

**DISTRIBUIDORA JUMBO CENTER CIA. LTDA.  
 INFORME DE GERENCIA  
 EJERCICIO 2008**

**Señores**

**SOCIOS**

**DISTRIBUIDORA JUMBO CENTER CIA. LTDA.**

**Presente.-**

Dando cumplimiento a mis funciones de Gerente General de Distribuidora Jumbo Center Cia. Ltda., pongo a vuestra consideración el informe de las labores cumplidas durante el Ejercicio Económico 2008.

## 1. ANTECEDENTES.

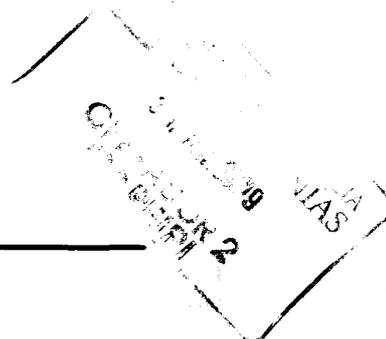
Distribuidora Jumbo Center Cia. Ltda., es Compañía Ecuatoriana y cuyo propósito esta fundamentado en atender las necesidades de productos de consumo masivo del mercado. A lo largo de 6 años hemos construido un gran nombre comercial reconocido por nuestros principales clientes, con el firme propósito de crecimiento y estrategias de competitividad y servicio. La Distribuidora Jumbo Center Cia. Ltda., tiene su principal domicilio en el Distrito Metropolitano de Quito, Panamericana Norte km8, Carcelen Alto, Mariano Cardenal OE1-44 y Av. Mariscal Sucre y su Sucursal Ofelia ubicada en el sector de la Ofelia en la Av Diego de Vásquez N66-168 y Ramón Chiriboga, pudiendo establecer oficinas, agencias o sucursales en cualquier lugar del país.

La actividad económica principal es la venta al por mayor y menor de productos diversos para el consumidor.

### CAPITAL SUSCRITO Y PAGADO (Inicial)

SOCIO	CAPITAL	# DE PARTICIPCIONES
Juan E. De LA Cruz G.	USD \$ 10.940,00	1.094
Ma. Eugenia Peñaherrera	USD \$ 280,00	28
Mercedes Guerrero M.	USD \$ 280,00	28
<b>CAPITAL SUSCRITO Y PAGADO</b>	<b>USD \$ 11.500,00</b>	<b>1.150</b>

Mariano Cardenal OE1-44 y Panamericana Norte Km 8  
 Junto a Caterpillar - Sector Carcelén  
 Telfs.: 2482-108, 2800-900, Ext. 118  
[www.jumbocenter.com](http://www.jumbocenter.com)

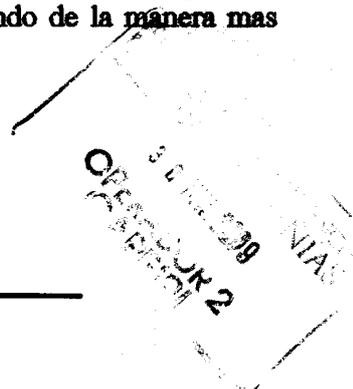


## 2. Factor Económico

- La Distribuidora Jumbo Center Cia. Ltda. al momento cuenta con dos puntos de venta, en la matriz de Carcelen su ubicación es poco accesible para el consumidor final, lo cual disminuye nuestra competitividad ante similares de la zona, el punto de Ofelia esta estratégicamente ubicado en una zona altamente comercial, en el cual se tiene un mercado potencialmente prominente.
- A causa de los constates cambios Políticos-Económicos, la Distribuidora Jumbo Center Cia. Ltda. si se ha visto afectado en la afluencia de clientes, no cumpliendo con las expectativas de la temporada navideña, se mantuvieron negociaciones con empresas a fines y se dieron nuevas negociaciones con el Sector publico, concretamente con el Comando Conjunto de las Fuerzas Armadas. Goza de gran preferencia de nuestros clientes en temporada de navidad, es por esto que en los meses de noviembre y diciembre son los de mejor resultado y que nos ayuda a tener un superávit al final del año.
- Asumiendo una política responsable en el gasto en momentos en los cuales hay un ingreso de recursos muy limitado debido a la alta competencia de otras cadenas de auto-servicios, se sugiere que exista un mismo nivel de gasto o un gasto apenas incrementado, sobre todo orientado a inversión.

