promedio ponderada |      | Importe en libros bruto | Provisión para pérdida | Importe en libros neto |
| B                                     | 0,22%                              | US\$ | 5.806.688               | 12.706                 | 5.793.982              |
| C                                     | 0,44%                              |      | 5.796.816               | 24.595                 | 5.772.221              |
| D                                     | 0,83%                              |      | 2.770.243               | 22.367                 | 2.747.876              |
| E                                     | 1,67%                              |      | <u>3.877.881</u>        | <u>65.027</u>          | <u>3.812.854</u>       |
| Total                                 |                                    | US\$ | <u>18.251.628</u>       | <u>124.695</u>         | <u>18.126.933</u>      |

Al 31 de diciembre de 2018:

| Deudores comerciales - Facturación por cobrar Clientes |                                       |                                    |      |                         |                        |                         |                          |
|--------------------------------------------------------|---------------------------------------|------------------------------------|------|-------------------------|------------------------|-------------------------|--------------------------|
|                                                        | Equivalente a calificación crediticia | Tasa de pérdida promedio ponderada |      | Importe en libros bruto | Provisión para pérdida | Importe en libros, neto | Con deterioro crediticio |
| Vigente                                                | Entre A y E                           | 0,60%                              | US\$ | 11.224.504              | 72.154                 | 11.152.350              | No                       |
| De 1 a 90 días                                         | Entre A y E                           | 1,09%                              |      | 1.569.947               | 23.856                 | 1.546.091               | No                       |
| De 91 a 180 días                                       | Entre A y E                           | 6,05%                              |      | 6.464                   | 236                    | 6.228                   | No                       |
| De 181 días a 360 días                                 | Entre A y E                           | 10,84%                             |      | 513.019                 | 38.784                 | 474.235                 | Si                       |
| De 361 días a 720 días                                 | Entre A y E                           | 24,30%                             |      | 77.261                  | 5.948                  | 71.313                  | Si                       |
| De 721 días a 1080 días                                | Entre A y E                           | 63,83%                             |      | 1.821                   | 1.577                  | 244                     | Si                       |
| Más de 1080 días                                       | Entre A y E                           | 100,00%                            |      | -                       | -                      | -                       | Si                       |
| Total                                                  |                                       |                                    | US\$ | 13.393.016              | 142.555                | 13.250.461              |                          |

| Activos contractuales      |                          |      |                         |                        |                        |
|----------------------------|--------------------------|------|-------------------------|------------------------|------------------------|
| Equivalente a calificación | Tasa de pérdida promedio |      | Importe en libros bruto | Provisión para Pérdida | Importe en libros neto |
| <u>Crediticia</u>          | <u>Ponderada</u>         |      |                         |                        |                        |
| C                          | 0,41%                    | US\$ | 9.988.865               | 39.553                 | 9.949.312              |
| D                          | 0,77%                    |      | 5.463.026               | 33.906                 | 5.429.120              |
| E                          | 1,53%                    |      | 367.130                 | 23.599                 | 343.531                |
| Provisión especial         | 100%                     |      | <u>111.027</u>          | <u>111.027</u>         | <u>-</u>               |
| Total                      |                          | US\$ | <u>15.930.048</u>       | <u>208.085</u>         | <u>15.721.963</u>      |

(Continúa)

HUAWEI TECHNOLOGIES Co. Ltd.  
(Sucursal Ecuador)

Notas a los Estados Financieros

(En Dólares de los Estados Unidos de América – US\$)

Movimiento de la Provisión para Deterioro relacionada con los Deudores Comerciales:

A continuación, se detalla el movimiento en la provisión para pérdidas crediticias esperadas de deudores comerciales:

|                        |      | <u>2019</u>    | <u>2018</u>    |
|------------------------|------|----------------|----------------|
| Saldo al 1 de enero    | US\$ | 142.555        | 50.681         |
| Cargo del ejercicio    |      | 163.039        | 142.555        |
| Reversos               |      | (142.555)      | (250.681)      |
| Saldo al final del año | US\$ | <u>163.039</u> | <u>142.555</u> |

Como una presunción refutable observada en la NIIF 9, el límite de tiempo predeterminado para activos financieros vencidos no debe exceder los 90 días, a menos que la información razonable y confiable sugiera que un período más largo de incumplimiento es más apropiado. Sobre la base de esta presunción, la Sucursal adopta la pérdida de crédito esperada y calcula la matriz contable relevante para los activos contractuales, cartera vencida y cartera por más de 3 meses.

El criterio de determinar la tasa basada en el riesgo de pérdida de cartera, determinado en función de la capacidad de los clientes para cumplir sus obligaciones y el riesgo de pérdida en función de la probabilidad de pago determinada de acuerdo a la experiencia histórica. El análisis de ambos es revisado y actualizado anualmente. A tal fin la Sucursal considera los siguientes factores:

- Estimación de los flujos de efectivo futuros, incluidas garantías.
- Estimación del riesgo de que se produzca un déficit de cobro en los próximos 12 meses.
- Evaluación de si se ha producido un deterioro significativo de la calidad crediticia de los clientes.
- Reflejar una pérdida esperada de por vida para aquellos activos que se han deteriorado.
- Descontar el déficit de efectivo según corresponda para reflejar el valor temporal del dinero.

Pérdida de crédito esperada (ECL) = Probabilidad de incumplimiento (PD) x Pérdida dada por defecto (LGD) x Exposición en el incumplimiento (EAD).

Una probabilidad de incumplimiento (PD) se refiere a la probabilidad de un incumplimiento por parte de un deudor dentro del período restante promedio de un proyecto. Los modelos de PD de la Sucursal incluyen el modelo de capacidad y el modelo de disposición. El modelo de capacidad se centra en los factores cuantitativos (principalmente indicadores financieros) y los factores cualitativos (como el país y el entorno operativo empresarial) de los clientes, según los grupos de clientes que se basan en la capacidad de pago. El modelo de disposición se centra en los datos de transacciones y los eventos negativos de los clientes, según los grupos de clientes que se basan en la disposición a pagar. Sobre la base de los dos modelos, se generarán las calificaciones finales de los clientes (de la A a la E). Las proporciones de clientes con valores predeterminados se calcularán según las calificaciones de los clientes. Las PD se generan teniendo en cuenta dichas proporciones y cambios en el entorno económico.

Una pérdida dada por defecto (LGD) se refiere a la proporción de una pérdida causada por el incumplimiento del deudor a un acreedor a la exposición en incumplimiento, que se utiliza para medir la gravedad de la pérdida.  $LGD = 1 - \text{Tasa de recuperación} = 1 - (\text{PV (Monto de reembolso del cliente después del incumplimiento)}) / \text{Monto de la deuda según el contrato predeterminado}$ . El modelo LGD se establece sobre la base del reembolso de los clientes de la Sucursal que tienen incumplimiento, según el cual la pérdida final dada es el incumplimiento calculado en función del análisis de los tipos de negocios y los tipos de clientes, así como los cambios en el entorno económico.

(Continúa)

HUAWEI TECHNOLOGIES Co. Ltd.  
(Sucursal Ecuador)

Notas a los Estados Financieros

(En Dólares de los Estados Unidos de América – US\$)

Una exposición en el incumplimiento (EAD) se refiere a la exposición total al riesgo causada por el incumplimiento del deudor. Cuando se hace una provisión de deuda incobrable, el EAD es la suma de los activos del contrato y la cartera facturada. Soluciones EAD para deterioro de activos de contrato y cartera:

- (1) Obligaciones de desempeño bajo el mismo contrato: la provisión de deudas incobrables se realiza en base a los activos del contrato menos los pasivos del contrato.
- (2) Obligaciones de desempeño bajo diferentes contratos: La provisión de deudas incobrables se realiza en base a los activos totales del contrato y deudores comerciales bajo estos contratos, a menos que las notas de crédito se emitan para deducir la cartera correspondiente.
- (3) Con respecto a las multas, los incentivos en el grupo de empresas de consumo, la protección de precios y existencias, y el derecho a devolver los bienes, normalmente, la Sucursal tiene el derecho de no pagar (garantías similares) cuando no se cobra el pago del cliente. Por lo tanto, estas cantidades deben deducirse de la base sobre la cual se efectúa la provisión de deuda incobrable.

Sin embargo, la Sucursal considera que la cartera pendiente no cobrada por más de 3 meses es una señal de incumplimiento de contrato vigente con PD del 100%, en cuyo caso se debe adoptar el Método de transferencia de tasa de pérdida histórica para calcular la LGD. La cartera vencida sin resolver por más de 3 años se define como pérdida y la tasa de transferencia de pérdida es la tasa porcentual que la cartera atrasada se transfiere a la pérdida. Obtenemos la tasa de transferencia de pérdidas históricas de la Sucursal según los datos de muestra de los últimos 3 años.

