

Indura Ecuador S. A.

Estados Financieros

31 de diciembre de 2014

Con el Informe de los Auditores Independientes

Indura Ecuador S. A.
Estados Financieros
31 de diciembre de 2014
Índice del Contenido

Informe de los Auditores Independientes

Estado de Situación Financiera

Estado de Resultados Integrales

Estado de Cambios en el Patrimonio

Estado de Flujos de Efectivo

Notas a los Estados Financieros



KPMG del Ecuador Cía. Ltda.
Av. Miguel H. Alcívar, Mz 302
Guayaquil 090103818
Ecuador

Tel (04) 229 0698
(04) 229 0699
Fax (04) 228 8774

Informe de los Auditores Independientes

A los Miembros del Directorio y Accionistas
Indura Ecuador S. A.:

Hemos auditado los estados financieros que se acompañan de Indura Ecuador S. A. ("la Compañía"), que incluyen el estado de situación financiera al 31 de diciembre de 2014, y los estados de resultados integrales, de cambios en el patrimonio y de flujos de efectivo por el año que terminó en esa fecha y un resumen de las políticas importantes de contabilidad y otras notas explicativas.

Responsabilidad de la Administración por los Estados Financieros

La Administración es responsable por la preparación y presentación razonable de estos estados financieros de acuerdo con las Normas Internacionales de Información Financiera y por el control interno que determina necesario para permitir la preparación de estados financieros que estén libres de errores significativos, ya sean debido a fraude o error.

Responsabilidad de los Auditores

Nuestra responsabilidad es expresar una opinión sobre estos estados financieros con base en nuestra auditoría. Efectuamos nuestra auditoría de acuerdo con Normas Internacionales de Auditoría. Esas normas requieren que cumplamos con los requerimientos éticos pertinentes y planifiquemos y realicemos la auditoría para obtener una seguridad razonable acerca de si los estados financieros están libres de errores significativos.

Una auditoría incluye efectuar procedimientos para obtener evidencia de auditoría sobre los montos y revelaciones en los estados financieros. Los procedimientos seleccionados dependen de nuestro juicio, incluyendo la evaluación de los riesgos de errores materiales en los estados financieros, debido a fraude o error. Al hacer esas evaluaciones de riesgo, consideramos los controles internos pertinentes a la preparación y presentación razonable de los estados financieros de la entidad en orden a diseñar procedimientos de auditoría adecuados a las circunstancias, pero no con el propósito de expresar una opinión sobre la eficacia del control interno de la entidad. Una auditoría también incluye evaluar lo apropiado de los principios de contabilidad utilizados y la razonabilidad de las estimaciones contables elaboradas por la Administración, así como evaluar la presentación en conjunto de los estados financieros.

Consideramos que la evidencia de auditoría que hemos obtenido es suficiente y apropiada para proveer una base para nuestra opinión.

(Continúa)

Opinión

En nuestra opinión, los estados financieros mencionados en el primer párrafo presentan razonablemente, en todos los aspectos importantes, la situación financiera de Indura Ecuador S. A. al 31 de diciembre de 2014, y su desempeño financiero, y sus flujos de efectivo por el año que terminó en esa fecha de conformidad con las Normas Internacionales de Información Financiera.



SC-RNAE 069

23 de marzo de 2015



Gino A. Erazo, Socio
Registro No. 17121

Indura Ecuador S. A.

Estado de Situación Financiera

31 de diciembre de 2014, con cifras comparativas de 2013

(Expresado en Dólares de los Estados Unidos de América - US\$)

<u>Activos</u>	<u>Notas</u>	<u>2014</u>	<u>2013</u>
Activos corrientes:			
Efectivo y equivalentes a efectivo	6	US\$ 916,942	336,414
Cuentas por cobrar comerciales, neto	7	5,343,521	4,629,081
Otras cuentas por cobrar	7	229,265	180,471
Inventarios, neto	8	5,873,819	6,095,492
Gastos pagados por anticipado		19,133	17,106
Total activos corrientes		<u>12,382,680</u>	<u>11,258,564</u>
Activos no corrientes:			
Inversiones en acciones	9	51,145	51,145
Propiedad, planta y equipos, neto	10	18,479,793	18,610,612
Activos intangibles, neto		3,748	1,372
Impuesto diferido activo	12	123,658	32,866
Otros activos		29,406	25,806
Total activos no corrientes		<u>18,687,750</u>	<u>18,721,801</u>
Total activos		<u>US\$ 31,070,430</u>	<u>29,980,365</u>
<u>Pasivos y Patrimonio</u>			
Pasivos corrientes:			
Cuentas por pagar a compañías relacionadas	17	US\$ 1,342,968	3,785,959
Cuentas por pagar comerciales	11	1,385,114	1,826,168
Impuesto a la renta por pagar	12	71,201	263,868
Otras cuentas y gastos acumulados por pagar	11	1,722,199	1,906,314
Total pasivos corrientes		<u>4,521,482</u>	<u>7,782,309</u>
Pasivos no corrientes:			
Cuentas por pagar a compañías relacionadas	17	5,000,000	5,000,000
Reservas para pensiones de jubilación patronal e indemnizaciones por desahucio	13	845,939	751,936
Pasivo por desmantelamiento	10	1,557,235	1,429,183
Total pasivos no corrientes		<u>7,403,174</u>	<u>7,181,119</u>
Total pasivos		<u>11,924,656</u>	<u>14,963,428</u>
Patrimonio:			
Capital acciones	14	4,283,008	3,283,008
Reserva legal	14	1,255,975	898,598
Resultados acumulados por aplicación de NIIF	14	698,620	698,620
Resultados acumulados		12,908,171	10,136,711
Total patrimonio		<u>19,145,774</u>	<u>15,016,937</u>
Total pasivos y patrimonio		<u>US\$ 31,070,430</u>	<u>29,980,365</u>


