

INDURA ECUADOR S. A.

NOTAS A LOS ESTADOS FINANCIEROS POR EL AÑO TERMINADO EL 31 DE DICIEMBRE DEL 2019

1. INFORMACIÓN GENERAL

La Compañía fue constituida en marzo de 1978 como Solecsa, Soldaduras Ecuatorianas S. A. y en abril del 2001 cambió su denominación por la de Indura Ecuador S. A. Sus operaciones consisten principalmente en la comercialización de maquinarias y electrodos para soldadura, así como, en la producción y comercialización de gases industriales y medicinales destinados principalmente al mercado ecuatoriano. Al 31 de diciembre del 2019, los servicios prestados a clientes terceros representan el 99% del total de ingresos.

Las instalaciones de la Compañía están conformadas por dos plantas, una para la producción de oxígeno en estado líquido (ASU) y otra para estado gaseoso (VSA); las mismas que están ubicadas en el kilómetro 1 ½ de la vía Aloág – Santo Domingo (Planta Norte) y la nueva planta de producción ASU ubicada en el km 14 ½ de la vía Daule, Av El Cenáculo en la ciudad de Guayaquil, que estuvo lista para operar desde julio del año 2018.

La Compañía es una filial de Indura S. A. Industria y Comercio, compañía incorporada en la República de Chile. La controladora final de la Compañía es Air Products and Chemicals, Inc., una corporación domiciliada en Estados Unidos de América.

La información contenida en estos estados financieros es responsabilidad de la Administración de la Compañía.

2. ADOPCIÓN DE NORMAS NUEVAS Y REVISADAS

2.1 Aplicación de Normas Internacionales de Información Financiera nuevas y revisadas que son mandatoriamente efectivas en el año actual

Durante el año en curso, la Compañía ha aplicado las siguientes nuevas NIIF o modificaciones a las NIIF emitidas por el Consejo de Normas Internacionales de Contabilidad (IASB), y que son mandatoriamente efectivas a partir del 1 de enero del 2019 o posteriormente.

Impacto de la aplicación inicial de la NIIF 16 Arrendamientos

En el año en curso, la Compañía ha aplicado la NIIF 16 Arrendamientos (emitida por el IASB en enero de 2016), que es efectiva para periodos anuales que comienzan en o a partir del 1 de enero de 2019.

La NIIF 16 introduce requisitos nuevos o modificados con respecto a la contabilidad de arrendamientos. Se introducen cambios significativos en la contabilidad del arrendatario, eliminando la distinción entre un arrendamiento operativo y financiero, y estableciendo el reconocimiento de un activo por derecho de uso y un pasivo por arrendamiento, en la fecha de comienzo de todos los arrendamientos, exceptuando aquellos que se consideren de corto plazo o

de activos de bajo valor. En contraste a la contabilidad del arrendatario, los requerimientos para el arrendador permanecen significativamente sin cambios. Los detalles para los nuevos requerimientos se describen en la nota 3. El impacto inicial de la adopción de la NIIF 16 en los estados financieros de la Compañía se describe a continuación:

La fecha de aplicación inicial de la NIIF 16 para la Compañía fue el 1 de enero de 2019.

La Compañía ha aplicado la NIIF 16 usando el enfoque simplificado que permite medir el activo por un importe igual al pasivo por arrendamiento, ajustado por el importe de cualquier pago por arrendamiento anticipado o acumulado (devengado) relacionado con un arrendamiento reconocido en el estado de situación financiera inmediatamente antes de la fecha de aplicación inicial. El enfoque simplificado no permite el restablecimiento de información comparativa, misma que se sigue presentando de acuerdo a la NIC 17 y la CINIIF 4.

(a) Impacto de la nueva definición de arrendamiento

La Compañía ha determinado aplicar la solución práctica disponible para la transición a NIIF 16 para no revalorar si un contrato es o contiene un arrendamiento. Por lo tanto, la definición de arrendamiento conforme a la NIC 17 y la CINIIF 4 continúa aplicándose a los contratos suscritos o modificados previo al 1 de enero de 2019.

El cambio en la definición de un arrendamiento principalmente se refiere al concepto de control. La NIIF 16 determina si un contrato contiene un arrendamiento en función de si el cliente tiene derecho a controlar el uso de un activo identificado, por un periodo de tiempo, a cambio de una contraprestación. Esto contrasta con el enfoque de “riesgos y beneficios” de la NIC 17 y de la CINIIF 4.

La Compañía aplica la definición de un arrendamiento y las guías relacionadas delineadas en la NIIF 16 a todos los contratos suscritos o modificados en o partir del 1 de enero de 2019. Para la adopción inicial de NIIF 16, la Compañía llevó a cabo un proyecto de implementación, que reveló que la nueva definición de arrendamiento bajo NIIF 16 no cambia de forma significativa el alcance de los contratos que cumplen la definición de arrendamiento.

(b) Impacto de la contabilidad como arrendatario

(i) Arrendamientos operativos previos

La NIIF 16 cambia la forma en que la Compañía contabiliza los arrendamientos previamente clasificados como arrendamientos operativos bajo la NIC 17, los cuales se mantenían fuera del estado de situación financiera.

Al aplicar la NIIF 16, para todos los arrendamientos (exceptuando los mencionados posteriormente), la Compañía:

- (a) Reconoce los activos por derechos de uso y los pasivos por arrendamientos en el estado de situación financiera, medido inicialmente al valor presente de la serie de pagos por arrendamiento futuros, con el activo por derecho de uso ajustado por el valor de cualquier pago de arrendamiento prepago o acumulado de acuerdo con la NIIF 16:C8;**

- (b) Reconoce la depreciación de los activos por derechos de uso y el interés generado por los pasivos por arrendamiento en el estado de resultado;
- (c) Separa el valor total de efectivo pagado a capital (presentado dentro de las actividades de financiamiento) y a intereses (presentado dentro de actividades de financiamiento) en el estado de flujos de efectivo.

Los incentivos en arrendamientos (por ejemplo, periodos libres de renta) se reconocen en la medición inicial como parte de los activos por derechos de uso y los pasivos por arrendamiento, anteriormente bajo NIC 17 se generaba el reconocimiento de un incentivo en arrendamientos, amortizado como una reducción de los gastos por arrendamiento, generalmente bajo el método de línea recta.

Bajo NIIF 16, los activos por derechos de uso se prueban por deterioro conforme a la NIC 36.

Para arrendamientos de corto plazo (con plazo de 12 meses o menos) y de activos de bajo valor (como artículos pequeños de mobiliario de oficina y vehículos), la Compañía ha optado por reconocer un gasto por arrendamiento bajo el método de línea recta, tal y como lo permite la NIIF 16. Este gasto se presenta en "Otros gastos" en el estado de resultado integral.

La Compañía ha utilizado las siguientes soluciones prácticas al aplicar el enfoque simplificado modificado, a lo arrendamientos previamente clasificados como arrendamientos operativos bajo la NIC 17:

- La Compañía ha excluido los costos directos iniciales a la medición del activo por derecho de uso, en la fecha de aplicación inicial.

(ii) Arrendamientos financieros previos

Al 31 de diciembre del 2019, la Compañía no tiene arrendamientos financieros previos por lo que este cambio no tuvo impacto en los estados financieros de la Compañía.

(c) Impacto de la contabilidad como arrendador

Al 31 de diciembre del 2019, la Compañía no mantiene contratos como arrendador.

(d) Impacto financiero en la aplicación inicial de la NIIF 16

La aplicación de la NIIF 16 a arrendamientos previamente clasificados como arrendamientos operativos bajo la NIC 17 resultaron en el reconocimiento de activo por derechos de uso y pasivos por arrendamiento por US\$ 1 millón. No existió impacto en resultados acumulados.

Las tasas incrementales por endeudamiento de la Compañía aplicadas a los pasivos por arrendamientos reconocidos en el estado de situación financieros al 1 de enero de 2019 son como sigue:

<u>Duración de contrato</u>	<u>Tasa</u>
De 1 a 2 años	7.42%
De 3 a 4 años	8.75%
De 5 a 6 años	9.53%
De 7 a 8 años	10.10%
De 9 a 10 años	10.45%

La adopción de NIIF 16 no generó impactos en los flujos de efectivo netos.

Impacto de la aplicación de otras modificaciones a las Normas e Interpretaciones a las NIIF que son efectivas por los períodos que comiencen en o después del 1 de enero de 2019

En el año en curso, la Compañía ha adoptado una serie de modificaciones a las Normas e Interpretaciones a las NIIF emitidas por el IASB. El detalle de estas, se describe a continuación:

Modificaciones a NIIF 9 Características de prepago con compensación negativa

La Compañía adoptó las modificaciones a la NIIF 9 por primera vez en el período actual. Las modificaciones a la NIIF 9 aclaran que, con el propósito de evaluar si un prepago cumple con la condición de “únicamente pagos de capital e intereses” (SPPI, por sus siglas en inglés), la parte que ejerce la opción puede pagar o recibir una compensación razonable por el prepago independientemente de la razón del pago por adelantado. En otras palabras, los activos financieros con características de prepago con compensación negativa no necesariamente fallan la prueba de SPPI.

La implementación de este cambio no ha tenido efecto en los estados financieros de la Compañía, en razón que no tiene activos financieros con características de prepago negativas.

Mejoras anuales a las IFRS Ciclo 2015-2017

La Compañía ha adoptado las modificaciones a la NIC 12 – Impuesto a las ganancias incluida en las Mejoras Anuales a las Normas IFRS del Ciclo 2015-2017 por primera vez en el período actual, un detalle es como sigue:

Estas modificaciones aclaran que se deben reconocer las consecuencias del impuesto a las ganancias sobre dividendos en el estado de resultados, en otros resultados integrales o en capital conforme originalmente se reconocieron las transacciones que generaron las ganancias distribuibles. Esto aplica independientemente de si aplican distintas tasas impositivas a las ganancias distribuidas y no distribuidas.

La aplicación de estas modificaciones no ha tenido ningún impacto en los estados financieros de la Compañía.

Modificaciones a la NIC 19 Modificación, reducción o liquidación del plan de Beneficios a Empleados

Las modificaciones aclaran que el costo de servicio pasado (o de la ganancia o pérdida por liquidación) es calculada al medir el pasivo o activo por beneficios definidos, utilizando supuestos actuales y comparando los beneficios ofrecidos y los activos del plan antes y después de la

modificación (reducción o liquidación) del plan, pero ignorando el efecto del techo del activo (que puede surgir cuando el plan de beneficios definidos está en una posición de superávit). La NIC 19 ahora aclara que el cambio en el efecto del techo del activo que puede resultar de la modificación (reducción o liquidación) del plan se determina a través de un segundo paso y se reconoce de manera normal en otros resultados integrales.

Los párrafos relacionados con la medición del costo actual del servicio y el interés neto sobre el pasivo (activo) por beneficios definidos. Ahora se requerirá usar supuestos actualizados de la remediación para determinar el costo actual del servicio y el interés neto después de la modificación (reducción o liquidación) del plan y por el resto del período de reporte. En el caso del interés neto, las modificaciones dejan en claro que para el período posterior a la modificación (reducción o liquidación) del plan, el interés neto se calcula multiplicando el pasivo (activo) por beneficios definidos revaluado según la NIC 19:99 con la tasa de descuento utilizada en la nueva remediación (teniendo en cuenta el efecto de las contribuciones y los pagos de beneficios en el pasivo (activo) por beneficios definidos neto).

La implementación de este cambio no ha tenido efecto en los estados financieros de la Compañía debido a que no han ocurrido en el año en curso modificaciones o reducciones al plan de beneficios definidos.

CINIIF 23 - Incertidumbre en el tratamiento de impuestos a las ganancias

CINIIF 23 establece como determinar la posición fiscal contable cuando hay incertidumbre respecto a los tratamientos sobre impuestos a las ganancias. La interpretación requiere:

- Determinar si las posiciones fiscales inciertas son evaluadas por separado o como grupo; y,
- Evaluar si es probable que la autoridad fiscal acepte un tratamiento fiscal incierto utilizado, o propuesto a utilizarse, por una entidad en sus declaraciones de impuestos a las ganancias:
 - En caso afirmativo, se debe determinar la posición fiscal contable de manera consistente con el tratamiento fiscal utilizado en las declaraciones de impuesto a la renta.
 - En caso negativo, debe reflejarse el efecto de la incertidumbre en la determinación de la posición fiscal contable utilizando el monto más probable o el método del valor esperado.

La Administración de la Compañía evaluó la existencia de posiciones fiscales que involucre incertidumbre respecto a los tratamientos sobre impuestos a las ganancias y concluyó que a la fecha de aplicación inicial y al 31 de diciembre del 2019, no existen posiciones fiscales inciertas.

