

HUAWEI TECHNOLOGIES Co. Ltd.
(Sucursal Ecuador)

Estados Financieros

31 de diciembre de 2018

Con el Informe de los Auditores Independientes

HUAWEI TECHNOLOGIES Co. Ltd.
(Sucursal Ecuador)

Estados Financieros

31 de diciembre de 2018

Índice del Contenido

Informe de los Auditores Independientes

Estado de Situación Financiera

Estado de Resultados y Otros Resultados Integrales

Estado de Cambios de Fondos de Capital

Estado de Flujos de Efectivo

Notas a los Estados Financieros



KPMG del Ecuador Cía. Ltda.
Av. República de El Salvador 734
y Portugal, Edif. ATHOS, Piso 3
Quito - Ecuador

Teléfonos: (593-2) 2444 225
(593-2) 2444 228
(593-2) 2450 356

Informe de los Auditores Independientes

Al Apoderado General
HUAWEI TECHNOLOGIES CO. LTD. (Sucursal Ecuador):

Opinión

Hemos auditado los estados financieros de Huawei Technologies Co. Ltd. (Sucursal Ecuador), ("la Sucursal"), que incluyen el estado de situación financiera al 31 de diciembre de 2018, y los estados de resultados y otros resultados integrales, de cambios en los fondos de capital y de flujos de efectivo por el año que terminó en esa fecha, y las notas que comprenden un resumen de las políticas importantes de contabilidad y otra información explicativa.

En nuestra opinión, los estados financieros presentan razonablemente, en todos los aspectos importantes, la situación financiera de Huawei Technologies Co. Ltd. (Sucursal Ecuador) al 31 de diciembre de 2018, y su desempeño financiero, y sus flujos de efectivo por el año que terminó en esa fecha de conformidad con las Normas Internacionales de Información Financiera.

Base para la Opinión

Efectuamos nuestra auditoría de acuerdo con Normas Internacionales de Auditoría. Nuestras responsabilidades de acuerdo con dichas normas se describen más adelante en la sección "Responsabilidades del Auditor en Relación con la Auditoría de los Estados Financieros" de nuestro informe. Somos independientes de la Sucursal de conformidad con los requerimientos de ética que son aplicables para nuestra auditoría de los estados financieros en Ecuador, y hemos cumplido las demás responsabilidades de ética de conformidad con dichos requerimientos. Consideramos que la evidencia de auditoría que hemos obtenido es suficiente y apropiada para proveer una base para nuestra opinión.

Responsabilidades de la Administración y de los Encargados del Gobierno Corporativo en relación con los Estados Financieros

La Administración es responsable por la preparación y presentación razonable de estos estados financieros de acuerdo con las Normas Internacionales de Información Financiera (NIIF) y por el control interno que determina es necesario para permitir la preparación de los estados financieros que estén libres de errores materiales, ya sean debido a fraude o error.

En la preparación de los estados financieros, la Administración es responsable de evaluar la capacidad de la Sucursal para continuar como negocio en marcha, revelando, según corresponda, los asuntos relacionados con negocio en marcha y utilizando la base contable de negocio en marcha, a menos que, la Administración tenga la intención de liquidar la Sucursal o cesar operaciones, o bien no exista otra alternativa realista.

Los Encargados del Gobierno Corporativo de la entidad son los responsables de la supervisión del proceso de información financiera de la Sucursal.

(Continúa)

Responsabilidades del Auditor en relación con la Auditoría de los Estados Financieros

Nuestro objetivo es obtener una seguridad razonable acerca de si los estados financieros en su conjunto están libres de errores materiales, ya sea debido a fraude o error, y emitir un informe de auditoría que incluya nuestra opinión. Seguridad razonable es un alto grado de seguridad, pero no garantiza que una auditoría realizada de acuerdo con Normas Internacionales de Auditoría (NIA) siempre detecte un error material cuando éste exista. Los errores pueden deberse a fraude o error y se consideran materiales si, individualmente o en agregado, puede preverse razonablemente que influyan en las decisiones económicas que los usuarios tomen basándose en estos estados financieros.

Como parte de nuestra auditoría de acuerdo con Normas Internacionales de Auditoría (NIA), aplicamos nuestro juicio profesional y mantenemos nuestro escepticismo profesional durante toda la auditoría. También:

- Identificamos y evaluamos los riesgos de errores materiales en los estados financieros, debido a fraude o error, diseñamos y desarrollamos procedimientos de auditoría en respuesta a dichos riesgos, y obtenemos evidencia de auditoría que es suficiente y apropiada para proveer una base para nuestra opinión. El riesgo de no detectar errores materiales debido a fraude es mayor que en el caso de errores, ya que el fraude puede involucrar colusión, falsificación, omisiones deliberadas, representaciones erróneas, o la evasión del control interno.
- Obtenemos un entendimiento del control interno relevante para la auditoría en orden a diseñar procedimientos de auditoría adecuados a las circunstancias, pero no con el propósito de expresar una opinión sobre la eficacia del control interno de la Sucursal.
- Evaluamos lo apropiado de las políticas contables utilizadas y la razonabilidad de las estimaciones; así como la correspondiente información revelada por la Administración.
- Concluimos sobre lo apropiado de utilizar, por parte de la Administración, la base contable de negocio en marcha, basándonos en la evidencia de auditoría obtenida, o si existe una incertidumbre material relacionada con eventos o condiciones que puedan causar dudas materiales sobre la capacidad de la Sucursal para continuar como negocio en marcha. Si concluimos que existe una incertidumbre material, estamos requeridos a llamar la atención en nuestro informe de auditoría sobre las correspondientes revelaciones en los estados financieros o, si dichas revelaciones no son adecuadas, modificar nuestra opinión. Nuestras conclusiones se basan en la evidencia de auditoría obtenida hasta la fecha de nuestro informe de auditoría. Sin embargo, eventos o condiciones futuros pueden causar que la Sucursal no continúe como un negocio en marcha.
- Evaluamos la presentación en su conjunto, la estructura y el contenido de los estados financieros, incluyendo las revelaciones, y si los estados financieros representan las transacciones y los hechos subyacentes de una manera tal que logran una presentación razonable.

Nos comunicamos con los Encargados del Gobierno Corporativo en relación con, entre otros temas, el alcance y la oportunidad de la realización de la auditoría y, cuando sea aplicable, los hallazgos significativos, incluyendo las deficiencias significativas en el control interno que identifiquemos durante nuestra auditoría.

KPMG del Ecuador

SC – RNAE 069

12 de marzo de 2019


Jhonny R. Bolívar Isturiz, Socio

HUAWEI TECHNOLOGIES Co. Ltd.
(Sucursal Ecuador)

Estado de Situación Financiera

31 de diciembre de 2018, con cifras comparativas
al 31 de diciembre de 2017

(En dólares de los Estados Unidos de América – US\$)

<u>Activos</u>	<u>Nota</u>	<u>2018</u>	<u>2017</u>	<u>Pasivos y Fondos de Capital, Neto</u>	<u>Nota</u>	<u>2018</u>	<u>2017</u>
Activo corrientes:				Pasivos corrientes:			
Efectivo en caja y bancos		US\$ 9.787.034	13.469.113	Acreedores comerciales y otras cuentas por pagar	12	US\$ 48.535.840	51.519.640
Deudores comerciales	7	20.758.321	38.068.120	Anticipos recibidos de clientes	13	-	427.506
Activos contractuales	8	15.721.963	-	Pasivos contractuales	14	1.306.239	-
Otras cuentas por cobrar	9	3.349.644	3.055.798	Provisiones y gastos por pagar	15	4.692.557	4.510.211
Inventarios	10	14.235.827	17.311.393	Ingresos diferidos	7	-	1.849.627
Costos contractuales	10	1.853.819	-	Beneficios a los empleados	16	4.610.323	5.670.386
Total activo corrientes		<u>65.706.608</u>	<u>71.904.424</u>	Total pasivos corrientes		<u>59.144.959</u>	<u>63.977.370</u>
Activos no Corrientes:				Pasivos no corrientes - Beneficios a los empleados y			
Muebles, enseres y equipos	11	861.583	1.765.747	total pasivos no corrientes	16	879.957	1.772.515
Activos por impuestos diferidos	17 (c)	1.218.401	954.323	Tota pasivos		<u>60.024.916</u>	<u>65.749.885</u>
Total activos no corrientes		<u>2.079.984</u>	<u>2.720.070</u>	Fondos de capital,neto:			
				Capital asignado		1.000.000	1.000.000
				Resultados acumulados provenientes de la adopción			
				por primera vez de las NIIF	18	9.158.490	9.158.490
				Otros resultados integrales		438.349	-
				Resultados acumulados		(2.835.163)	(1.283.881)
				Fondos de capital, neto		<u>7.761.676</u>	<u>8.874.609</u>
Total activos		US\$ <u>67.786.592</u>	<u>74.624.494</u>	Total pasivos y fondos de capital, neto		US\$ <u>67.786.592</u>	<u>74.624.494</u>


Li Bo
Apoderado General


C.P.A. Alex Crausaz
Contador

Las notas que se acompañan son parte integral de estos estados financieros.

HUAWEI TECHNOLOGIES Co. Ltd.
(Sucursal Ecuador)

Estado de Resultados y Otros Resultados Integrales

Año que terminó el 31 de diciembre de 2018, con cifras comparativas de 2017

(En dólares de los Estados Unidos de América – US\$)

	<u>Nota</u>	<u>2018</u>	<u>2017</u>
Ingresos ordinarios	20	US\$ 102.191.989	91.749.960
Costo de ventas	21	(85.508.764)	(77.803.634)
Ganancia bruta		<u>16.683.225</u>	<u>13.946.326</u>
Gastos administrativos y generales	21	(13.138.764)	(10.117.847)
Otros ingresos	23	131.117	358.426
Otros gastos		(395.554)	(117.051)
Resultados de actividades de operación		<u>3.280.024</u>	<u>4.069.854</u>
Costos financieros		<u>(57.148)</u>	<u>(120.791)</u>
Ganancia antes del impuesto a la renta		3.222.876	3.949.063
Impuesto a la renta	17(a)	<u>(3.718.129)</u>	<u>(3.424.873)</u>
(Pérdida) ganancia neta del período		(495.253)	524.190
Otros resultados integrales - partidas que:			
No se reclasificarán a los resultados del ejercicio -			
Remediación de obligaciones por beneficios definidos		484.230	-
Se reclasificarán a los resultados del ejercicio -			
Cambios en el valor de los activos medidos a valor			
razonable		<u>(27.048)</u>	<u>-</u>
Otros resultados integrales		<u>457.182</u>	<u>-</u>
(Pérdida) ganancia neta y resultado integral			
del período		<u>US\$ (38.071)</u>	<u>524.190</u>


Li Bo
Apoderado General


C.P.A. Alex Crausaz
Contador

Las notas que se acompañan son parte integral de estos estados financieros.

HUAWEI TECHNOLOGIES Co. Ltd.
(Sucursal Ecuador)

Estado de Cambios en los Fondos de Capital

Año que terminó el 31 de diciembre de 2018, con cifras comparativas de 2017

(En dólares de los Estados Unidos de América – US\$)

	Nota	Capital asignado	Resultados acumulados provenientes de la adopción por primera vez de las NIIF	Otros resultados integrales			Resultados acumulados	Fondos de capital, neto
				Reserva valuación a valor razonable	Ganancias/ (pérdidas) actuariales	Total		
Saldos al 1 de enero de 2017	US\$	1.000.000	9.158.490	-	-	-	(1.786.575)	8.371.915
Utilidad neta y resultado integral del año		-	-	-	-	-	524.190	524.190
Condonación Casa Matriz		-	-	-	-	-	(21.496)	(21.496)
Saldos al 31 de diciembre del 2017		1.000.000	9.158.490	-	-	-	(1.283.881)	8.874.609
Ajuste por aplicación inicial de NIIF 15	3 (a)	-	-	-	-	-	(777.560)	(777.560)
Ajuste por aplicación inicial de NIIF 9	3 (b)	-	-	(18.833)	-	(18.833)	(278.469)	(297.302)
Saldo ajustado al 1 de enero de 2018		1.000.000	9.158.490	(18.833)	-	(18.833)	(2.339.910)	7.799.747
Pérdida neta del año		-	-	-	-	-	(495.253)	(495.253)
Otros resultados integrales		-	-	(27.048)	484.230	457.182	-	457.182
Saldos al 31 de diciembre del 2018	US\$	1.000.000	9.158.490	(45.881)	484.230	438.349	(2.835.163)	7.761.676


Li Bo
Apoderado General


C.P.A. Alex Crausaz
Contador

Las notas que se acompañan son parte integral de estos estados financieros.

HUAWEI TECHNOLOGIES Co. Ltd.
(Sucursal Ecuador)

Estado de Flujos de Efectivo

Año que terminó el 31 de diciembre de 2018, con cifras comparativas de 2017

(En dólares de los Estados Unidos de América - US\$)

	<u>2018</u>	<u>2017</u>
Flujos de efectivo de las actividades de operación:		
Efectivo recibido de clientes	US\$ 102.458.291	95.863.157
Efectivo pagado a proveedores y empleados	(102.273.179)	(113.875.712)
Impuestos a la renta pagado	<u>(3.498.093)</u>	<u>(2.225.960)</u>
Efectivo neto utilizado en las actividades de operación	<u>(3.312.981)</u>	<u>(20.238.515)</u>
Flujos de efectivo de las actividades de inversión:		
Adiciones de muebles, enseres y equipos - efectivo neto utilizado en las actividades de inversión	<u>(369.098)</u>	<u>(65.489)</u>
Disminución neta de efectivo en caja y bancos	(3.682.079)	(20.304.004)
Efectivo en caja y bancos al inicio del año	<u>13.469.113</u>	<u>33.773.117</u>
Efectivo en caja y bancos al final del año	US\$ <u><u>9.787.034</u></u>	<u><u>13.469.113</u></u>


Li Bo
Apoderado General


C.P.A. Alex Crausaz
Contador

Las notas que se acompañan son parte integral de estos estados financieros.

HUAWEI TECHNOLOGIES Co. Ltd.
(Sucursal Ecuador)

Notas a los Estados Financieros

31 de diciembre de 2018

(En Dólares de los Estados Unidos de América – US\$)

(1) Entidad que Reporta

Huawei Technologies Co. Ltd. (Sucursal Ecuador) ("la Sucursal"), fue establecida en Ecuador mediante escritura pública otorgada el 6 de Agosto de 2002 y autorizada mediante Resolución de la Superintendencia de Compañías No. 02.Q.IJ.2990 el 15 de agosto de 2002. La dirección registrada de la oficina de la Sucursal es Avenida República de El Salvador N34-493 y Portugal, Edificio Torre Gibraltar, Piso 7, Quito. La Sucursal está sometida al control y vigilancia de la Superintendencia de Compañías, Valores y Seguros de la República del Ecuador.

Las actividades de la Sucursal consisten en la comercialización y prestación de servicios para equipos de comunicación de control programado, equipos de transmisión, comunicaciones digitales, instalaciones multimedia con banda ancha, fuentes de alimentación, productos micro electrónicos, software, así como el diseño, la instalación completa, operación y mantenimiento de equipos importados directamente de sus compañías relacionadas.

La Sucursal forma parte del Grupo Huawei, cuya matriz final es Huawei Investment & Holding Co. Ltd., domiciliada en China.

(2) Bases de Preparación de los Estados Financieros

(a) Declaración de Cumplimiento

Los estados financieros adjuntos han sido preparados de conformidad con las Normas Internacionales de Información Financiera (NIIF).

Estos estados financieros fueron autorizados para su emisión por el Apoderado General de la Sucursal el 11 de marzo de 2019.

Este es el primer conjunto de estados financieros de la Sucursal en los que se ha aplicado la Norma NIIF 15 Ingresos de Actividades Ordinarias Procedentes de Contratos con Clientes y la Norma NIIF 9 Instrumentos Financieros. Los cambios en las políticas contables significativas se describen en la Nota 3.

(b) Bases de Medición

Los estados financieros han sido preparados sobre la base del costo histórico.

(c) Moneda Funcional y de Presentación

Los estados financieros están presentados en dólares de los Estados Unidos de América, moneda funcional de la Sucursal. A menos que se indique lo contrario, las cifras financieras incluidas en los estados financieros adjuntos están expresadas en dólares estadounidenses.

(Continúa)

Notas a los Estados Financieros

(En Dólares de los Estados Unidos de América – US\$)

(d) Uso de Estimados y Juicios

La preparación de estados financieros de acuerdo con las NIIF requiere que la Administración de la Sucursal efectúe ciertas estimaciones, juicios y supuestos que afectan la aplicación de políticas de contabilidad y los montos de activos, pasivos, ingresos y gastos informados. Los resultados reales pudieran diferir de tales estimaciones.

