

DISTRIBUIDORA JUMBO CENTER CIA. LTDA.
INFORME DE GERENCIA
EJERCICIO 2012

Señores
SOCIOS

DISTRIBUIDORA JUMBO CENTER CIA. LTDA.
Presente.-

Dando cumplimiento a mis funciones de Gerente General de Distribuidora Jumbo Center Cia. Ltda., pongo a vuestra consideración el informe de las labores cumplidas durante el Ejercicio Económico 2012.

1. ANTECEDENTES.

Distribuidora Jumbo Center Cia. Ltda., es compañía ecuatoriana y cuyo propósito esta fundamentado en atender las necesidades de productos de consumo masivo del mercado. A lo largo de 10 años hemos construido un gran nombre comercial reconocido por nuestros principales clientes, con el firme propósito de crecimiento y estrategias de competitividad y servicio. Distribuidora Jumbo Center Cia. Ltda., tiene su principal domicilio en el Distrito Metropolitano de Quito, Av. Diego de Vásquez No 66-168 y Ramón Chiriboga sector Ofelia pudiendo establecer oficinas, agencias o sucursales en cualquier lugar del país. La actividad económica principal es la venta al por mayor y menor de productos diversos para el consumidor.

CAPITAL SUSCRITO Y PAGADO (Inicial)		CAPITAL		# DE PARTICIPACIONES	
Juan E. De La Cruz G.		USD \$	11,220,00	1122	
Ma. Eugenia Peñaherrera		USD \$	280,00	28	
CAPITAL SUSCRITO Y PAGADO		USD \$	11,500,00		1.150

2. Factor Administrativo

➤ El control administrativo del Punto de venta de la Ofelia se encuentra a cargo de la señora Bélgica Gaibor, la misma que lo esta realizando de la manera más profesional.

3. Factor Recurso Humano

- El personal esta todo bajo nómina directa de la Distribuidora Jumbo Center Cia. Ltda., quedando en constancia en el 2012 se realizaron todas las gestiones y que los aportes, ingresos y salidas están al día y se lo paga puntualmente cada mes.
- Al momento se controla la asistencia de mejor forma, los archivo como documentos personales y roles se encuentran al día, sustentado por el Departamento de Contabilidad.
- Para el año 2012 hubo estabilidad laboral para el personal y se incremento para la temporada navideña.

4. Factor Financiero

- En cuanto a las ventas se refiere en el año 2012 fueron de \$1473044.43 y las ventas del año 2011 fueron de \$1636664.41 existió una disminución, principalmente porque este año no se pudo concretar la negociación con la Empresa General Motors.

Plan Comercial 2013.

- ❖ Para el 2013 se busca seguir creciendo en líneas generales sobre todo enfocándose en una mejor negociación para obtener mejores márgenes de rentabilidad
- ❖ Se plantea tener un mejor asesoramiento en términos de mercadeo y trade.
- ❖ Se espera poder crecer en presencia de mercado y puntos de atención

Cumplimiento de NIFF

- ❖ Se ha dado cumplimiento con la implementación de NIFF, siendo el año 2012, año de implementación. Se trabajo en conjunto con el Doctor Juan Quiña, auditor externo, en la asesoría y presentación de Balances a Tiempo a la Superintendencia de Compañías.

Finalmente quiero agradecer la colaboración de todos los que forman parte de esta empresa.

Atentamente,


Señora Alba del Rosario León
Gerente General