2.2 Normas nuevas y revisadas emitidas, pero aún no efectivas – A la fecha de aprobación de los estados financieros, la Compañía no ha aplicado las siguientes NIIF nuevas y revisadas que han sido emitidas, pero aún no son efectivas:

<u>NIIF</u>	<u>Título</u>
Modificaciones a la NIC 1 y NIC 8	Definición de materialidad
Marco Conceptual	Modificaciones a referencias en el Marco Conceptual en las Normas NIIF

Modificaciones a la NIC 1 y NIC 8 Definición de materialidad

Las modificaciones tienen el objetivo de simplificar la definición de materialidad contenida en la NIC 1, haciéndola más fácil de entender y no tienen por objetivo alterar el concepto subyacente de materialidad en las NIIF. El concepto de oscurecer información material con información inmaterial se ha incluido en la nueva definición.

El límite para la materialidad que influye a los usuarios se ha cambiado de “podría influir” a “podría esperarse razonablemente que influya”.

La definición de materialidad en la NIC 8 ha sido reemplazada por una referencia a la definición de materialidad en la NIC 1. Además, el IASB modificó otras normas y el Marco Conceptual que contenían una definición de materialidad o referencia al término materialidad para garantizar la consistencia.

La modificación se aplicará prospectivamente para períodos de reporte que comiencen en o después del 1 de enero de 2020, con aplicación anticipada permitida.

Modificaciones a referencias al Marco Conceptual de las NIIF

Junto con el Marco Conceptual revisado, que entró en vigor en su publicación el 29 de marzo de 2018, el IASB también emitió las Modificaciones a las Referencias al Marco Conceptual de las Normas NIIF. El documento contiene modificaciones para las NIIF 2, NIIF 3, NIIF 6, NIIF 14, NIC 1, NIC 8, NIC 34, NIC 37, NIC 38, CINIIF 12, CINIIF 19, CINIIF 20, CINIIF 22 y SIC 32.

Sin embargo, no todas las modificaciones actualizan a los pronunciamientos respecto a las referencias al marco conceptual de manera que se refieran al Marco Conceptual revisado. Algunos pronunciamientos solo se actualizan para indicar a cuál versión se refieren (al Marco IASC adoptado por el IASB en 2001, el Marco IASB de 2010 o el Marco revisado del 2018) o para indicar que las definiciones en la Norma no se han actualizado con nuevas definiciones desarrolladas en el Marco Conceptual revisado.

Las modificaciones, que en realidad son actualizaciones, son efectivas para períodos anuales que comiencen en o después del 1 de enero de 2020, con adopción anticipada permitida.

La Administración de la Compañía estima que la aplicación de estas modificaciones en el futuro no tendrá impacto significativo en los estados financieros de la Compañía.

3. POLÍTICAS CONTABLES SIGNIFICATIVAS

3.1. Bases contable - Los estados financieros han sido preparados de conformidad con las Normas Internacionales de Información Financiera (NIIF) que han sido adoptadas en Ecuador y, a partir del 2017, con las instrucciones emitidas por la Superintendencia de Compañías, Valores y Seguros que establecen el uso de las tasas de interés de los bonos corporativos emitidos en el Ecuador para la estimación y registro de las provisiones de jubilación patronal y desahucio. La NIC 19 revisada “Beneficios a empleados”, vigente a partir del 1 de enero del 2016, establece que para la estimación de dichas provisiones se deben considerar las tasas de rendimiento de los bonos corporativos de alta calidad emitidos en un mercado amplio y en la misma moneda y plazo en que se liquidarán dichas provisiones.

Los estados financieros han sido preparados sobre la base del costo histórico. El costo histórico está basado generalmente en el valor razonable de la contraprestación entregada a cambio de los bienes y servicios.

El valor razonable es el precio que se recibiría por vender un activo o el valor pagado para transferir un pasivo en una transacción ordinaria, entre participantes de un mercado en la fecha de valoración, independientemente de si ese precio es directamente observable o estimado utilizando otra técnica de valoración. Al estimar el valor razonable de un activo o un pasivo, la Compañía tiene en cuenta las características del activo o pasivo que los participantes del mercado tomarían en cuenta al fijar el precio del activo o pasivo a la fecha de medición. El valor razonable a efectos de medición y o de revelación en los estados financieros, se determina sobre una base de este tipo, a excepción de las transacciones relacionadas a las operaciones de arrendamiento que están dentro del alcance de la NIIF 16, y las mediciones que tiene algunas similitudes con el valor razonable, pero no son su valor razonable, tales como el valor neto de realización de la NIC 2 o el valor en uso de la NIC 36.

Adicionalmente, a efectos de información financiera, las mediciones efectuadas a valor razonable se clasifican en el nivel 1, 2 o 3 con base en el grado de importancia de los insumos para la medición del valor razonable en su totalidad, los cuales se describen a continuación:

Nivel 1: Son precios cotizados (sin ajustar) en mercados activos para activos o pasivos idénticos que la entidad puede acceder a la fecha de medición.

Nivel 2: Insumos distintos a los precios cotizados incluidos en el Nivel 1 que sean observables para el activo o pasivo, ya sea directa o indirectamente.

Nivel 3: Son datos no observables para el activo o pasivo

Los importes de las notas a los estados financieros están expresados en U.S. dólares, excepto cuando se especifique lo contrario.

A continuación, se describen las principales políticas contables adoptadas en la preparación de estos estados financieros.

3.2. Moneda funcional – La moneda funcional de la Compañía es el Dólar de los Estados Unidos de América (U.S. dólar), el cual es la moneda de circulación en el Ecuador.

3.3. Inventarios - Son medidos al costo o valor neto realizable, el menor. El costo incluye materiales directos, mano de obra directa y aquellos gastos incurridos para colocar el inventario en su ubicación y condición actual. El costo es asignado mediante el método del costo promedio ponderado. Las importaciones en tránsito se encuentran registradas a su costo de adquisición.

Los inventarios incluyen una provisión para reconocer pérdidas por obsolescencia o lento movimiento, la cual es determinada para el inventario que no haya rotado por más de un año, aplicando porcentajes de aprovisionamiento y en función de la posibilidad real de utilización del inventario.

3.4. Propiedades, planta y equipos

3.4.1 Medición en el momento del reconocimiento - Las partidas de propiedades, planta y equipo se miden inicialmente por su costo.

El costo de propiedades, planta y equipos comprende su precio de adquisición más todos los costos directamente relacionados con la ubicación y la puesta en condiciones

de funcionamiento y la estimación inicial de cualquier costo de desmantelamiento y retiro del activo.

3.4.2 Medición posterior al reconocimiento - Después del reconocimiento inicial, las propiedades, planta y equipos, son registrados al costo menos la depreciación acumulada. En caso de requerirlo, la Compañía registra pérdida de deterioro de los activos.

Los gastos de reparaciones y mantenimientos se imputan a resultados en el período en que se producen.

3.4.3 Métodos de depreciación y vidas útiles - El costo de las propiedades, planta y equipos se deprecia de acuerdo con el método de línea recta. La depreciación se realiza hasta que la depreciación acumulada iguale el costo del activo. La vida útil estimada y método de depreciación son revisados al final de cada año, siendo el efecto de cualquier cambio en el estimado registrado sobre una base prospectiva.

A continuación, se presentan las principales partidas de propiedades, planta y equipos y las vidas útiles usadas en el cálculo de la depreciación:

<u>Clase de activos:</u>	<u>Vida útil (en años)</u>
Edificios e instalaciones	10 - 40
Maquinarias y equipos	3 - 20
Equipos de computación	3 - 5
Muebles y enseres	5 - 10
Vehículos	5 - 10

3.4.4 Retiro o venta de propiedades, planta y equipos - Una partida de propiedades, planta y equipo se da de baja cuando se vende o cuando no se esperan beneficios económicos futuros del activo a través de su utilización continuada o venta. La utilidad o pérdida que surja del retiro o venta de una partida de propiedades, planta y equipos es calculada como la diferencia entre el precio de venta y el valor en libros del activo y reconocida en resultados.

3.5. Deterioro del valor de propiedades, planta y equipos - Al final de cada período, la Administración de la Compañía evalúa los valores en libros de sus propiedades, planta y equipos a fin de determinar si existe un indicativo de que estos activos han sufrido alguna pérdida por deterioro. En tal caso, se calcula el importe recuperable del activo a fin de determinar el alcance de la pérdida por deterioro (de haber alguna).

El importe recuperable es el mayor entre el valor razonable menos el costo de ventas y el valor en uso. Al estimar el valor en uso, los flujos de efectivo futuros estimados son descontados del valor presente utilizando una tasa de descuento antes de impuesto que refleja las valoraciones actuales del mercado respecto al valor temporal del dinero y los riesgos específicos para el activo para los cuales no se han ajustado los estimados de flujo de efectivo futuros.

Si el importe recuperable de un activo calculado es menor que su importe en libros, el importe en libros del activo se reduce a su importe recuperable. Las pérdidas por deterioro de valor se reconocen inmediatamente en el resultado del período.

Cuando una pérdida por deterioro de valor es revertida posteriormente, el importe en libros del activo aumenta al valor estimado revisado de su importe recuperable, de tal manera que el importe en libros incrementado no excede el importe en libros que se habría calculado si no se hubiera reconocido la pérdida por deterioro de valor para dicho activo en años anteriores. El reverso de una pérdida por deterioro de valor es reconocido automáticamente en el resultado del período.

Al 31 de diciembre del 2019 y 2018, no se identificaron indicios de deterioro de las propiedades, planta y equipos.

- 3.6. Arrendamientos** – La Compañía ha aplicado la NIIF 16 usando el enfoque simplificado y, por lo tanto, la información comparativa no ha sido reexpresada y se presenta según la NIC 17. Los detalles de las políticas contables según la NIC 17 como la NIIF 16 se presentan por separado a continuación.

La Compañía como arrendatario

Políticas aplicables a partir del 1 de enero de 2019 - La Compañía evalúa si un contrato es o contiene un arrendamiento al inicio del contrato. La Compañía reconoce un activo por derecho de uso y un correspondiente pasivo por arrendamiento respecto a todos los contratos de arrendamiento en los que sea arrendatario, exceptuando los arrendamientos de corto plazo. Para estos arrendamientos, la Compañía reconoce los pagos de renta como un gasto operativo bajo el método de línea recta durante el período de vigencia del arrendamiento, a menos que otro método sea más representativo del patrón de tiempo en que los beneficios económicos de los activos arrendados son consumidos.

El pasivo por arrendamiento es medido inicialmente al valor presente de los pagos de rentas que no se han efectuado a la fecha de inicio, descontado por la tasa implícita en el contrato. Si esta tasa no puede ser fácilmente determinada, la Compañía utiliza su tasa incremental.

Los pagos de renta incluidos en la medición del pasivo por arrendamiento consisten en pagos de renta fijos (incluyendo pagos fijos en sustancia), menos cualquier incentivo por arrendamiento recibido.

El pasivo por arrendamiento se presenta en un rubro separado en el estado de situación financiera.

El pasivo por arrendamiento es medido subsecuentemente por el incremento del valor en libros para reflejar los intereses devengados del pasivo por arrendamiento (usando el método de interés efectivo) y reduciendo el valor en libros para reflejar los pagos de renta realizados.

La Compañía mide nuevamente el pasivo por arrendamiento (y realiza el ajuste correspondiente al activo por derecho de uso relacionado) siempre que:

- El plazo del arrendamiento es modificado o hay un evento o cambio significativo en las circunstancias del arrendamiento, que resulta en un cambio en la evaluación del ejercicio de opción de compra, en cuyo caso el pasivo por arrendamiento es medido descontando los pagos de renta revisados usando una tasa de descuento actualizada.

- Un contrato de arrendamiento se modifique y la modificación del arrendamiento no se contabilice como un arrendamiento separado, en cuyo caso el pasivo por arrendamiento se revalúa con base en el plazo del arrendamiento modificado, descontando los pagos de renta revisados usando una tasa de descuento actualizada a la fecha de entrada en vigor de la modificación.

Al 31 de diciembre del 2019, la Compañía no realizó ninguno de los ajustes mencionados en los períodos presentados.

Los activos por derechos de uso consisten en la medición inicial del pasivo por arrendamiento correspondiente, los pagos de renta realizados en o antes de la fecha de inicio, menos cualquier incentivo por arrendamiento recibido y cualquier costo inicial directo. La valuación subsecuente es el costo menos la depreciación acumulada y pérdidas por deterioro.

Los activos por derechos de uso se deprecian durante el período que resulte más corto entre el período del arrendamiento y la vida útil del activo subyacente. Si un arrendamiento transfiere la propiedad del activo subyacente o el costo del derecho de uso del activo refleja que la Compañía espera ejercer una opción de compra, el activo por derecho de uso se depreciará sobre la vida útil del activo subyacente. La depreciación comienza en la fecha de inicio del arrendamiento.