Efectivo en Caja y Bancos

La Sucursal mantenía efectivo en caja y bancos al 31 de diciembre de 2019 por US\$5.566.528 (US\$9.787.034 en el 2018). El efectivo en caja y bancos es mantenido substancialmente en bancos e instituciones financieras, que están calificadas como AAA- y AAA, según agencias calificadoras de riesgo registradas en la Superintendencia de Bancos del Ecuador.

iv. Riesgo de Mercado

El riesgo de mercado es el riesgo de que los cambios en los precios de mercado, por ejemplo, en las tasas de cambio o tasas de interés, afecten los ingresos de la Sucursal o el valor de los instrumentos financieros que mantiene.

El objetivo de la administración del riesgo de mercado es administrar y controlar las exposiciones a este riesgo dentro de parámetros razonables y al mismo tiempo optimizar la rentabilidad.

Riesgo de Moneda

La moneda utilizada para las transacciones en el Ecuador es el dólar americano, moneda funcional de la Sucursal y las transacciones que realiza la Sucursal principalmente son en esa moneda; por lo tanto, la Administración estima que la exposición de la Sucursal al riesgo de moneda no es relevante.

La Sucursal no mantiene activos o pasivos financieros denominados en moneda extranjera.

Riesgo de Tasas de Interés

La Administración de la Sucursal considera que las variaciones en las tasas de interés, en el futuro previsible, no tendrían un efecto importante en los flujos de caja o desempeño financiero de la Sucursal.

(Continúa)

HUAWEI TECHNOLOGIES Co. Ltd.  
(Sucursal Ecuador)

Notas a los Estados Financieros

(En Dólares de los Estados Unidos de América – US\$)

Análisis del Valor Razonable para Instrumentos a Tasa de Interés Fija

La Sucursal no mide los activos y pasivos financieros al valor razonable a través de resultados y no participa en transacciones de derivados (permuta financiera de tasa de interés). Por lo tanto, una variación en la tasa de interés no afectaría el valor registrado de los activos y pasivos financieros a tasa de interés fija o los resultados de la Sucursal.

v. Administración de Capital

El financiamiento de la Sucursal proviene principalmente del crédito comercial que le otorgan las compañías relacionadas; por consiguiente, la Sucursal mantiene un fondo de capital menor. La Sucursal no está sujeta a requerimientos externos de incremento de fondos de capital. El fondo de capital se compone del capital asignado y los resultados acumulados provenientes de la adopción por primera vez de las NIIF neto del déficit acumulado, saldo que de acuerdo a las disposiciones vigentes no está disponible para remesa a la casa matriz.

No hubo cambios en el enfoque de la Sucursal para la administración de los fondos de capital durante el año.

El índice deuda neta ajustada a fondos de capital de la Sucursal al término del período del estado de situación financiera era el siguiente:

|                                              |      | <u>2019</u>       | <u>2018</u>       |
|----------------------------------------------|------|-------------------|-------------------|
| Total pasivos                                | US\$ | 75.362.739        | 60.024.916        |
| Menos efectivo en caja y bancos              |      | (5.566.528)       | (9.787.034)       |
| Deuda neta ajustada                          | US\$ | <u>69.796.211</u> | <u>50.237.882</u> |
| Total fondos de capital                      | US\$ | <u>7.692.862</u>  | <u>7.761.676</u>  |
| <b>Índice deuda neta - fondos de capital</b> |      | 9,07              | 6,47              |

(7) Deudores Comerciales

El detalle de deudores comerciales es el siguiente:

|                                                      | <u>Nota</u> |      | <u>2019</u>       | <u>2018</u>       |
|------------------------------------------------------|-------------|------|-------------------|-------------------|
| Facturación por cobrar                               |             |      |                   |                   |
| Clientes                                             | 6 (b)       | US\$ | 20.850.506        | 13.393.016        |
| Partes relacionadas                                  | 20 (b)      |      | <u>3.332.954</u>  | <u>7.507.860</u>  |
| Subtotal                                             |             |      | 24.183.460        | 20.900.876        |
| Menos provisión por pérdidas                         | 6 (b)       |      | <u>(163.039)</u>  | <u>(142.555)</u>  |
| <b>Total facturación por cobrar</b>                  |             |      | 24.020.421        | 20.758.321        |
| Cuentas por cobrar no facturadas partes relacionadas | 20 (b)      |      | 314.111           | -                 |
|                                                      |             | US\$ | <u>24.334.532</u> | <u>20.758.321</u> |

(8) Activos Contractuales

Al 31 de diciembre de 2019, la Sucursal mantiene activos contractuales por la suma de US\$18.126.933 (US\$15.721.963 en 2018), neto de la provisión para pérdidas crediticias esperadas de US\$124.695 (US\$208.085 en 2018).

HUAWEI TECHNOLOGIES Co. Ltd.  
(Sucursal Ecuador)

Notas a los Estados Financieros

(En Dólares de los Estados Unidos de América – US\$)

Los cambios significativos en los activos contractuales durante el período son los siguientes:

|                                                        |      | <u>2019</u>       | <u>2018</u>       |
|--------------------------------------------------------|------|-------------------|-------------------|
| Saldo al inicio del año                                | US\$ | 15.721.963        | 8.907.368         |
| Incremento por obligaciones satisfechas en el año      |      |                   |                   |
| pendientes de facturar                                 |      | 15.232.803        | 13.007.391        |
| Transferencias de activos contractuales reconocidos el |      |                   |                   |
| periodo a deudores comerciales                         |      | (12.911.223)      | (5.984.711)       |
| Disminución/ (incremento) de las perdidas crediticias  |      |                   |                   |
| esperadas de activos contractuales                     |      | 83.390            | (208.085)         |
| Saldo al final del año                                 | US\$ | <u>18.126.933</u> | <u>15.721.963</u> |

El movimiento de la provisión por pérdidas crediticias esperadas se muestra a continuación:

|                                     |      | <u>2019</u>      | <u>2018</u>      |
|-------------------------------------|------|------------------|------------------|
| Saldo al 1 de enero                 | US\$ | (208.085)        | (48.149)         |
| Reverso / (incremento) de provisión |      | 83.390           | (159.936)        |
| Saldo al 31 de diciembre            | US\$ | <u>(124.695)</u> | <u>(208.085)</u> |

(9) Otras Cuentas por Cobrar

Un detalle de otras cuentas por cobrar es el siguiente:

|                            |      | <u>2019</u>      | <u>2018</u>      |
|----------------------------|------|------------------|------------------|
| Corrientes                 |      |                  |                  |
| Anticipos a proveedores    | US\$ | 52.390           | 440.070          |
| Depósitos en garantía      |      | 165.923          | 143.429          |
| Funcionarios y empleados   |      | 31.711           | 7.491            |
| Impuesto al Valor Agregado |      | 4.373.271        | 2.758.654        |
|                            | US\$ | <u>4.623.295</u> | <u>3.349.644</u> |
| No Corrientes              |      |                  |                  |
| Otros                      | US\$ | 26.079           | -                |
|                            | US\$ | <u>26.079</u>    | <u>-</u>         |

(10) Inventarios

El detalle de inventarios es el siguiente:

|                                             |      | <u>2019</u>       | <u>2018</u>       |
|---------------------------------------------|------|-------------------|-------------------|
| Repuestos                                   | US\$ | 14.525.990        | 11.095.010        |
| Materiales, partes y piezas para equipos de |      |                   |                   |
| telecomunicaciones                          |      | 5.432.031         | 1.531.952         |
| Inventario en instalaciones de clientes (a) |      | 1.602.103         | 34.817            |
| En poder de terceros (b)                    |      | 3.219.945         | 1.095.114         |
| Costos contractuales (c)                    |      | 1.681.064         | 1.853.819         |
| En tránsito                                 |      | 994.822           | 478.934           |
| Total                                       | US\$ | <u>27.455.955</u> | <u>16.089.646</u> |

(Continúa)

HUAWEI TECHNOLOGIES Co. Ltd.  
(Sucursal Ecuador)

Notas a los Estados Financieros

(En Dólares de los Estados Unidos de América – US\$)

- (a) El inventario en instalaciones de clientes corresponde a equipos bajo contratos de construcción, que se encuentran en el sitio de la obra pero que ningún trabajo ha sido efectuado.
- (b) El saldo de inventarios en poder de terceros corresponde a equipos entregados a clientes o potenciales clientes, para demostración y posterior adquisición o devolución a opción del cliente.
- (c) El saldo de los costos contractuales comprende el costo de cumplimiento (aquellos incurridos para prestar servicios a los clientes) que se capitalizan y reconocen durante el período del beneficio esperado, que generalmente es la duración del contrato de ingresos asociado.

