

INFORME DE GERENCIA EJERCICIO 2019

DIEBOLD ECUADOR S.A.

A continuación se presentan los resultados alcanzados por Diebold Ecuador durante el ejercicio del 2019, las cifras que se anuncian se presentan en miles de dólares salvo que se indique lo contrario.

1. ACTIVOS

Los activos de la compañía se ubicaron en \$ 15.643 cifra superior en \$ 566 o un 3.61% de los datos registrados en diciembre del 2018, este crecimiento se dio principalmente por las siguientes variaciones: efectivo y sus equivalentes un decrecimiento de \$ 3.002, inventarios tuvo un incremento de \$1.673 mientras que las cuentas por cobrar tuvieron un incremento de \$1.865.

Lo que respecta a inventarios, los cuales finalizaron con \$ 3.009 con incremento de \$ 1.673 o del 125%, esto debido al aumento del inventario en tránsito al final del año. El Efectivo termina con un saldo de \$ 3.951 con un decrecimiento del \$ 3.002 frente al saldo registrado al corte del año anterior y representa el 25% del total de los activos, los activos financieros a corto plazo terminan con un saldo de \$ 4.434 representan el 28.3% del total de activos y frente al ejercicio anterior aumentaron en 115% esto como consecuencia de la concentración de entregas para los últimos meses del año que pasaron para el siguiente año y los plazos de pago previstos acorde al histórico de nuestros clientes.

Resumiendo los activos corrientes finalizan en \$ 11.866 representan el 76% de los activos totales en tanto que los activos no corrientes terminaron en \$ 3.757 y representan el 24% de los activos totales, con esto el capital de trabajo de la compañía se ubica en \$ 5.191 lo cual le permite amplio margen de maniobra para crecer en el futuro. A continuación se presenta el comportamiento de los activos en el 2019 y 2018.

Cifras en miles de \$

	Notas	2019 USD	2018 USD
ACTIVOS			
ACTIVOS CORRIENTES			
Efectivo en caja y bancos	3.1	3,951,128	6,953,868
Cuentas por cobrar comerciales y otras cuentas por cobrar	3.3	3,867,528	2,002,884
Activos de contrato	3.18	567,070	59,535
Inventarios	3.6	3,008,679	1,336,775
Anticipos a proveedores y empleados	3.4	278,438	88,815
Impuestos corrientes	3.14	214,837	869,549
Total activos corrientes		11,888,478	11,311,428
ACTIVO NO CORRIENTES			
Instalaciones, muebles y equipos	3.6	81,401	128,448
Intangibles	3.7	66	3,105
Activo por derechos de uso		211,369	-
Impuestos diferidos	3.14	440,204	504,428
Cuentas por cobrar clientes de arrendamiento	3.3	3,043,682	3,129,922
Total activos no corrientes		3,766,722	3,765,903
TOTAL ACTIVOS		15,643,200	15,077,329

2. PASIVOS

Los pasivos se ubicaron en \$ 9.496 al corte de diciembre del 2019, esto representa un crecimiento de \$ 664 o un 7.5% frente al saldo registrado en diciembre del 2018 que fue de \$ 8.832, este incremento está principalmente generado por aumentos en los saldos por ingresos diferidos. Las obligaciones corrientes terminaron con un saldo de \$ 6.675, frente al saldo registrado en diciembre del 2018 por \$ 7.244, las demás partidas no representan variaciones importantes de destacar.

El comportamiento del pasivo se muestra a continuación en miles de \$

	Notas	2019 USD	2018 USD
PASIVOS			
PASIVOS CORRIENTES			
Cuentas por pagar comerciales y otras cuentas por pagar	3.9	3,497,202	3,499,934
Pasivos acumulados y otras obligaciones corrientes	3.10	2,596,265	3,426,951
Provisiones	3.12	444,371	314,743
Pasivos por arrendamiento		137,856	-
Total de pasivos corrientes		6,675,495	7,242,628
Provisiones	3.12	538,786	777,212
Beneficios a empleados a largo plazo	3.11	924,725	739,464
Pasivos de contrato	3.13	1,209,082	57,234
Pasivos por arrendamiento	3.8	87,707	-
Impuestos diferidos	3.14	-	4,776
Total de pasivos no corrientes		2,820,300	1,598,586
TOTAL PASIVOS		9,495,795	8,841,214
PATRIMONIO	3.16	6,147,405	6,245,015
TOTAL PASIVOS Y PATRIMONIO		15,643,200	15,077,329

3. RESULTADOS

Durante el 2019, los ingresos se ubicaron en \$ 22.703 cifra que es inferior en \$ 7.420, o un 24% menor que los ingresos registrados en el 2018, debido a despausos tardíos de planta y a que el entorno económico y socio-político tuvo una recesión importante en Octubre tras las protestas por el proyecto de eliminación del subsidio al combustible, sumado a la caída del precio del petróleo y al nivel de endeudamiento y riesgo país.

Los costos de ventas se ubicaron en \$ 13.412 cifra inferior en \$ 7.728 o del 36,5% respecto a la registrada en el 2018, esto como consecuencia directa de las menores ventas, y eficiencias obtenidas. Bajo este panorama la utilidad bruta en el 2019 se ubicó en \$ 9.291 con incremento de \$ 317 o 3,5% a la registrada en el 2018 que fue de \$ 8.974, debido a optimización de costos, menores gastos, mayores márgenes en ciertas líneas y servicios, así como el reintegro de provisiones.