Las estimaciones y supuestos relevantes son revisados regularmente. Las revisiones de las estimaciones contables son reconocidas prospectivamente.

i. Juicios

La información sobre juicios realizados en la aplicación de políticas contables que tienen el efecto más importante sobre los importes reconocidos en los estados financieros se describe en la nota 20 – reconocimiento de ingresos: determinación de si el ingreso procedente de los contratos por servicios y contratos de construcción es reconocido a lo largo del tiempo o en un momento determinado.

ii. Supuestos e Incertidumbres en las Estimaciones

La información sobre supuestos e incertidumbres de estimaciones que tienen un riesgo significativo de resultar en un ajuste material en el año que terminará el 31 de diciembre de 2019, se incluye en las siguientes notas:

- Nota 15 - reconocimiento y valoración de provisiones: supuestos claves sobre la probabilidad y la magnitud de la salida de recursos;
- Nota 16 - medición de obligaciones por beneficios definidos: supuestos actuariales claves;
- Nota 17 - reconocimiento de activos por impuesto a la renta diferido: disponibilidad de ganancias fiscales futuras contra las que pérdidas tributarias acumuladas se pueden utilizar.
- Nota 6 (b) iii - medición de la estimación para pérdidas crediticias esperadas por deudores comerciales y activos del contrato: supuestos claves para determinar la tasa de pérdida promedio ponderada.

iii. Medición de Valores Razonables

Algunas de las políticas y revelaciones contables de acuerdo a las Normas Internacionales de Información Financiera requieren la medición de los valores razonables tanto de los activos y pasivos financieros como de los no financieros.

La Sucursal utiliza la medición de los valores razonables principalmente para propósitos de: (i) reconocimiento inicial, (ii) revelación y (iii) cuando existen indicios de deterioro tratándose de activos no financieros.

Cuando se mide el valor razonable de un activo o pasivo la Sucursal utiliza datos de mercados observables siempre que sea posible. De acuerdo a las NIIF los valores razonables se clasifican en niveles distintos dentro de una jerarquía del valor razonable que se basa en las variables usadas en las técnicas de valoración, como sigue:

Notas a los Estados Financieros

(En Dólares de los Estados Unidos de América – US\$)

- Nivel 1: precios cotizados (no ajustados) en mercados activos para activos o pasivos idénticos.
- Nivel 2: datos diferentes de los precios cotizados incluidos en el Nivel 1, que sean observables para el activo o pasivo, ya sea directamente (precios) o indirectamente (derivados de los precios).
- Nivel 3: datos para el activo o pasivo que no se basan en datos de mercado observables.

Si las variables usadas para medir el valor razonable de un activo o pasivo pueden clasificarse en niveles distintos de jerarquía del valor razonable, entonces la medición del valor razonable se clasifica en su totalidad en el mismo nivel de jerarquía del valor razonable de la variable de nivel más bajo que sea significativa a la medición total.

Cualquier transferencia entre los niveles de jerarquía del valor razonable se reconoce al final del período en el cual ocurrió el cambio.

En la nota 6 se incluye información adicional sobre los supuestos hechos al medir los valores razonables.

(3) Cambios en Políticas Contables Significativas

La Sucursal ha aplicado inicialmente la NIIF 15 (ver a) y la NIIF 9 (ver b) desde el 1 de enero de 2018. Algunas otras nuevas normas también entran en vigencia a partir del 1 de enero de 2018, pero no tienen un efecto significativo en los estados financieros de la Sucursal.

Debido a los métodos de transición elegidos por la Sucursal al aplicar estas normas, la información comparativa incluida en los estados financieros no ha sido reexpresada para reflejar los requerimientos de las nuevas normas.

El efecto de la aplicación inicial de estas normas se atribuye principalmente a lo siguiente:

- reconocimiento de ingresos a lo largo del tiempo de acuerdo al método "output";
- reconocimiento anticipado de ingresos procedentes de contratos de bienes y servicios con derecho a garantías; y,
- un aumento de las pérdidas por deterioro reconocidas en los activos financieros (véase b (ii)).

(a) NIIF 15 Ingresos de Actividades Ordinarias Procedentes de Contratos con Clientes

La NIIF 15 establece un marco conceptual completo para determinar si deben reconocerse ingresos de actividades ordinarias, cuándo se reconocen y en qué monto. La NIIF 15 reemplazó a la NIC 18 "Ingreso de Actividades Ordinarias", la NIC 11 "Contratos de Construcción" y las interpretaciones relacionadas.

Esta Norma establece un nuevo modelo de reconocimiento de ingresos basado en el concepto de control, por el cual los ingresos han de reconocerse a medida que se satisfagan las obligaciones contraídas con los clientes a través de la entrega de bienes y servicios, ya sea en un momento en el tiempo o a lo largo del tiempo.

(Continúa)

HUAWEI TECHNOLOGIES Co. Ltd.
(Sucursal Ecuador)

Notas a los Estados Financieros

(En Dólares de los Estados Unidos de América – US\$)

La Sucursal aplicó la NIIF 15 usando el método del efecto acumulado (sin soluciones prácticas) - reconociendo el efecto inicial de la aplicación de esta norma como ajuste al inicio en los resultados acumulados al 1 de enero de 2018. En consecuencia, la información presentada para el año 2017 no ha sido restablecida; es decir, está presentada, como fue informado previamente, bajo Normas NIC 18, NIC 11 y las interpretaciones relacionadas. Adicionalmente, los requerimientos de revelación de la Norma NIIF 15 no se han aplicado en general a la información comparativa.

La tabla a continuación resume el impacto, neto de impuestos, de la transición a la NIIF 15, sobre las ganancias acumuladas al 1 de enero de 2018:

	<u>Nota</u>	<u>Impacto de la adopción de NIIF 15 al 1 de enero de 2018</u>
Resultados acumulados:		
Cambio en el momento para el reconocimiento de ingresos y costos	(a) US\$	(852.677)
Cambio en el reconocimiento de la provisión de garantía	(b)	(357.583)
Impuesto a la renta relacionado		<u>432.700</u>
Impacto al 1 de enero de 2018	US\$	<u><u>(777.560)</u></u>

A continuación se presenta un resumen de los impactos de adoptar NIIF 15 en el estado de situación financiera de la Sucursal al 31 de diciembre de 2018 y su estado de resultados y otros resultados integrales por el año terminado en esa fecha para cada partida afectada:

HUAWEI TECHNOLOGIES Co. Ltd.
(Sucursal Ecuador)

Notas a los Estados Financieros

(En Dólares de los Estados Unidos de América – US\$)

i. Estado de Situación Financiera

31 de diciembre de 2018	Nota	Informado	Ajustes	Importes sin adopción de la Norma NIIF 15
<u>Activos</u>				
Activos corrientes:				
Efectivo en caja y bancos		US\$ 9.787.034	-	9.787.034
Deudores comerciales	(a), (c)	20.758.321	13.571.400	34.329.721
Activos contractuales	(a), (c)	15.721.963	(15.721.963)	-
Otras cuentas por cobrar		3.349.644	-	3.349.644
Inventarios	(a), (b), (d)	14.235.827	(61.186)	14.174.641
Costos contractuales	(a), (b), (d)	1.853.819	(1.853.819)	-
Total activos corrientes		<u>65.706.608</u>	<u>(4.065.568)</u>	<u>61.641.040</u>
Activos no corrientes:				
Muebles, enseres y equipos		861.583	-	861.583
Activos por impuestos diferidos		1.218.401	(680.870)	537.531
Total activo corrientes		<u>2.079.984</u>	<u>(680.870)</u>	<u>1.399.114</u>
Total activos		US\$ <u>67.786.592</u>	<u>(4.746.438)</u>	<u>63.040.154</u>
<u>Pasivos y Fondos de Capital, Neto</u>				
Pasivos corrientes:				
Acreedores comerciales y otras cuentas por pagar	(c)	US\$ 48.535.840	(2.051.213)	46.484.627
Anticipos recibidos de clientes	(c)	-	1.020.637	1.020.637
Pasivos contractuales	(c)	1.306.239	(1.306.239)	-
Provisiones y gastos por pagar	(c)	4.692.557	1,417.424	6.109.981
Beneficios a los empleados		4,610.323	-	4,610.323
Total pasivos corrientes		<u>59.144.959</u>	<u>(919.391)</u>	<u>58.225.568</u>
Pasivos no corrientes - beneficios a los empleados y total pasivos no corrientes				
		<u>879.957</u>	<u>-</u>	<u>879.957</u>
Total pasivos		<u>60.024.916</u>	<u>(919.391)</u>	<u>59.105.525</u>
Fondos de capital, neto				
Capital asignado		1.000.000	-	1.000.000
Resultados acumulados provenientes de la adopción por primera vez de las NIIF		9.158.490	-	9.158.490
Otros resultados integrales	(c)	438.349	45.881	484.230
Resultados acumulados		(2.835.163)	(3.872.928)	(6.708.091)
Fondos de capital, neto		<u>7.761.676</u>	<u>(3.827.047)</u>	<u>3.934.629</u>
Total pasivos y fondos de capital, neto		US\$ <u>67.786.592</u>	<u>(4.746.438)</u>	<u>63.040.154</u>

(Continúa)

HUAWEI TECHNOLOGIES Co. Ltd.
(Sucursal Ecuador)

Notas a los Estados Financieros

(En Dólares de los Estados Unidos de América – US\$)

ii. Estado de Resultados Integrales

<u>31 de diciembre de 2018</u>	<u>Nota</u>	<u>Informado</u>	<u>Ajustes</u>	<u>Importe sin adopción de la Norma NIIF 15</u>
Ingresos ordinarios	(a), (b), (c)	US\$ 102.191.989	(310.160)	101.881.829
Costo de ventas	(a), (b), (c)	(85.508.764)	(5.262.450)	(90.771.214)
Ganancia bruta		16.683.225	(5.572.610)	11.110.615
Gastos administrativos y generales	(c)	(13.138.764)	(256.482)	(13.395.246)
Otros ingresos		131.117	-	131.117
Otros gastos		(395.554)	-	(395.554)
Resultados de actividades de operación		3.280.024	(5.829.092)	(2.549.068)
Costos financieros		(57.148)	-	(57.148)
Ganancia (pérdida) antes del impuesto a la renta		3.222.876	(5.829.092)	(2.606.216)
Impuesto a la renta		(3.718.129)	900.135	(2.817.994)
(Pérdida) del período		US\$ (495.253)	(4.928.957)	(5.424.210)

- (a) Los ingresos se reconocen cuando el cliente obtiene el control del bien o servicio prometido en el contrato. Esto puede ocurrir en un solo punto en el tiempo o en el tiempo dependiendo de cómo la Sucursal transfiere el control de los bienes y servicios subyacentes a su cliente.

Para el segmento de negocios de Carrier Network, la transferencia de control de bienes y servicios es generalmente más temprana que la transferencia de riesgos y recompensas importantes, lo que acelera el reconocimiento de los ingresos.

Tal como se resume en la conciliación, el cambio en el momento de reconocimiento de ingreso conlleva al cambio en el inventario asociado así como también en las provisiones relacionadas con voucher y provisión de garantías.

- (b) La Sucursal evaluó y determinó que el servicio relacionado con garantías técnicas de los equipos, ofrecidas en los segmentos de negocios de Carrier Network y Enterprise son generalmente de naturaleza de servicio lo que da lugar a una obligación de desempeño separada.

Bajo la NIIF 15, basado en el precio de venta independiente de los servicios relacionados con las garantías técnicas, el precio de la transacción se asigna de la venta de equipos a los compromisos de garantía que se han determinado como un servicio independiente. Estos ingresos se difieren en el momento del reconocimiento de la venta del equipo y luego se reconocen durante el período de garantía asociado.

- (c) Cuando los ingresos se reconocen en virtud de un contrato con un cliente antes de recibir la consideración o el derecho a la consideración es incondicional, se reconoce un activo del contrato. Cuando se recibe la consideración (o el derecho a la consideración es incondicional) antes de que se reconozcan los ingresos, se reconoce un pasivo contractual. Los activos del contrato se reconocen cuando el derecho de consideración bajo un contrato de ingresos se vuelve incondicional, independientemente de la fecha de facturación.

(Continúa)

Notas a los Estados Financieros

(En Dólares de los Estados Unidos de América – US\$)

Como consecuencia de este y los ajustes indicados en literales a, b, se presenta la reclasificación de deudores comerciales a activos contractuales.

Los pasivos por reembolso, como los reembolsos acumulados a los clientes y otros incentivos basados en las ventas otorgados, se reconoce cuando la Sucursal recibe la consideración del cliente y espera reembolsar parte o la totalidad de esa consideración al cliente.

- (d) Incluye ciertos costos de adquisición (aquellos pagados para adquirir un contrato, tales como comisiones) y costos de cumplimiento (aquellos incurridos para prestar servicios a los clientes) que se capitalizan y reconocen durante el período del beneficio esperado, que generalmente es la duración del contrato de ingresos asociado.

Activos y Pasivos Contractuales

Cuando los ingresos se reconocen en virtud de un contrato con un cliente antes de recibir la consideración o el derecho a la consideración es incondicional, se reconoce un activo del contrato. Cuando se recibe la consideración (o el derecho a la consideración es incondicional) antes de que se reconozcan los ingresos, se reconoce un pasivo contractual.

Los deudores comerciales se reconocen cuando el derecho a la consideración bajo un contrato de ingresos se convierte en incondicional, independientemente de la fecha de facturación.

iii. Estado de flujo de efectivo

La adopción de la NIIF 15 no tiene un impacto material en el estado de flujos de efectivo de la Sucursal.

Para obtener información adicional sobre las políticas contables de la Compañía en relación con el reconocimiento de ingresos ver nota 20.

(b) NIIF 9 Instrumentos Financieros

La NIIF 9 establece los requerimientos para el reconocimiento y la medición de los activos financieros, los pasivos financieros y algunos contratos de compra o venta de partidas no financieras. Esta norma reemplaza la Norma NIC 39 Instrumentos Financieros: Reconocimiento y Medición.

Adicionalmente, la Sucursal ha adoptado modificaciones consecuentes a la Norma NIIF 7 Instrumentos Financieros: Información a Revelar que se aplican a las revelaciones sobre 2018 pero por lo general no se han aplicado a la información comparativa.

A continuación se resume el impacto, neto de impuestos, de la transición a la NIIF 9 sobre el saldo inicial de resultados acumulados.

(Continúa)

HUAWEI TECHNOLOGIES Co. Ltd.
(Sucursal Ecuador)

Notas a los Estados Financieros

(En Dólares de los Estados Unidos de América – US\$)

		Impacto de la adopción de NIIF 9 sobre el saldo inicial	
		Otros resultados integrales - Reserva por medición a valor razonable	Resultados acumulados
	<u>Nota</u>		
medidas a valor razonable con impacto en otros resultados integrales		US\$ (18.833)	-
Deterioro en cuentas a cobrar	(ii)	-	(250.681)
Deterioro en activos contractuales	(ii)	-	(48.149)
Deterioro en otras cuentas a cobrar	(ii)	-	(72.461)
Impuesto a la renta relacionado		-	92.822
Impacto al 1 de enero de 2018		US\$ (18.833)	(278.469)

i. Clasificación y Medición de Activos Financieros y Pasivos Financieros

La NIIF 9 incluye tres categorías de clasificación principales para los activos financieros: medidos al costo amortizado, al valor razonable con cambios en otro resultado integral (VRCORI), y al valor razonable con cambios en resultados (VRCR). La clasificación de los activos financieros bajo la NIIF 9 por lo general se basa en el modelo de negocios en el que un activo financiero es gestionado y en sus características de flujo de efectivo contractual. La NIIF 9 elimina las categorías previas de la NIC 39 de mantenidos hasta el vencimiento, préstamos y partidas por cobrar y disponibles para la venta. Bajo la NIIF 9, los derivados incorporados en contratos en los que el principal es un activo financiero dentro del alcance de la norma nunca se separan. En cambio, se evalúa la clasificación del instrumento financiero híbrido tomado como un todo.

La NIIF 9 en gran medida conserva los requerimientos existentes de la NIC 39 para la clasificación y medición de los pasivos financieros.

La adopción de la NIIF 9 no ha tenido un efecto significativo sobre las políticas contables de la Compañía relacionadas con los pasivos financieros.

Para obtener una explicación de la manera en que la Compañía clasifica y mide los instrumentos financieros y contabiliza las ganancias y pérdidas relacionadas bajo la NIIF 9, ver la nota [4 (b) iii].

A continuación en conjunto con las notas adjuntas, se explica las categorías de medición originales bajo NIC 39 y las nuevas categorías de medición bajo NIIF 9 para cada clase de activos financieros y pasivos financieros al 1 de enero de 2018.