A continuación, se presenta mayor detalle en relación a los costos contractuales:

|                              |      | <u>2019</u>      | <u>2018</u>      |
|------------------------------|------|------------------|------------------|
| Trabajo en curso - servicios | US\$ | 1.657.201        | 1.850.215        |
| Trabajo en curso - equipos   |      | <u>23.863</u>    | <u>3.604</u>     |
|                              | US\$ | <u>1.681.064</u> | <u>1.853.819</u> |

El monto de los inventarios reconocidos como costo de ventas es el siguiente:

|                                               | <u>Nota</u> |      | <u>2019</u>       | <u>2018</u>       |
|-----------------------------------------------|-------------|------|-------------------|-------------------|
| Inventarios vendidos                          | 22          | US\$ | 20.618.711        | 28.077.476        |
| (Devolución) / baja de inventarios remanentes | 22          |      | <u>(127.491)</u>  | <u>156.013</u>    |
|                                               |             | US\$ | <u>20.491.220</u> | <u>28.233.489</u> |

(Continúa)

HUAWEI TECHNOLOGIES Co. Ltd.  
(Sucursal Ecuador)

Notas a los Estados Financieros

(En Dólares de los Estados Unidos de América – US\$)

(11) Muebles, Enseres y Equipos

El siguiente es el detalle y movimiento de los muebles, enseres y equipos:

|                                                        |      | Equipos de<br>computación | Vehículos      | Muebles,<br>enseres y<br>mejoras a<br>propiedades<br>arrendadas | Equipos<br>de<br>operación | Construcciones<br>en proceso y<br>activos en<br>tránsito | Total            |
|--------------------------------------------------------|------|---------------------------|----------------|-----------------------------------------------------------------|----------------------------|----------------------------------------------------------|------------------|
| <b>Costo</b>                                           |      |                           |                |                                                                 |                            |                                                          |                  |
| Saldo al 1 de enero de 2018                            | US\$ | 5.943.936                 | 145.020        | 895.745                                                         | 1.990.673                  | -                                                        | 8.975.374        |
| Adiciones                                              |      | 331.147                   | -              | 34.827                                                          | -                          | 3.124                                                    | 369.098          |
| Ventas y bajas                                         |      | (543.930)                 | -              | (53.117)                                                        | -                          | -                                                        | (597.047)        |
| Saldo al 31 de diciembre de 2018                       |      | <u>5.731.153</u>          | <u>145.020</u> | <u>877.455</u>                                                  | <u>1.990.673</u>           | <u>3.124</u>                                             | <u>8.747.425</u> |
| Adiciones                                              |      | 349.589                   | -              | 3.481                                                           | -                          | -                                                        | 353.070          |
| Ventas y bajas                                         |      | (938.895)                 | -              | -                                                               | -                          | -                                                        | (938.895)        |
| Transferencias                                         |      | 3.124                     | -              | -                                                               | -                          | (3.124)                                                  | -                |
| Saldo al 31 de diciembre de 2019                       | US\$ | <u>5.144.971</u>          | <u>145.020</u> | <u>880.936</u>                                                  | <u>1.990.673</u>           | <u>-</u>                                                 | <u>8.161.600</u> |
| <b>Depreciación acumulada y pérdida por deterioro:</b> |      |                           |                |                                                                 |                            |                                                          |                  |
| Saldo al 1 de enero de 2018                            | US\$ | 4.413.344                 | 134.586        | 671.024                                                         | 1.990.673                  | -                                                        | 7.209.627        |
| Adiciones                                              |      | 1.156.059                 | 6.957          | 102.103                                                         | -                          | -                                                        | 1.265.119        |
| Ventas y bajas                                         |      | (535.787)                 | -              | (53.117)                                                        | -                          | -                                                        | (588.904)        |
| Saldo al 31 de diciembre de 2018                       |      | <u>5.033.616</u>          | <u>141.543</u> | <u>720.010</u>                                                  | <u>1.990.673</u>           | <u>-</u>                                                 | <u>7.885.842</u> |
| Adiciones                                              |      | 400.148                   | 3.477          | 99.382                                                          | -                          | -                                                        | 503.007          |
| Ventas y bajas                                         |      | (902.153)                 | -              | -                                                               | -                          | -                                                        | (902.153)        |
| Saldo al 31 de diciembre de 2019                       | US\$ | <u>4.531.611</u>          | <u>145.020</u> | <u>819.392</u>                                                  | <u>1.990.673</u>           | <u>-</u>                                                 | <u>7.486.696</u> |
| <b>Valor en libros neto:</b>                           |      |                           |                |                                                                 |                            |                                                          |                  |
| Al 1 de enero de 2018                                  | US\$ | <u>1.530.592</u>          | <u>10.434</u>  | <u>224.721</u>                                                  | <u>-</u>                   | <u>-</u>                                                 | <u>1.765.747</u> |
| Al 31 de diciembre de 2018                             | US\$ | <u>697.537</u>            | <u>3.477</u>   | <u>157.445</u>                                                  | <u>-</u>                   | <u>3.124</u>                                             | <u>861.583</u>   |
| Al 31 de diciembre de 2019                             | US\$ | <u>613.360</u>            | <u>-</u>       | <u>61.544</u>                                                   | <u>-</u>                   | <u>-</u>                                                 | <u>674.904</u>   |

(Continúa)

HUAWEI TECHNOLOGIES Co. Ltd.  
(Sucursal Ecuador)

Notas a los Estados Financieros

(En Dólares de los Estados Unidos de América – US\$)

(12) Arrendamientos

(a) Arrendamientos como Arrendatario (NIIF 16)

La Sucursal arrienda instalaciones para oficinas y alojamiento para personal técnico. Los arrendamientos normalmente son por un período de 2 años, con la opción de renovar el arrendamiento después de esa fecha. Los pagos por arrendamiento son fijos. En los contratos de arrendamientos, la Sucursal tiene restricciones para suscribir contratos de subarrendamiento.

Anteriormente, estos arrendamientos se clasificaban como arrendamientos operativos según la NIC 17.

La Sucursal también arrienda equipo tecnológicos y accesorios con plazos de contrato de un año. Estos arrendamientos corresponden a arrendamientos de corto plazo y/o arrendamientos de partidas de bajo valor. La Sucursal ha escogido no reconocer activos por derecho de uso ni pasivos por arrendamiento en relación con estos arrendamientos.

Las opciones de renovación de cada uno de estos contratos están sujetos al acuerdo previo de las partes al vencimiento y la celebración de un nuevo contrato con la modificación de ciertos términos según se considere apropiado.

A continuación, se presenta información sobre arrendamientos en los que la Sucursal es el arrendatario.

i. Activos por derecho de uso

El siguiente es el detalle y movimiento de los activos por derecho de uso al 31 de diciembre de 2019:

|                                       |      | <u>Propiedades</u> |
|---------------------------------------|------|--------------------|
| Costo                                 |      |                    |
| Saldo al 1 de enero de 2019           | US\$ | 60.841             |
| Adiciones                             |      | 301.486            |
| Saldo al 31 de diciembre de 2019      |      | <u>362.327</u>     |
| Depreciación acumulada                |      |                    |
| Saldo al 1 de enero de 2019           |      | -                  |
| Adiciones                             |      | (56.698)           |
| Saldo al 31 de diciembre de 2019      |      | <u>(56.698)</u>    |
| Saldo neto al 31 de diciembre de 2019 | US\$ | <u>305.629</u>     |

ii. Importes reconocidos en resultados

La Sucursal registró en resultados US\$3.374 correspondiente a interés de pasivo por arrendamientos y US\$1.220.448 por concepto de gastos relacionados con arrendamientos de corto plazo y activos de bajo valor al 31 de diciembre de 2019. Durante el año 2018 se registraron gastos por arrendamientos operativos un total de US\$815.270.

iii. Importes reconocidos en el estado de flujos de efectivo.

El monto de pagos realizados por arrendamientos ascendió a US\$117.976 durante el año en curso.

(Continúa)

HUAWEI TECHNOLOGIES Co. Ltd.  
(Sucursal Ecuador)

Notas a los Estados Financieros

(En Dólares de los Estados Unidos de América – US\$)

(13) Acreeedores Comerciales y Otras Cuentas por Pagar

Un detalle de acreedores comerciales y otras cuentas por pagar es el siguiente:

|                                     | <u>Nota</u> | <u>2019</u>              | <u>2018</u>              |
|-------------------------------------|-------------|--------------------------|--------------------------|
| Proveedores:                        |             |                          |                          |
| Partes relacionadas                 | 20 (b) US\$ | 45.617.805               | 31.896.217               |
| Locales                             |             | <u>5.029.700</u>         | <u>6.653.951</u>         |
|                                     |             | 50.647.505               | 38.550.168               |
| Servicios de Rentas Internas:       |             |                          |                          |
| Retenciones en la fuente por pagar  |             | 4.865.283                | 4.742.195                |
| Impuesto a la salida de divisas-USD |             | 2.281.746                | 1.579.698                |
| Impuesto a la renta                 |             | <u>3.467.003</u>         | <u>2.053.826</u>         |
|                                     | US\$        | <u><u>61.261.537</u></u> | <u><u>46.925.887</u></u> |

En 2019 los pasivos por reembolsos se exponen dentro de un rubro separado en el estado de situación financiera mientras que en 2018 se exponían dentro del rubro acreedores comerciales y otras cuentas por pagar. Dicha reclasificación se realizó a fines de proporcionar una presentación con un mayor nivel de desagregación para las partidas que componen el rubro, dada su naturaleza específica.

La exposición de la Sucursal al riesgo de liquidez relacionado con acreedores comerciales y otras cuentas por pagar se refleja en la nota 6.