Los activos por derechos de uso son presentados como un rubro separado en el estado de situación financiera.

La Compañía aplica la NIC 36 para determinar si un activo por derecho de uso está deteriorado y contabiliza cualquier pérdida por deterioro identificada como se describe en la política de “Deterioro de propiedades, planta y equipos”.

Políticas aplicables antes del 1 de enero de 2019 – Se clasifican como financieros cuando los términos del arrendamiento transfieren sustancialmente a los arrendatarios todos los riesgos y beneficios inherentes a la propiedad. Todos los demás arrendamientos se clasifican como operativos.

Los arrendamientos operativos se cargan a resultados empleando el método de línea recta, durante el plazo correspondiente al arrendamiento, salvo que resulte más representativa otra base sistemática de reparto por reflejar más adecuadamente el patrón temporal de los beneficios del arrendamiento para el usuario. Las cuotas contingentes por arrendamiento se reconocen como gastos en los períodos en los que sean incurridos.

En caso de que se reciban incentivos por arrendamientos operativos, dichos incentivos se reconocerán como pasivos. El beneficio acumulado de los incentivos se reconoce como una reducción del gasto por concepto de alquiler sobre la base de línea recta, salvo que resulte más representativa otra base sistemática de reparto por reflejar más adecuadamente el patrón temporal de los beneficios del arrendamiento para el usuario.

Al 1 de enero del 2019, todos los arrendamientos que mantenía la Compañía eran operativos.

3.7. Impuestos - El gasto por impuesto a la renta representa la suma del impuesto a la renta por pagar corriente y el impuesto diferido.

3.7.1 Impuesto corriente - Se basa en la utilidad gravable (tributaria) registrada durante el año. La utilidad gravable difiere de la utilidad contable, debido a que excluye partidas de ingresos o gastos que serán impositivos o deducibles en años futuros y excluye partidas que nunca serán impositivos o deducibles. El pasivo de la Compañía por concepto del impuesto corriente se calcula utilizando las tasas fiscales aprobadas al final de cada período.

Se reconoce una provisión para aquellos asuntos para los cuales determinar el impuesto a pagar es incierto, pero se considera probable que habrá una futura salida de fondos hacia la autoridad fiscal. Las provisiones se miden a la mejor estimación de la cantidad que se espera sea pagadera. La evaluación se basa en el juicio de los profesionales de impuestos dentro de la Compañía soportado por experiencia previa en situaciones similares y, en ciertos casos, basado en la opinión de asesores fiscales independientes.

3.7.2 Impuestos diferidos - Se reconoce sobre las diferencias temporarias determinadas entre el valor en libros de los activos y pasivos incluidos en los estados financieros y sus bases fiscales. Un pasivo por impuesto diferido se reconoce generalmente para todas las diferencias temporarias impositivos. Un activo por impuesto diferido se reconoce por todas las diferencias temporarias deducibles, en la medida en que resulte probable que la Compañía disponga de utilidades gravables futuras contra las que se podría cargar esas diferencias temporarias deducibles.

El importe en libros de un activo por impuestos diferidos debe someterse a revisión al final de cada período sobre el que se informe y se debe reducir, en la medida que estime probable que no dispondrá de suficiente utilidad gravable (tributaria), en el futuro, como para permitir que se recupere la totalidad o una parte del activo.

Los activos y pasivos por impuestos diferidos se miden empleando las tasas fiscales que se espera sean de aplicación en el período en el que el activo se realice o el pasivo se cancele, basándose en las tasas (y leyes fiscales) que hayan sido aprobadas o prácticamente aprobadas al final del período que se informa.

La medición de los pasivos por impuestos diferidos y los activos por impuestos diferidos reflejará las consecuencias fiscales que se derivarían de la forma en que la entidad espera, al final del período sobre el que se informa, recuperar o liquidar el importe en libros de sus activos y pasivos.

La Compañía compensa activos por impuestos diferidos con pasivos por impuestos diferidos si, y solo si tiene reconocido legalmente el derecho de compensarlos, frente a la misma autoridad fiscal, los importes reconocidos en esas partidas y la Compañía tiene la intención de liquidar sus activos y pasivos como netos.

Impuestos corrientes y diferidos - Se reconoce como ingreso o gasto, y son incluidos en el resultado, excepto en la medida en que hayan surgido de una transacción o suceso que se reconoce fuera del resultado ya sea en otro resultado integral o directamente en el patrimonio, en cuyo caso el impuesto también se reconoce fuera del resultado; o cuando surgen del registro inicial de una combinación de negocios.

3.8. Provisiones - Se reconocen cuando la Compañía tiene una obligación presente (ya sea legal o implícita) como resultado de un suceso pasado, es probable que la Compañía tenga que

desprenderse de recursos que incorporen beneficios económicos para cancelar la obligación, y puede hacerse una estimación fiable del importe de la obligación.

El importe reconocido como provisión debe ser la mejor estimación del desembolso necesario para cancelar la obligación presente, al final de cada período, teniendo en cuenta los riesgos y las incertidumbres correspondientes.

Cuando se espera la recuperación de algunos o todos los beneficios económicos requeridos para cancelar una provisión, se reconoce una cuenta por cobrar como un activo si es virtualmente seguro que se recibirá el desembolso y el monto de la cuenta por cobrar puede ser medido con fiabilidad.

Restructuraciones - Se reconoce una provisión para reestructuración cuando la Compañía tenga un plan formal detallado para efectuar la reestructuración, y se haya creado una expectativa real, entre los afectados, respecto a que se llevará a cabo la reestructuración, ya sea por haber comenzado a ejecutar el plan o por haber anunciado sus principales características a los que se van a ver afectados por el mismo. La provisión para reestructuración debe incluir solo los desembolsos directos que se deriven de la misma, los cuales comprenden los valores que se produzcan necesariamente por la reestructuración; y que no estén asociados con las actividades que continúan en la Compañía.

3.9. Beneficios a empleados

3.9.1 Beneficios definidos: Jubilación patronal y bonificación por desahucio - El costo de los beneficios definidos (jubilación patronal y bonificación por desahucio) es determinado utilizando el Método de la Unidad de Crédito Proyectada, con valoraciones actuariales realizadas al final de cada período.

Los costos por servicio presente y pasado se reconocen en el resultado del año en el que se generan, así como el interés financiero generado por la obligación de beneficios definidos.

Las ganancias y pérdidas actuariales y otras remediones de los activos del plan (en caso de existir) se reconocen en el estado de situación financiera con cargo o abono a otro resultado integral, en el período en que se producen. Se reflejan inmediatamente en las ganancias acumuladas y no son reclasificadas a la utilidad o pérdida del período. Las remediones incluidas en el otro resultado integral no son reclasificadas posteriormente. Los costos de servicios pasados son reconocidos en los resultados del ejercicio cuando la modificación o reducción del plan ocurre, o cuando la Compañía reconoce los costos de reestructuración relacionados o los beneficios de terminación, lo que ocurra primero.

3.9.2 Otros beneficios de corto plazo – Se reconoce un pasivo por los beneficios acumulados a favor de los empleados con respecto a los sueldos, salarios, beneficios sociales, vacaciones anuales, etc., en el período en el que el empleado proporciona el servicio relacionado por el valor de los beneficios que se espera recibir a cambio de ese servicio. Los pasivos relacionados con beneficios a empleados a corto plazo se miden al valor que se espera pagar a cambio del servicio, conforme la forma de cálculo de cada beneficio.

3.9.3 Participación a trabajadores - La Compañía reconoce un pasivo y un gasto por la participación de los trabajadores en las utilidades de la Compañía. Este beneficio se calcula a la tasa del 15% de las utilidades líquidas o contables antes de impuesto a la renta, de acuerdo con disposiciones legales.

3.10. Reconocimiento de ingresos - Los ingresos se miden en función de la contraprestación a la que la Compañía espera tener derecho a recibir en un contrato con un cliente y excluye los montos cobrados en nombre de terceros. La Compañía reconoce los ingresos cuando transfiere el control de un producto o servicio al cliente.

3.10.1. Venta de bienes - La Compañía reconoce ingresos por la venta de gases de aire, gases comprimidos en cilindros, equipos y accesorios para soldadura y equipos de protección personal. Estos ingresos se reconocen cuando se transfiere el control de los bienes; es decir, cuando han sido entregados al transportista en el momento de despacho. Después de la entrega, el cliente tiene total discreción sobre la forma de distribución y precio para venderlos bienes, tiene la responsabilidad primaria de vender los bienes y asume los riesgos de obsolescencia y pérdida en relación con los bienes.

3.10.2 Prestación de servicios – La Compañía presta servicios técnicos, mantenimiento e instalación de redes (para gases científicos, medicinales e industriales) para el abastecimiento de gases del aire (oxígeno y nitrógeno líquidos). Los ingresos por este concepto se reconocen a lo largo del tiempo a medida que se prestan los servicios.

La Compañía reconoce una cuenta por cobrar cuando transfiere el control de los bienes y en función de la prestación del servicio ya que representa el momento en el que el derecho de la contraprestación se vuelve incondicional, ya que solo se requiere el paso del tiempo antes de la fecha de vencimiento del pago.

3.11. Costos y gastos - Se registran al costo histórico y se reconocen a medida que son incurridos, independientemente de la fecha en que se efectúe el pago, y se registran en el período en el que se conocen.

3.12. Compensación de saldos y transacciones - Como norma general en los estados financieros no se compensan los activos y pasivos, tampoco los ingresos y gastos, salvo aquellos casos en los que la compensación sea requerida o permitida por alguna norma y esta presentación sea el reflejo de la esencia de la transacción.

Los ingresos y gastos con origen en transacciones que, contractualmente o por una norma legal, contemplan la posibilidad de compensación y la Compañía tiene la intención de liquidar por su importe neto o de realizar el activo y proceder al pago del pasivo de forma simultánea, se presentan netos en resultados.

3.13. Instrumentos financieros - Los activos y pasivos financieros se reconocen cuando la Compañía pasa a formar parte de las disposiciones contractuales del instrumento.

Los activos y pasivos financieros se miden inicialmente al valor razonable. Los costos de transacción que son directamente atribuibles a la adquisición o emisión de activos y pasivos financieros (distintos a los activos y pasivos financieros designados al valor razonable con cambio en los resultados) se agregan o deducen del valor razonable de los activos o pasivos financieros, cuando sea apropiado, al momento del reconocimiento inicial.

3.14. Activos financieros - Todas las compras o ventas regulares de activos financieros son reconocidas y dadas de baja a la fecha de la transacción. Las compras o ventas regulares de activos financieros son todas aquellas compras o ventas de activos financieros que requieran la entrega de activos dentro del marco de tiempo establecido por una regulación o acuerdo en el mercado.

Todos los activos financieros reconocidos como tales, son posteriormente valorados, en su totalidad, al costo amortizado o al valor razonable, dependiendo de la clasificación de los activos financieros.

Clasificación de los activos financieros

- Instrumentos de deuda que se mantienen dentro de un modelo de negocio cuyo objetivo es recibir los flujos de efectivo contractuales, y que dichos flujos son únicamente pagos del principal (capital) e intereses sobre el importe de capital pendiente, se miden posteriormente al costo amortizado;
- Instrumentos de deuda que son mantenidos dentro de un modelo de negocio cuyo objetivo es a la vez, obtener los flujos de efectivo contractuales y vender los instrumentos de deuda, y que tiene flujos de efectivo contractuales que son únicamente pagos del capital e intereses sobre el importe principal pendiente, posteriormente se miden a valor razonable con cambios en otro resultado integral "FVORI".;
- Por defecto, todos los demás activos financieros se miden posteriormente a su valor razonable con cambios en resultados (FVR).

Al 31 de diciembre del 2019, la Compañía no tiene instrumentos de deuda que cumplan con las condiciones para ser medidos posteriormente al FVORI o a FVR. Sus activos financieros se miden al costo amortizado y corresponden a efectivo y bancos y cuentas por cobrar.

(i) El costo amortizado y método de interés efectivo

El método de interés efectivo es un método para calcular el costo amortizado de un instrumento de deuda y para asignar los ingresos por intereses durante el período en cuestión.

Para los activos financieros distintos a los comprados u originados con deterioro (es decir, activos que tienen deterioro de crédito en el reconocimiento inicial), la tasa de interés efectiva es la tasa que descuenta exactamente los flujos de efectivo futuros (incluyendo todos los honorarios y valores pagados o recibidos que forman una parte integral de la tasa de interés efectiva, los costos de transacción y otras primas o descuentos), excluyendo las pérdidas de crédito esperadas, a través de la vida esperada del instrumento de deuda o cuando sea apropiado, un período más corto, con el valor bruto en libros del instrumento de deuda en el reconocimiento inicial.