La siguiente tabla muestra la medición original bajo NIC 39 y las nuevas mediciones bajo NIIF 9 para cada categoría de activos financieros y pasivos financieros al 1 de enero de 2018:

HUAWEI TECHNOLOGIES Co. Ltd.
(Sucursal Ecuador)

Notas a los Estados Financieros

(En Dólares de los Estados Unidos de América – US\$)

	<u>Nota</u>	<u>Clasificación original bajo NIC 39</u>	<u>Nueva clasificación bajo NIIF 9</u>		<u>Valor en libros original bajo NIC 39</u>	<u>Valor en libros al 1 de enero de 2018 bajo NIIF 9</u>
Efectivo en caja y bancos		Préstamos y partidas por cobrar	Costo amortizado	US\$	13.469.113	13.469.113
Deudores comerciales	(a)	Préstamos y partidas por cobrar	Costo amortizado		32.430.440	32.131.610
Deudores comerciales	(b)	Préstamos y partidas por cobrar	Valor razonable con cambio en otro resultado integral		5.637.680	5.618.847
Otras cuentas por cobrar	(a)	Préstamos y partidas por cobrar	Costo amortizado		<u>3.055.798</u>	<u>2.983.337</u>
Total activos financieros				US\$	<u>54.593.031</u>	<u>54.202.907</u>
Acreeedores comerciales y otras cuentas por pagar		Otros pasivos financieros	Otros pasivos financieros	US\$	<u>51.519.640</u>	<u>51.519.640</u>

- (a) Los deudores comerciales y otras cuentas por cobrar que estaban clasificados como préstamos y partidas por cobrar bajo la Norma NIC 39 ahora se clasifican al costo amortizado. Se reconoció un aumento de US\$371.291 en la provisión para deterioro por estas partidas por cobrar en las ganancias acumuladas iniciales al 1 de enero de 2018 cuando se realizó la transición a la NIIF 9.
- (b) Se identifican ciertos tipos de activos financieros mantenidos con fines de gestión de tesorería, los mismos que se incluyen como deudores comerciales que estaban clasificados como préstamos y partidas por cobrar bajo la Norma NIC 39; ahora se clasifican al valor razonable con cambios en otro resultado integral considerando el modelo de negocio basado en la gestión de cobros y ventas. Se reconoció una provisión para deterioro por estas partidas por cobrar en otros resultados integrales al 1 de enero por US\$18.833 cuando se realizó la transición a la NIIF 9.

(Continúa)

HUAWEI TECHNOLOGIES Co. Ltd.
(Sucursal Ecuador)

Notas a los Estados Financieros

(En Dólares de los Estados Unidos de América – US\$)

La siguiente tabla concilia los valores en libros de los activos financieros según la NIC 39 con los valores en libros según la NIIF 9 en la transición a la NIIF 9 al 1 de enero de 2018:

	Valor en libros al 31 de diciembre de 2017 <u>bajo NIC 39</u>	<u>Remediación</u>	Valor en libros al 1 de enero de 2018 <u>bajo NIIF 9</u>
Activos financieros:			
Costo amortizado			
Deudores comerciales y otras cuentas por cobrar US\$	<u>35.486.238</u>	<u>(371.291)</u>	<u>35.114.947</u>

Valor razonable con cambio en Otros Resultados Integrales

	Valor en libros al 31 de diciembre de 2017 <u>bajo NIC 39</u>	<u>Remediación</u>	Valor en libros al 1 de enero de 2018 <u>bajo NIIF 9</u>
Deudores comerciales US\$	<u>5.637.680</u>	<u>(18.833)</u>	<u>5.618.847</u>

ii. Deterioro del Valor de Activos Financieros

La NIIF 9 reemplaza el modelo de ‘pérdida incurrida’ de la NIC 39 por un modelo de ‘pérdida crediticia esperada’ (PCE). El nuevo modelo de deterioro aplica a los activos financieros medidos al costo amortizado, los activos del contrato y las inversiones de deuda al VRCORI, pero no a las inversiones en instrumentos de patrimonio. Bajo la NIIF 9, las pérdidas crediticias se reconocen antes que bajo la Norma NIC 39.

Para los activos dentro del alcance del modelo de deterioro de la NIIF 9, por lo general se espera que las pérdidas por deterioro aumenten y se vuelvan más volátiles.

La Sucursal ha estimado las pérdidas por deterioro sobre deudores comerciales, activos contractuales y otros activos financieros medidos a costo amortizado para reflejar su estimación de pérdidas esperadas lo cual resultó en una disminución de los resultados acumulados (luego del efecto impositivo) de US\$278.469 al 1 enero del 2018.

A continuación, se detalla la conciliación de las estimaciones por deterioro finales de acuerdo con la NIC 39 contra las estimaciones por pérdida iniciales determinadas de acuerdo a la NIIF 9:

HUAWEI TECHNOLOGIES Co. Ltd.
(Sucursal Ecuador)

Notas a los Estados Financieros

(En Dólares de los Estados Unidos de América – US\$)

	31 de diciembre de 2017	Ajustes	1 de enero de 2018
Al 31 de diciembre de 2017:			
Deudores comerciales	US\$ -	250.681	250.681
Activos contractuales	-	48.149	48.149
Otras cuentas por cobrar	-	72.461	72.461
	<u>US\$ -</u>	<u>371.291</u>	<u>371.291</u>

iii. Transición

La Sucursal ha usado la exención que le permite no reexpresar la información comparativa de períodos anteriores en lo que se refiere a los requerimientos de clasificación y medición (incluido el deterioro). Las diferencias en los importes en libros de los activos y pasivos financieros que resulta de la adopción de NIIF 9 se reconocen en resultados acumulados y otros resultados integrales al 1 de enero de 2018. Por esto, la información presentada para 2017, por lo general no refleja los requerimientos de NIIF 9 sino más bien los de NIC 39.

Se han realizado las siguientes evaluaciones sobre la base de los hechos y circunstancias que existían a la fecha de aplicación inicial:

- La determinación del modelo de negocio en el que se mantiene un activo financiero.
- La designación y revocación de las designaciones previas de ciertos activos financieros y pasivos financieros como medidos a valor razonable con cambios en resultados.
- La designación de ciertos activos financieros medidos como a valor razonable con cambios en otro resultado integral.

Planes de Beneficios Definidos Post - Empleo

La NIC 19 Beneficio a los Empleados (2011), requiere que las ganancias o pérdidas actuariales que surgen de las nuevas mediciones de las obligaciones por beneficios definidos, se reconozcan en otros resultados integrales. Previamente la Sucursal reconocía la totalidad de tales ganancias o pérdidas actuariales en los resultados, en gastos por beneficios de empleados. Como resultado de la aplicación de esta norma la Sucursal reconoció en otros resultados integrales US\$484.230 durante el año 2018.

Los cambios antes indicados no tuvieron efecto alguno en el estado de situación financiera o el estado de flujos de efectivo.

(4) Políticas de Contabilidad Significativas

Las políticas de contabilidad mencionadas más adelante han sido aplicadas consistentemente a todos los períodos presentados en estos estados financieros, a menos que otro criterio sea indicado.

(Continúa)

Notas a los Estados Financieros

(En Dólares de los Estados Unidos de América – US\$)

(a) Clasificación de Saldos Corrientes y no Corrientes

Los saldos de activos y pasivos presentados en el estado de situación financiera se clasifican en función de su vencimiento, es decir, como corrientes aquellos con vencimiento igual o inferior a 12 meses, los que están dentro del ciclo normal de la operación de la Sucursal, y como no corrientes, los de vencimiento superior a dicho período.

(b) Instrumentos Financieros

i. Activos y Pasivos Financieros no Derivados – Reconocimiento y Medición Inicial

La Sucursal reconoce inicialmente las cuentas por cobrar comerciales e instrumentos de deuda en la fecha en que se originan, todos los otros activos financieros y pasivos financieros se reconocen inicialmente en la fecha de negociación en la que la Sucursal comienza a ser parte de las disposiciones contractuales del instrumento.

Un activo financiero (a menos que sea una cuenta por cobrar comercial sin un componente de financiamiento significativo) o un pasivo financiero son inicialmente reconocidos a su valor razonable más cualquier costo de transacción atribuible a su adquisición o emisión (para un ítem que no se mide al valor razonable con cambios en resultados). Una cuenta por cobrar comercial sin un componente de financiamiento significativo es inicialmente medida al precio de la transacción.

ii. Activos y Pasivos Financieros no Derivados – Clasificación y Medición Posterior

Activos Financieros – Política aplicable desde el 1 de enero de 2018

En el reconocimiento inicial, un activo financiero se clasifica como medido a: i) costo amortizado; ii) valor razonable con cambios en otros resultados integrales – instrumentos de deuda; iii) valor razonable con cambios en otros resultados integrales – instrumentos de patrimonio; o, iv) valor razonable con cambios en resultados.

Los activos financieros mantienen su clasificación inicial, a menos que la Compañía cambie su modelo de negocio para administrar los activos financieros; en cuyo caso todos los activos financieros afectados se reclasifican a la categoría correspondiente a partir del primer período de reporte posterior al cambio en el modelo de negocio.

Un activo financiero se mide al costo amortizado si dicho activo (siempre que no esté clasificado a su valor razonable con cambios en resultados) se mantiene dentro de un modelo de negocio cuyo objetivo es la recuperación a través de los flujos de efectivo contractuales; y los términos contractuales incluyen fechas específicas de cobro de los flujos de efectivo que corresponden únicamente a pagos del principal e intereses derivados del principal pendiente de cobro.

(Continúa)

Notas a los Estados Financieros

(En Dólares de los Estados Unidos de América – US\$)

Un activo financiero correspondiente a un instrumento de deuda se mide al valor razonable con cambios en otros resultados integrales (siempre que no está clasificado al valor razonable con cambios en resultados) si tales activos financieros se mantienen ya sea bajo el modelo de negocio de recuperación a través de los flujos de efectivo contractuales y/o por la venta del referido activo financiero; y, si los términos contractuales incluyen fechas específicas de cobro de los flujos de efectivo que corresponden únicamente a pagos del principal e intereses derivados del principal pendiente de cobro.

Todos los activos financieros no clasificados como medidos al costo amortizado o valor razonable con cambios en otros resultados integrales, se miden al valor razonable con cambios en resultados. En el reconocimiento inicial la Sucursal puede designar irrevocablemente un activo financiero (que de otra manera cumple con los requisitos para ser medido al costo amortizado o al valor razonable con cambios en otros resultados integrales) bajo la medición a valor razonable con cambios en resultados; si al hacerlo elimina o reduce significativamente desajustes contable de medición o reconocimiento que pudiere surgir.

Activos Financieros: Evaluación del Modelo de Negocio – Política Aplicable desde el 1 de Enero de 2018

La Sucursal realiza una evaluación objetiva del modelo de negocio en el que un activo financiero se mantiene en un portafolio debido a que esto refleja la forma en que se maneja el negocio y se proporciona información a la Gerencia. La evaluación incluye principalmente los siguientes aspectos:

- las políticas y objetivos establecidos para el portafolio y el funcionamiento de esas políticas en la práctica. Esto incluye evaluar si la estrategia de la Administración se centra en obtener ingresos por intereses contractuales, mantener un perfil de tasa de interés, hacer coincidir la duración de los activos financieros con la duración de los pasivos relacionados; o realizar flujos de efectivo mediante la venta de los activos;
- cómo se evalúa el desempeño del portafolio y se informa a la Administración de la Sucursal; y
- los riesgos que afectan el desempeño del modelo de negocio (y los activos financieros mantenidos dentro de ese modelo de negocio) y cómo se administran esos riesgos.

Activos Financieros: Evaluación de si los Flujos de Efectivo Contractuales son únicamente Pagos de Principal e Intereses - Política Aplicable desde el 1 de Enero de 2018

Para propósitos de esta evaluación, "principal" se define como el valor razonable del activo financiero en el reconocimiento inicial. El "interés" se define como la consideración del valor del dinero en el tiempo por el riesgo de crédito asociado con el monto del principal pendiente de pago durante un período de tiempo particular; y, por otros riesgos y costos de préstamos básicos (por ejemplo: riesgo de liquidez y costos administrativos); así como, un margen de ganancia.

(Continúa)

Notas a los Estados Financieros

(En Dólares de los Estados Unidos de América – US\$)

Al evaluar si los flujos de efectivo contractuales son únicamente pagos de principal e intereses, la Sucursal considera los términos contractuales del instrumento. Esto incluye evaluar si el activo financiero contiene un término contractual que podría cambiar la oportunidad o el monto de los flujos de efectivo contractuales de manera que no cumpla con esta condición. Al hacer esta evaluación, la Sucursal considera:

- eventos contingentes que cambiarían el importe o la oportunidad de los flujos de efectivo;
- términos que pueden ajustar la tasa de cupón contractual, incluidas las características de tasa variable;
- características de prepago y extensión; y,
- términos que limitan la reclamación de la Sucursal de los flujos de efectivo de activos especificados (por ejemplo, características sin recurso).

Una característica de pago anticipado es consistente con el criterio de pago de principal e intereses únicamente, si el importe del pago anticipado representa sustancialmente los importes impagos de capital e intereses pendientes de pago, lo que puede incluir una compensación adicional razonable por la terminación anticipada del contrato.

Activos Financieros: Medición Posterior y Ganancias y Pérdidas - Política Aplicable a partir del 1 de Enero de 2018

Activos financieros al valor razonable con cambios en resultados: Estos activos se miden posteriormente a su valor razonable. Las ganancias y pérdidas netas, incluidos los ingresos por intereses o dividendos, se reconocen en resultados.

Activos financieros al costo amortizado: Estos activos se miden posteriormente a costo amortizado utilizando el método de interés efectivo. El costo amortizado se reduce por pérdidas por deterioro. Los ingresos por intereses, las ganancias y pérdidas en cambio de moneda extranjera y el deterioro se reconocen en resultados. Cualquier ganancia o pérdida por baja en cuentas se reconoce en resultados.

Activos Financieros - Política Aplicable antes del 1 de Enero de 2018

La Sucursal clasificaba sus activos financieros en la categoría de préstamos y partidas por cobrar.

Activos Financieros: Medición Posterior y Ganancias y Pérdidas - Política Aplicable antes del 1 de Enero de 2018

Activos financieros a valor razonable con cambios en resultados: Medidos a valor razonable y los cambios en ellos, incluidos los ingresos por intereses o dividendos, fueron reconocidos en resultados.

Préstamos y cuentas por cobrar: Medidos al costo amortizado utilizando el método de interés efectivo.

(Continúa)

Notas a los Estados Financieros

(En Dólares de los Estados Unidos de América – US\$)

Pasivos Financieros: Clasificación, Medición Posterior y Pérdidas y Ganancias

Los pasivos financieros se clasifican como medidos al costo amortizado o al valor razonable con cambios en resultados. Un pasivo financiero se clasifica como al valor razonable con cambios en resultados si se clasifica como mantenido para negociar, es un derivado o se designa como tal en el reconocimiento inicial.

Otros pasivos financieros se miden posteriormente al costo amortizado utilizando el método de interés efectivo. Los gastos por intereses y las ganancias y pérdidas en divisas se reconocen en resultados. Cualquier ganancia o pérdida por baja en cuentas también se reconoce en resultados.

iii. Activos y Pasivos Financieros no Derivados – Baja

La Sucursal da de baja un activo financiero cuando los derechos contractuales a los flujos de efectivo derivados del activo expiran, o cuando transfiere los derechos a recibir los flujos de efectivo contractuales del activo financiero en una transacción en la que se transfieren substancialmente todos los riesgos y beneficios relacionados con la propiedad del activo financiero. Cualquier participación en los activos financieros transferidos que sea creada o retenida por la Sucursal se reconoce como un activo o pasivo separado.

La Sucursal da de baja un pasivo financiero cuando sus obligaciones contractuales son pagadas o canceladas, o éstas han expirado.

Los activos y pasivos financieros son compensados y el monto neto presentado en el estado de situación financiera cuando, y sólo cuando, la Sucursal cuenta con un derecho legal para compensar los montos y tiene el propósito de liquidarlos sobre una base neta o de realizar el activo y liquidar el pasivo simultáneamente.

(c) Inventarios

Los inventarios se valoran al costo o al valor neto de realización, el que sea menor. El costo incluye todos los costos incurridos en la adquisición de los inventarios y otros costos incurridos en el traslado a su ubicación y en llevarlo a su condición actual.

El costo de los inventarios se determina por el método de costo promedio ponderado, excepto por el inventario en tránsito que se lleva al costo específico. El inventario en tránsito se reconoce cuando la Sucursal acepta el embarque y ha asumido los riesgos de la propiedad.

El valor neto de realización es el precio de venta estimado en el curso normal del negocio, menos los costos de terminación y los gastos estimados para completar la venta.

(d) Muebles, Enseres y Equipos

i. Reconocimiento y Medición

Las partidas de muebles, enseres y equipos son valoradas al costo menos depreciación acumulada y pérdidas por deterioro, cuando sea aplicable.

(Continúa)

HUAWEI TECHNOLOGIES Co. Ltd.
(Sucursal Ecuador)

Notas a los Estados Financieros

(En Dólares de los Estados Unidos de América – US\$)

Cuando partes significativas de una partida de muebles, enseres y equipos poseen vidas útiles distintas, son registradas de forma separada como un componente integral del activo.