(14) Pasivos por Reembolsos

|                                    | <u>2019</u>                | <u>2018</u>             |
|------------------------------------|----------------------------|-------------------------|
| Provisión para descuento de bienes | US\$ 690.527               | 1.387.668               |
| Reembolsos                         | -                          | 13.313                  |
| Provisión por penalidades          | 108.391                    | 194.211                 |
| Provisión de garantía              | <u>67</u>                  | <u>14.761</u>           |
|                                    | US\$ <u><u>798.985</u></u> | <u><u>1.609.953</u></u> |

(15) Pasivos Contractuales

Al 31 de diciembre de 2019, la Sucursal mantiene US\$2.710.059(US\$ 1.306.239 en 2018) como pasivos contractuales generados por anticipos recibidos de contratos con clientes, los mismos que se reconocen como ingreso cuando el derecho a la consideración bajo un contrato de ingresos se convierte en incondicional.

(16) Gastos Acumulados por Pagar

Un detalle de provisiones y gastos por pagar es como sigue:

HUAWEI TECHNOLOGIES Co. Ltd.  
(Sucursal Ecuador)

Notas a los Estados Financieros

(En Dólares de los Estados Unidos de América – US\$)

|                                 | <u>Nota</u> | <u>2019</u>           | <u>2018</u>      |
|---------------------------------|-------------|-----------------------|------------------|
| Partes relacionadas             | 20(b)       | US\$ 792.528          | 1.951.124        |
| Provisión de garantías          |             | 722                   | 192.130          |
| Provisión de contratos onerosos |             | 400.635               | -                |
| Gastos por pagar                |             | 3.371.806             | 2.549.303        |
| Total                           |             | US\$ <u>4.565.691</u> | <u>4.692.557</u> |

(17) Beneficios a los Empleados

El detalle de los beneficios a los empleados es el siguiente:

|                                                     | <u>Nota</u> | <u>2019</u>           | <u>2018</u>      |
|-----------------------------------------------------|-------------|-----------------------|------------------|
| Participación de los trabajadores en las utilidades | 23          | US\$ 680.084          | 568.743          |
| Otros beneficios a los empleados                    |             | 1.447.597             | 1.000.000        |
| Beneficios sociales                                 |             | 2.337.954             | 2.610.147        |
| Instituto Ecuatoriano de Seguridad Social - IESS    |             | 256.210               | 238.183          |
| Jubilación patronal e indemnización por desahucio   |             | 1.091.138             | 1.073.207        |
| Total                                               |             | US\$ <u>5.812.983</u> | <u>5.490.280</u> |
| Corriente                                           |             | US\$ 5.014.138        | 4.610.323        |
| No corriente                                        |             | 798.845               | 879.957          |
| Total                                               |             | US\$ <u>5.812.983</u> | <u>5.490.280</u> |

Jubilación Patronal e Indemnización por Desahucio

El Código de Trabajo del Ecuador, establece la obligación por parte de los empleadores de conceder jubilación patronal a todos aquellos empleados que hayan cumplido 25 años de servicio para una misma Sucursal. De acuerdo por lo previsto por tal Código, los empleados jubilados tienen derecho a pensión vitalicia, la que se determina en función de la remuneración percibida en los últimos cinco años previos al retiro, con un mínimo para la cuantificación de la pensión vitalicia mensual de US\$20 si el trabajador es beneficiario de la jubilación del IESS y de US\$30 si sólo tiene derecho a la jubilación patronal, sin edad mínima de retiro.

Además, dicho Código de Trabajo establece que cuando la relación laboral termine por desahucio, el empleador deberá pagar una indemnización calculada con base en el número de años de servicio.

El movimiento en el valor presente de las obligaciones por jubilación patronal e indemnización por desahucio es como sigue:

HUAWEI TECHNOLOGIES Co. Ltd.  
(Sucursal Ecuador)

Notas a los Estados Financieros

(En Dólares de los Estados Unidos de América – US\$)

|                                                                                        | <u>Nota</u> | <u>Jubilación<br/>Patronal</u> | <u>Indemnización<br/>por desahucio</u> | <u>Total</u>     |
|----------------------------------------------------------------------------------------|-------------|--------------------------------|----------------------------------------|------------------|
| Valor presente de las obligaciones por beneficios definidos al 1 de enero de 2018      | US\$        | 888.257                        | 379.236                                | 1.267.493        |
| Costo laboral por servicios actuales                                                   |             | 228.927                        | 101.959                                | 330.886          |
| Costo financiero                                                                       |             | 35.734                         | 15.032                                 | 50.766           |
| Beneficios pagados                                                                     |             | -                              | (91.708)                               | (91.708)         |
| Gasto del período                                                                      | 23          | 264.661                        | 25.283                                 | 289.944          |
| Ganancia actuarial                                                                     |             | (420.191)                      | (64.039)                               | (484.230)        |
| Valor presente de obligaciones por beneficios definidos al 31 de diciembre del 2018    |             | <u>732.727</u>                 | <u>340.480</u>                         | <u>1.073.207</u> |
| Costo laboral por servicios actuales                                                   |             | 146.634                        | 81.201                                 | 227.835          |
| Costo financiero                                                                       |             | 31.171                         | 14.273                                 | 45.444           |
| Beneficios pagados                                                                     |             | -                              | (89.130)                               | (89.130)         |
| Gasto del período                                                                      | 23          | 177.805                        | 6.344                                  | 184.149          |
| Ganancia actuarial                                                                     |             | (111.688)                      | (54.530)                               | (166.218)        |
| Valor presente de las obligaciones por beneficios definidos al 31 de diciembre de 2019 | US\$        | <u>798.844</u>                 | <u>292.294</u>                         | <u>1.091.138</u> |

De acuerdo con los estudios actuariales, el valor presente de la reserva matemática actuarial de jubilación patronal es como sigue:

|                                                          | <u>2019</u>         | <u>2018</u>    |
|----------------------------------------------------------|---------------------|----------------|
| Valor actual de las reservas matemáticas actuariales:    |                     |                |
| Empleados activos con tiempo de servicio mayor a 10 años | US\$ 311.002        | 292.547        |
| Empleados activos con tiempo de servicio menor a 10 años | <u>487.842</u>      | <u>440.180</u> |
|                                                          | <u>US\$ 798.844</u> | <u>732.727</u> |

Los supuestos utilizados en los estudios actuariales fueron:

|                                 | <u>2019</u>  | <u>2018</u>  |
|---------------------------------|--------------|--------------|
| Tasa de descuento               | 4.21%        | 4.25%        |
| Tasa de crecimiento de salario  | 2.30%        | 2.30%        |
| Tasa de incremento de pensiones | NA           | NA           |
| Tabla de rotación (promedio)    | 11.80%       | 16.67%       |
| Vida laboral promedio remanente | 9.05         | 9.06         |
| Tabla de mortalidad e invalidez | TM IESS 2002 | TM IESS 2002 |

Las suposiciones actuariales constituyen las mejores estimaciones que la Sucursal posee sobre las variables que determinarán el pago futuro de esta obligación. Los cambios en las tasas o supuestos usados en los estudios actuariales pueden tener un efecto importante en los importes reportados.

(Continúa)

HUAWEI TECHNOLOGIES Co. Ltd.  
(Sucursal Ecuador)

Notas a los Estados Financieros

(En Dólares de los Estados Unidos de América – US\$)

Análisis de Sensibilidad

Cambios razonablemente posibles en las suposiciones actuariales relevantes a la fecha del estado de situación financiera al 31 de diciembre de 2019, siempre que las otras suposiciones se mantuvieran constantes, habrían afectado la obligación por beneficios definidos en los siguientes importes:

|                                          |      | <u>2019</u>           |                 | <u>2018</u>           |                 |
|------------------------------------------|------|-----------------------|-----------------|-----------------------|-----------------|
|                                          |      | Aumento (disminución) |                 | Aumento (disminución) |                 |
| Tasa de descuento (+/-0,5%)              | US\$ | (43.292)              | 119.741         | (73.571)              | 80.168          |
| Tasa de crecimiento de salario (+/-0,5%) |      | <u>121.397</u>        | <u>(45.494)</u> | <u>81.871</u>         | <u>(75.795)</u> |

(18) Impuesto a la Renta

(a) Impuesto a la Renta Reconocido en Resultados

|                                     |      | Año terminado el 31 de<br>diciembre de |                  |
|-------------------------------------|------|----------------------------------------|------------------|
|                                     |      | <u>2019</u>                            | <u>2018</u>      |
| Impuesto a la renta corriente       | US\$ | 4.836.667                              | 3.456.685        |
| Impuesto a la renta años anteriores |      | (2.605)                                | -                |
| Impuesto a la renta diferido        |      | <u>(723.346)</u>                       | <u>261.444</u>   |
|                                     | US\$ | <u>4.110.716</u>                       | <u>3.718.129</u> |