El costo amortizado de un activo financiero es el importe al que se mide un activo financiero en el reconocimiento inicial, menos los reembolsos de principal, más la amortización acumulada, usando el método de interés efectivo de cualquier diferencia entre el importe inicial y al vencimiento, ajustado por cualquier pérdida por incobrabilidad. El valor bruto en libros de un

activo financiero es el costo amortizado de un activo financiero antes de ajustar cualquier pérdida por incobrabilidad.

Los ingresos por intereses se reconocen usando el método de interés efectivo para instrumentos de deuda valorados a su costo amortizado y al FVORI. Para los activos financieros que no sean comprados u originados con deterioro, los ingresos por intereses se calculan aplicando la tasa de interés efectiva para el valor bruto en libros de un activo financiero, a excepción de los activos financieros que posteriormente se han deteriorado (véase más adelante). Para los activos financieros que, posteriormente, se han deteriorado, los ingresos por intereses se reconocen aplicando la tasa de interés efectiva al costo amortizado del activo financiero. Si, en periodos posteriores, el riesgo de crédito sobre el instrumento financiero deteriorado mejora de tal forma que el activo ya no se encuentre deteriorado, se reconoce ingresos por intereses mediante la aplicación del tipo de interés efectivo al importe en libros bruto del activo financiero.

Deterioro de activos financieros

La Compañía reconoce una provisión para pérdidas de crédito esperadas sobre las cuentas por cobrar. El importe de las pérdidas de crédito esperadas se actualiza en cada fecha de presentación para reflejar cambios en el riesgo de crédito desde el reconocimiento inicial del respectivo instrumento financiero.

La Compañía reconoce siempre la pérdida de crédito esperada por toda la vida de las cuentas por cobrar comerciales. Las pérdidas de crédito esperadas con clientes terceros son estimadas utilizando una matriz de provisión basada en la experiencia de pérdidas históricas de la Compañía, ajustada por factores que son específicos de los deudores, condiciones económicas generales, y la evaluación de condiciones actuales y proyección de condiciones futuras a la fecha de reporte, incluyendo el valor del dinero en el tiempo, cuando sea apropiado.

La pérdida esperada durante la vida del instrumento representa las pérdidas que podrían surgir de todos los posibles eventos de incumplimiento sobre la vida esperada del instrumento financiero. En contraste, la pérdida crediticia esperada a 12 meses representa la porción de pérdidas de crédito durante toda la vida del instrumento que podrían surgir de eventos de incumplimiento que son posibles dentro de 12 meses posteriores a la fecha de presentación de los estados financieros.

(i) Aumento significativo de riesgo de crédito

Al evaluar si el riesgo de crédito de un instrumento financiero ha aumentado significativamente desde su reconocimiento inicial, la Compañía compara el riesgo de incumplimiento en el instrumento financiero a la fecha de presentación de informes con el riesgo de incumplimiento en el instrumento financiero en la fecha de su reconocimiento inicial. Al realizar esta evaluación, la Compañía considera información cuantitativa y cualitativa que es razonable y soportable, incluyendo la experiencia histórica y la información prospectiva que está disponible sin costo o esfuerzo desproporcionado.

En particular, la siguiente información se considera al evaluar si el riesgo de crédito ha incrementado significativamente desde su reconocimiento inicial:

- Deterioro significativo real o esperado en la calificación de crédito interna o externa del instrumento financiero;

- Cambios adversos existente o proyectados en las condiciones de negocio, financieras o económicas que se espera que causen una disminución significativa en la capacidad del deudor de cumplir sus obligaciones.
- Deterioro importante real o esperado en los resultados de las operaciones del deudor;
- Aumento significativo en el riesgo de crédito de otros instrumentos financieros del mismo deudor;
- Cambios significativos adversos reales o esperados en el ambiente regulatorio, económico o tecnológico del deudor que resulta en una disminución significativa en la capacidad del deudor de cumplir sus obligaciones.

Independientemente del resultado de la evaluación anterior, la Compañía presume que el riesgo de crédito de un activo financiero ha aumentado significativamente desde su reconocimiento inicial cuando los pagos contractuales tienen más de 90 días de mora, a menos que la Compañía tenga información razonable y soportable que demuestre lo contrario.

A pesar de lo anterior, la Compañía asume que el riesgo de crédito de un instrumento financiero no ha aumentado significativamente desde su reconocimiento inicial si se determinó que el riesgo de crédito de ese instrumento es bajo a la fecha de reporte. Un instrumento financiero se determina que tiene un bajo riesgo de crédito si:

- (1) El instrumento financiero tiene un bajo riesgo de incumplimiento,
- (2) El deudor tiene una fuerte capacidad para cumplir con sus obligaciones contractuales de flujo de efectivo en el corto plazo, y
- (3) Cambios adversos en las condiciones económicas y de negocio en el largo plazo podrían, pero no necesariamente, reducir la capacidad del prestatario para cumplir con sus obligaciones contractuales de flujo de caja.

La Compañía considera que un activo financiero tiene un riesgo crediticio bajo cuando la contraparte tiene una posición financiera sólida y no hay importes vencidos.

La Compañía monitorea periódicamente la efectividad de los criterios utilizados para identificar si se ha producido un aumento significativo en el riesgo de crédito y los revisa para asegurar que los criterios son capaces de identificar incremento significativo en el riesgo de crédito antes que los saldos se conviertan en vencidos.

(ii) Definición de incumplimiento

La Compañía considera que lo siguiente constituye un evento de incumplimiento para fines de administración de riesgo de crédito interno, ya que la experiencia histórica indica que los activos financieros que cumplen con cualquiera de los siguientes criterios generalmente no son recuperables:

- Cuando hay un incumplimiento de los acuerdos financieros por parte del deudor;
- Información desarrollada internamente u obtenidas de fuentes externas indica que es poco probable que el deudor pague a sus acreedores, incluida la Compañía, en su totalidad (sin tener en cuenta ningún tipo de garantía en poder de la Compañía).

Independientemente del análisis anterior, la Compañía considera que se ha producido un incumplimiento cuando un activo financiero tiene más de 360 días de mora dependiendo del tipo de cliente, a menos que la Compañía tenga información razonable y soportable para demostrar que un criterio predeterminado más amplio es más apropiado.

(iii) Política de castigos

La Compañía castiga un activo financiero cuando hay información que indica que el deudor se encuentra en una dificultad financiera grave y no existe una perspectiva realista de recuperación, por ejemplo, cuando el deudor ha caído en causal de liquidación o ha entrado en un proceso de quiebra, en cuyos casos, la Compañía inicia el trámite legal para ejecutar las garantías reales que posea. Los activos financieros dados de baja aún pueden estar sujetos a actividades de cumplimiento conforme a los procedimientos de recuperación de la Compañía y directrices de su Casa Matriz, teniendo en cuenta el asesoramiento legal cuando sea apropiado. Cualquier recuperación realizada se reconoce en resultados.

(iv) Medición y reconocimiento de las pérdidas de crédito esperadas

La medición de las pérdidas de crédito esperadas es una función de la probabilidad de incumplimiento (es decir, la magnitud de la pérdida si existe un incumplimiento) y la exposición al incumplimiento. La evaluación de la probabilidad de incumplimiento y la pérdida dado el incumplimiento se basa en datos históricos ajustados por información prospectiva como se describió anteriormente.

En cuanto a la exposición al incumplimiento, para los activos financieros, está representado por el valor en libros bruto de los activos en la fecha de reporte; determinado en función de la tendencia histórica, la comprensión de la Compañía de las necesidades financieras específicas de los deudores, y otra información relevante a futuro.

La Compañía desarrolló una metodología para la estimación de la pérdida de crédito esperada, relacionada con la naturaleza de estas cuentas por cobrar, adoptando un “enfoque simplificado” sin componente de financiamiento significativo y usando una matriz de provisión aplicando una tasa de pérdida a los saldos de las referidas cuentas por cobrar.

Si la Compañía ha medido la provisión para pérdidas para un instrumento financiero en un importe igual a la pérdida crediticia esperada para toda la vida del instrumento en un período anterior de reporte, pero determina en la fecha de presentación actual que ya no se cumplen las condiciones para pérdida crediticia esperada para toda la vida del activo, la Compañía mide la provisión para pérdidas a un importe igual a la pérdida crediticia esperada a 12 meses a la fecha de reporte actual, excepto por los activos para los cuales se utiliza el enfoque simplificado. La Compañía reconoce una ganancia o pérdida por deterioro en resultados del año de todos los instrumentos financieros con un ajuste correspondiente a su valor en libros a través de una cuenta de provisión para cuenta incobrables.

Baja en cuenta de los activos financieros – La Compañía dará de baja en cuentas un activo financiero únicamente cuando expiren los derechos contractuales sobre los flujos de efectivo del activo financiero, o cuando transfiera de manera sustancial los riesgos y ventajas inherentes a la propiedad del activo financiero a otra entidad. Si la Compañía no transfiere ni retiene sustancialmente todos los riesgos y ventajas inherentes a la propiedad y continúa reteniendo el control del activo transferido, la Compañía reconocerá su participación en el activo y cualquier

obligación asociada por los importes que podría tener que pagar. Si la Compañía retiene sustancialmente todos los riesgos y ventajas inherentes a la propiedad de un activo financiero transferido, la Compañía continuará reconociendo el activo financiero y también reconocerá un préstamo garantizado por los recursos recibidos.

Al darse de baja un activo financiero medido al costo amortizado, la diferencia entre el valor en libros del activo y la suma de la contraprestación recibida y por cobrar se reconoce en resultados del año.

3.15. Pasivos financieros - Todos los pasivos financieros se miden posteriormente al costo amortizado utilizando el método de interés efectivo o a FVR.

Pasivos financieros medidos posteriormente al costo amortizado – Los pasivos financieros que no son (i) contraprestación contingente de un adquirente en una combinación de negocios, (ii) mantenidos para negociar, o (iii) designados como FVR, se miden posteriormente al costo amortizado utilizando el método de interés efectivo. El método de interés efectivo es un método para calcular el costo amortizado de un pasivo financiero y para asignar gastos de intereses durante el período relevante.

Los principales pasivos financieros medidos al costo amortizado son las cuentas por pagar a proveedores y compañías relacionadas y pasivos por arrendamientos. Las cuentas por pagar a terceros y relacionadas son a corto plazo y no poseen componente de financiamiento.

Baja en cuentas de un pasivo financiero – La Compañía da de baja los pasivos financieros cuando, y solo cuando, las obligaciones de la Compañía se descargan, cancelan o han expirado. La diferencia entre el valor en libros del pasivo financiero dado de baja y la contraprestación pagada y pagadera se reconoce en resultados.

3. JUICIOS CONTABLES CRITICOS Y FUENTES CLAVES PARA LAS ESTIMACIONES INCIERTAS

En la aplicación de las políticas contables de la Compañía, que se describen en la nota 3, la Administración está obligada a efectuar juicios (que no sean los que involucran estimaciones) que tengan un impacto significativo en los montos reconocidos para hacer estimaciones y suposiciones sobre los valores en libros de los activos y pasivos que no son fácilmente determinables. Las estimaciones y supuestos asociados se basan en la experiencia histórica y otros factores que se consideran relevantes. Los resultados reales pueden diferir de estas estimaciones.

Las estimaciones y los supuestos subyacentes se revisan de forma continua. Las revisiones a las estimaciones contables son reconocidas en el período en que se revisa la estimación, si la revisión afecta solo a ese período, o en el período de la revisión y los períodos futuros si la revisión afecta a los períodos actuales y futuros.

4.1 *Juicios críticos en la aplicación de las políticas contables de la Compañía*

Aumento significativo del riesgo de crédito - Como se explica en la nota 3, la pérdida de crédito esperada se mide como una provisión igual a la pérdida de crédito esperada de 12 meses para los activos. La Compañía considera que existe un incremento en el riesgo crediticio cuando un saldo tiene más de 90 días de mora. La NIIF 9 no define qué constituye un aumento significativo en el riesgo de crédito. Al evaluar si el riesgo crediticio de un activo ha aumentado significativamente, la toma en cuenta información cualitativa y cuantitativa prospectiva razonable y soportable.

4.2 Fuentes clave para las estimaciones

Las suposiciones clave sobre el futuro y otras fuentes clave de incertidumbre para las estimaciones en el período que se informa que puede tener un riesgo importante de causar un ajuste material a los saldos en libros de los activos y pasivos dentro del próximo ejercicio, se discuten a continuación:

Tasa de descuento utilizada para determinar el valor en libros de la obligación por beneficios definidos - Las obligaciones por prestaciones de beneficios definidos de la Compañía se descuentan a una tasa establecida utilizando como referencia los rendimientos del mercado, al cierre del año, correspondiente a bonos empresariales de alta calidad en la moneda en la que se pagarán los beneficios. Se requiere un juicio significativo al establecer los criterios para bonos a ser incluidos en la población de la que se deriva la curva de rendimiento. Los criterios más importantes considerados para la selección de los bonos incluyen el tamaño de la emisión de los bonos corporativos, calificación de los bonos y la identificación de los valores atípicos que se excluyen. Esta presunción es considerada una fuente de incertidumbre en la estimación debido a que pequeños cambios podrían significar un efecto importante en los estados financieros.