Cualquier ganancia o pérdida de la disposición de un elemento de muebles, enseres y equipos, se reconoce en resultados.

ii. Costos Posteriores

Mejoras y renovaciones mayores que incrementen la vida útil del activo son capitalizados sólo si es probable que se deriven de ellos beneficios económicos futuros para la Sucursal y su costo puede ser estimado con fiabilidad.

iii. Depreciación

La depreciación de muebles, enseres y equipos se reconoce en resultados y se calcula por el método de línea recta, considerando la vida útil estimada para cada elemento de los muebles, enseres y equipos, y en el caso de las mejoras a propiedades arrendadas, en el menor de la vida útil estimada y el plazo de arrendamiento.

El método de depreciación y las vidas útiles son revisados en cada ejercicio y se ajustan si es necesario.

Las vidas útiles estimadas para el período actual y comparativo son las siguientes:

	<u>Vida Útil</u>
Equipos de computación	3 años
Vehículos	5 años
Muebles, enseres y mejoras a propiedades arrendadas	5 años
Equipos de operación	entre 5 años y 10 años

(e) Activos Arrendados

Los arrendamientos en términos de los cuales la Sucursal asume sustancialmente todos los riesgos y beneficios de propiedad se clasifican como arrendamientos financieros.

Otros arrendamientos son arrendamientos operacionales y no son reconocidos en el estado de situación financiera. La Sucursal ha revisado sus contratos y concluido que todos sus arrendamientos son operacionales. Los pagos realizados bajo arrendamientos operacionales se reconocen en resultados bajo el método lineal durante el período de arrendamiento.

Las mejoras hechas a los activos arrendados se reconocen como mejoras a propiedades arrendadas, se incluyen en muebles, enseres equipos, y se amortizan por el menor de los lapsos entre la vida útil estimada del activo y el plazo del contrato de arrendamiento operativo.

(Continúa)

Notas a los Estados Financieros

(En Dólares de los Estados Unidos de América – US\$)

(f) Deterioro del Valor

i. Activos Financieros no Derivados

La Sucursal reconoce las estimaciones de deterioro de valor para las pérdidas crediticias esperadas de los siguientes instrumentos financieros:

- los activos financieros medidos al costo amortizado;
- los instrumentos de deuda medidos al valor razonable con cambios en otros resultados integrales; y,
- activos contractuales.

La Sucursal mide las estimaciones de deterioro de valor sobre la base de las pérdidas crediticias esperadas durante el tiempo de vida del activo financiero, excepto por los siguientes activos financieros, en los que las pérdidas crediticias esperadas se miden en un período de doce meses:

- instrumentos de deuda que se determina tienen un riesgo crediticio bajo a la fecha de reporte de los estados financieros; y,
- otros instrumentos de deuda y saldos bancarios para los cuales el riesgo crediticio no se ha incrementado significativamente desde su reconocimiento inicial.

Las estimaciones de deterioro de los deudores comerciales y activos contractuales son medidas por la Sucursal sobre la base de las pérdidas crediticias esperadas durante el tiempo de vida del instrumento.

Al determinar si el riesgo crediticio de un activo financiero se ha incrementado significativamente desde su reconocimiento inicial, y al estimar las pérdidas crediticias esperadas, la Sucursal considera información razonable y sustentable que sea relevante y esté disponible, la que incluye análisis cuantitativos y cualitativos, con base en la experiencia histórica de la Sucursal, una evaluación crediticia actual y prospectiva.

La Sucursal asume que el riesgo crediticio de un activo financiero se ha incrementado significativamente si tiene una mora de más de 90 días. Así también la Sucursal considera que un activo financiero está en incumplimiento cuando:

- no es probable que el prestatario pague la totalidad de las obligaciones crediticias contraídas con la Sucursal; sin considerar acciones a ser ejecutadas por la Sucursal, tales como la ejecución de garantías, si las hubiere; o,
- el activo financiero tiene una mora de más de 180 días.

Las pérdidas crediticias esperadas durante el tiempo de vida son las pérdidas crediticias que resultan de todos los posibles eventos de incumplimiento que pudieren ocurrir durante la vida esperada del activo financiero.

Las pérdidas crediticias esperadas de doce meses corresponden a aquellas pérdidas esperadas durante el tiempo de vida del activo que surgen de posibles sucesos de incumplimiento a ocurrir en un periodo de 12 meses contados a partir de la fecha de presentación de los estados financieros (o de un período inferior si el activo financiero tiene una vida menor a 12 meses).

(Continúa)

Notas a los Estados Financieros

(En Dólares de los Estados Unidos de América – US\$)

El período máximo considerado al estimar las pérdidas crediticias esperadas es el período contractual durante el que la Sucursal está expuesta al riesgo de crédito.

Medición de las Pérdidas Crediticias Esperadas

Las pérdidas crediticias esperadas corresponden al promedio ponderado de las probabilidades de las pérdidas crediticias, las cuales representan el valor presente de los flujos de caja negativos esto es, la diferencia entre el flujo de efectivo adeudado a la entidad de acuerdo con el contrato y los flujos de efectivo que la Sucursal espera recibir. Las pérdidas crediticias esperadas son descontadas usando la tasa de interés efectiva del activo financiero.

Activos Financieros con Deterioro Crediticio

En cada fecha de presentación de los estados financieros, la Sucursal evalúa si los activos financieros registrados al costo amortizado y los instrumentos de deuda al valor razonable con cambios en otros resultados integrales, presentan deterioro crediticio; condición que surge cuando han ocurrido uno o más eventos que tienen un impacto negativo sobre los flujos de efectivo futuros estimados del activo financiero. Evidencia de que un activo financiero tiene deterioro crediticio incluye los siguientes datos observables:

- dificultades financieras significativas del emisor o del prestatario;
- incumplimiento de pagos o cuentas vencidas por más de 270 días;
- la reestructuración de un préstamo por parte de la Sucursal en términos que ésta no consideraría bajo otras circunstancias;
- es probable que el prestatario entre en quiebra o en otra forma de reorganización financiera; o
- la desaparición de un mercado activo para el activo financiero en cuestión, debido a dificultades financieras.

Presentación de las Estimaciones de Deterioro y Castigos

Las estimaciones de deterioro de valor para los activos financieros medidos al costo amortizado se deducen del valor registrado de los activos financieros correspondientes. En el caso de los instrumentos de deuda medidos al valor razonable con cambios en otros resultados integrales, la estimación de deterioro de valor se reconoce en otros resultados integrales.

El valor registrado de un activo financiero se castiga cuando la Sucursal no tiene expectativas razonables de recuperar un activo financiero en su totalidad o una porción del mismo. En el análisis de los clientes corporativos, la Sucursal hace una evaluación individual de la oportunidad y el alcance del castigo con base en la existencia o no, o una expectativa razonable de recuperación. La Sucursal no espera que exista una recuperación significativa del monto de los activos castigados. No obstante, los activos financieros que son castigados pueden estar sujetos a gestiones por parte de la Sucursal que permitan la recuperación de los montos adeudados.

Política Aplicable antes del 1 de enero de 2018

Los activos financieros son evaluados en cada fecha del estado de situación financiera para determinar si existe evidencia objetiva de deterioro.

(Continúa)

Notas a los Estados Financieros

(En Dólares de los Estados Unidos de América – US\$)

La evidencia objetiva que un activo financiero está deteriorado puede incluir el incumplimiento de pago por parte de un deudor, la reestructuración de un valor adeudado a la Sucursal en términos que la misma no consideraría en otras circunstancias, indicadores que el deudor o emisor entrará en bancarrota, cambios adversos en el estado de pago del prestatario de la Sucursal, desaparición de un mercado activo para un instrumento y datos observables que indican que existe un descenso medible en los flujos de efectivo esperados de un grupo de activos financieros.

La Sucursal considera la evidencia de deterioro de los activos financieros medidos a costo amortizado (deudores comerciales y otras cuentas por cobrar) a nivel específico. La evaluación se realiza sobre la base de una revisión objetiva de todas las cantidades pendientes de cobro al final de cada período y representa la mejor estimación de la Administración sobre las pérdidas en que podrían incurrirse por este concepto.

Una pérdida por deterioro relacionada con un activo financiero que se valora al costo amortizado se calcula como la diferencia entre el valor en libros del activo y el valor presente de los flujos de efectivo futuros estimados, descontados a la tasa de interés efectiva. Las pérdidas se reconocen en resultados y se reflejan en una cuenta de estimación para deterioro contra las partidas por cobrar.

Cuando un hecho posterior causa que el monto de la pérdida por deterioro disminuya, esta disminución se reconoce en resultados.

Las pérdidas por deterioro pueden ser revertidas únicamente si la reversión está objetivamente relacionada con un evento ocurrido después de que la pérdida por deterioro fue reconocida.

ii. Activos no Financieros

El importe en libros de los activos no financieros de la Sucursal, diferentes a inventarios e impuesto a la renta diferido, es revisado en la fecha del estado de situación financiera para determinar si existe algún indicio de deterioro.

Si existen tales indicios, entonces se estima el importe recuperable del activo.

Para propósitos de evaluación del deterioro, los activos que no pueden ser probados individualmente son agrupados en el grupo más pequeño de activos llamados “unidad generadora de efectivo” que generan flujos de entrada de efectivo provenientes del uso continuo, los que son independientes de los flujos de entrada de efectivo de otros activos o unidades generadoras de efectivo.

El importe recuperable de un activo o unidad generadora de efectivo es el mayor entre su valor en uso y su valor razonable, menos los gastos de venta. Para determinar el valor en uso, se descuentan los flujos de efectivo futuros estimados a su valor presente usando una tasa de descuento antes de impuesto que refleja las evaluaciones actuales del mercado sobre el valor del dinero en el tiempo y los riesgos específicos que puede tener el activo.

Se reconoce una pérdida por deterioro si el importe en libros de un activo o unidad generadora de efectivo excede su importe recuperable. Las pérdidas por deterioro son reconocidas en resultados.

(Continúa)

Notas a los Estados Financieros

(En Dólares de los Estados Unidos de América – US\$)

Las pérdidas por deterioro se revierten si existe un cambio en su importe recuperable. Cuando se revierte una pérdida por deterioro, el valor del activo no puede exceder al valor que habría sido determinado, neto de depreciación o amortización, si no se hubiese reconocido una pérdida por deterioro.

(g) Beneficios a los Empleados

i. Beneficios Post-Empleo

Planes de Beneficios Definidos - Jubilación Patronal e Indemnización por Desahucio.

La Sucursal determina la obligación neta relacionada con el beneficio por jubilación patronal e indemnización por desahucio por separado, calculando el monto del beneficio futuro que los empleados han adquirido a cambio de sus servicios durante el período actual y períodos previos; ese beneficio se descuenta para determinar su valor presente.

El cálculo es realizado anualmente por un actuario calificado, usando el “Método Actuarial de Costeo de Crédito Unitario Proyectado”, con el cual se atribuye una parte de los beneficios que se han de pagar en el futuro a los servicios prestados en el período corriente.

Las disposiciones legales no prevén la obligatoriedad de constituir fondos o asignar activos para cumplir con tales planes, por lo cual estos califican como un plan de beneficios definidos sin asignación de fondos separados.

La enmienda de la NIC 19 aplicable para períodos anuales que iniciaron en o después del 1 de enero de 2016, requiere que la tasa utilizada para descontar las obligaciones de beneficios post-empleo (tanto financiadas como no) se determinen utilizando como referencia los rendimientos del mercado, al final del período sobre el que se informa, correspondientes a las emisiones de bonos u obligaciones empresariales de alta calidad en la moneda. En monedas para las cuales no exista un mercado amplio para bonos empresariales de alta calidad, se utilicen los rendimientos de mercado al final del período de presentación) de los bonos gubernamentales denominados en esa moneda. Las ganancias o pérdidas actuariales, así como todos los gastos relacionados con los planes por beneficios definidos, incluyendo el saneamiento del descuento, se reconocen en los gastos por beneficios a los empleados hasta el año 2017; a partir del año 2018 las ganancias o pérdidas actuariales son reconocidas en otros resultados integrales.

La Administración utiliza supuestos para determinar la mejor estimación de estos beneficios, los cuales son definidos por la Sucursal, utilizando información financiera pública y propia. Estos supuestos incluyen una tasa de descuento, los aumentos esperados en las remuneraciones y permanencia futura, entre otros.

Cuando tengan lugar mejoras o reducciones en los beneficios del plan, la modificación resultante en el beneficio que se relaciona con servicios pasados prestados por los empleados o la ganancia o pérdida por la reducción, será reconocida inmediatamente en resultados. La Sucursal reconoce ganancias y pérdidas en la liquidación de un plan de beneficios definidos cuando ésta ocurre.

ii. Beneficios por Terminación

Las indemnizaciones por terminación o cese laboral son reconocidas como gasto cuando es tomada la decisión de dar por terminada la relación contractual con los empleados.

(Continúa)

Notas a los Estados Financieros

(En Dólares de los Estados Unidos de América – US\$)

iii. Beneficios a Corto Plazo

Las obligaciones por beneficios a corto plazo de los trabajadores son medidas sobre una base no descontada y son reconocidas como gastos en la medida en la cual el empleado provee el servicio o el beneficio es devengado por el mismo.

Se reconoce un pasivo si la Sucursal posee una obligación legal o implícita actual de pagar este monto como resultado de un servicio entregado por el empleado en el pasado y la obligación puede ser estimada de manera fiable.

Las principales acumulaciones reconocidas por este concepto corresponden a bonos por desempeño y las establecidas en el Código de Trabajo del Ecuador, tales como vacaciones, participación de los empleados en la utilidades de la Sucursal, décimo tercera y décimo cuarta remuneración.

(h) Provisiones

Una provisión se reconoce en el estado de situación financiera si la Sucursal posee una obligación legal o implícita resultante de eventos pasados, es probable que sea necesario un flujo de salida de beneficios económicos para resolver la obligación y el monto puede ser estimado de manera fiable. Cuando no se espera que el flujo de salida de beneficios económicos ocurra en el corto plazo, las provisiones se determinan descontando el flujo de efectivo que se espera desembolsar a futuro a una tasa antes de impuesto que refleja la evaluación actual del mercado sobre el valor del dinero en el tiempo y los riesgos específicos de la obligación. El saneamiento del descuento se reconoce como costo financiero.

i. Provisiones para Garantías

Una provisión para garantía es reconocida en relación a los equipos vendidos por la Sucursal. La provisión para garantía es calculada con base a estadísticas e información de Huawei Technologies Co. Ltd., casa matriz, sobre la potencialidad de fallas de los equipos negociados o en su instalación; y esta estimación es revisada sobre una base periódica.

ii. Contingencias

En relación a reclamos, litigios, multas o penalidades, cuando no es probable que un flujo de salida de beneficios económicos sea requerido, o el monto no puede ser estimado de manera fiable, la obligación es revelada como un pasivo contingente. Obligaciones razonablemente posibles, cuya existencia será confirmada por la ocurrencia o no ocurrencia de uno o más eventos futuros, son también reveladas como pasivos contingentes, a menos que la probabilidad de un flujo de salida de beneficios económicos sea remota.

No se reconocen ingresos, ganancias o activos contingentes.

(i) Ingresos de Actividades Ordinarias provenientes de Contratos con Clientes

La Sucursal ha aplicado la NIIF 15 utilizando el método de efecto acumulativo y, por lo tanto, la información comparativa no se ha reexpresado. El efecto de la aplicación inicial de la Norma NIIF 15 se describe en la nota 3 (a).

(Continúa)

Notas a los Estados Financieros

(En Dólares de los Estados Unidos de América – US\$)

(j) Gastos

Los gastos son reconocidos con base en lo causado o cuando son incurridos. Se reconoce inmediatamente un gasto cuando el desembolso efectuado no produce beneficios económicos futuros.

(k) Costos Financieros

Los costos financieros están compuestos por gastos por comisiones y garantías bancarias.

(l) Impuesto a la Renta

El gasto por impuesto a la renta está compuesto por el impuesto a la renta corriente y el impuesto a la renta diferido. Es reconocido en resultados, excepto que se relacione con partidas reconocidas en otros resultados integrales o directamente en fondos de capital, en cuyo caso el monto de impuesto relacionado es reconocido en otros resultados integrales o en fondos de capital, respectivamente.

i. Impuesto a la Renta Corriente

El impuesto a la renta corriente es el impuesto que se espera pagar sobre la utilidad gravable del año utilizando la tasa impositiva aprobada o a punto de ser aprobada a la fecha del estado de situación financiera y cualquier ajuste al impuesto por pagar de años anteriores.

ii. Impuesto a la Renta Diferido

El impuesto a la renta diferido es reconocido sobre las diferencias temporarias existentes entre el importe en libros de los activos y pasivos para propósitos de información financiera y los montos usados para propósitos tributarios. No se reconoce impuesto a la renta diferido por las diferencias temporarias que surgen en el reconocimiento inicial de un activo o pasivo en una transacción que no es una combinación de negocios, y que no afecta la utilidad o pérdida financiera ni gravable. La medición del activo y pasivo por impuesto diferido, refleja las consecuencias fiscales que se derivan de la forma en la cual la Sucursal espera, al final del período sobre el cual se informa, recuperar o liquidar el importe registrado de sus activos y pasivos.