(b) Conciliación de la Tasa Efectiva de Impuesto a la Renta

|                                                                                                                |         | Año terminado al 31 de diciembre de |                  |
|----------------------------------------------------------------------------------------------------------------|---------|-------------------------------------|------------------|
|                                                                                                                |         | <u>2019</u>                         | <u>2018</u>      |
|                                                                                                                |         | %                                   | US\$             |
| Ganancia antes del impuesto a la renta                                                                         |         |                                     | <u>3.853.807</u> |
| Impuesto a la renta que resultaría de aplicar a la tasa corporativa a la utilidad antes de impuesto a la renta | 25.00%  | 963.452                             | 805.719          |
| Más (menos)                                                                                                    |         |                                     |                  |
| Gastos no deducibles                                                                                           | 100.50% | 3.873.215                           | 2.819.960        |
| Efecto transición NIIF 15 y NIIF 9                                                                             | 0%      | -                                   | (168.994)        |
| Impuesto a la renta años anteriores                                                                            | -0.07%  | (2.605)                             | -                |
| Cambios en diferencias temporarias                                                                             | -18.77% | <u>(723.346)</u>                    | <u>261.444</u>   |
|                                                                                                                | 106.67% | <u>4.110.716</u>                    | <u>3.718.129</u> |

(Continúa)

HUAWEI TECHNOLOGIES Co. Ltd.  
(Sucursal Ecuador)

Notas a los Estados Financieros

(En Dólares de los Estados Unidos de América – US\$)

(c) Movimiento de Activos por Impuestos Diferidos

El movimiento de activos por impuestos diferidos al 31 de diciembre de 2019 y 2018 es como sigue:

|                                        |      | Saldos al<br>01/01/2019 | Reconocidos<br>en<br>resultados | Saldo neto<br>al<br>31/12/2019 |
|----------------------------------------|------|-------------------------|---------------------------------|--------------------------------|
| Beneficios a los empleados             | US\$ | 717.164                 | 74.635                          | 791.799                        |
| Provisiones y activos<br>contractuales |      | 169.849                 | 496.836                         | 666.685                        |
| Activos por derechos de uso            |      | -                       | 333                             | 333                            |
| Inventario                             |      | 331.388                 | 151.542                         | 482.930                        |
| Impuesto diferido activo               | US\$ | <u>1.218.401</u>        | <u>723.346</u>                  | <u>1.941.747</u>               |

|                                           | Saldos al<br>01/01/2018 | Efectos<br>transición<br>NIIF 15 y 9 | Ajustes        | Reconocidos<br>en<br>resultados | Saldo neto<br>al<br>31/12/2018 |
|-------------------------------------------|-------------------------|--------------------------------------|----------------|---------------------------------|--------------------------------|
| Beneficios a los<br>empleados             | 954.323                 | -                                    | 130.135        | (367.294)                       | 717.164                        |
| Provisiones y<br>activos<br>contractuales | -                       | 92.822                               | -              | 77.027                          | 169.849                        |
| Inventario                                | -                       | -                                    | -              | 331.388                         | 331.388                        |
| Pérdidas fiscales<br>trasladables         | -                       | 302.565                              | -              | (302.565)                       | -                              |
| Impuesto<br>diferido activo               | <u>954.323</u>          | <u>395.387</u>                       | <u>130.135</u> | <u>(261.444)</u>                | <u>1.218.401</u>               |

(d) Precios de Transferencia

El Decreto Ejecutivo No. 2430 publicado en el Suplemento al Registro Oficial No. 494 del 31 de diciembre de 2004 incorporó a la legislación tributaria, con vigencia a partir del 2005, normas sobre la determinación de resultados tributables originados en operaciones con partes relacionadas. En el año 2015, de acuerdo con Resolución del Servicios de Rentas Internas (SRI) No. NAC-DGERCGC15-00000455, los sujetos pasivos de impuesto a la renta que hayan efectuado operaciones con partes relacionadas, dentro de un mismo período fiscal en un monto acumulado superior a US\$3.000.000, deben presentar al SRI el anexo de operaciones con partes relacionadas y el Informe de precios de transferencia cuando sus operaciones con partes relacionadas sean superiores a US\$15.000.000.

El estudio de precios de transferencia correspondiente al año 2018 concluyó que las operaciones efectuadas por la Sucursal con sus relacionadas son consistentes con los precios o márgenes de utilidad que hubieran utilizado partes independientes en operaciones comparables.

El estudio de precios de transferencia del año 2019 está en fase de diagnóstico a la fecha de aprobación de los estados financieros, diagnóstico según el cual la Sucursal no anticipa ajuste alguno al gasto y pasivo por impuesto a la renta.

(Continúa)

HUAWEI TECHNOLOGIES Co. Ltd.  
(Sucursal Ecuador)

Notas a los Estados Financieros

(En Dólares de los Estados Unidos de América – US\$)

(e) Situación Fiscal

Las declaraciones de impuesto a la renta, impuesto al valor agregado y retenciones en la fuente por los años 2017 a 2019, están abiertas a revisión de las autoridades tributarias.

La Sucursal cree que sus obligaciones acumuladas por impuestos son adecuadas para todos los años fiscales abiertos sobre la base de su evaluación de muchos factores, incluyendo interpretaciones de las leyes tributarias y la experiencia previa.

En junio de 2019 la Sucursal recibió de la Administración Tributaria la orden de determinación No. DZ9-AGFDETC19-00000027 en el cual el Servicio de Rentas Internas dispone el inicio del proceso de determinación de las obligaciones tributarias correspondientes al impuesto a la renta del ejercicio 2016; en enero de 2020 la Sucursal recibió la notificación de la diligencia de inspección con oficio No. DZ9-AGFODIC20-00000004, diligencia que a la fecha sigue en proceso por parte de la Administración Tributaria, sin disponer de ningún tipo de notificación o conclusión al respecto.

(f) Reformas Tributarias

Con fecha 31 de diciembre de 2019 mediante Suplemento del Registro Oficial No. 111 se publicó la Ley Orgánica de Simplificación y Progresividad Tributaria. Los principales aspectos introducidos por esta Ley se señalan a continuación:

- Se gravan con una tasa efectiva del 10% los dividendos y utilidades distribuidos a favor de todo tipo de contribuyente sin importar su residencia fiscal, exceptuando a las sociedades residentes en el Ecuador. Esta tasa se incrementaría hasta el 14%, sobre la proporción no informada, cuando la sociedad que distribuye el dividendo no cumpla con informar sobre su composición accionaria.
- La capitalización de utilidades no será considerada como distribución de dividendos, inclusive la que se realice de años anteriores.
- El anticipo de impuesto a la renta será voluntario y equivalente al 50% del impuesto causado en el año previo menos las retenciones realizadas en ese ejercicio fiscal.
- A partir del ejercicio fiscal 2021, serán deducibles las provisiones realizadas para atender la jubilación patronal del personal que haya cumplido al menos 10 años de trabajo en la misma empresa; siempre que tales valores sean administrados por empresas especializadas y autorizadas en la administración de fondos. También serán deducibles las provisiones para atender el pago de desahucio.
- Se establece una Contribución única y temporal aplicable a las sociedades que realicen actividades económicas y que hayan generado en el ejercicio fiscal del 2018, ingresos gravados iguales o superiores a US\$1,000,000. Esta contribución será pagada en los ejercicios fiscales 2020, 2021 y 2022 y no podrá exceder el 25% del impuesto a la renta causado en el año 2018; ni podrá ser utilizada como crédito tributario ni como gasto deducible.

(Continúa)

HUAWEI TECHNOLOGIES Co. Ltd.  
(Sucursal Ecuador)

Notas a los Estados Financieros

(En Dólares de los Estados Unidos de América – US\$)

(19) Resultados Acumulados provenientes de la Adopción por Primera vez de las NIIF

La Superintendencia de Compañías del Ecuador, mediante Resolución SC.G.ICI.CPAIFRS.11.007, publicada en el Registro Oficial No. 566 del 28 de octubre de 2011 estableció que el saldo acreedor resultante de los ajustes provenientes de la adopción por primera vez de las "NIIF" y que se registraron en el patrimonio en una subcuenta denominada "Resultados acumulados provenientes de la adopción por primera vez de las NIIF", separada del resto de los resultados acumulados, no podrá ser distribuido a la casa matriz, sin embargo podrá ser utilizado para absorber las pérdidas acumuladas y las del último ejercicio económico concluido, si las hubiere.

(20) Transacciones y Saldos con Partes Relacionadas

(a) Transacciones con Partes Relacionadas

Las principales transacciones con partes relacionadas están dadas principalmente por operaciones de compras y ventas de materiales, partes y piezas para equipos de telecomunicaciones. El resumen de las principales transacciones con partes relacionadas es el siguiente:

- La Sucursal importa de su casa matriz y partes relacionadas materiales, partes y piezas para equipos de telecomunicaciones, para el cumplimiento de los compromisos adquiridos con terceros. En el año que terminó el 31 de diciembre de 2019 las compras de artículos a casa matriz y partes relacionadas ascendieron aproximadamente a US\$34.853.619 (US\$40.561.591 en el 2018).
- La Sucursal vende a partes relacionadas equipos o inventarios no utilizados. En el año que terminó el 31 de diciembre de 2019, la Sucursal realizó exportaciones de equipos a sus relacionadas por aproximadamente US\$ 2.790.600 (US\$9.604.786 en el 2018).
- En enero de 2011, la Sucursal suscribió un contrato maestro de distribución de software con Huawei Technologies Co. Ltd. "HW SZ" - República Popular de China, en el cual se establece que HW SZ le permitirá la distribución del software para ser instalado en equipos Huawei donde queda expresamente prohibido el uso, venta o distribución de otro modo del software, o cualquier parte del mismo, a excepción de lo expresamente permitido.