Los gastos operacionales, que en parte pueden ser controlados internamente, fueron objeto de una estrategia continua de control, pero pese a eso, estos se ubicaron en el 2019 en \$ 5.916 superiores en \$ 121 a los registrados en el 2018. El motivo principal se debe a nuestra participación y patrocinio en eventos y publicidad, el aumento general salarial, aumento de arrendamientos, comisiones y bonificaciones y los gastos legales para los casos legales que siguen en curso en los Centro de Arbitraje de Quito y Guayaquil.

Con estos resultados la utilidad antes de impuestos de renta y participación de los trabajadores se ubicó en \$ 3.780 inferior a la registrada en el 2018 en \$1.

La participación de los trabajadores se ubicó en \$ 705 que es superior en un 5% a la registrada en el 2018, guarda total relación con nuestros resultados y es una cifra importante que será distribuida entre todos los colaboradores de acuerdo a la ley en el mes de Marzo. La provisión de impuestos se ubica en \$ 1.175 o un decremento de \$106 acorde a los resultados obtenidos. A continuación se presentan el comparativo de los resultados del ejercicio 2019 y 2018.

Resultados integrales en miles de \$

	Nota	2019 USD	2018 USD
INGRESOS DE CONTRATOS CON CLIENTES			
Ventas netas de bienes y servicios		22,064,265	25,551,273
Ventas de productos modalidad arrendamiento		639,703	3,563,100
Total ingresos de contratos con clientes	3.18	22,703,968	30,114,373
Costo de ventas	3.19	(13,412,669)	(21,139,945)
UTILIDAD BRUTA		9,291,319	8,974,428
Gastos de administración y ventas	3.20	(5,916,588)	(5,795,043)
Otros gastos	3.21	(95,123)	(319,759)
Otros ingresos		25,881	610,084
UTILIDAD OPERACIONAL		3,305,269	3,469,710
Ingresos financieros, neto	3.22	474,776	311,342
UTILIDAD ANTES DE IMPUESTO A LA RENTA		3,780,044	3,781,052
Impuesto a la renta	3.14	(1,175,402)	(1,281,883)
UTILIDAD NETA		2,604,642	2,499,169
OTRO RESULTADO INTEGRAL			
Pérdida actuarial por beneficios a empleados a largo plazo	3.17	(45,721)	(42,467)
Impuesto diferido por beneficios a empleados a largo plazo	3.14	10,668	-
Otro resultado integral neto de impuestos		(37,833)	(42,467)
TOTAL RESULTADO INTEGRAL DEL AÑO NETO DE IMPUESTOS		2,566,809	2,456,702

4. PATRIMONIO

El patrimonio se ubica en \$ 6.147 representa el 39% del total de pasivo y patrimonio con el cual el nivel de endeudamiento es del 61%, el patrimonio decreció en \$ 98 acorde con el resultado del ejercicio.

5. PERSPECTIVAS 2020

Para el 2020 se estima que el PIB sufrirá una caída entre el 7.4 y 15% producto de la pandemia originada por el Coronavirus "Covid-19" que azota al mundo y ha traído cientos de miles de fallecidos y una recesión económica mundial sin precedentes; mientras continuemos sin una cura o vacuna, se vislumbra como un periodo de mucha incertidumbre y contracción en todos los sectores y actores de la economía mundial.

El Ecuador no estaba preparado para una situación de emergencia y el elevado gasto corriente y altísimo nivel de endeudamiento ha puesto al Gobierno en serios contratiempos para poder obtener liquidez y cubrir sus obligaciones externas y domésticas, precautelando poder mantenernos dolarizados.

Afortunadamente, el sistema financiero ecuatoriano está sumamente sólido y se ha convertido en un actor de extrema relevancia para poder mitigar los efectos económicos nefastos de la pandemia, que ha traído consigo el cierre de miles de empresas y, por ende, cientos de miles de desempleados.

Diebold Nixdorf ha sido catalogado como "proveedor de servicios críticos" por varios gobiernos del mundo y en Ecuador estamos actuando con mucha responsabilidad social y humana frente a la pandemia, buscando tener las redes de ATMs de nuestros clientes disponibles para el acceso de efectivo a la sociedad entera.

Nuestro enfoque se mantendrá en ser lo más eficientes posibles, disminuir sustancialmente costos y gastos acordeamente, así como mantener nuestras ventas, con estrategias de renovación, modernización y eficiencias operativas para nuestros clientes y prospectos, pero precautelando sobretudo la salud de nuestros colaboradores y proveedores.

De la misma manera, continuaremos explotando al máximo nuestro portafolio para ofrecer las soluciones correspondientes a nuestros clientes y prospectos. Hemos tenido un cierre de año muy sólido, en cuanto a nuevas órdenes, lo cual nos deja con una excelente posición para iniciar el año y acercarnos a nuestro plan previsto para el 2020.

Esperamos que la pandemia pase pronto, los negocios sobrevivan y la economía se vuelva a reactivar a la brevedad.



ERIC JOHANN GRAF ALVEAR

GERENTE GENERAL

DIEBOLD ECUADOR S.A.