El impuesto a la renta diferido es medido a la tasa de impuesto que se espera aplicar a las diferencias temporarias cuando son revertidas, basándose en las leyes tributarias que han sido aprobadas o a punto de ser aprobadas a la fecha del estado de situación financiera.

Los activos y pasivos por impuesto a la renta diferido son compensados si se cumplen ciertos criterios.

Un activo por impuesto a la renta diferido es reconocido por las pérdidas tributarias no utilizadas y las diferencias temporarias deducibles, en la medida en la cual sea probable que estén disponibles ganancias gravables futuras contra las cuales pueden ser utilizadas. Los activos por impuesto a la renta diferido son revisados en cada fecha del estado de situación financiera y son reducidos en la medida en la cual no sea probable que los beneficios por impuestos relacionados serán realizados.

(Continúa)

Notas a los Estados Financieros

(En Dólares de los Estados Unidos de América – US\$)

iii. Exposición Tributaria

Al determinar el importe del impuesto a la renta corriente e impuesto a la renta diferido, la Sucursal considera el impacto de las posiciones fiscales inciertas y si pueden adeudarse impuestos e intereses adicionales.

Esta evaluación depende de estimaciones y supuestos y puede involucrar una serie de juicios acerca de eventos futuros. Puede surgir nueva información que haga que la Sucursal cambie su juicio acerca de la idoneidad de los pasivos fiscales actuales; tales cambios en los pasivos fiscales impactarán el gasto fiscal en el período en el cual se determinen.

(5) Nuevas Normas e Interpretaciones Aún no Adoptadas

Una serie de nuevas normas son aplicables a los períodos anuales que comienzan después del 1 de enero de 2018, cuya aplicación anticipada es permitida; sin embargo, las siguientes normas nuevas o sus modificaciones no han sido aplicadas anticipadamente por la Sucursal en la preparación de estos estados financieros adjuntos.

NIIF 16 Arrendamientos

Se requiere que la Sucursal adopte la Norma NIIF 16 Arrendamientos a partir del 1 de enero de 2019. La Sucursal ha evaluado el impacto estimado que la aplicación inicial de la Norma NIIF 16 tendrá sobre sus estados financieros, como se describe a continuación:

La Norma NIIF 16 introduce un modelo de arrendamiento contable único para los arrendatarios. El arrendatario reconoce un activo por derecho de uso que representa su derecho a usar el activo subyacente y un pasivo por arrendamiento que representa su obligación de hacer pagos por arrendamiento. Existen exenciones de reconocimiento para los arrendamientos de corto plazo y los arrendamientos de partidas de bajo valor. La contabilidad del arrendador permanece similar a la de la norma actual, es decir, los arrendadores continúan clasificando los arrendamientos como financieros u operativos.

La Norma NIIF 16 reemplaza las guías sobre arrendamientos existentes incluyendo la Norma NIC 17 Arrendamientos, la CINIIF 4 Determinación de si un Acuerdo Contiene un Arrendamiento, la Norma SIC-15 Arrendamientos Operativos – Incentivos y la Norma SIC 27 Evaluación de la Esencia de las Transacciones que Adoptan la Forma Legal de un Arrendamiento.

La Sucursal ha iniciado el proceso de evaluar el impacto potencial resultante de la aplicación de la NIIF 16, cuyos efectos cuantitativos dependerán de las condiciones económicas futuras, la tasa de interés de los préstamos y obligaciones, del método de transición elegido y de la extensión en la cual la Sucursal utilice las excepciones prácticas y el reconocimiento de éstas excepciones. La Sucursal no planea una adopción temprana de esta norma.

No se espera impacto significativo en los arrendamientos financieros de la Sucursal.

Otras Nuevas Normas o Modificaciones a Normas e Interpretaciones

La Sucursal no espera que las siguientes nuevas normas o modificaciones tengan un impacto significativo sobre los estados financieros:

- CINIIF 23 Incertidumbre sobre Tratamientos de Impuesto a las Ganancias.

(Continúa)

Notas a los Estados Financieros

(En Dólares de los Estados Unidos de América – US\$)

- Características de Pago Anticipado con Compensación Negativa (Modificaciones a la Norma NIIF 9).
- Modificación, Reducción o Liquidación de un Plan (Modificaciones a la Norma NIC 19).
- Mejoras Anuales a las Normas NIIF, Ciclo 2015-2017 - diversas normas.
- Modificaciones a Referencias al Marco Conceptual en las Normas NIIF.

(6) Instrumentos Financieros - Valores Razonables y Administración de Riesgos

(a) Instrumentos Financieros por Categoría

A continuación se muestra los importes en libros y clasificación de los instrumentos financieros por categoría:

		31 de diciembre de 2018		1 de enero de 2018	
		A costo <u>amortizado</u>	Valor razonable con cambios <u>en ORI</u>	A costo <u>amortizado</u>	Valor razonable con cambios <u>en ORI</u>
<u>Activos financieros</u>					
Efectivo en caja y bancos	US\$	9.787.034	-	13.469.113	-
Deudores comerciales		18.285.673	2.472.648	23.224.242	5.618.847
Activos contractuales		15.721.963	-	8.907.368	-
Otras cuentas por cobrar		3.349.644	-	2.983.337	-
Total	US\$	<u>47.144.314</u>	<u>2.472.648</u>	<u>48.584.060</u>	<u>5.618.847</u>
<u>Pasivos financieros</u>					
Acreeedores comerciales y otras cuentas por pagar	US\$	<u>48.535.840</u>	<u>-</u>	<u>51.519.640</u>	<u>-</u>

(b) Administración de Riesgo Financiero

En el curso normal de sus operaciones la Sucursal está expuesta a los siguientes riesgos relacionados con el uso de instrumentos financieros:

- Riesgo de liquidez
- Riesgo de crédito
- Riesgo de mercado

i. Marco de Administración de Riesgos

La Administración es responsable por establecer y supervisar el marco de administración de riesgos, así como el desarrollo y seguimiento de las políticas de administración de riesgos de la Sucursal. Los departamentos de crédito y finanzas son los encargados de desempeñar dichas funciones que les han sido otorgadas por la Casa Matriz y/o apoderado general.

Dichos departamentos identifican, evalúan y administran los riesgos en coordinación estrecha con las unidades operativas de la Sucursal. La Casa Matriz proporciona guía y principios para la administración general de riesgos, así como las políticas para cubrir áreas específicas, tales como el riesgo de crédito, el riesgo de liquidez y el riesgo de mercado.

(Continúa)

HUAWEI TECHNOLOGIES Co. Ltd.
(Sucursal Ecuador)

Notas a los Estados Financieros

(En Dólares de los Estados Unidos de América – US\$)

Las políticas de administración de riesgo de la Sucursal son establecidas con el objeto de identificar y analizar los riesgos enfrentados por la Sucursal, fijar límites y controles de riesgo adecuados, y para monitorear los riesgos y el cumplimiento de los límites. Se revisan regularmente las políticas y los sistemas de administración de riesgo de la Sucursal a fin de que reflejen los cambios en las condiciones de mercado y en las actividades. La Sucursal, a través de sus normas y procedimientos de administración, pretende desarrollar un ambiente de control disciplinado y constructivo en el cual todos los empleados entiendan sus roles y obligaciones.

La Administración hace seguimiento al cumplimiento de las políticas y los procedimientos de administración de riesgo y revisa si su marco de administración de riesgo es apropiado respecto a los riesgos a los que se enfrenta la Sucursal.

ii. Riesgo de Liquidez

El riesgo de liquidez es el riesgo de que la Sucursal tenga dificultades para cumplir con sus obligaciones asociadas con sus pasivos financieros, que son liquidados mediante la entrega de efectivo u otros activos financieros. El enfoque de la Administración para administrar la liquidez es contar con los recursos suficientes para cumplir con las obligaciones cuando vencen, tanto en condiciones normales como de tensión, sin incurrir en pérdidas inaceptables o arriesgar la reputación de la Sucursal.

La Sucursal monitorea el nivel de entradas de efectivo de los deudores comerciales y otras cuentas por cobrar junto con las salidas de efectivo esperadas para acreedores comerciales y otras cuentas por pagar.

La Sucursal, por lo general, no entra en préstamos u obligaciones financieras, sino que se financia a través de crédito comercial de las entidades del Grupo Huawei. Al 31 de diciembre de 2018, el pasivo con relacionadas representa el 66% (70% en 2017) del saldo de los acreedores comerciales y otras cuentas por pagar.

A continuación, se resumen los vencimientos contractuales de los pasivos financieros no derivados:

		Flujos	Entre	
	Importe	de efectivo	Seis meses	6 y 12
	contable	contractuales	o menos	meses
31 de diciembre de 2018:				
Acreedores comerciales y otras cuentas por pagar	US\$ 48.535.840	48.535.840	44.636.845	3.898.995
31 de diciembre de 2017:				
Acreedores comerciales y otras cuentas por pagar	US\$ 51.519.640	51.519.640	50.256.088	1.263.552

iii. Riesgo de Crédito

El riesgo de crédito es el riesgo de pérdida financiera que enfrenta la Sucursal si un cliente o contraparte en un instrumento financiero no cumple con sus obligaciones contractuales, y se origina principalmente de deudores comerciales y otras cuentas por cobrar.

El importe en libros de los activos financieros y activos del contrato representa la máxima exposición de la Sucursal al riesgo de crédito.

(Continúa)

HUAWEI TECHNOLOGIES Co. Ltd.
(Sucursal Ecuador)

Notas a los Estados Financieros

(En Dólares de los Estados Unidos de América – US\$)

Las pérdidas por deterioro del valor en activos financieros reconocidas en resultados fueron como sigue:

		<u>2018</u>	<u>2017</u>
Pérdida por deterioro de deudores			
comerciales y activos contractuales	US\$	302.491	-
Pérdida por deterioro de otros activos			
financieros - otras cuentas por cobrar		<u>37.521</u>	<u>-</u>
	US\$	<u><u>340.012</u></u>	<u><u>-</u></u>

Deudores Comerciales y Activos del Contrato

La exposición de la Sucursal al riesgo de crédito se ve afectada principalmente por las características individuales de cada cliente incluyendo el riesgo de la industria. La Sucursal opera en un mercado en el cual el número de clientes es reducido, por lo que aproximadamente un 89% de deudores comerciales con terceros de la Sucursal están concentrados en tres clientes principales (dos entidades privadas y una del sector público): Consorcio Ecuatoriano de Telecomunicaciones S. A. 49% (18% en 2017), OTECEL S.A. 25% (18% en 2017) y una entidad pública, Cuerpo de Ingenieros del Ejército 15% (12% en 2017). Al 31 de diciembre de 2018, el saldo de deudores comerciales incluye US\$6.620.686 (US\$5.584.255 en el 2017) a cargo de la empresa Consorcio Ecuatoriano de Telecomunicaciones S. A., US\$3.334.252 (US\$5.482.000 en el 2017) a cargo de OTECEL S. A. y adicionalmente US\$7.507.860 (US\$6.058.330 en el 2017) a cargo de empresas relacionadas.

La tabla a continuación provee información sobre la exposición al riesgo de crédito y las pérdidas crediticias esperadas para los deudores comerciales y activos del contrato para los clientes individuales al 31 de diciembre de 2018:

<u>Deudores comerciales - Facturación por cobrar Clientes</u>						
	Equivalente a	Tasa de			Provisión	Con deterioro
	calificación	pérdida		Importe en	para	
	<u>crediticia</u>	<u>ponderada</u>		<u>libros bruto</u>	<u>pérdida</u>	<u>crediticio</u>
Vigente	Entre A y E	0,60%	US\$	11.008.653	72.154	No
De 1 a 90 días	Entre A y E	1,09%		1.647.802	23.856	No
De 91 a 180 días	Entre A y E	6,05%		144.922	236	No
De 181 días a 360 días	Entre A y E	10,84%		512.556	38.784	Si
De 361 días a 720 días	Entre A y E	24,30%		77.261	5.948	Si
De 721 días a 1080 días	Entre A y E	63,83%		1.822	1.577	Si
Más de 1080 días	Entre A y E	100,00%		-	-	Si
Total			US\$	<u><u>13.393.016</u></u>	<u><u>142.555</u></u>	

(Continúa)

HUAWEI TECHNOLOGIES Co. Ltd.
(Sucursal Ecuador)

Notas a los Estados Financieros

(En Dólares de los Estados Unidos de América – US\$)

Equivalente a calificación <u>crediticia</u>	Activos contractuales			Provisión para <u>pérdida</u>
	Tasa de pérdida promedio <u>ponderada</u>		Importe en <u>libros bruto</u>	
C	0,41 %	US\$	9.991.447	39.553
D	0,77 %		4.403.326	33.906
E	1,53 %		1.424.248	23.599
Provisión especial	100 %		111.027	111.027
Total		US\$	<u>15.930.048</u>	<u>208.085</u>

La Sucursal distribuye cada exposición a una calificación de riesgo de crédito con base en datos que se determina son predictivos del riesgo de pérdida (incluyendo, sin limitarse a, calificaciones externas, área geográfica, el tipo de producto, el tipo de cliente, garantías, información financiera y flujos de caja proyectados e información pública disponible sobre los clientes) y aplicando juicio crediticio experimentado. Las calificaciones de riesgo de crédito se definen usando factores cualitativos y cuantitativos que son indicativos del riesgo de incumplimiento.

Con base en la información analizada de cada uno de los clientes se asigna un “nivel de crédito” de acuerdo con rangos previamente definidos, para los cuales la Sucursal usa una matriz de provisión para medir las pérdidas crediticias esperadas de los deudores comerciales.

Movimiento de la Provisión para Deterioro relacionada con los Deudores Comerciales y Activos Contractuales

A continuación, se detalla el movimiento en la provisión para pérdidas crediticias esperadas de deudores comerciales:

Saldo al 1 de enero de 2018	US\$	-
Efecto de la adopción de NIIF 9		250.681
Saldo al inicio ajustado		250.681
Cargo del ejercicio		142.555
Reversos		(250.681)
Saldo al final del año	US\$	<u>142.555</u>

Como una presunción refutable observada en la NIIF 9, el límite de tiempo predeterminado para activos financieros vencidos no debe exceder los 90 días, a menos que la información razonable y confiable sugiera que un período más largo de incumplimiento es más apropiado. Sobre la base de esta presunción, la Sucursal adopta la pérdida de crédito esperada y calcula la matriz contable relevante para los activos contractuales, cartera vencida y cartera por más de 3 meses.

Pérdida de crédito esperada (ECL) = Probabilidad de incumplimiento (PD) x Pérdida dada por defecto (LGD) x Exposición en el incumplimiento (EAD).

(Continúa)

Notas a los Estados Financieros

(En Dólares de los Estados Unidos de América – US\$)

Una probabilidad de incumplimiento (PD) se refiere a la probabilidad de un incumplimiento por parte de un deudor dentro del período restante promedio de un proyecto. Los modelos de PD de la Sucursal incluyen el modelo de capacidad y el modelo de disposición. El modelo de capacidad se centra principalmente en los factores cuantitativos (principalmente indicadores financieros) y los factores cualitativos (como el país y el entorno operativo empresarial) de los clientes, según los grupos de clientes que se basan en la capacidad de pago. El modelo de disposición se centra principalmente en los datos de transacciones y los eventos negativos de los clientes, según los grupos de clientes que se basan en la disposición a pagar. Sobre la base de los dos modelos, se generarán las calificaciones finales de los clientes (de la A a la E). Las proporciones de clientes con valores predeterminados se calcularán según las calificaciones de los clientes. Las PD se generan teniendo en cuenta dichas proporciones y cambios en el entorno económico.

Una pérdida dada por defecto (LGD) se refiere a la proporción de una pérdida causada por el incumplimiento del deudor a un acreedor a la exposición en incumplimiento, que se utiliza para medir la gravedad de la pérdida. $LGD = 1 - \text{Tasa de recuperación} = 1 - (\text{PV (Monto de reembolso del cliente después del incumplimiento)}) / \text{Monto de la deuda según el contrato predeterminado}$. El modelo LGD se establece sobre la base del reembolso de los clientes de la Sucursal que tienen incumplimiento, según el cual la pérdida final dada es el incumplimiento calculado en función del análisis de los tipos de negocios y los tipos de clientes, así como los cambios en el entorno económico.