El software se emitirá por HW SZ al Distribuidor por medio de la descarga desde una página web o por medio de la importación de *CD-ROMs* que contiene el software o por importación de equipos con software incorporado. El costo de licencias y software según lo establecido en el contrato es equivalente al 80% de los ingresos por la venta de software a clientes de la Sucursal. La duración del contrato es desde el 1 de enero de 2011 hasta 12 meses posteriores a la fecha efectiva, y a partir de entonces se renovará automáticamente por períodos sucesivos de doce meses plazo a menos que una parte disponga lo contrario con treinta días de aviso por escrito. Durante el año terminado el 31 de diciembre de 2019, el costo incurrido por la Sucursal por este concepto asciende a US\$ 2.202 (US\$43.494 en el 2018) y se presentan dentro del costo de ventas en el estado de resultados integrales.

(Continúa)

HUAWEI TECHNOLOGIES Co. Ltd.  
(Sucursal Ecuador)

Notas a los Estados Financieros

(En Dólares de los Estados Unidos de América – US\$)

- A partir del 1 de enero de 2015, la Sucursal mantiene vigente el acuerdo de Licencia de Propiedad Intelectual suscrito con la Casa Matriz. En constitución de las licencias, la Sucursal reconoce una regalía con base a lo estipulado en el contrato: el 7,5% de las ventas por el uso de la marca, know how y servicios de construcción y el 2,5% sobre el uso de la marca en servicios de red, servicios de integración, entrenamiento, el gasto por este concepto al 31 de diciembre del 2019, asciende a US\$4.456.910 (US\$4.646.576 en el 2018).
- A partir del 1 de enero de 2017, la Sucursal mantiene vigente el acuerdo de CHARGE DOWN suscrito con la Casa Matriz, el cual consiste en que la Sucursal pagará por soporte vía servicios técnicos. El contrato está vigente desde el 1 de enero del 2017 y tiene una duración de un año pudiendo ser renovado automáticamente si no hay comunicación escrita en contrario con al menos 3 meses de anticipación. El cargo por este concepto al 31 de diciembre del 2019 asciende a US\$7.716.088(US\$8.727.731 en 2018) y se presenta dentro del costo de ventas en el estado de resultados integrales.
- Durante el año 2019 la sucursal recibió notas de crédito como descuento al costo de ventas por US\$ 3.220.000; según lo establecido en el acuerdo de compra de servicios celebrado con su Casa Matriz (US\$8.992.326 en 2018).
- Durante 2019, la Sucursal incurrió en costos relacionados con actividades de marketing y promoción para la venta de productos de Huawei Device Hong Kong en territorio nacional. Como consecuencia de dicha actividad la Sucursal reconoció un ingreso en concepto de soporte de ventas con su parte relacionada por US\$4.451.226 en 2019. La sucursal también tubo operaciones de reembolsos de publicidad por US\$786.426 en 2019.

(b) Saldos con Partes Relacionadas

Un resumen de los saldos originados por las transacciones antes indicadas es como sigue:

|                                                         | <u>Nota</u> | <u>2019</u>       | <u>2018</u>       |
|---------------------------------------------------------|-------------|-------------------|-------------------|
| <b>Activos:</b>                                         |             |                   |                   |
| Deudores comerciales                                    |             |                   |                   |
| Huawei Device (Hong Kong) Co., Limited                  | US\$        | 1.817.429         | 2.570.441         |
| Huawei International Co. Limited                        |             | 1.829.636         | 4.937.419         |
| 7                                                       | US\$        | <u>3.647.065</u>  | <u>7.507.860</u>  |
| <br>                                                    |             |                   |                   |
|                                                         |             | <u>2019</u>       | <u>2018</u>       |
| <b>Acreedores comerciales y otras cuentas por pagar</b> |             |                   |                   |
| Huawei Technologies Co Ltd. (Shenzhen)                  | US\$        | 13.745.619        | 8.663.036         |
| Huawei International Co Limited                         |             | 30.597.108        | 15.896.392        |
| Huawei Device (Hong Kong) Co., Limited                  |             | 1.274.062         | 7.336.789         |
| Huawei Global Finance (UK) Limited                      |             | 1.016             | -                 |
| 13                                                      | US\$        | <u>45.617.805</u> | <u>31.896.217</u> |

(Continúa)

HUAWEI TECHNOLOGIES Co. Ltd.  
(Sucursal Ecuador)

Notas a los Estados Financieros

(En Dólares de los Estados Unidos de América – US\$)

|                                           | <u>Nota</u> | <u>2019</u>    | <u>2018</u>      |
|-------------------------------------------|-------------|----------------|------------------|
| <b>Provisiones y gastos por pagar</b>     |             |                |                  |
| Huawei Technologies Co Ltd.<br>(Shenzhen) | US\$        | 740.118        | 1.867.086        |
| Huawei International Co. Limited          |             | 52.410         | 84.038           |
|                                           | 16 US\$     | <u>792.528</u> | <u>1.951.124</u> |

(c) Compensación Recibida por el Personal Clave de la Gerencia

Las compensaciones recibidas por el personal ejecutivo y por la gerencia clave por sueldos, beneficios sociales corrientes y de beneficios definidos no corrientes se resumen a continuación:

|                          |      | Año terminado el 31 de<br>diciembre de |                  |
|--------------------------|------|----------------------------------------|------------------|
|                          |      | <u>2019</u>                            | <u>2018</u>      |
| Sueldos y salarios       | US\$ | 2.781.875                              | 2.023.542        |
| Beneficios corrientes    |      | 355.143                                | 213.863          |
| Beneficios no corrientes |      | 33.792                                 | 30.666           |
|                          | US\$ | <u>3.170.810</u>                       | <u>2.268.071</u> |

(21) Ingresos por Contratos con Clientes

Los ingresos se reconocen cuando el cliente obtiene el control del bien o servicio prometido en el contrato. Esto puede ocurrir en un solo punto en el tiempo o en el tiempo dependiendo de cómo la Sucursal transfiere el control de los bienes y servicios subyacentes a su cliente. Dicho reconocimiento se desglosa a continuación:

(a) Flujos de Ingresos y Desagregación

Los ingresos por contratos con clientes se componen de lo siguiente:

|                                                                |      | <u>2019</u>       | <u>2018</u>        |
|----------------------------------------------------------------|------|-------------------|--------------------|
| Venta de equipos                                               | US\$ | 26.246.437        | 36.122.940         |
| Servicios y contratos de construcción                          |      | 63.663.094        | 66.025.532         |
| Ingresos por contratos bajo modalidad de<br>ventas compartidas |      | 213.548           | 43.517             |
|                                                                | US\$ | <u>90.123.079</u> | <u>102.191.989</u> |

(Continúa)

HUAWEI TECHNOLOGIES Co. Ltd.  
(Sucursal Ecuador)

Notas a los Estados Financieros

(En Dólares de los Estados Unidos de América – US\$)

(b) Ingresos Discriminados por Momento de Transferencia

|                                                                |      | <u>Año terminado el 31 de diciembre de 2019</u> |                                          |                   |
|----------------------------------------------------------------|------|-------------------------------------------------|------------------------------------------|-------------------|
|                                                                |      | Transferidos<br>en un<br>momento<br>concreto    | Transferidos<br>a lo largo del<br>tiempo | Total             |
| Ingresos por venta de equipos                                  | US\$ | 26.246.437                                      | -                                        | 26.246.437        |
| Ingresos por servicios y contratos<br>de construcción          |      | 6.211.463                                       | 57.451.631                               | 63.663.094        |
| Ingresos por contratos bajo<br>modalidad de ventas compartidas |      | -                                               | 213.548                                  | 213.548           |
| Total                                                          | US\$ | <u>32.457.900</u>                               | <u>57.665.179</u>                        | <u>90.123.079</u> |

|                                                                |      | <u>Año terminado el 31 de diciembre de 2018</u> |                                          |                    |
|----------------------------------------------------------------|------|-------------------------------------------------|------------------------------------------|--------------------|
|                                                                |      | Transferidos<br>en un<br>momento<br>concreto    | Transferidos<br>a lo largo del<br>tiempo | Total              |
| Ingresos por Venta de equipos                                  | US\$ | 36.016.264                                      | 106.676                                  | 36.122.940         |
| Ingresos por Servicios y contratos<br>de construcción          |      | 34.519.150                                      | 31.506.382                               | 66.025.532         |
| Ingresos por contratos bajo<br>modalidad de ventas compartidas |      | -                                               | 43.517                                   | 43.517             |
| Total                                                          | US\$ | <u>0.535.414</u>                                | <u>31.656.575</u>                        | <u>102.191.989</u> |