Impuesto a la renta diferido - La Compañía ha realizado la estimación de sus impuestos diferidos considerando que todas las diferencias entre el valor en libros y la base tributaria de los activos y pasivos se revertirán en el futuro.

4. CUENTAS POR COBRAR COMERCIALES Y OTRAS CUENTAS POR COBRAR

	<u>31/12/19</u>	(Restablecido) <u>31/12/18</u>
Comerciales:		
Clientes (1)	4,120,158	5,677,850
Compañías relacionadas, nota 19		<u>12,220</u>
Subtotal	<u>4,120,158</u>	5,690,070
Provisión por deterioro	<u>(1,016,446)</u>	<u>(727,553)</u>
Subtotal	3,103,712	4,962,517
Otras cuentas por cobrar	<u>52,207</u>	<u>7,599</u>
Total	<u>3,155,919</u>	<u>4,970,116</u>

(1) Al 31 de diciembre del 2019, clientes incluye facturas pendientes de cobro por la venta de productos y prestaciones locales de servicios técnicos, mantenimiento e instalación y estimación de ingresos por US\$192,175 (Año 2018 - US\$98,462), correspondiente a los ingresos por servicios prestados en la última semana del año 2019; los cuales fueron facturados en enero del 2020. El periodo de crédito de estas ventas oscila de 30 a 60 días, exceptuando ciertos tipos de servicios a los cuales se otorga 180 días crédito. Estas ventas a crédito no genera intereses.

Evaluación de la pérdida crediticia esperada (PCE) al 31 de diciembre del 2019 y 2018

La Compañía mide la provisión de pérdidas de cuentas por cobrar comerciales por un importe igual a las pérdidas crediticias esperadas durante toda la vida de estos activos.

La Compañía utiliza una matriz de provisiones basada en probabilidades de incumplimiento para estimar la PCE de cuentas por cobrar comerciales de clientes. Las probabilidades de incumplimiento son calculadas mediante el método de matrices de migración basado en las probabilidades de que una cuenta por cobrar progrese hasta el incumplimiento según la antigüedad de sus saldos. Para la estimación de las PCE también se analiza de la situación financiera actual del deudor, ajustada por factores que son específicos de los deudores, las condiciones económicas generales de la industria en la que operan los deudores y una evaluación de la dirección de condiciones actuales y futuras a la fecha de reporte. La Compañía ha reconocido una provisión para pérdidas del 100% para todas las cuentas por cobrar con más de 365 días de vencimiento debido a que la experiencia histórica ha indicado que estas cuentas por cobrar generalmente no son recuperables.

La siguiente tabla provee información sobre la exposición al riesgo de crédito y PCE para cuentas por cobrar comerciales para clientes al 31 de diciembre del 2019 y 2018.

	Diciembre 31, 2019			Restablecido Diciembre 31, 2018		
	Tasa de pérdida ponderada	Importe en libros bruto(*)	Pérdida crediticia esperada	Tasa de pérdida ponderada	Importe en libros bruto(*)	Pérdida crediticia esperada
Por vencer	1.02%	1,658,631	16,940	0.10%	2,746,412	2,746
1-30 días	2.72%	949,169	25,785	0.25%	899,254	2,248
31-60 días	6.49%	138,272	8,970	0.50%	300,700	1,503
61-90 días	11.63%	79,487	9,245	1.00%	451,432	4,514
91-180 días	16.26%	115,718	29,238	5.00%	415,642	20,783
181-360 días	35.40%	224,449	164,011	69.77%	232,161	161,970
Más de 361 días	93.91%	<u>762,257</u>	<u>762,257</u>	100.00%	<u>533,789</u>	<u>533,789</u>
Subtotal		3,927,983	1,016,446		5,579,390	<u>727,553</u>
Por facturar o (depósitos) por aplicar		<u>192,175</u>	_____		<u>98,460</u>	_____
Total		<u>4,120,158</u>	<u>1,016,446</u>		<u>5,677,850</u>	<u>727,553</u>

Provisión para cuentas incobrables - Al 31 de diciembre del 2019 y 2018, el movimiento de la provisión para cuentas incobrables es como sigue:

	Año terminado (Restablecido)	
	31/12/19	31/12/18
Saldo al inicio de año	727,553	500,943
Provisión	288,893	8,836
Ajuste por Aplicación de NIIF 9, nota 22		235,817
Castigos	_____	<u>(18,043)</u>
Saldo al final del año	<u>1,016,446</u>	<u>727,553</u>

5. INVENTARIOS

	<u>31/12/19</u>	<u>31/12/18</u>
Productos terminados	4,179,552	4,035,858
En proceso	79,025	441,333
Materias primas	53,731	63,040
Provisión por obsolescencia	<u>(360,047)</u>	<u>(360,047)</u>
Subtotal	<u>3,952,261</u>	<u>4,180,184</u>

Al 31 de diciembre del 2019 productos terminados consisten en soldaduras al arco, alambre mig, equipos y accesorios para soldadura y elementos de protección personal por US\$3.2 millones y gases de aire por US\$959,469.

6. PROPIEDADES, PLANTA Y EQUIPOS

	<u>31/12/19</u>	<u>31/12/18</u>
Costo	41,757,598	40,427,120
Depreciación acumulada	<u>(18,737,464)</u>	<u>(16,488,073)</u>
Total	<u>23,020,134</u>	<u>23,939,047</u>
<i>Clasificación:</i>		
Terreno	460,610	536,210
Edificios	1,603,003	1,810,636
Maquinarias y equipos	18,606,983	20,255,751
Vehículos	248,073	317,908
Muebles y enseres y equipos de computación	48,134	63,681
Construcciones en proceso	<u>2,053,331</u>	<u>954,861</u>
Total	<u>23,020,134</u>	<u>23,939,047</u>

	<u>Terrenos</u>	<u>Edificios</u>	<u>Maquinarias y equipos</u>	<u>Vehículos</u>	<u>Muebles y enseres y equipos de computación</u>	<u>Construcción en proceso</u>	<u>Repuestos</u>	<u>Total</u>
<u>Costo:</u>								
Enero 1, 2018	205,849	2,809,286	25,084,155	722,298	416,461	8,022,087	167,175	37,427,311
Adiciones			462,534	93,773	6,146	2,543,459		3,105,912
Transferencias		2,093,675	7,418,772	11,393	43,991	(9,567,831)		
Reclasificaciones	330,361	(2,397,008)	2,068,147	33,190	70,322	(42,854)	(167,175)	(105,017)
Ventas y bajas	_____	_____	(1,086)	_____	_____	_____	_____	(1,086)
Diciembre 31, 2018	536,210	2,505,953	35,032,522	860,654	536,920	954,861		40,427,120
Adiciones		6,457	600,412		11,280	1,098,470		1,716,619
Ventas y bajas	(75,600)	(190,847)	(16,226)	(103,468)	_____	_____	_____	(386,141)
Diciembre 31, 2019	<u>460,610</u>	<u>2,321,563</u>	<u>35,616,708</u>	<u>757,186</u>	<u>548,200</u>	<u>2,053,331</u>		<u>41,757,598</u>
<u>Depreciación acumulada:</u>								
		<u>Edificios</u>	<u>Maquinarias y equipos</u>	<u>Vehículos</u>	<u>Muebles y enseres y equipos de computación</u>	<u>Total</u>		
Enero 1, 2018		(1,172,882)	(12,150,372)	(412,860)	(378,548)	(14,114,662)		
Depreciación		(427,153)	(1,710,777)	(110,613)	(20,817)	(2,269,360)		
Reclasificaciones		904,718	(916,583)	(19,273)	(73,874)	(105,012)		
Ventas y bajas		_____	961	_____	_____	961		
Diciembre 31, 2018		(695,317)	(14,776,771)	(542,746)	(473,239)	(16,488,073)		
Depreciación		(113,579)	(2,241,608)	(69,835)	(26,827)	(2,451,849)		
Ventas y bajas		<u>90,336</u>	<u>8,654</u>	<u>103,468</u>	_____	<u>202,458</u>		
Diciembre 31, 2019		<u>(718,560)</u>	<u>(17,009,725)</u>	<u>(509,113)</u>	<u>(500,066)</u>	<u>(18,737,464)</u>		

Adquisiciones – Incluye principalmente la adquisición de maquinarias para las diferentes plantas de producción entre las que figuran: equipos eléctricos para la Planta ASU ubicada en Aloag – Quito por US\$119,980, compra de un compresor para la nueva planta VSA Adelca ubicada en Milagro por US\$138,808 y mejoras y overhall al sistema enfriamiento Planta ASU ubicada en Pascuales – Guayaquil por US\$113,991.

7. ACTIVOS POR DERECHO DE USO

La Compañía arrienda agencias cuyo plazo promedio de vencimiento es de 5 años a partir del año 2019. El análisis de la madurez de los pasivos por arrendamientos se presenta en la Nota 14

	<u>Total</u>
<i>Costo:</i>	
Enero 1 y diciembre 31, 2019	1,012,427
<i>Depreciación acumulada:</i>	
Depreciación del año y saldo al 31 de diciembre de 2019	<u>(217,723)</u>
<i>Valor en libros:</i>	
Al 31 de diciembre 2019	<u>794,704</u>

Un detalle de los valores reconocidos en estado de resultado integral relacionados con arrendamientos, es como sigue

	<u>Año terminado</u> <u>31/12/19</u>
Gasto por depreciación sobre los activos disponibles para uso	217,723
Gasto por intereses en arrendamientos pasivos	88,114
Gastos relacionados con arrendamientos de corto plazo	138,833

Los arrendamientos en los cuales la Compañía participa como arrendatario contienen términos de pagos fijos. El total de las salidas de efectivo por concepto de arrendamientos asciende a US\$270,814 (incluye intereses por US\$88,114) para el año 2019.

8. CUENTAS POR PAGAR

		(Restablecidos)	
	<u>31/12/19</u>	<u>31/12/18</u>	<u>01/1/18</u>
Cuentas por pagar comerciales:			
Proveedores	491,004	650,942	1,434,921
Compañías relacionadas, nota 19	877,836	478,348	2,411,956
Otras cuentas por pagar	<u> </u>	<u> </u>	<u>4,761</u>
Total	<u>1,368,840</u>	<u>1,129,290</u>	<u>3,851,638</u>

Al 31 de diciembre del 2019 cuentas por pagar a proveedores representa facturas pendientes de pago a compañías locales y del exterior que tienen vencimientos de hasta 60 días, no devengan intereses y no tienen garantías.

9. IMPUESTOS

10.1 Activos y pasivos por impuestos corrientes

	<u>31/12/19</u>	<u>31/12/18</u>	<u>01/1/18</u>
		(Restablecidos)	
<i>Activos por impuestos corrientes:</i>			
Crédito tributario por ISD y retenciones de fuente de impuesto a la renta, nota 10.3	1,036,460	616,039	13,804
Retenciones de fuente de Impuesto al Valor Agregado - IVA	<u>45,682</u>	<u>25,350</u>	<u>—</u>
Total	<u>1,082,142</u>	<u>641,389</u>	<u>13,804</u>
<i>Pasivos por impuestos corrientes:</i>			
Impuesto al Valor Agregado –IVA y retenciones de IVA	142,249	59,214	52,858
Retenciones de fuente de impuesto a la renta	<u>55,178</u>	<u>15,391</u>	<u>45,294</u>
Total	<u>197,427</u>	<u>74,605</u>	<u>98,152</u>

10.2 Impuesto a la renta reconocido en resultados - Una reconciliación entre la utilidad según estados financieros y el gasto por impuesto a la renta reconocido en resultados, es como sigue:

	<u>31/12/19</u>	<u>31/12/18</u>
Pérdida antes de impuesto a la renta según estados financieros	(2,560,185)	(645,517)
Gastos no deducibles (1)	1,729,678	399,858
Efecto de la generación y reversión de impuesto diferido	522,101	(19,561)
Ingresos exentos	(399,765)	(94,212)
Gastos incurridos para generar ingresos exentos	<u>181,601</u>	<u>—</u>
Pérdida tributaria	(526,570)	(359,432)
Anticipo calculado (2)		<u>301,633</u>
Impuesto a la renta corriente cargado a resultados		<u>301,633</u>

(1) Al 31 de diciembre del 2019, gastos no deducibles incluyen principalmente el gasto por exceso de provisión de cuentas incobrables por US\$288,893, servicios por regalías y

asistencias técnicas con partes relacionadas por US\$277,534, ajustes por mermas de inventarios por US\$226,660, depreciación acelerada de propiedades, plantas y equipos por US\$181,058 e intereses y multas por US\$174,184.