Una exposición en el incumplimiento (EAD) se refiere a la exposición total al riesgo causada por el incumplimiento del deudor. Cuando se hace una provisión de deuda incobrable, el EAD es la suma de los activos del contrato y la cartera facturada. Soluciones EAD para deterioro de activos de contrato y cartera:

- (1) Obligaciones de desempeño bajo el mismo contrato: la provisión de deudas incobrables se realiza en base a los activos del contrato menos los pasivos del contrato.
- (2) Obligaciones de desempeño bajo diferentes contratos: La provisión de deudas incobrables se realiza en base a los activos totales del contrato y deudores comerciales bajo estos contratos, a menos que las notas de crédito se emitan para deducir la cartera correspondiente.
- (3) Con respecto a las multas, los incentivos en el grupo de empresas de consumo, la protección de precios y existencias, y el derecho a devolver los bienes, normalmente, la Sucursal tiene el derecho de no pagar (garantías similares) cuando no se cobra el pago del cliente. Por lo tanto, estas cantidades deben deducirse de la base sobre la cual se efectúa la provisión de deuda incobrable.

Sin embargo, la Sucursal considera que la cartera pendiente no cobrada por más de 3 meses es una señal de incumplimiento de contrato vigente con PD del 100%, en cuyo caso se debe adoptar el Método de transferencia de tasa de pérdida histórica para calcular la LGD. La cartera vencida sin resolver por más de 3 años se define como pérdida y la tasa de transferencia de pérdida es la tasa porcentual que la cartera atrasada se transfiere a la pérdida. Obtenemos la tasa de transferencia de pérdidas históricas de la Sucursal según los datos de muestra de los últimos 3 años.

(Continúa)

Notas a los Estados Financieros

(En Dólares de los Estados Unidos de América – US\$)

Efectivo en Caja y Bancos

La Sucursal mantenía efectivo en caja y bancos al 31 de diciembre de 2018 por US\$9.787.034 (US\$13.469.113 en el 2017). El efectivo en caja y bancos es mantenido substancialmente en bancos e instituciones financieras, que están calificadas como AAA- y AAA, según agencias calificadoras de riesgo registradas en la Superintendencia de Bancos del Ecuador.

Riesgo de Mercado

El riesgo de mercado es el riesgo de que los cambios en los precios de mercado, por ejemplo, en las tasas de cambio o tasas de interés, afecten los ingresos de la Sucursal o el valor de los instrumentos financieros que mantiene.

El objetivo de la administración del riesgo de mercado es administrar y controlar las exposiciones a este riesgo dentro de parámetros razonables y al mismo tiempo optimizar la rentabilidad.

Riesgo de Moneda

La moneda utilizada para las transacciones en el Ecuador es el dólar americano, moneda funcional de la Sucursal y las transacciones que realiza la Sucursal principalmente son en esa moneda; por lo tanto, la Administración estima que la exposición de la Sucursal al riesgo de moneda no es relevante.

La Sucursal no mantiene activos o pasivos financieros denominados en moneda extranjera.

Riesgo de Tasas de Interés

La Administración de la Sucursal considera que las variaciones en las tasas de interés, en el futuro previsible, no tendrían un efecto importante en los flujos de caja o desempeño financiero de la Sucursal.

Análisis del Valor Razonable para Instrumentos a Tasa de Interés Fija

La Sucursal no mide los activos y pasivos financieros al valor razonable a través de resultados y no participa en transacciones de derivados (permuta financiera de tasa de interés). Por lo tanto, una variación en la tasa de interés no afectaría el valor registrado de los activos y pasivos financieros a tasa de interés fija o los resultados de la Sucursal.

iv. Administración de Capital

El financiamiento de la Sucursal proviene principalmente del crédito comercial que le otorgan las compañías relacionadas; por consiguiente, la Sucursal mantiene un fondo de capital menor. La Sucursal no está sujeta a requerimientos externos de incremento de fondos de capital. El fondo de capital se compone del capital asignado y los resultados acumulados provenientes de la adopción por primera vez de las NIIF neto del déficit acumulado, saldo que de acuerdo a las disposiciones vigentes no está disponible para remesa a la casa matriz.

(Continúa)

HUAWEI TECHNOLOGIES Co. Ltd.
(Sucursal Ecuador)

Notas a los Estados Financieros

(En Dólares de los Estados Unidos de América – US\$)

No hubo cambios en el enfoque de la Sucursal para la administración de los fondos de capital durante el año.

El índice deuda neta ajustada a fondos de capital de la Sucursal al término del período del estado de situación financiera era el siguiente:

		<u>2018</u>	<u>2017</u>
Total pasivos	US\$	60.024.916	65.749.885
Menos efectivo en caja y bancos		<u>(9.787.034)</u>	<u>(13.469.113)</u>
Deuda neta ajustada	US\$	<u>50.237.882</u>	<u>52.280.772</u>
Total fondos de capital	US\$	<u>7.761.676</u>	<u>8.874.609</u>
Índice deuda neta ajustada de fondos de capital		<u>6,47</u>	<u>5,89</u>

(7) Deudores Comerciales

El detalle de deudores comerciales es el siguiente:

	<u>Nota</u>	<u>2018</u>	<u>2017</u>
Facturación por cobrar:			
Clientes		US\$ 13.393.016	24.933.968
Partes relacionadas	19 (b)	<u>7.507.860</u>	<u>6.058.330</u>
Subtotal		<u>20.900.876</u>	<u>30.992.298</u>
Menos provisión por pérdidas crediticias esperadas	6	<u>(142.555)</u>	<u>-</u>
Total facturación por cobrar		<u>20.758.321</u>	<u>30.992.298</u>
Contratos de construcción en curso y prestación de servicios		-	6.901.637
Cuentas por cobrar no facturadas - partes relacionadas	19 (b)	<u>-</u>	<u>174.185</u>
		<u>US\$ 20.758.321</u>	<u>38.068.120</u>

Contratos de Construcción en Curso:

Al 31 de diciembre de 2017 los costos incurridos más la utilidad estimada y los montos facturados y pérdidas reconocidas por los contratos de construcción en curso son como sigue:

	<u>2017</u>
Costos incurridos mas utilidad estimada	US\$ 387.360.693
Menos montos facturados y perdidas reconocidas	<u>382.308.683</u>
	<u>US\$ 5.052.010</u>

(Continúa)

HUAWEI TECHNOLOGIES Co. Ltd.
(Sucursal Ecuador)

Notas a los Estados Financieros

(En Dólares de los Estados Unidos de América – US\$)

Estos montos fueron incluidos en el estado de situación financiera como sigue:

2017

Contratos de construcción en curso y prestación de servicios - costos incurridos y utilidad estimada en exceso de los montos facturados y pérdidas reconocidas	US\$ 6.901.637
Ingresos diferidos - montos facturados y pérdidas reconocidas en exceso de los costos incurridos y utilidad estimada	<u>(1.849.627)</u>
	US\$ <u>5.052.010</u>

La exposición de la Sucursal a los riesgos de crédito y moneda y las pérdidas por deterioro relacionadas con deudores comerciales, se revela en la nota 6.

En el 2018 los contratos de construcción en curso bajo la nueva norma se revelan como activos contractuales.

(8) Activos Contractuales

Al 31 de diciembre de 2018, la Sucursal mantiene activos contractuales por la suma de US\$15.721.963, neto de la provisión para pérdidas crediticias esperadas de US\$208.085.

Los cambios significativos en los activos contractuales durante el período son los siguientes:

2018

Saldo al 1 de enero de 2018 (1)	US\$ 8.907.368
Incremento por obligaciones satisfechas en el año pendientes de facturar	13.007.391
Transferencias de activos contractuales reconocidos al inicio del período a deudores comerciales	(5.984.711)
Disminución de las pérdidas crediticias esperadas de activos contractuales	<u>(208.085)</u>
Saldo al 31 de diciembre de 2018	US\$ <u>15.721.963</u>

- (1) Como efecto de la aplicación de la norma NIIF 15 se determina este saldo, el mismo que fue previamente informado como parte de deudores comerciales y otras cuentas por cobrar.

(Continúa)

HUAWEI TECHNOLOGIES Co. Ltd.
(Sucursal Ecuador)

Notas a los Estados Financieros

(En Dólares de los Estados Unidos de América – US\$)

El movimiento de la provisión por pérdidas crediticias esperadas se muestra a continuación:

Saldo al 31 de diciembre de 2017	US\$	-
Efecto de la adopción de NIIF 9		(48.149)
Saldo al 1 de enero de 2018		(48.149)
Incremento de provisión		<u>(159.936)</u>
Saldo al 31 de diciembre de 2018	US\$	<u><u>(208.085)</u></u>

(9) Otras Cuentas por Cobrar

Un detalle de otras cuentas por cobrar es el siguiente:

		<u>2018</u>	<u>2017</u>
Anticipos a proveedores	US\$	440.070	2.217.559
Impuesto al Valor Agregado		2.758.654	548.555
Depósitos en garantía		143.429	175.395
Pagos realizados por cuenta de clientes		-	109.982
Funcionarios y empleados		<u>7.491</u>	<u>4.307</u>
	US\$	<u><u>3.349.644</u></u>	<u><u>3.055.798</u></u>

(10) Inventarios

El detalle de inventarios es el siguiente:

		<u>2018</u>	<u>2017</u>
Repuestos	US\$	11.095.010	11.845.522
Materiales, partes y piezas para equipos de telecomunicaciones		1.531.952	242.577
Inventario en instalaciones de clientes (a)		34.817	2.220.340
En poder de terceros (b)		1.095.114	232.887
Costos contractuales (c)		1.853.819	-
Trabajos en proceso		-	735.263
En tránsito		<u>478.934</u>	<u>2.034.804</u>
	US\$	<u><u>16.089.646</u></u>	<u><u>17.311.393</u></u>

- (a) El inventario en instalaciones de clientes corresponde a equipos bajo contratos de construcción, que se encuentran en el sitio de la obra pero que ningún trabajo ha sido efectuado.
- (b) El saldo de inventarios en poder de terceros corresponde a equipos entregados a clientes o potenciales clientes, para demostración y posterior adquisición o devolución a opción del cliente.

(Continúa)

HUAWEI TECHNOLOGIES Co. Ltd.
(Sucursal Ecuador)

Notas a los Estados Financieros

(En Dólares de los Estados Unidos de América – US\$)

- (c) El saldo de los costos contractuales comprende el costo de cumplimiento (aquellos incurridos para prestar servicios a los clientes) que se capitalizan y reconocen durante el período del beneficio esperado, que generalmente es la duración del contrato de ingresos asociado.

A continuación se presenta mayor detalle en relación a los costos contractuales:

		<u>2018</u>
Trabajo en curso - servicios	US\$	1.850.215
Trabajo en curso - contratos de construcción		<u>3.604</u>
	US\$	<u>1.853.819</u>

El monto de los inventarios reconocidos como costo de ventas es el siguiente:

	<u>Nota</u>		<u>2018</u>	<u>2017</u>
Inventarios vendidos	21	US\$	28.077.476	19.550.064
Inventarios dados de baja	21		<u>156.013</u>	<u>7.254</u>
		US\$	<u>28.233.489</u>	<u>19.557.318</u>

(Continúa)

HUAWEI TECHNOLOGIES Co. Ltd.
(Sucursal Ecuador)

Notas a los Estados Financieros

(En Dólares de los Estados Unidos de América – US\$)

(11) Muebles, Enseres y Equipos

El siguiente es el detalle y movimiento de los muebles, enseres y equipos:

		Equipos de computación	Vehículos	Muebles, enseres y mejoras a propiedades arrendadas	Equipos de operación	Proyectos en proceso y activos en tránsito	Total
Costo:							
Saldo al 1 de enero de 2017	US\$	6.049.489	176.449	677.909	1.990.673	221.092	9.115.612
Adiciones		65.489	-	-	-	-	65.489
Transferencias		3.256	-	217.836	-	(221.092)	-
Ventas y bajas		(174.298)	(31.429)	-	-	-	(205.727)
Saldo al 31 de diciembre de 2017		5.943.936	145.020	895.745	1.990.673	-	8.975.374
Adiciones		331.147	-	34.827	-	3.124	369.098
Bajas		(543.930)	-	(53.117)	-	-	(597.047)
Saldo al 31 de diciembre de 2018	US\$	5.731.153	145.020	877.455	1.990.673	3.124	8.747.425
Depreciación acumulada y pérdida por deterioro:							
Saldo al 1 de enero de 2017	US\$	3.121.404	159.057	519.721	1.990.673	-	5.790.855
Adiciones		1.455.683	6.958	151.303	-	-	1.613.944
Ventas y bajas		(163.743)	(31.429)	-	-	-	(195.172)
Saldo al 31 de diciembre de 2017		4.413.344	134.586	671.024	1.990.673	-	7.209.627
Adiciones		1.156.059	6.957	102.103	-	-	1.265.119
Bajas		(535.787)	-	(53.117)	-	-	(588.904)
Saldo al 31 de diciembre de 2018	US\$	5.033.616	141.543	720.010	1.990.673	-	7.885.842
Valor en libros neto:							
Al 1 de enero de 2017	US\$	2.928.085	17.392	158.188	-	221.092	3.324.757
Al 31 de diciembre de 2017	US\$	1.530.592	10.434	224.721	-	-	1.765.747
Al 31 de diciembre de 2018	US\$	697.537	3.477	157.445	-	3.124	861.583

(Continúa)

HUAWEI TECHNOLOGIES Co. Ltd.
(Sucursal Ecuador)

Notas a los Estados Financieros

(En Dólares de los Estados Unidos de América – US\$)

(12) Acreedores Comerciales y Otras Cuentas por Pagar

Un detalle de acreedores comerciales y otras cuentas por pagar es el siguiente:

	Nota	<u>2018</u>	<u>2017</u>
Proveedores:			
Partes relacionadas	19 (b) US\$	31.896.217	36.047.847
Locales		<u>6.653.951</u>	<u>5.408.619</u>
		38.550.168	41.456.466
Pasivos por reembolsos		1.609.953	-
Servicios de Rentas Internas:			
Retenciones en la fuente por pagar		4.742.195	6.111.405
Impuesto a la salida de divisas-USD		1.579.698	1.856.535
Impuesto a la renta		<u>2.053.826</u>	<u>2.095.234</u>
	US\$	<u>48.535.840</u>	<u>51.519.640</u>

La exposición de la Sucursal al riesgo de liquidez relacionado con acreedores comerciales y otras cuentas por pagar se refleja en la nota 6.

(13) Anticipos Recibidos de Clientes

Un detalle de los anticipos recibidos de clientes al 31 de diciembre de 2017 es el siguiente:

	<u>2017</u>
Sinohydro Ecuador	US\$ 352.472
Consorcio Ecuatoriano de Telecomunicaciones S. A.	51.397
Intcomex del Ecuador S. A.	22.947
Otecel S.A.	<u>690</u>
	US\$ <u>427.506</u>

Los saldos correspondientes a 2018 se exponen como pasivos contractuales.

Los anticipos recibidos de clientes son liquidados contra la facturación y/o cuentas por cobrar no facturadas, generalmente una vez que ha sido emitida el acta de entrega - recepción que de acuerdo al contrato faculta a la Sucursal a facturar el servicio. La Sucursal mantiene contratadas pólizas de buen uso de anticipo exigidas contractualmente y que son renovadas hasta la entrega del proyecto a satisfacción del cliente.

Al 31 de diciembre de 2018, la Sucursal ha entregado garantías bancarias por US\$3.702.519 (US\$10.502.981 en el 2017) a favor de clientes por fiel cumplimiento de contratos y buen uso de anticipos. Adicionalmente al 31 de diciembre de 2018, la casa matriz garantiza US\$10.225.817 (US\$7.418.675 en 2017), por los conceptos referidos anteriormente.

(Continúa)

HUAWEI TECHNOLOGIES Co. Ltd.
(Sucursal Ecuador)

Notas a los Estados Financieros

(En Dólares de los Estados Unidos de América – US\$)

(14) Pasivos Contractuales

Al 31 de diciembre de 2018, la Sucursal mantiene US\$1.306.239 como pasivos contractuales generados por anticipos recibidos de contratos con clientes, los mismos que se reconocen como ingreso cuando el derecho a la consideración bajo un contrato de ingresos se convierte en incondicional.

(15) Provisiones y Gastos por Pagar

Un detalle de provisiones y gastos por pagar es como sigue:

	<u>Nota</u>	<u>2018</u>	<u>2017</u>
Provisiones para gastos	US\$	2.549.303	2.300.160
Provisión para descuentos		-	446.337
Provisión por penalidades		-	342.764
Partes relacionadas	19	1.951.124	1.047.185
Provisión de garantías		<u>192.130</u>	<u>373.765</u>
	US\$	<u>4.692.557</u>	<u>4.510.211</u>

A partir de la adopción de la NIIF 15 la provisión para descuentos y penalidades que antes se exponía como provisiones y gastos por pagar se exponen como pasivos por reembolsos.