(c) SalDOS del Contrato

A continuación, los saldos de los contratos con clientes sobre deudores comerciales, activos contractuales, costos contractuales y pasivos contractuales mantenidos con clientes:

|                       | <u>Nota</u> | <u>2019</u>      | <u>2018</u>      |
|-----------------------|-------------|------------------|------------------|
| Deudores comerciales  | 7           | 24.334.532       | 20.758.321       |
| Activos contractuales | 8           | 18.126.933       | 15.721.963       |
| Costos contractuales  | 10          | 1.681.064        | 1.853.819        |
| Pasivos contractuales | 15          | <u>2.710.059</u> | <u>1.306.239</u> |

Los activos del contrato se relacionan básicamente con los derechos de la Sucursal a contraprestación por el trabajo finalizado, pero no facturado a la fecha de presentación relacionada, principalmente con la prestación de servicios y contratos de construcción. El importe de los activos del contrato durante el período terminado el 31 de diciembre de 2019 se vio afectado por un cargo por deterioro de US\$124.695 (US\$208.085 en 2018). Los activos del contrato son transferidos a deudores comerciales cuando los derechos se hacen incondicionales. Esto por lo general ocurre cuando la Sucursal emite una factura al cliente.

(Continúa)

HUAWEI TECHNOLOGIES Co. Ltd.  
(Sucursal Ecuador)

Notas a los Estados Financieros

(En Dólares de los Estados Unidos de América – US\$)

Los costos contractuales (aquellos incurridos para por la prestación de servicios a los clientes y contratos de construcción) se capitalizan y reconocen durante el período del beneficio esperado, que generalmente es la duración del contrato de ingresos asociado.

Los pasivos del contrato se relacionan básicamente con la contraprestación anticipada recibida de los clientes principalmente por la prestación de servicios y contratos de construcción, por las que los ingresos se reconocen a lo largo del tiempo. Este importe se reconocerá como ingreso cuando las obligaciones de desempeño sean concluidas. El importe de US\$847.499 incluido en los pasivos contractuales al 31 de diciembre de 2018 ha sido reconocido como ingreso en 2019. (US\$909.957 en 2018). El importe de las contraprestaciones recibidas en 2019 en relación con obligaciones de desempeño no satisfechas es de US\$2.251.319 (US\$2.248.306 en 2018).

No se presenta información sobre las obligaciones de desempeño restantes al 31 de diciembre de 2019 o al 31 de diciembre de 2018 que tiene una duración original esperada de un año o menos, según lo permitido por la NIIF 15.

(d) Obligaciones de Desempeño y Políticas de Reconocimiento de Ingresos

Ingresos por Contratos con Clientes

Los ingresos se miden en función de la contraprestación especificada en el contrato con el cliente y excluyen la contraprestación variable y los montos cobrados en nombre de terceros. La Sucursal reconoce los ingresos cuando transfiere el control sobre un producto o servicio (o paquete) a un cliente.

El criterio de reconocimiento según el tipo de producto/servicio es el siguiente:

HUAWEI TECHNOLOGIES Co. Ltd.  
(Sucursal Ecuador)

Notas a los Estados Financieros

(En Dólares de los Estados Unidos de América – US\$)

|                    |                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                 |
|--------------------|---------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------|
| Venta de equipos   | <p>En principio, de manera independiente al requerimiento de instalación de un equipo por parte de la Sucursal para el cliente (siempre que la instalación no se considere un proceso complejo y no requiera una integración o modificación significativa del equipo), el control de dicho equipo se considera como transferido al cliente, cuando este es entregado.</p> <p>Para determinar si un bien está sustancialmente bajo el control de un cliente, los factores que se deben considerar incluyen, pero no limitan a si el cliente:</p> <ol style="list-style-type: none"> <li>1. Asume los costos de administración de bienes como gastos propios,</li> <li>2. Dirige el uso y administra los productos a su propia discreción; y</li> <li>3. Asume los riesgos de pérdida de bienes y daños como propios.</li> </ol>                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                  |
| Venta de servicios | <p>Para los contratos de servicio, soluciones de integración en sitio, despliegue de red, materiales de ingeniería, optimización de la red, entre otros, los ingresos y los costos asociados se reconocen a lo largo del tiempo utilizando el método porcentaje de terminación, utilizando PAC o POC.</p> <p>El " <i>output method</i> " se adopta y el desempeño de la Sucursal es completado hasta la fecha de medición según el hito de entrega alcanzado. Por ejemplo, para los servicios, el hito de la entrega es una unidad entregada (DU) y los ingresos por cada DU se reconocen cuando el sitio único está en el aire y se obtienen ciertos documentos de respaldo.</p> <p>Otros contratos de servicios, como servicios de consultoría, servicios de administración, servicio de atención al cliente y servicio de entrenamiento/ capacitación, los ingresos se reconocen a lo largo del tiempo utilizando el progreso medible durante el período de servicio.</p> <p>Pero si los servicios se completarán en un período de tiempo muy corto que, en la práctica, los ingresos de estos servicios se reconocerán en el momento en que se completen los servicios.</p> |

| <b>Tipo de producto/servicio</b>                | <b>Reconocimiento de ingresos según la NIIF 15</b>                                                                                                                                                                                                                                                                               |
|-------------------------------------------------|----------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------|
| Contratos de construcción                       | <p>Los ingresos se reconocen a lo largo del tiempo con base en el método de porcentaje de terminación utilizando PAC (aceptación preliminar) o POC (prueba de completitud). Los costos relacionados se reconocen en el resultado cuando se incurren.</p> <p>Los anticipos recibidos se incluyen en los pasivos del contrato.</p> |
| Contratos bajo modalidad de ventas compartidas. | Los ingresos se reconocen en base a la facturación del cliente y en el porcentaje acordado ya que el valor del contrato no es fijo.                                                                                                                                                                                              |

Combinaciones de Contratos y Modificaciones

Dentro de " *Carrier Network Business Group* " (CNBG) y " *Enterprise Business Group* " (EBG), la Sucursal combina contratos de clientes separados con el mismo cliente si dichos contratos tienen un precio conjunto, son significativamente interdependientes o tienen un único objetivo comercial. Las modificaciones de contrato se consideran típicamente como contratos nuevos o dan como resultado un cambio potencial a un contrato existente.

(Continúa)

HUAWEI TECHNOLOGIES Co. Ltd.  
(Sucursal Ecuador)

Notas a los Estados Financieros

(En Dólares de los Estados Unidos de América – US\$)

Obligaciones de Desempeño (OD)

En el Grupo de Empresas de Consumo (CBG), las órdenes de compra suelen ser dispositivos terminales, accesorios y servicios. En el CNBG hay un número significativamente mayor de OD debido a la naturaleza de los contratos, que generalmente incluyen ventas de hardware, red, software y una amplia gama de servicios. En el EBG, donde la Sucursal está entregando soluciones de extremo a extremo a medida, en algunos casos solo puede haber algunas OD.

En CNBG y EBG, las garantías de los clientes se reconocen como un servicio distinto y se asignan ingresos. La garantía del grupo de consumidores en dispositivos terminales y accesorios es generalmente de naturaleza estándar y se contabiliza como garantía en el momento de la venta.

Tiempo de Reconocimiento de Ingresos

La mayoría de los contratos de CNBG incluyen varias OD para las cuales los ingresos se reconocen cuando la Sucursal transfiere el control de cada obligación, ya sea en un momento como la entrega o aceptación, o las horas extraordinarias a medida que se cumple la obligación o el cliente obtiene el control de los bienes y / o servicios. Algunos contratos de construcción de CNBG representan una sola o unas pocas órdenes de compra para las cuales los ingresos se reconocen proporcionalmente durante el período de entrega.

Dentro de la EBG, la mayoría de los contratos de construcción de clientes constituyen una sola o una pequeña cantidad de órdenes de compra para las cuales los ingresos se reconocen proporcionalmente durante el período de entrega. Los ingresos se reconocen para los contratos restantes con múltiples órdenes de compra cuando cada obligación transfiere el control, ya sea en un momento determinado, como la entrega o aceptación, o las horas extraordinarias a medida que se cumple la obligación y el cliente obtiene el control de los bienes y / o servicios.

Las ventas de dispositivos terminales y accesorios por parte de CBG a sus canales de distribución se reconocen cuando se transfiere el control de las mercancías.

Pasivos por Reembolso

Un pasivo de reembolso, como los reembolsos acumulados a los clientes y otros incentivos basados en las ventas otorgados, se reconoce cuando la Sucursal recibe la consideración del cliente y espera reembolsar parte o toda esa consideración al cliente.