- (2) Hasta el 31 de diciembre del 2018, se debía considerar como impuesto a la renta mínimo el valor del anticipo calculado, el cual resulta de la suma matemática del 0.4% del activo, 0.2% del patrimonio, 0.4% de ingresos gravados y 0.2% de costos y gastos deducibles. Dichos rubros deben incrementarse o disminuirse en función de los conceptos establecidos en disposiciones tributarias.

Para el año 2018, la Compañía determinó como anticipo de impuesto a la renta de US\$301,633; sin embargo, generó pérdida tributaria. Consecuentemente, la Compañía registró en resultados US\$301,633 equivalentes al impuesto a la renta mínimo.

Las declaraciones de impuesto a la renta, retenciones en la fuente e impuesto al valor agregado están abiertas para la revisión de las autoridades tributarias desde el año 2017 al 2019 sobre las cuales podrían existir diferencias de criterio en cuanto al tratamiento fiscal de ingresos exentos, gastos no deducibles y otros.

10.3 Movimiento del crédito tributario por ISD y retenciones en la fuente de impuesto a la renta:

	Año terminado	
	<u>31/12/19</u>	<u>31/12/18</u>
Saldos al inicio del año	616,039	13,804
Retenciones en la fuente de impuesto a la renta e ISD	420,421	903,868
Compensación de anticipos y retenciones	_____	<u>(301,633)</u>
Saldos al final del año	<u>1,036,460</u>	<u>616,039</u>

10.4 Saldos de impuestos diferidos - Los movimientos de activos y (pasivos) por impuestos diferidos fueron como sigue:

	<u>Saldos al inicio del año</u>	<u>Reconocidos en los resultados</u>	<u>Saldos al final del año</u>
<i>Año 2019</i>			
<u>Activos (pasivos) por impuestos diferidos:</u>			
Provisión de cuentas incobrables	71,669	(71,669)	
Inventarios	90,011	(10,801)	79,210
Provisión por desmantelamiento	171,803	(50,380)	121,423
Provisión por jubilación patronal y desahucio	61,544	57,433	118,977
Provisión por restrcturación		64,592	64,592
Amortización por pérdidas tributarias		108,139	108,139
Propiedad, planta y equipo	<u>(173,664)</u>	<u>(18,135)</u>	<u>(191,799)</u>
Total	<u>221,363</u>	<u>79,179</u>	<u>300,542</u>

	<u>Saldos al inicio del año</u>	<u>Reconocidos en los resultados</u>	<u>Saldos al final del año</u>
<i>Año 2018 (restablecido)</i>			
<i><u>Activos (pasivos) por impuestos diferidos:</u></i>			
Provisión de cuentas incobrables	69,367	2,302	71,669
Inventarios	103,460	(13,449)	90,011
Provisión por desmantelamiento	158,603	13,200	171,803
Impuesto a la salida de divisas	61,932	(61,932)	
Provisión por jubilación patronal y desahucio	24,903	36,641	61,544
Provisión por costos y gastos	1,581	(1,581)	
Propiedad, planta y equipo	<u>(214,054)</u>	<u>40,390</u>	<u>(173,664)</u>
Total	<u>205,792</u>	<u>15,571</u>	<u>221,363</u>

10.5 Aspectos Tributarios:

El 31 de diciembre de 2019, se publicó en el Registro Oficial la “Ley de Simplicidad y Progresividad Fiscal”, que contiene reformas tributarias de impuestos directos e indirectos que apuntan a simplificar el sistema tributario y aumentar los ingresos fiscales, y tiene vigencia a partir del 1 de enero de 2020.

Un detalle de los principales cambios es como sigue:

Impuesto a la renta:

- **Ingresos**

Están gravados los dividendos y utilidades, calculados después del pago del impuesto a la renta, distribuidos a favor de sociedades y personas naturales no residentes en Ecuador.

Los dividendos distribuidos a personas naturales o sociedades no residentes fiscales en Ecuador, están sujetos a retención aplicando la tarifa general prevista para no residentes

La capitalización de utilidades no será considerada distribución de dividendos.

Si la sociedad que distribuye el dividendo incumple el deber de informar sobre su composición societaria, aplica la retención, sobre la parte correspondiente, con la máxima tarifa de impuesto a la renta aplicable a personas naturales (35%)

Se incluye como ingresos de fuente ecuatoriana a las provisiones de jubilación patronal o desahucio que hayan sido utilizadas como gasto deducible y que no se hayan efectivamente pagado a favor de los beneficiarios de tal provisión.

- **Deducciones**

Para sociedades, excepto bancos, compañías aseguradoras y entidades del sector financiero de la Economía Popular y Solidaria, la deducibilidad de intereses de créditos externos se limita al 20% de la utilidad antes de la participación a trabajadores, intereses, depreciaciones y amortizaciones.

A partir 2021, se modifica la deducibilidad de las provisiones para atender el pago de desahucio y de pensiones jubilares patronales, actuarialmente formuladas por empresas especializadas o de profesionales en la materia.

Impuesto a la salida de divisas:

Se establece y actualizan las exenciones al Impuesto a la Salida de Divisas entre los cuales se encuentran, los pagos realizados al exterior por dividendos distribuidos por sociedades nacionales o extranjeras domiciliadas en el Ecuador a favor de otras sociedades extranjeras o personas no residentes en el Ecuador.

Contribucion Única y Temporal

Las sociedades que realicen actividades económicas y que hayan generado ingresos gravados superiores a US\$1,000,000 en el ejercicio fiscal 2018, pagarán una contribución única para los ejercicios fiscales 2020, 2021 y 2022, en función de los porcentajes establecidos en la Ley.

10.6 Precios de transferencia:

De conformidad con disposiciones legales vigentes, los contribuyentes sujetos al impuesto a la renta que hayan efectuado operaciones con partes relacionadas, dentro de un mismo período fiscal por un importe acumulado superior a US\$15 millones, están obligados a presentar el estudio de Precios de Transferencia que determine si tales operaciones han sido efectuadas a valores de plena competencia. El importe acumulado de las operaciones de la Compañía con partes relacionadas durante el año 2019, no supera el importe acumulado mencionado.

10. OBLIGACIONES ACUMULADAS

	<u>31/12/19</u>	<u>31/12/18</u>
Beneficios sociales y otros gastos de personal	708,385	637,801
Participación a trabajadores	_____	<u>60,421</u>
Total	<u>708,385</u>	<u>698,222</u>

Beneficios sociales y otros gastos de personal - Incluye principalmente prestaciones a favor del personal de la Compañía de acuerdo a lo estipulado en el Código de Trabajo por US\$677,158 (2018: US\$608,524)

11. OBLIGACIONES POR BENEFICIOS DEFINIDOS

	Año terminado	
	<u>31/12/19</u>	<u>31/12/18</u>
Jubilación patronal	883,046	961,250
Bonificación por desahucio	<u>284,694</u>	<u>288,470</u>
Total	<u>1,167,740</u>	<u>1,249,720</u>

12.1. Jubilación patronal - De acuerdo con disposiciones del Código del Trabajo, los trabajadores que por veinticinco o más hubieren prestado sus servicios en forma continuada o interrumpida, tendrán derecho a ser jubilados por sus empleadores sin perjuicio de la jubilación que les corresponde en su condición de afiliados al Instituto Ecuatoriano de Seguridad Social.

La jubilación patronal ha sido determinada, de acuerdo con disposiciones legal de la siguiente forma:

- Fondo de reserva a que tenga derecho el trabajador
- (+) 5% del promedio de la remuneración anual percibida en los últimos 5 años, multiplicado por los años de servicio.
- (-) valores que el empleador hubiere pagado al trabajador, o hubiere depositado en el IESS, en concepto de aporte del empleador o por fondo de reserva

Al valor obtenido la Compañía tiene derecho a que se le rebaje la suma total que hubiere depositado en el Instituto Ecuatoriano de Seguridad Social en concepto de aporte del empleador o por fondo de reserva del mismo. En todo caso se tomarán en cuenta para la rebaja del haber individual de jubilación, los valores que por fondos de reserva hubiese legalmente depositado el empleador o entregado al trabajador.

Los movimientos en el valor presente de la obligación de jubilación patronal fueron como sigue:

	Año terminado	
	<u>31/12/19</u>	<u>31/12/18</u>
Saldos al comienzo del año	961,250	772,999
Costo de los servicios del período corriente	91,010	98,426
Costo por intereses	74,466	57,528
(Ganancia) pérdida actuarial	(155,781)	43,912
Valores pagados	(87,899)	
Efecto de reducciones anticipadas	_____	<u>(11,615)</u>
Saldos al final del año	<u>883,046</u>	<u>961,250</u>

12.2 Bonificación por desahucio - De acuerdo con disposiciones del Código de Trabajo, en los casos de terminación de la relación laboral por desahucio solicitado por el empleador o por el trabajador, la Compañía entregará el 25% de la última remuneración mensual por cada uno de los años de servicio.

Los movimientos en el valor presente de la obligación de bonificación por desahucio fueron como sigue:

	Año terminado	
	<u>31/12/19</u>	<u>31/12/18</u>
Saldos al comienzo del año	288,470	250,447
Costo de los servicios del período corriente	95,532	29,011
Costo por intereses	36,154	18,540
(Ganancia) pérdida actuarial	(72,456)	3,430
Valores pagados	<u>(63,006)</u>	<u>(12,958)</u>
Saldos al final del año	<u>284,694</u>	<u>288,470</u>

Los cálculos actuariales del valor presente de la obligación devengada por concepto de beneficios definidos fueron realizados el 31 de diciembre del 2019 y 2018 por un actuario independiente. El valor presente de las obligaciones por concepto de beneficios definidos, los costos del servicio actual y el costo del servicio anterior fueron calculados utilizando el método de la unidad de crédito proyectada. Bajo este método los beneficios definidos deben ser atribuidos al período de servicio del empleado y basados en la fórmula del plan, de tal forma que se atribuye la misma cantidad de beneficio a cada año de servicio, considerando el uso de hipótesis actuariales para calcular el valor presente de dichos beneficios. Estas hipótesis reflejan el valor de dinero a través del tiempo, el incremento salarial y las probabilidades de pago de estos beneficios.

Las ganancias y pérdidas actuariales que surjan de los ajustes por la experiencia y cambios en los supuestos actuariales se cargan o abonan a otros resultados integrales durante el remanente de vida laboral promedio esperado de los empleados.

Las hipótesis actuariales significativas utilizadas para la determinación de las obligaciones por beneficios definidos son la tasa de descuento, incremento salarial esperado y tasa de rotación. El análisis de sensibilidad detallado a continuación se ha desarrollado en base a los cambios razonablemente posibles que se produzcan al final del período de referencia de los respectivos supuestos.

Si la tasa de descuento disminuye en un 0.5%, la obligación por beneficios definidos aumentaría en US\$78,239, en caso de que la tasa aumente en un 0.5%, la obligación por beneficios definidos disminuiría en US\$72,635.

Si los incrementos salariales aumentan en un 0.5% la obligación por beneficios definidos aumentaría en US\$81,940, en caso de que la tasa disminuya en un 0.5%, la obligación por beneficios definidos disminuiría en US\$76,525.

Si la rotación aumenta en un 0.5%, la obligación por beneficios definidos disminuiría US\$90,005, en caso de que la tasa disminuya por un año, la obligación por beneficios definidos aumentaría en US\$97,590.

El análisis de sensibilidad presentado anteriormente puede no ser representativo de la variación real en la obligación por beneficios definidos, ya que es poco probable que el cambio en las hipótesis se produzca en forma aislada unos de otros (algunos de los supuestos pueden ser correlacionados).

Es importante mencionar, que, en el análisis de sensibilidad desarrollado, el valor presente de las obligaciones por beneficios definidos se calculó utilizando el método de crédito unitario proyectado, que es el mismo que el aplicado en el cálculo de la obligación por beneficios definidos reconocido en el estado de situación financiera.