(16) Beneficios a los Empleados

El detalle de los beneficios a los empleados es el siguiente:

	<u>Nota</u>	<u>2018</u>	<u>2017</u>
Participación de los trabajadores en las utilidades	22 US\$	568.743	696.893
Otros beneficios a los empleados		1.000.000	2.330.244
Beneficios sociales		2.610.147	2.937.763
Instituto Ecuatoriano de Seguridad Social - IESS		238.183	210.508
Jubilación patronal e indemnización por desahucio		<u>1.073.207</u>	<u>1.267.493</u>
	US\$	<u>5.490.280</u>	<u>7.442.901</u>
Corriente	US\$	4.610.323	5.670.386
No corriente		<u>879.957</u>	<u>1.772.515</u>
	US\$	<u>5.490.280</u>	<u>7.442.901</u>

(Continúa)

HUAWEI TECHNOLOGIES Co. Ltd.
(Sucursal Ecuador)

Notas a los Estados Financieros

(En Dólares de los Estados Unidos de América – US\$)

Jubilación Patronal e Indemnización por Desahucio

El Código de Trabajo del Ecuador, establece la obligación por parte de los empleadores de conceder jubilación patronal a todos aquellos empleados que hayan cumplido 25 años de servicio para una misma compañía. De acuerdo por lo previsto por tal Código, los empleados jubilados tienen derecho a pensión vitalicia, la que se determina en función de la remuneración percibida en los últimos cinco años previos al retiro, con un mínimo para la cuantificación de la pensión vitalicia mensual de US\$20 si el trabajador es beneficiario de la jubilación del IESS y de US\$30 si sólo tiene derecho a la jubilación patronal, sin edad mínima de retiro.

Además, dicho Código de Trabajo establece que cuando la relación laboral termine por desahucio, el empleador deberá pagar una indemnización calculada con base en el número de años de servicio.

El movimiento en el valor presente de las obligaciones por jubilación patronal e indemnización por desahucio es como sigue:

	<u>Nota</u>	<u>Jubilación patronal</u>	<u>Indemnización por desahucio</u>	<u>Total</u>
Valor presente de obligaciones por beneficios definidos al 1 de enero de 2017	US\$	946.659	395.746	1.342.405
Costo laboral por servicios actuales		(34.627)	102.128	67.501
Costo financiero		40.358	16.661	57.019
Beneficios pagados		-	(165.713)	(165.713)
Ganancia / Pérdida actuarial		(64.133)	30.414	(33.719)
Gasto del período	22	(58.402)	(16.510)	(74.912)
Valor presente de las obligaciones por beneficios definidos al 31 de diciembre de 2017		<u>888.257</u>	<u>379.236</u>	<u>1.267.493</u>
Costo laboral por servicios actuales		228.927	101.959	330.886
Costo financiero		35.734	15.032	50.766
Beneficios pagados		-	(91.708)	(91.708)
Gasto del período	22	264.661	25.283	289.944
Resultado integral - ganancia actuarial		<u>(420.191)</u>	<u>(64.039)</u>	<u>(484.230)</u>
Valor presente de las obligaciones por beneficios definidos al 31 de diciembre de 2018	US\$	<u>732.727</u>	<u>340.480</u>	<u>1.073.207</u>

De acuerdo con los estudios actuariales, el valor presente de la reserva matemática actuarial de jubilación patronal es como sigue:

		<u>2018</u>	<u>2017</u>
Valor actual de las reservas matemáticas actuariales:			
Empleados activos con tiempo de servicio mayor a 10 años	US\$	292.547	218.002
Empleados activos con tiempo de servicio menor a 10 años		<u>440.180</u>	<u>670.255</u>
	US\$	<u>732.727</u>	<u>888.257</u>

(Continúa)

HUAWEI TECHNOLOGIES Co. Ltd.
(Sucursal Ecuador)

Notas a los Estados Financieros

(En Dólares de los Estados Unidos de América – US\$)

Los supuestos utilizados en los estudios actuariales fueron:

	<u>2018</u>	<u>2017</u>
Tasa de descuento	4,25 %	4,02 %
Tasa de crecimiento de salario	2,30%	2,50%
Tasa de incremento de pensiones	NA	2,00%
Tabla de rotación (promedio)	16,67%	20,76 %
Vida laboral promedio remanente	9,06	9,16
Tabla de mortalidad e invalidez	<u>TM IESS 2002</u>	<u>TM IESS 2002</u>

Las suposiciones actuariales constituyen las mejores estimaciones que la Sucursal posee sobre las variables que determinarán el pago futuro de esta obligación. Los cambios en las tasas o supuestos usados en los estudios actuariales pueden tener un efecto importante en los importes reportados.

En lo que respecta a rotación, en el año 2017 utilizamos una tasa promedio ponderada del 20,76% mientras que para el año 2018 se utiliza una rotación diferenciada directa por centro de costo o unidad de negocio.

Análisis de Sensibilidad

Cambios razonablemente posibles en las suposiciones actuariales relevantes a la fecha del estado de situación financiera al 31 de diciembre de 2018 y 2017, siempre que las otras suposiciones se mantuvieran constantes, habrían afectado la obligación por beneficios definidos en los siguientes importes:

		<u>2018</u>	<u>2017</u>
		Aumento (disminución)	Aumento (disminución)
Tasa de descuento (+/- 0,5%)	US\$	(73.571) 80.168	(88.937) 97.194
Tasa de crecimiento de salario (+/- 0,5%)		<u>81.871</u> <u>(75.795)</u>	<u>98.793</u> <u>(91.210)</u>

(17) Impuesto a la Renta

(a) Impuesto a la Renta Reconocido en Resultados

		Año terminado el 31 de diciembre de
		<u>2018</u> <u>2017</u>
Impuesto a la renta corriente	US\$	3.456.685 3.754.207
Impuesto a la renta años anteriores		- 258.841
Impuesto a la renta diferido		<u>261.444</u> <u>(588.175)</u>
	US\$	<u>3.718.129</u> <u>3.424.873</u>

(Continúa)

HUAWEI TECHNOLOGIES Co. Ltd.
(Sucursal Ecuador)

Notas a los Estados Financieros

(En Dólares de los Estados Unidos de América – US\$)

(b) Conciliación de la Tasa Efectiva de Impuesto a la Renta

	Año terminado el 31 de diciembre de			
	2018		2017	
	%	US\$	%	US\$
Ganancia antes de impuesto a la renta		3.222.876		3.949.063
Impuesto a la renta que resultaría de aplicar a la tasa corporativa a la utilidad antes de impuesto a la renta:	25,00%	805.719	22,00%	868.794
Mas (menos)				
Ingresos exentos	0,00%	-	-0,14%	(5.726)
Gastos no deducibles	87,50%	2.819.960	73,21%	2.891.139
Efecto transición NIIF 15 y NIIF 9	-5,24%	(168.994)	-	-
Impuesto a la renta años anteriores	0,00%	-	6,55%	258.841
Efecto de ajustes en el impuesto diferido	8,11%	261.444	-14,89%	(588.175)
	115,37%	3.718.129	86,73%	3.424.873

(c) Movimiento de Activos por Impuestos Diferidos

El movimiento de activos por impuestos diferidos es como sigue:

	Saldo al 1/1/2018	Efectos transición NIIF 15 y 9	Ajustes	Reconocidos en resultados	Saldo neto al 31/12/2018
Beneficios a los empleados	US\$ 954.323	-	130.135	(367.294)	717.164
Provisiones y activos contractuales	-	92.822	-	77.027	169.849
Inventario	-	-	-	331.388	331.388
Pérdidas fiscales trasladables	-	302.565	-	(302.565)	-
Impuesto diferido activo	US\$ 954.323	395.387	130.135	(261.444)	1.218.401

	Saldo al 1/1/2017	Reconocido en resultados	Saldo neto al 31/12/2017
Impuesto diferido activo - beneficios a los empleados	US\$ 366.148	588.175	954.323

(d) Precios de Transferencia

El Decreto Ejecutivo No. 2430 publicado en el Suplemento al Registro Oficial No. 494 del 31 de diciembre de 2004 incorporó a la legislación tributaria, con vigencia a partir del 2005, normas sobre la determinación de resultados tributables originados en operaciones con partes relacionadas. En el año 2015, de acuerdo con Resolución del Servicios de Rentas Internas (SRI) No. NAC-DGERCGC15-00000455, los sujetos pasivos de impuesto a la renta que hayan efectuado operaciones con partes relacionadas, dentro de un mismo período fiscal en un monto acumulado superior a US\$3.000.000, deben presentar al SRI el anexo de operaciones con partes relacionadas y el Informe de precios de transferencia cuando sus operaciones con partes relacionadas sea superior a US\$15.000.000.

(Continúa)

HUAWEI TECHNOLOGIES Co. Ltd.
(Sucursal Ecuador)

Notas a los Estados Financieros

(En Dólares de los Estados Unidos de América – US\$)

El estudio de precios de transferencia correspondiente al año 2017 concluyó que las operaciones efectuadas por la Sucursal con sus relacionadas son consistentes con los precios o márgenes de utilidad que hubieran utilizado partes independientes en operaciones comparables.

El estudio de precios de transferencia del año 2018 está en fase de diagnóstico a la fecha de aprobación de los estados financieros, diagnóstico según el cual la Sucursal no anticipa ajuste alguno al gasto y pasivo por impuesto a la renta.

(e) Situación Fiscal

Las declaraciones de impuesto a la renta, impuesto al valor agregado y retenciones en la fuente por los años 2015 a 2018, están abiertas a revisión de las autoridades tributarias.

La Sucursal cree que sus obligaciones acumuladas por impuestos son adecuadas para todos los años fiscales abiertos sobre la base de su evaluación de muchos factores, incluyendo interpretaciones de las leyes tributarias y la experiencia previa.

(f) Reformas Tributarias

Con fecha 28 de agosto de 2018 mediante Suplemento del Registro Oficial No. 309 se publicó la Ley Orgánica para el Fomento Productivo, Atracción de Inversiones, Generación de Empleo, y Estabilidad y Equilibrio Fiscal. Los principales aspectos introducidos por esta Ley se señalan a continuación:

- Exoneración a los dividendos y utilidades distribuidos a favor de otras sociedades nacionales o extranjeras (incluyendo paraísos fiscales y jurisdicciones de menor imposición) o de personas naturales no residentes en el Ecuador. Exoneración que no aplica cuando el beneficiario efectivo sea una persona natural residente en el Ecuador; o la sociedad que distribuye el dividendo no cumpla con informar sus beneficiarios efectivos – solo sobre los no informados.
- Se establece un impuesto único aplicable a la utilidad en la enajenación directa o indirecta de acciones, participaciones, otros derechos de capital.
- Se elimina la figura del anticipo de impuesto a la renta como impuesto mínimo y el exceso es recuperable cuando no se genere impuesto a la renta causado o si el impuesto causado en el ejercicio corriente fuese inferior al anticipo pagado más las retenciones.
- Se mantiene el 25% como la tarifa general para sociedades y el 28% cuando se incumpla en informar el 50% o más de su composición accionaria; ó, cuando el titular es residente en paraíso fiscal y existe un beneficiario efectivo residente fiscal del Ecuador, que posea 50% o más de participación.
- Exoneración del impuesto a la renta y de su anticipo por lapsos entre 8 y 20 años a las nuevas inversiones productivas realizadas en sectores priorizados o en industrias básicas definidas en el Código Orgánico de la Producción, Comercio e Inversión, tanto para empresas nuevas como existentes.

(Continúa)

HUAWEI TECHNOLOGIES Co. Ltd.
(Sucursal Ecuador)

Notas a los Estados Financieros

(En Dólares de los Estados Unidos de América – US\$)

- Exoneración del Impuesto a la Salida de Divisas por lapsos entre 8 y 20 años en nuevas inversiones productivas con contratos de inversión en los pagos por importación de bienes de capital y materias primas así como en la distribución de dividendos a beneficiarios efectivos.
- Exoneración del Impuesto a la Salida de Divisas e impuesto a la renta por reinversión de utilidades en la adquisición de nuevos activos productivos.

(18) Restricciones

La Superintendencia de Compañías del Ecuador, mediante Resolución SC.G.ICI.CPAIFRS.11.007, publicada en el Registro Oficial No. 566 del 28 de octubre de 2011 estableció que el saldo acreedor resultante de los ajustes provenientes de la adopción por primera vez de las "NIIF" y que se registraron en el patrimonio en una subcuenta denominada "Resultados acumulados provenientes de la adopción por primera vez de las NIIF", separada del resto de los resultados acumulados, no podrá ser distribuido a la casa matriz, sin embargo podrá ser utilizado para absorber las pérdidas acumuladas y las del último ejercicio económico concluido, si las hubiere.

(19) Transacciones y Saldos con Partes Relacionadas

(a) Transacciones con Partes Relacionadas

Las principales transacciones con partes relacionadas están dadas principalmente por operaciones de compras y ventas de materiales, partes y piezas para equipos de telecomunicaciones. El resumen de las principales transacciones con partes relacionadas es el siguiente:

- La Sucursal importa de su casa matriz y partes relacionadas materiales, partes y piezas para equipos de telecomunicaciones, para el cumplimiento de los compromisos adquiridos con terceros. En el año que terminó el 31 de diciembre de 2018 las compras de artículos a casa matriz y partes relacionadas ascendieron aproximadamente a US\$40.561.591 (US\$13.836.209 en el 2017).
- La Sucursal vende a partes relacionadas equipos o inventarios no utilizados. En el año que terminó el 31 de diciembre de 2018, la Sucursal realizó exportaciones de equipos a sus relacionadas por aproximadamente US\$9.604.786 (US\$5.550.581 en el 2017).
- En enero de 2011, la Sucursal suscribió un contrato maestro de distribución de software con Huawei Technologies Co. Ltd. "HW SZ" - República Popular de China, en el cual se establece que HW SZ le permitirá la distribución del software para ser instalado en equipos Huawei donde queda expresamente prohibido el uso, venta o distribución de otro modo del software, o cualquier parte del mismo, a excepción de lo expresamente permitido.

(Continúa)

HUAWEI TECHNOLOGIES Co. Ltd.
(Sucursal Ecuador)

Notas a los Estados Financieros

(En Dólares de los Estados Unidos de América – US\$)

El software se emitirá por HW SZ al Distribuidor por medio de la descarga desde una página web o por medio de la importación de *CD-ROMs* que contiene el software o por importación de equipos con software incorporado. El costo de licencias y software según lo establecido en el contrato es equivalente al 80% de los ingresos por la venta de software a clientes de la Sucursal. La duración del contrato es desde el 1 de enero de 2011 hasta 12 meses posteriores a la fecha efectiva, y a partir de entonces se renovará automáticamente por períodos sucesivos de doce meses plazo a menos que una parte disponga lo contrario con treinta días de aviso por escrito. Durante el año terminado el 31 de diciembre de 2018, el costo incurrido por la Sucursal por este concepto asciende a US\$43.494 (US\$5.209.901 en el 2017) y se presentan dentro del costo de ventas en el estado de resultados integrales.

- A partir del 1 de enero de 2015, la Sucursal mantiene vigente el acuerdo de Licencia de Propiedad Intelectual suscrito con la Casa Matriz. En constitución de las licencias, la Sucursal reconoce una regalía con base a lo estipulado en el contrato: el 7,5% de las ventas por el uso de la marca, know how y servicios de construcción y el 2,5% sobre el uso de la marca en servicios de red, servicios de integración, entrenamiento, el gasto por este concepto al 31 de diciembre del 2018, asciende a US\$4.646.576 (US\$4.472.113 en el 2017).
- A partir del 1 de enero de 2017, la Sucursal mantiene vigente el acuerdo de CHARGE DOWN suscrito con la Casa Matriz, el cual consiste en que la Sucursal pagará por soporte vía servicios técnicos. El contrato está vigente desde el 1 de enero del 2017 y tiene una duración de un año pudiendo ser renovado automáticamente si no hay comunicación escrita en contrario con al menos 3 meses de anticipación. El cargo por este concepto al 31 de diciembre del 2018, asciende a US\$8.727.731 (US\$ 7.912.385 en 2017) y se presenta dentro del costo de ventas en el estado de resultados integrales.
- Durante el año 2018 la sucursal recibió notas de crédito como descuento al costo de ventas por US\$ 8.992.326; según lo establecido en el acuerdo de compra de servicios celebrado con su Casa Matriz.
- Durante el año 2017 la Sucursal prestó servicios y generó comisiones en las operaciones con partes relacionadas, concepto por el cual obtuvo ingresos por aproximadamente US\$2.343.000.