## 3. Factor Administrativo

- La gestión administrativa del Punto de Venta de la Distribuidora Jumbo Center Cia. Ltda. se la realizo de la mejor manera por parte de la señora Alba León durante el año 2008 en calidad de Gerente General, llegando a realizar importante negociaciones con diferentes empresas para la temporada navideña, un mejor control de rotación de productos y compras con proveedores calificados.
- El posicionamiento de la Distribuidora Jumbo Center Cia. Ltda. se ha visto reflejado en la afluencia de clientes, especialmente del Sector de Carcelen Alto y empresas que han firmado contratos como es el caso de DINERS CLUB-OPTAR o General Motors, los cuales confían en la atención y precios cómodos para sus empleados.
- El control administrativo del Punto de venta de la Ofelia se encuentra a cargo de la de la señora Bélgica Gaibor, la misma que lo esta realizando de la manera mas profesional.



## 4. Factor Recurso Humano

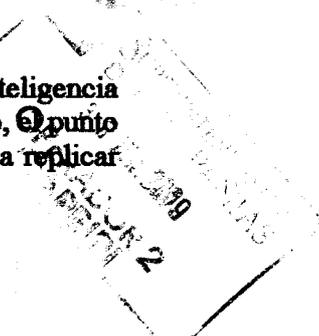
- El personal esta todo bajo nómina directa de la Distribuidora Jumbo Center Cia. Ltda., quedando en constancia en el 2008 se realizaron todas las gestiones y que los aportes, ingresos y salidas están al día y se lo paga puntualmente cada mes.
- Durante el año 2008 se realizaron correcciones y se igualo todos los aportes del IESS.
- Al momento se controla la asistencia de mejor forma, los archivo como documentos personales y roles se encuentran al día, sustentado por el Departamento de Contabilidad desde el año 2008.
- Para el año 2008 hubo estabilidad laboral para el personal y se incremento para la temporada navideña.
- El Desempeño de la señora Alba León como Gerente General, se vio reflejado mejoras en la organización, dirección y control de la Distribuidora Jumbo Center Cia. Ltda.

## 5. Factor Financiero

- En cuanto a las ventas se refiere en el 2008 fueron de USD 3,146,083.28 que en comparación con el año 2007 existió un incremento del 81.15%, este incremento se debe a la apertura del nuevo local Ofelia y a contratos con el Comando Conjunto de las Fuerzas Armadas .
- En el siniestro del señor ocasionado por el señor Ivan Martinez, los tramites judiciales y en la aseguradora están en proceso de finalización esperando sentencia favorable.

## Plan Comercial 2009.

- ❖ Se realizara la reubicación del punto de venta Carcelen, por lo que se iniciara la búsqueda de un sector de alto movimiento comercial, debido a que la ubicación actual nos ha restringido en el crecimiento.
- ❖ En el punto de venta de la Ofelia se realizara una alta inversión económica con miras a potencializarle como un autoservicio completo, para que lo incrementaremos cuartos fríos, y secciones de frutas, verduras y carnes con cortes.
- ❖ Se realizara la participación de Distribuidora Jumbo Center en un proyecto de Inteligencia de Mercado, el cual busca dar un giro estratégico a negocio de Supermercadismo, el punto de venta Ofelia con todos los cambios proyectados se convertirá en el modelo a replicar para el incremento de futuros puntos de venta.



# JUMBOcenter

## PUNTO DE VENTA PARA PUNTOS DE VENTA

- ❖ Se realizara la migración de Sistema Informático del actual Josenet al nuevo llamado Neptuno, que es un software de la empresa Dires S.A., que cuenta con el respaldo del Grupo DIFARE, el cual nos ayudara en la fiabilidad de la información y mantener comunicación en línea y la centralización de algunas áreas de la compañía para optimizar los recursos.
- ❖ Realizar el cierre del siniestro de Ivan Martínez, obteniendo la devolución del dinero por parte de Seguros Equinoccial.

Finalmente quiero agradecer la colaboración de todos los que forman parte de esta empresa.

Atentamente,



Sra. Alba León  
Representante Legal