Las presunciones principales usadas para propósitos de los cálculos actuariales son las siguientes:

	<u>31/12/19</u>	<u>31/12/18</u>
Tasa de descuento	8,21%	7.72%
Tasa esperada del incremento salarial	1,50%	1.50%
Tasa de rotación	13.00%	12.00%

Los importes reconocidos en los resultados respecto a dichos planes de beneficios definidos son los siguientes:

	Año terminado	
	<u>31/12/19</u>	<u>31/12/18</u>
Costo actual del servicio	186,542	127,437
Intereses sobre la obligación	<u>110,620</u>	<u>76,068</u>
Subtotal	297,162	203,505
(Ganancias)/pérdidas actuariales reconocidas en el año	(228,237)	47,342
Ganancias provenientes de reducciones o cancelaciones		<u>(11,615)</u>
Subtotal	<u>(228,237)</u>	<u>35,727</u>
Total	<u>68,925</u>	<u>239,232</u>

13. PROVISIONES

	<u>31/12/19</u>	(Restablecidos)	
		<u>31/12/18</u>	<u>01/1/18</u>
Provisión por desmantelamiento	723,690	687,207	634,407
Provisión por restructuración	258,370		
Otras provisiones	<u>300,874</u>	<u>126,820</u>	<u>126,820</u>
Total	<u>1,282,934</u>	<u>814,027</u>	<u>761,227</u>
<i>Clasificación:</i>			
Corriente	559,244	126,820	126,820
No corriente	<u>723,690</u>	<u>687,207</u>	<u>634,407</u>
Total	<u>1,282,934</u>	<u>814,027</u>	<u>761,227</u>

Los movimientos de las provisiones son como sigue:

	<u>Provisión por desmantelamiento</u>	<u>Provisión de restructuración</u>	<u>Otras provisiones</u>	<u>Total</u>
Otras provisiones				
Enero 1, 2018 (previamente reportado)	1,738,087			1,738,087
Corrección de errores, nota 22	<u>(1,103,680)</u>		<u>126,820</u>	<u>(976,860)</u>
Enero 1, 2018 (restablecido)	<u>634,407</u>		<u>126,820</u>	<u>761,227</u>
Costos financieros	<u>52,800</u>			<u>52,800</u>
Diciembre 31, 2018	<u>687,207</u>		<u>126,820</u>	<u>814,027</u>
Costos financieros	36,483			36,483
Provisiones adicionales reconocidas		<u>258,370</u>	<u>174,054</u>	<u>432,424</u>
Diciembre 31, 2019	<u>723,690</u>	<u>258,370</u>	<u>300,874</u>	<u>1,282,934</u>

Provisión por Desmantelamiento - La Compañía mantiene con Acería del Ecuador C.A. Adelca S. A. un contrato de arrendamiento del terreno donde se encuentran instaladas dos plantas de producción de oxígeno líquido (ASU) y gaseoso (VSA) respectivamente. De conformidad con dicho contrato la Compañía se obliga al término del contrato a entregar el terreno en iguales condiciones a las existentes en la fecha en que el bien fue entregado por el arrendador. Para cumplir con este compromiso, la Compañía ha efectuado una estimación de los costos de desmantelamiento y retiro de esas plantas. Al 31 de diciembre del 2019, la Compañía efectuó una revisión a la provisión inicial registrada en el año 2012, dando como resultado la eliminación de ciertos costos proyectados de desmantelamiento, importe que fue ajustado con crédito a resultados acumulados. Ver Nota 22.

14. PASIVOS POR ARRENDAMIENTO

	<u>31/12/19</u>
Análisis de madurez:	
2020	203,755
2021	203,755
2022	180,836
2023	154,929
2024	144,386
Posteriores	<u>141,611</u>
Menos: Intereses no devengados	<u>(199,545)</u>
Total	<u>829,727</u>
Clasificación:	167,914
Corriente	<u>661,813</u>
No corriente	
Total	<u>829,727</u>

La Compañía no enfrenta un riesgo de liquidez significativo con respecto a sus pasivos por arrendamiento.

15. PATRIMONIO

15.1 Capital social - Al 31 de diciembre del 2019, el capital autorizado, suscrito y pagado consiste en 14,827,247 acciones; de valor nominal unitario de US\$1. Todas ordinarias y nominativas.

15.2 Reserva legal – La Ley de Compañías requiere que por lo menos el 10% de la utilidad anual sea apropiado como reserva legal hasta que ésta como mínimo alcance el 50% del capital social. Esta reserva no es disponible para el pago de dividendos en efectivo, pero puede ser capitalizada en su totalidad.

15.3 Resultados acumulados – Un resumen es como sigue:

Resultados acumulados provenientes de la adopción por primera vez de las NIIF - Incluye los valores resultantes de los ajustes originados en la adopción por primera vez de las NIIF. El saldo sólo podrá ser capitalizado en la parte que exceda al valor de las pérdidas acumuladas y las del último ejercicio

económico concluido, si las hubiere; utilizado en absorber pérdidas; o devuelto en el caso de liquidación de la Compañía.

Utilidades distribuibles – Un resumen es como sigue

		(Restablecidos)	
	<u>31/12/19</u>	<u>31/12/18</u>	<u>1/1/18</u>
Utilidades acumuladas	10,017,677	12,657,041	13,920,015
Otro resultado integral del año	<u>228,237</u>	<u> </u>	<u> </u>
Total	<u>10,245,914</u>	<u>12,657,041</u>	<u>13,920,015</u>

16. INSTRUMENTOS FINANCIEROS

16.1. Gestión de riesgos financieros – En el curso normal de sus negocios y actividades de financiamiento, la Compañía está expuesta a distintos riesgos de naturaleza financiera que pueden afectar de manera más o menos significativa al valor económico de sus flujos y activos y, en consecuencia, sus resultados.

La Compañía dispone de una organización y de sistemas de información, administrados por la Gerencia General y la Administración de Casa Matriz, que permiten identificar dichos riesgos, determinar su magnitud, proponer a la Administración medidas de mitigación, ejecutar dichas medidas y controlar su efectividad.

A continuación, se presenta una definición de los riesgos que enfrenta la Compañía, una caracterización y cuantificación de éstos y una descripción de las medidas de mitigación actualmente en uso por parte de la Compañía, si es el caso.

16.1 Riesgo de crédito - El riesgo de crédito se refiere al riesgo de que una de las partes incumpla con sus obligaciones contractuales resultando en una pérdida financiera para la Compañía. La Compañía ha adoptado una política de calificación y evaluación de clientes previo al otorgamiento de créditos, como forma de mitigar el riesgo de la pérdida financiera ocasionada por los incumplimientos. Además de la diversificación de la cartera en diferentes tipos de clientes y diferentes áreas geográficas con el propósito de evitar la concentración del riesgo.

16.2 Riesgo de liquidez - La principal fuente de liquidez son los flujos de efectivo provenientes de sus actividades comerciales. Para administrar la liquidez de corto plazo, la Compañía se basa en los flujos de caja proyectados para un periodo de doce meses.

La Compañía maneja el riesgo de liquidez manteniendo reservas y monitoreando continuamente los flujos efectivo proyectados y reales y conciliando los perfiles de vencimiento de los activos y pasivos financieros.

Tabla de riesgo de interés y liquidez - Las siguientes tablas detallan el vencimiento contractual restante de la Compañía para sus pasivos financieros no derivados con períodos de reembolso acordados. Las tablas han sido diseñadas con base en los flujos de

efectivo no descontados de los pasivos financieros con base en la fecha en la cual la Compañía deberá hacer los pagos

El vencimiento contractual se basa en la fecha mínima en al cual la Compañía deberá hacer el pago.

	<u>Vencimientos</u>			<u>Total</u>
	<u>1 a 3 meses</u>	<u>3 meses a 1 año</u>	<u>1 a 5 años</u>	
<i>31 de diciembre del 2019</i>				
Cuentas por pagar	1,368,840			1,368,840
Pasivos por arrendamientos	<u>42,275</u>	<u>126,824</u>	<u>660,628</u>	<u>829,727</u>
Total	<u>1,411,115</u>	<u>126,824</u>	<u>660,628</u>	<u>2,198,567</u>
<i>31 de diciembre del 2018</i>				
Cuentas por pagar	<u>1,129,290</u>	=====	=====	<u>1,129,290</u>

Para asegurar la liquidez, la Compañía mantiene una política de crédito con sus clientes terceros de 30 a 60 días en promedio que le permite cubrir con sus obligaciones cómodamente., con excepción de las ventas a clientes del sector público cuyo crédito alcanza hasta los 180 días.

16.3 Riesgo de capital - La Compañía gestiona su capital para asegurar que estará en capacidad de continuar como empresa en marcha mientras que maximiza el rendimiento a sus accionistas a través de la optimización de los saldos de deuda y patrimonio.

La Administración de la Compañía revisa los requerimientos presupuestarios de manera mensual, con base en la programación anual.

La Compañía revisa la estructura de capital periódicamente. Como parte de esta revisión, la Compañía considera el costo del capital y los riesgos asociados con cada clase de capital.

Los principales indicadores financieros de la Compañía se detallan a continuación:

Capital de trabajo (en millones US\$)	6.2
Índice de liquidez	2.85 veces
Pasivos totales / patrimonio	0.21 veces

La Administración considera que los indicadores financieros antes indicados están dentro de los parámetros adecuados para una organización del tamaño y nivel de desarrollo de la Compañía

16.4 Categorías de instrumentos financieros - El detalle de los activos y pasivos financieros mantenidos al costo amortizado por la Compañía es como sigue:

	<u>31/12/19</u>	Restablecido <u>31/12/18</u>
<i><u>Activos financieros:</u></i>		
Efectivo y bancos, nota 20	1,329,403	1,032,151
Cuentas por cobrar comerciales y otras cuentas por cobrar, nota 5	<u>3,155,919</u>	<u>4,970,116</u>
Total	<u>4,485,322</u>	<u>6,002,267</u>
<i><u>Pasivos financieros:</u></i>		
Cuentas por pagar comerciales y otras cuentas por pagar, nota 9	1,368,840	1,129,290
Pasivo por arrendamiento, nota 14	<u>829,727</u>	_____
Total	<u>2,198,567</u>	<u>1,129,290</u>

Valor razonable de los instrumentos financieros - La Administración de la Compañía considera que los importes en libros de los activos y pasivos financieros reconocidos al costo amortizado en los estados financieros se aproximan a su valor razonable, en razón de su naturaleza de corto plazo.

17. INGRESOS

Los ingresos de la Compañía reconocidas en resultados corresponden principalmente de la comercialización de máquinas y electrodos para soldadura, así como, producción y comercialización de gases industriales, equipos de protección personal y otro. Un detalle es como sigue:

	<u>31/12/19</u>	<u>31/12/18</u>
Ventas de gases	8,765,925	10,243,122
Ventas de soldaduras	3,892,157	4,450,621
Venta de equipos de soldaduras	1,922,420	2,231,524
Servicio técnico e instalación	411,922	1,161,320
Otros	<u>3,633,413</u>	<u>2,344,886</u>
Total	<u>18,625,837</u>	<u>20,431,473</u>

18. COSTOS Y GASTOS POR SU NATURALEZA

	Año terminado	
	<u>31/12/19</u>	<u>31/12/18</u>
Costo de ventas	11,740,703	12,208,210
Gastos de distribución y ventas	6,258,298	7,044,533
Gastos administrativos	<u>2,879,889</u>	<u>1,332,552</u>
Total	<u>20,878,890</u>	<u>20,585,295</u>

Un detalle de costos y gastos por su naturaleza es como sigue:

	Año terminado	
	<u>31/12/19</u>	<u>31/12/18</u>
Consumos al costo de venta	6,399,749	6,309,757
Sueldos, salarios, beneficios sociales y otros	3,930,798	3,875,524
Mantenimiento y reparación	2,722,274	2,683,994
Depreciación	2,669,571	3,087,794
Fletes y estiba	1,764,220	1,311,431
Honorarios y servicios prestados	481,493	483,668
Impuestos, contribuciones y multas	424,336	195,233
Viajes	252,502	379,291
Comunicación	193,371	121,887
Arriendos pagados	110,443	415,399
Publicidad y promociones	83,411	137,313
Otros	<u>1,846,722</u>	<u>1,584,004</u>
TOTAL	<u>20,878,890</u>	<u>20,585,295</u>

19. TRANSACCIONES Y SALDOS CON PARTES RELACIONADAS

	<u>31/12/19</u>	<u>31/12/18</u>
<i><u>Cuentas por cobrar:</u></i>		
Air Products Peru S.A.C.		4,800
Indura S. A. Chile		<u>7,420</u>
Total		<u><u>12,220</u></u>
<i><u>Cuentas por pagar:</u></i>		
Indura S.A. Chile	340,145	131,997
Air Products and Chemicals (Shanghai) Co., Ltd Red Point International (Shanghai) Co., Ltd.	190,149	303,010
Air Products and Chemicals, Inc.	134,986	21,274
Air Products Perú S.A.Messer Gases del Peru S.A.	72,660	
AP SERVICES SOUTH AMERICA SpA	54,668	
Indura Peru S.A.	30,764	1,096
Air Products L.P.	27,771	
Otros	<u>26,693</u>	<u>20,971</u>
Total	<u>877,836</u>	<u>478,348</u>

Un detalle de transacciones con compañías relacionadas, es como sigue:

	<u>31/12/19</u>	<u>31/12/18</u>
<i><u>Compras de inventarios:</u></i>		
Indura S.A. (Chile)	2,704,782	351,394
Air Products and Chemicals (Shanghai) Co., Ltd Red Point International (Shanghai) Co., Ltd.	1,634,182	1,052,916
Air Products and Chemicals, Inc.	396,327	57,185
AP SERVICES SOUTH AMERICA SpA	277,534	
Air Products Brasil Ltda.	180,588	
Air Products Perú S.A.Messer Gases del Peru S.A.	174,924	
Gases Industriales de Colombia S.A. - Cryogas S.A.	108,069	16,807
Indura Peru S.A.	99,106	12,665
Air Products Services Europe S.A. (formerly Air Products Ventas y Servicios, S.A.)	43,999	
Air Products LLC (formerly Air Products, L.P.)	<u>21,571</u>	<u> </u>
Total	<u>5,641,082</u>	<u>1,490,967</u>
<i><u>Ventas:</u></i>		
Air Products Perú S.A.Messer Gases del Peru S.A.	132,966	
Air Products Peru S.A.C.	35,600	17,800
Air Products and Chemicals, Inc.	33,715	
Indura Peru S.A.	6,287	5,178
Indura S.A. (Chile)	<u>3,380</u>	<u>24,795</u>
Total	<u>211,948</u>	<u>47,773</u>

Las cuentas por pagar a compañías relacionadas se generan principalmente por compra de inventarios. Estas facturas no generan interés y no tienen fecha de vencimiento establecido

Compensación con el personal clave de la Gerencia - La compensación de los ejecutivos y otros miembros claves de la Gerencia de la compañía, durante los años 2019 y 2018, fue la siguiente:

	<u>31/12/19</u>	<u>31/12/18</u>
Sueldos y beneficios	580,503	632,663
Bonificaciones	65,961	37,751

20. NOTAS AL ESTADO DE FLUJOS DE EFECTIVO

Al 31 de diciembre del 2019, bancos incluye efectivo depositado en instituciones financieras locales los cuales no generan intereses. El valor en libros de estos activos es igual a su valor razonable.