(b) Saldos con Partes Relacionadas

Un resumen de los saldos originados por las transacciones antes indicadas es como sigue:

HUAWEI TECHNOLOGIES Co. Ltd.
(Sucursal Ecuador)

Notas a los Estados Financieros

(En Dólares de los Estados Unidos de América – US\$)

	<u>Nota</u>	<u>2018</u>	<u>2017</u>
Activos:			
Deudores comerciales			
Huawei Technologies Co Ltd. (Shenzhen)	US\$	-	995.300
Huawei Device (Hong Kong) Co., Limited		2.570.441	1.231.436
Huawei International Co. Limited		4.937.419	3.947.147
Huawei International Pte Ltd.		-	58.632
	7 US\$	<u>7.507.860</u>	<u>6.232.515</u>
Acreeedores comerciales y otras cuentas por pagar:			
Huawei Technologies Co Ltd. (Shenzhen)	US\$	8.663.036	20.080.475
Huawei Tech Investment Co Ltd.		-	6.088
Huawei International Pte Ltd.		-	32.083
Huawei International Co Limited		15.896.392	13.275.972
Huawei Device (Hong Kong) Co., Limited		7.336.789	2.630.847
Huawei Technologies De Mexico, S.A. De C.V.		-	22.383
	12 US\$	<u>31.896.217</u>	<u>36.047.847</u>
Provisiones:			
Huawei Technologies Co Ltd. (Shenzhen)	US\$	1.867.086	1.047.185
Huawei International Co. Limited		84.038	-
	15 US\$	<u>1.951.124</u>	<u>1.047.185</u>

(c) Compensación Recibida por el Personal Clave de la Gerencia

Las compensaciones recibidas por el personal ejecutivo y por la gerencia clave por sueldos, beneficios sociales corrientes y de beneficios definidos no corrientes se resumen a continuación:

		Año terminado el 31 de diciembre de	
		<u>2018</u>	<u>2017</u>
Sueldos y salarios	US\$	2.023.542	987.408
Beneficios corrientes		213.863	321.498
Beneficios no corrientes		30.666	166.191
	US\$	<u>2.268.071</u>	<u>1.475.097</u>

(20) Ingresos por Contratos con Clientes

El efecto de la aplicación inicial de la NIIF 15 sobre el ingreso de actividades ordinarias procedentes de contratos con clientes se describe en la nota 3 (a). Debido al método de transición escogido para aplicar la NIIF 15, no se ha reexpresado la información comparativa para reflejar los nuevos cambios.

(Continúa)

HUAWEI TECHNOLOGIES Co. Ltd.
(Sucursal Ecuador)

Notas a los Estados Financieros

(En Dólares de los Estados Unidos de América – US\$)

(a) Flujos de Ingresos y Desagregación

Los ingresos por contratos con clientes se componen de lo siguiente:

		Año terminado el 31 de diciembre de	
		<u>2018</u>	<u>2017</u>
Venta de equipos	US\$	36.122.940	18.709.410
Servicios y contratos de construcción		66.025.532	72.972.460
Ingresos por contratos bajo modalidad de ventas compartidas		<u>43.517</u>	<u>68.090</u>
	US\$	<u>102.191.989</u>	<u>91.749.960</u>

(b) Ingresos Discriminados por Momento de Transferencia

		Año terminado el 31 de diciembre de 2018		
		Transferidos en un momento concreto	Transferidos a lo largo del tiempo	Total
Ingresos por venta de equipos	US\$	36.016.264	106.676	36.122.940
Ingresos por servicios y contratos de construcción		34.519.150	31.506.382	66.025.532
Ingresos por contratos bajo modalidad de ventas compartidas		<u>-</u>	<u>43.517</u>	<u>43.517</u>
Total ingresos al 31 de diciembre de 2018	US\$	<u>70.535.414</u>	<u>31.656.575</u>	<u>102.191.989</u>

La Sucursal no presenta información respecto al período 2017 debido a que no fue práctico la obtención de la misma.

(c) Saldos del Contrato

A continuación los saldos de los contratos con clientes sobre deudores comerciales, activos contractuales, costos contractuales y pasivos contractuales mantenidos con clientes:

		2018	
		31 de diciembre	1 de enero
Deudores comerciales	7 US\$	20.758.321	32.131.610
Activos contractuales	8	15.721.963	8.907.368
Costos contractuales	10	1.853.819	857.181
Pasivos contractuales	14	<u>1.306.239</u>	<u>2.644.588</u>

(Continúa)

HUAWEI TECHNOLOGIES Co. Ltd.
(Sucursal Ecuador)

Notas a los Estados Financieros

(En Dólares de los Estados Unidos de América – US\$)

Los activos del contrato se relacionan básicamente con los derechos de la Sucursal a contraprestación por el trabajo completado pero no facturado a la fecha de presentación relacionada principalmente con la prestación de servicios y contratos de construcción. El importe de los activos del contrato durante el período terminado el 31 de diciembre de 2018 se vio afectado por un cargo por deterioro de US\$208.085. Los activos del contrato son transferidos a deudores comerciales cuando los derechos se hacen incondicionales. Esto por lo general ocurre cuando la Sucursal emite una factura al cliente.

Costos del Contrato

Los costos de cumplimiento (aquellos incurridos para prestar servicios a los clientes) se capitalizan y reconocen durante el período del beneficio esperado, que generalmente es la duración del contrato de ingresos asociado.

Los pasivos del contrato se relacionan básicamente con la contraprestación anticipada recibida de los clientes principalmente por la prestación de servicios y contratos de construcción, por las que los ingresos se reconocen a lo largo del tiempo.

(d) Obligaciones de Desempeño y Políticas de Reconocimiento de Ingresos

Ingresos por Contratos con Clientes

Los ingresos se miden en función de la contraprestación especificada en el contrato con el cliente y excluyen la contraprestación variable y los montos cobrados en nombre de terceros. La Sucursal reconoce los ingresos cuando transfiere el control sobre un producto o servicio (o paquete) a un cliente.

(Continúa)

HUAWEI TECHNOLOGIES Co. Ltd.
(Sucursal Ecuador)

Notas a los Estados Financieros

(En Dólares de los Estados Unidos de América – US\$)

Tipo de producto/ servicio	Reconocimiento de ingresos según la NIIF 15 (aplicable a partir del 1 de enero de 2018)	Reconocimiento de ingresos según la NIC 18 (aplicable antes del 1 de enero de 2018)
Venta de equipos	En principio, de manera independiente al requerimiento de instalación de un equipo por parte de la Sucursal para el cliente (siempre que la instalación no se considere un proceso complejo y no requiera una integración o modificación significativa del equipo), el control de dicho equipo se considera como transferido al cliente, cuando este es entregado. Para determinar si un bien está sustancialmente bajo el control de un cliente, los factores que se deben considerar incluyen, pero no limitan a sí el cliente: 1. Asume los costos de administración de bienes como gastos propios, 2. Dirige el uso y administra los productos a su propia discreción; y 3. Asume los riesgos de pérdida de bienes y daños como propios.	Los ingresos por ventas de equipos son reconocidos cuando existe evidencia persuasiva que el cliente acepta el envío y asume los riesgos y ventajas significativos derivados de la propiedad de los bienes, la recuperación de la cuenta por cobrar está razonablemente asegurada, los precios han sido fijados o son determinables, los costos asociados y las posibles devoluciones de los bienes negociados pueden ser estimados con fiabilidad, y la Sucursal no conserva para sí ninguna implicación en la gestión corriente de los equipos vendidos.
Venta de servicios	Para los contratos de servicio, soluciones de integración en sitio, despliegue de red, materiales de ingeniería, optimización de la red, entre otros, los ingresos y los costos asociados se reconocen a lo largo del tiempo utilizando el método porcentaje de terminación, utilizando PAC o POC. El “<i>output method</i>” se adopta y el desempeño de la Sucursal es completado hasta la fecha de medición según el hito de entrega alcanzado. Por ejemplo, para los servicios, el hito de la entrega es una unidad entregada (DU) y los ingresos por cada DU se reconocen cuando el sitio único está en el aire y se obtienen ciertos documentos de respaldo. Otros contratos de servicios, como servicios de consultoría, servicios de administración, servicio de atención al cliente y servicio de entrenamiento/ capacitación, los ingresos se reconocen a lo largo del tiempo utilizando el progreso medible durante el período de servicio. Pero si los servicios se completarán en un período de tiempo muy corto que, en la práctica, los ingresos de estos servicios se reconocerán en el momento en que se completen los servicios.	Los ingresos por prestación de servicios continuos o cuyo plazo de ejecución es corto son reconocidos después de que se ha prestado el servicio y no existe incertidumbre sobre la aceptación del mismo, es probable que se reciban los beneficios asociados con la transacción y el monto del ingreso y los costos asociados pueden ser medidos de manera fiable. Tan pronto el resultado de un contrato de prestación de servicios puede ser estimado con suficiente fiabilidad, los ingresos asociados con el mismo son reconocidos en resultados en proporción al grado de realización del contrato. El grado de realización es evaluado mediante estudios sobre el trabajo llevado a cabo.

(Continúa)

HUAWEI TECHNOLOGIES Co. Ltd.
(Sucursal Ecuador)

Notas a los Estados Financieros

(En Dólares de los Estados Unidos de América – US\$)

Tipo de producto/ servicio	Reconocimiento de ingresos según la NIIF 15 (aplicable a partir del 1 de enero de 2018)	Reconocimiento de ingresos según la NIC 18 (aplicable antes del 1 de enero de 2018)
Contratos de construcción	Los ingresos se reconocen a lo largo del tiempo con base en el método de porcentaje de terminación, utilizando PAC o POC. Los costos relacionados se reconocen en el resultado cuando se incurren. Los anticipos recibidos se incluyen en los pasivos del contrato.	Los ingresos por contratos de construcción incluyen el monto inicial acordado en éste más cualquier variación en el contrato de trabajo, reclamos e incentivos monetarios, en la medida que sea probable que resulten en ingresos y puedan ser valorados de manera fiable. Tan pronto el resultado de un contrato de construcción puede ser estimado con suficiente fiabilidad, los ingresos asociados con el mismo son reconocidos en resultados en proporción al grado de realización del contrato. El grado de realización es evaluado mediante estudios sobre el trabajo llevado a cabo. Cuando el resultado de un contrato de construcción no puede ser estimado con suficiente fiabilidad, los ingresos de ese contrato son reconocidos sólo en la medida que los costos del contrato puedan ser recuperados. Una pérdida esperada por causa de un contrato se reconoce inmediatamente en resultados.
Contratos bajo modalidad de ventas compartidas	Los ingresos se reconocen en base a la facturación del cliente y en el porcentaje acordado ya que el valor del contrato no es fijo.	Los ingresos se reconocen en base a la facturación del cliente y en el porcentaje acordado ya que el valor del contrato no es fijo.

(Continúa)

HUAWEI TECHNOLOGIES Co. Ltd.
(Sucursal Ecuador)

Notas a los Estados Financieros

(En Dólares de los Estados Unidos de América – US\$)

Combinaciones de Contratos y Modificaciones

Dentro de "*Carrier Network Business Group*" (CNBG) y "*Enterprise Business Group*" (EBG), la Sucursal combina contratos de clientes separados con el mismo cliente si dichos contratos tienen un precio conjunto, son significativamente interdependientes o tienen un único objetivo comercial. Las modificaciones de contrato se consideran típicamente como contratos nuevos o dan como resultado un cambio potencial a un contrato existente.

Obligaciones de Desempeño (OD)

En el grupo de empresas de consumo (CBG), las órdenes de compra suelen ser dispositivos terminales, accesorios y servicios. En el CNBG hay un número significativamente mayor de OD debido a la naturaleza de los contratos, que generalmente incluyen ventas de hardware, red, software y una amplia gama de servicios. En el EBG, donde la Sucursal está entregando soluciones de extremo a extremo a medida, en algunos casos solo puede haber algunas OD.

En CNBG y EBG, las garantías de los clientes se reconocen como un servicio distinto y se asignan ingresos. La garantía del grupo de consumidores en dispositivos terminales y accesorios es generalmente de naturaleza estándar y se contabiliza como garantía en el momento de la venta.

Tiempo de Reconocimiento de Ingresos

La mayoría de los contratos de CNBG incluyen varias OD para las cuales los ingresos se reconocen cuando la Sucursal transfiere el control de cada obligación, ya sea en un momento como la entrega o aceptación, o las horas extraordinarias a medida que se cumple la obligación o el cliente obtiene el control de los bienes y / o servicios. Algunos contratos de construcción de CNBG representan una sola o unas pocas órdenes de compra para las cuales los ingresos se reconocen proporcionalmente durante el período de entrega.

Dentro de la EBG, la mayoría de los contratos de construcción de clientes constituyen una sola o una pequeña cantidad de órdenes de compra para las cuales los ingresos se reconocen proporcionalmente durante el período de entrega. Los ingresos se reconocen para los contratos restantes con múltiples órdenes de compra cuando cada obligación transfiere el control, ya sea en un momento determinado, como la entrega o aceptación, o las horas extraordinarias a medida que se cumple la obligación y el cliente obtiene el control de los bienes y / o servicios.

Las ventas de dispositivos terminales y accesorios por parte de CBG a sus canales de distribución se reconocen cuando se transfiere el control de las mercancías.

Pasivos por Reembolso

Un pasivo de reembolso, como los reembolsos acumulados a los clientes y otros incentivos basados en las ventas otorgados, se reconoce cuando la Sucursal recibe la consideración del cliente y espera reembolsar parte o toda esa consideración al cliente.

(21) Gastos por Naturaleza

Los gastos por naturaleza se resumen a continuación:

Notas a los Estados Financieros

(Continúa)

HUAWEI TECHNOLOGIES Co. Ltd.
(Sucursal Ecuador)

Notas a los Estados Financieros

(En Dólares de los Estados Unidos de América – US\$)

(22) Gastos del Personal

Los gastos relacionados con sueldos y beneficios a los empleados se resumen a continuación:

	<u>Nota</u>	Año terminado el 31 de diciembre de	
		<u>2018</u>	<u>2017</u>
Sueldos y salarios	US\$	8.633.657	6.776.308
Beneficios laborales		2.071.739	1.668.287
Bonificaciones especiales		2.696.934	3.890.255
Participación de los trabajadores en las utilidades	16	568.743	696.893
Jubilación patronal e indemnización por desahucio	16	289.944	(74.912)
	US\$	<u>14.261.017</u>	<u>12.956.831</u>

Al 31 de diciembre de 2018, la Sucursal cuenta con 204 empleados (206 en el 2017) en relación de dependencia distribuidos entre empleados de operación, administrativos, comercialización y marketing.

De acuerdo con lo establecido en las leyes laborales vigentes en Ecuador, la Sucursal debe distribuir entre sus trabajadores el 15% de la utilidad antes de impuesto a la renta. La Sucursal ha estimado el gasto de participación de los trabajadores en las utilidades, de la siguiente manera:

		Año terminado al 31 de diciembre de	
		<u>2018</u>	<u>2017</u>
Total de ingresos	US\$	102.323.106	92.108.386
Total costos y gastos		<u>(98.531.487)</u>	<u>(87.462.430)</u>
Base para el cálculo de participación de los trabajadores en la utilidades		3.791.619	4.645.956
		<u>15%</u>	<u>15%</u>
Participación de los trabajadores en utilidades	US\$	<u>568.743</u>	<u>696.893</u>

(Continúa)

HUAWEI TECHNOLOGIES Co. Ltd.
(Sucursal Ecuador)

Notas a los Estados Financieros

(En Dólares de los Estados Unidos de América – US\$)

(23) Otros Ingresos

Los otros ingresos se componen de lo siguiente:

		Año terminado el 31 de diciembre de	
		<u>2018</u>	<u>2017</u>
Cobro de penalidades por uso licencia	US\$	123.552	67.177
Cobro de penalidades por incumplimiento contractual		3.522	261.357
Utilidad en venta de muebles, enseres y equipos		3.310	4.933
Venta desechos de inventarios		733	18.493
Otros		-	6.466
	US\$	<u>131.117</u>	<u>358.426</u>

(24) Compromisos

El 13 de octubre de 2017, la Sucursal celebró un contrato marco para operaciones de factoraje financiero sin recurso con un tercero, con el objetivo de ceder o transferir al cesionario los créditos elegibles que el deudor haya previamente notificado al cesionario, y este puede aceptar la cesión mediante términos y condiciones; la duración de este contrato es de un año, con la aplicación de una tasa de descuento del 10% anual. Durante el 2018 la Sucursal negoció un total de US\$23.959.805 a través de estas operaciones.

(25) Arrendamientos Operativos

La Sucursal ha suscrito varios contratos de arrendamiento de oficinas, bodegas y departamentos para vivienda del personal con plazos de hasta tres años. Durante el 2018, los gastos por conceptos de arrendamientos operativos ascendieron a US\$815.270 (US\$1.829.873 en el 2017).

El detalle de pagos futuros de arriendos operativos es el siguiente:

2019	US\$	1.043.971
2020		<u>1.002.363</u>

(26) Eventos Subsecuentes

La Sucursal ha evaluado los eventos subsecuentes hasta el 11 de marzo de 2019 fecha en que los estados financieros adjuntos estuvieron disponibles para ser emitidos. Ningún evento significativo ocurrió con posterioridad al 31 de diciembre de 2018, fecha del estado de situación financiera pero antes del 11 de marzo de 2019, que requieran revelación o ajuste a los estados financieros de los cuales estas notas son parte integral.