Los pasivos por reembolso corresponden a las contraprestaciones recibidas y que la Sucursal deberá reembolsar al cliente en el futuro ya que la misma no es un importe al que la Sucursal tendrá derecho en última instancia en virtud de los términos del contrato. Dichos pasivos se miden por el importe que la entidad espera que tendrá que devolver al cliente y dicho importe no está incluido en el precio de la transacción. Los pasivos por reembolso incluyen pasivos por descuento de bienes que se componen principalmente por la contraprestación que la Sucursal deberá pagar en el futuro a Telefónica Global Service TGS). De acuerdo a los términos de contratación las actividades de pago que debe realizar el cliente Telefónica Ecuador se instrumentan a través de TGS que es la entidad global de Telefónica para la operación relacionada con pagos y cobranzas. En consecuencia, la Sucursal debe reembolsar al cliente una contraprestación (el pasivo por reembolso) en concepto de la utilización de la plataforma TGS.

(Continúa)

HUAWEI TECHNOLOGIES Co. Ltd.  
(Sucursal Ecuador)

Notas a los Estados Financieros

(En Dólares de los Estados Unidos de América – US\$)

(22) Gastos por Naturaleza

Los gastos por naturaleza se resumen a continuación:

|                                                                           | Nota |      | Año terminado el 31 de diciembre de |            |                          |            |                 |            |
|---------------------------------------------------------------------------|------|------|-------------------------------------|------------|--------------------------|------------|-----------------|------------|
|                                                                           |      |      | Total Gastos por Naturaleza         |            | Gastos de Administración |            | Costo de Ventas |            |
|                                                                           |      |      | 2019                                | 2018       | 2019                     | 2018       | 2019            | 2018       |
| Materiales, partes y piezas para equipos de telecomunicaciones y software | 10   | US\$ | 20.618.711                          | 28.077.476 | -                        | -          | 20.618.711      | 28.077.476 |
| Costos de servicios, construcción y otros                                 |      |      | 24.725.301                          | 27.423.404 | -                        | -          | 24.725.301      | 27.423.404 |
| Gastos del personal                                                       | 23   |      | 16.019.670                          | 14.261.017 | 8.498.812                | 7.616.913  | 7.520.858       | 6.644.104  |
| Regalías                                                                  |      |      | 4.456.910                           | 4.646.576  | -                        | -          | 4.456.910       | 4.646.576  |
| Gastos por publicidad                                                     |      |      | 743.984                             | 232.060    | 741.366                  | 221.354    | 2.618           | 10.706     |
| Impuestos, contribuciones y otros                                         |      |      | 4.181.426                           | 7.532.155  | 1.608.838                | 2.471.558  | 2.572.588       | 5.060.597  |
| Gasto de arrendamiento                                                    |      |      | 1.849.750                           | 815.270    | 793.269                  | 167.307    | 1.056.481       | 647.963    |
| Gastos por depreciación                                                   |      |      | 558.482                             | 1.235.741  | 350.325                  | 717.550    | 208.157         | 518.191    |
| Servicios de terceros                                                     |      |      | 8.133.168                           | 9.376.021  | 301.860                  | 222.032    | 7.831.308       | 9.153.989  |
| Suministros y materiales                                                  |      |      | 447.083                             | 527.428    | 179.157                  | 44.514     | 267.926         | 482.914    |
| Gastos de viaje                                                           |      |      | 724.472                             | 805.537    | 411.483                  | 337.346    | 312.989         | 468.191    |
| Honorarios profesionales                                                  |      |      | 1.791.135                           | 1.094.899  | 1.117.733                | 336.173    | 673.402         | 758.726    |
| (Devolución) / baja de Inventarios remanentes                             | 10   |      | (104.456)                           | 167.176    | 23.035                   | 11.163     | (127.491)       | 156.013    |
| Deterioro de inventario                                                   |      |      | 396.178                             | 413.686    | -                        | -          | 396.178         | 413.686    |
| Gastos transporte                                                         |      |      | 215.702                             | 346.525    | 8.817                    | 9.964      | 206.885         | 336.561    |
| Servicios públicos                                                        |      |      | 169.572                             | 315.473    | 68.961                   | 157.281    | 100.611         | 158.192    |
| Gastos de gestión                                                         |      |      | 651.958                             | 406.544    | 573.072                  | 375.840    | 78.886          | 30.704     |
| Gastos por mantenimiento y reparaciones                                   |      |      | 42.491                              | 64.644     | 14.308                   | 38.444     | 28.183          | 26.200     |
| Seguros                                                                   |      |      | 2.614                               | 2.910      | 1.535                    | 1.112      | 1.079           | 1.798      |
| Combustibles                                                              |      |      | 11.486                              | 3.151      | 3.475                    | 2.609      | 8.011           | 542        |
| Otros                                                                     |      |      | 405.709                             | 899.835    | 70.495                   | 407.604    | 335.214         | 492.231    |
|                                                                           |      | US\$ | 86.041.346                          | 98.647.528 | 14.766.541               | 13.138.764 | 71.274.805      | 85.508.764 |

(Continúa)

HUAWEI TECHNOLOGIES Co. Ltd.  
(Sucursal Ecuador)

Notas a los Estados Financieros

(En Dólares de los Estados Unidos de América – US\$)

(23) Gastos del Personal

Los gastos relacionados con sueldos y beneficios a los empleados se resumen a continuación:

|                                                     | <u>Nota</u> | <u>2019</u>       | <u>2018</u>       |
|-----------------------------------------------------|-------------|-------------------|-------------------|
| Sueldos y salarios                                  | US\$        | 8.616.010         | 8.633.657         |
| Beneficios laborales                                |             | 1.648.334         | 2.071.739         |
| Bonificaciones especiales                           |             | 4.891.093         | 2.696.934         |
| Participación de los trabajadores en las utilidades | 17          | 680.084           | 568.743           |
| Jubilación patronal e indemnización por desahucio   | 17          | 184.149           | 289.944           |
|                                                     | US\$        | <u>16.019.670</u> | <u>14.261.017</u> |

Al 31 de diciembre de 2019, la Sucursal cuenta con 163 empleados (204 en el 2018) en relación de dependencia distribuidos entre empleados de operación, administrativos, comercialización y marketing.

De acuerdo con lo establecido en las leyes laborales vigentes en Ecuador, la Sucursal debe distribuir entre sus trabajadores el 15% de la utilidad antes de impuesto a la renta. La Sucursal ha estimado el gasto de participación de los trabajadores en las utilidades, de la siguiente manera:

|                                                                             |      | Año terminado al 31 de diciembre de |                     |
|-----------------------------------------------------------------------------|------|-------------------------------------|---------------------|
|                                                                             |      | <u>2019</u>                         | <u>2018</u>         |
| Total de ingresos                                                           | US\$ | 90.139.872                          | 102.323.106         |
| Total de costos y gastos                                                    |      | <u>(85.605.981)</u>                 | <u>(98.531.487)</u> |
| Base para el cálculo de participación de los trabajadores en las utilidades | US\$ | 4.533.891                           | 3.791.619           |
| Alicuota                                                                    |      | 15%                                 | 15%                 |
| Participación de los trabajadores en utilidades                             | US\$ | <u>680.084</u>                      | <u>568.743</u>      |

(24) Otros Ingresos

Los otros ingresos se componen de lo siguiente:

|                                                     |             | Año terminado el 31 de diciembre de |                |
|-----------------------------------------------------|-------------|-------------------------------------|----------------|
|                                                     | <u>Nota</u> | <u>2019</u>                         | <u>2018</u>    |
| Cobro de penalidades por uso licencias              | US\$        | 16.747                              | 123.552        |
| Cobro de penalidades por incumplimiento contractual |             | -                                   | 3.522          |
| Utilidad en venta de muebles, enseres y equipos     |             | 46                                  | 3.310          |
| Venta desechos de inventarios                       |             | -                                   | 733            |
|                                                     | US\$        | <u>16.793</u>                       | <u>131.117</u> |

(Continúa)

HUAWEI TECHNOLOGIES Co. Ltd.  
(Sucursal Ecuador)

Notas a los Estados Financieros

(En Dólares de los Estados Unidos de América – US\$)

(25) Compromisos

La Sucursal mantiene vigente desde 2017 un contrato marco para operaciones de factoraje financiero sin recurso con un tercero, con el objetivo de ceder o transferir al cesionario los créditos elegibles que el deudor haya previamente notificado al cesionario, y este puede aceptar la cesión mediante términos y condiciones. La duración de este contrato es de un año, con renovación automática en caso de que las partes no notificaren la voluntad de cancelar el acuerdo, y la tasa de descuento aplicable es del 10% anual. Durante el 2019 la Sucursal negoció un total de US\$ 11.145.534 a través de estas operaciones (US\$23.959.805 en 2018).

(26) Eventos Subsecuentes

La Sucursal ha evaluado los eventos subsecuentes hasta el 20 de marzo de 2020 fecha en que los estados financieros adjuntos estuvieron disponibles para ser emitidos. Ningún evento significativo ocurrió con posterioridad al 31 de diciembre de 2019, fecha del estado de situación financiera pero antes del 20 de marzo de 2020, que requieran revelación o ajuste a los estados financieros de los cuales estas notas son parte integral.