Transacciones no monetarias

Durante el año en curso, la Compañía registro activos por derecho de uso por US\$1,012,427, relacionados con la aplicación de la NIIF 16, la cual representa una actividad de inversión no monetaria la cual no se reflejan en el estado de flujos de efectivo:

Cambios en pasivos provenientes de actividades de financiamiento

	Flujos de efectivo <u>recibidos</u>	Flujos de efectivo <u>pagados</u>	Reconocimiento de <u>arrendamientos</u>	Amortización <u>intereses</u>	Diciembre 31, <u>2019</u>
Pasivos por Arrendamiento (nota 14)	_____	<u>(270,814)</u>	<u>1,012,427</u>	<u>88,114</u>	<u>829,727</u>

21. CONTRATOS DE ARRENDAMIENTO OPERATIVO

Al 31 de diciembre del 2018, la Compañía tenía compromisos pendientes para futuros pagos mínimos de arrendamiento bajo arrendamientos operativos no cancelables, que vencen de la siguiente manera:

	<u>31/12/18</u>
Dentro de 1 año	302,000
Entre 2 y 8 años	<u>1,029,272</u>
Total	<u>1,331,272</u>

Los pagos de arrendamiento operativo representan alquileres pagaderos por la Compañía para agencias. Los contratos de arrendamiento se negocian por un plazo promedio de 5 años a la tarifa de mercado vigente en ese momento

22. RESTABLECIMIENTO DE LOS ESTADOS FINANCIEROS PREVIAMENTE REPORTADOS

Con posterioridad a la fecha de emisión de los estados financieros de la Compañía por los años terminados el 31 de diciembre del 2017 y 2018, la Administración de la Compañía realizó ajustes y reclasificaciones con el propósito de presentar el estado de situación financiera conforme a los requerimientos de NIIF.

Como resultado de las mencionados ajustes y reclasificaciones, el estado de situación financiera al 31 de diciembre del 2017 y 2018 ha sido restablecido. A continuación, se presenta una reconciliación de los efectos del restablecimiento por saldo de cuenta informado previamente:

ESPACIO EN BLANCO

Al 31 de diciembre del 2017

	<u>Previamente reportado</u>	<u>Reclasificaciones y ajustes</u> (en U.S. dólares)	<u>Restablecido</u>
Activo por impuesto diferido (1)	481,712	(275,920)	205,792
Cuentas por pagar comerciales y otras cuentas por pagar (2)	4,124,784	(273,146)	3,851,638
Pasivos por impuestos Corrientes (2)		98,152	98,152
Pasivos de contratos (2)		174,994	174,994
Provisiones (3)		126,820	126,820
Provisiones no corrientes (4)	1,738,087	(1,103,680)	634,407
Resultados acumulados (1) (3) (4)	13,917,695	700,940	14,618,635

- (1)** Representa ajuste al saldo de impuesto diferido relacionado con el ajuste de provisión por desmantelamiento con cargo resultados acumulados.
- (2)** Reclasificación de pasivos por impuestos corrientes por US\$98,152 y pasivos por contratos por US\$174,994 previamente mantenidos en otras cuentas por pagar.
- (3)** Representa ajuste por corrección de la contribución solidaria sobre bienes inmuebles y derechos representativos de capital existentes en Ecuador de propiedad de sociedades no residentes en Ecuador que fue cancelada en el año 2016 por importes inferiores a los requeridos por el SRI.
- (4)** Corresponde a la corrección de provisión por desmantelamiento con crédito a los resultados acumulados en razón a que se encontraba en exceso respecto a los valores reales de desembolsos que se incurrirían en la fecha de desmantelamiento.

Al 31 de diciembre del 2018

	<u>Previamente reportado</u>	<u>Reclasificaciones y ajustes</u> (en U.S. dólares)	<u>Restablecido</u>
Cuentas por cobrar comerciales y otras cuentas por cobrar (1) (2)	5,847,322	(877,206)	4,970,116
Inventarios (3) (4)	4,734,371	(554,187)	4,180,184
Activos por impuestos Corrientes (2)		641,389	641,389
Propiedades, planta y equipos (3)	23,641,910	297,137	23,939,047
Activo por impuesto diferido (5)	497,283	(275,920)	221,363
Cuentas por pagar comerciales y otras cuentas por pagar (4) (6)	2,290,517	(1,161,227)	1,129,290
Pasivos por impuestos Corrientes (6)		74,605	74,605
Pasivos de contratos (6)		829,573	829,573
Provisiones (7)		126,820	126,820
Provisiones no corrientes (8)	1,790,887	(1,103,680)	687,207
Resultados acumulados (1) (5) (7) (8)	12,890,538	465,123	13,355,661

- (1) Corresponde a ajuste por US\$235,817 correspondiente al reconocimiento de la pérdida esperada de acuerdo con NIIF 9 que entró en vigencia a partir del 1 de enero del 2018, el cual no había sido reconocido en los saldos de cuentas previamente reportados. Las disposiciones transitorias de NIIF 9 permitían a una entidad no restablecer la información comparativa; consecuentemente el referido ajuste por aplicación de NIIF 9 se registró con cargo a resultados acumulados sin restablecer la información comparativa.
- (2) Reclasificación de activos por impuestos corrientes por US\$641,389 presentados previamente en otras cuentas por cobrar.
- (3) Reclasificación de construcciones en curso a propiedades, plantas y equipo que previamente fueron reportadas como inventarios por US\$297,137
- (4) Reclasificación de facturas pendientes de recibir de proveedores que se encontraban neta en inventarios a cuentas por pagar por US\$257,051.
- (5) Representa ajuste al saldo de impuesto diferido relacionado con el ajuste de provisión por desmantelamiento con cargo resultados acumulados.
- (6) Reclasificación de pasivos por impuestos corrientes por US\$74,605 y pasivos por contratos por US\$829,571 previamente presentados en otras cuentas por pagar.
- (7) Representa ajuste por corrección de la contribución solidaria sobre bienes inmuebles y derechos representativos de capital existentes en Ecuador de propiedad de sociedades no residentes en Ecuador que fue cancelada en el año 2016 por importes inferiores a los requeridos por el SRI.
- (8) Corresponde a la corrección de provisión por desmantelamiento con crédito a los resultados acumulados en razón a que se encontraba en exceso respecto a los valores reales de desembolsos que se incurrirían en la fecha de desmantelamiento

23. COMPROMISO

Abastecimiento de oxígeno, nitrógeno y argón – En febrero 01 del 2006, la Compañía suscribió con Acería del Ecuador C. A. Adelca un contrato para la provisión de oxígeno y nitrógeno (líquido y gaseoso) hasta un máximo de 17 TN diarias y, con un compromiso mínimo de compra de 9 TN diarias. La duración de este contrato de suministro es de 12 años y fue suscrito con un cliente principal quien a su vez es el propietario del terreno en el cual la Compañía mantiene instaladas las plantas de producción de oxígeno en estado líquido (ASU) y en estado gaseoso (VSA) con una capacidad de 25 y 30 TN diarias, respectivamente. En junio de 2016, las partes suscriben un adendum al contrato de suministro antes referido por la duración de 12 años incrementando su máximo de provisión a 30 TN diarias de oxígeno gaseoso y reduciendo el límite de provisión de oxígeno líquido a 5 TN diarias.

24. HECHOS OCURRIDOS DESPUÉS DEL PERÍODO QUE SE INFORMA

Como resultado del brote del virus COVID-19 a finales del año 2019 y su rápida expansión alrededor del mundo, el 11 de marzo de 2020 la Organización Mundial de la Salud (OMS) declaró a esta enfermedad como una “pandemia”. El Ecuador también se ha visto afectado por esta situación, por lo que en esa fecha se emitió un decreto presidencial que establecía varias medidas de prevención y control; sin

embargo, posteriormente el 16 de marzo de 2020 el Gobierno decretó el “estado de excepción”, el cual implica la restricción de la circulación en el país bajo ciertas condiciones.

Como consecuencia de la emergencia sanitarias, las operaciones de la Compañía se han visto afectadas a partir de la segunda quincena de marzo debido al cierre de las operaciones relacionados con el sector metalmeccánico (Equipos y servicios de soldadura) que representa aproximadamente el 50% de los ingresos de la Compañía. El 50% de la operación remanente correspondiente a la producción de gases se ha mantenido operativa durante la emergencia; ya que esta operación está dirigida al sector de salud e industria alimenticia, las cuales según decreto presidencial continuarían operando durante la Contingencia.

Con fecha 20 de mayo del 2020, inició la fase de distanciamiento social en Guayaquil y las restricciones de movilidad han sido parcialmente revocadas por el Gobierno Nacional y cantonal. Desde esta fecha hasta la fecha de emisión de los estados financieros adjuntos, las operaciones de la Compañía relacionadas con el sector metalmeccánico se han reactivado en un 10% y la Administración de la Compañía considera que estas se restablecerán paulatinamente en la medida en que sus clientes reactiven sus operaciones. Desde el inicio de la emergencia sanitaria, la Administración de la Compañía y su casa Matriz han estado evaluando permanentemente la situación y han definido como prioridades principales:

- Cuidar la salud sus colaboradores para lo cual cerraron las operaciones que podían ser cerradas de forma consistente con las disposiciones de Gobierno e implementaron el teletrabajo en la mayoría de las áreas posibles y aquellas que no fue posible, se solicitaron el goce de las vacaciones por parte de los colaboradores.
- Cumplir con los pagos a proveedores y empleados con normalidad para evitar interrupciones en la operación
- Reducir los costos de operación, para lo cual se está instalando la nueva planta VSA Adelca Milagro que entrará en funcionamiento en el segundo semestre de 2020. Esta planta permitirá reducir costos de transporte del producto que actualmente se incurren.
- En febrero del 2020, su accionista principal aportó US\$4.5 millones, los cuales a la fecha de emisión de estos estados financieros ya se encuentran debidamente legalizados y capitalizados.
- El Grupo a nivel regional ha decidido otorgar préstamos intercompanías a todas sus relacionadas en Sudamérica para afrontar esta situación

Los impactos económicos y las consecuencias para las operaciones de la Compañía a mediano plazo dependerán en gran medida de la evolución y extensión de la pandemia en los próximos meses, así como de la capacidad de reacción y adaptación de todos los agentes económicos impactados. Sin embargo, la Gerencia estima que estos efectos no tendrán un impacto significativo en la capacidad de la Compañía para continuar como negocio en marcha, ya que la Compañía cuenta con liquidez, niveles de endeudamiento financiero en cero, solidez patrimonial y sólida estructura de la administración contribuyen al desarrollo y sostenimiento de la operación.

25. APROBACIÓN DE LOS ESTADOS FINANCIEROS

Los estados financieros por el año terminado el 31 de diciembre del 2019 han sido aprobados por la Administración de la Compañía en junio 26 del 2020 y serán presentados a la Junta de Accionistas para su aprobación. En opinión de la Administración de la Compañía, los estados financieros serán aprobados por la Junta de Accionistas sin modificaciones.