Econ. Cristián Vélez Wechsler
Gerente General


Sr. Froilán Sandoval Kirkwood
Gerente Financiero


CPA. José Soriano
Contador General

Las notas adjuntas son parte integrante de estos estados financieros.

Indura Ecuador S. A.

Estado de Resultados Integrales

Año que terminó el 31 de diciembre de 2014, con cifras comparativas de 2013

(Expresado en Dólares de los Estados Unidos de América - US\$)

	Notas	2014	2013
Ventas netas	18	US\$ 30,238,904	29,461,331
Costo de ventas	17 y 19	(16,447,295)	(16,652,187)
Utilidad bruta		13,791,609	12,809,144
Gastos de administración	19	(1,343,525)	(1,264,434)
Gastos de ventas y distribución	19	(7,103,932)	(6,431,666)
Otros gastos, neto	20	(64,320)	(25,024)
		(8,511,777)	(7,721,124)
Utilidad en operaciones		5,279,832	5,088,020
Costos financieros:			
Ingresos financieros	21	5,574	11,617
Egresos financieros	21	(573,018)	(541,905)
Costo financiero, neto		(567,444)	(530,288)
Utilidad antes de impuesto a la renta		4,712,388	4,557,732
Impuesto a la renta	12	(683,551)	(1,072,474)
Utilidad neta y resultado integral del año		US\$ 4,028,837	3,485,258


Econ. Cristián Vélez Wechsler
Gerente General


Sr. Froilán Sandoval Kirkwood
Gerente Financiero


CPA. José Soriano
Contador General

Las notas adjuntas son parte integrante de estos estados financieros.

Indura Ecuador S. A.

Estado de Cambios en el Patrimonio

Año que terminó el 31 de diciembre de 2014, con cifras comparativas de 2013

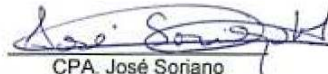
(Expresado en Dólares de los Estados Unidos de América – US\$)

		Capital acciones	Reserva legal	Resultados acumulados por aplicación de NIIF	Resultados acumulados	Total patrimonio
Saldos al 31 de diciembre de 2012	US\$	1,283,008	610,980	698,620	8,939,029	11,531,637
Aumento de capital		2,000,000	-	-	(2,000,000)	-
Apropiación para reserva legal		-	287,618	-	(287,618)	-
Utilidad neta y resultado integral del año		-	-	-	3,485,258	3,485,258
Ajuste		-	-	-	42	42
Saldos al 31 de diciembre de 2013		3,283,008	898,598	698,620	10,136,711	15,016,937
Aumento de capital		1,000,000	-	-	(1,000,000)	-
Apropiación para reserva legal		-	357,377	-	(357,377)	-
Utilidad neta y resultado integral del año		-	-	-	4,028,837	4,028,837
Ajuste por corrección de errores		-	-	-	100,000	100,000
Saldos al 31 de diciembre de 2014	US\$	<u>4,283,008</u>	<u>1,255,975</u>	<u>698,620</u>	<u>12,908,171</u>	<u>19,145,774</u>

a) Corrección de errores corresponde a la reserva de impuesto a la renta por la reinversión de utilidades de 2013.


Econ. Cristian Vélez Wechsler
Gerente General


Sr. Froilán Sandoval Kirkwood
Gerente Financiero


CPA. José Soriano
Contador General

Las notas adjuntas son parte integrante de estos estados financieros.

Indura Ecuador S. A.

Estado de Flujos de Efectivo

Año que terminó el 31 de diciembre de 2014, con cifras comparativas de 2013

(Expresado en Dólares de los Estados Unidos de América - US\$)

	2014	2013
Flujos de efectivo de las actividades de operación:		
Utilidad neta y resultado integral del año	US\$ 4,028,837	3,485,258
Ajustes:		
Ajuste por corrección de error de años anteriores	100,000	-
Depreciación de propiedad, planta y equipos	1,685,984	1,536,529
Amortización de activos intangibles	(2,375)	6,933
Deterioro de cuentas por cobrar comerciales	16,098	18,127
Pérdida por disposición de propiedad, planta y equipos	11,094	133
Costo financiero por desmantelamiento	128,052	128,052
Gasto de intereses	520,892	501,808
Gasto de impuesto a la renta	683,551	1,072,474
	<u>7,172,133</u>	<u>6,749,314</u>
(Aumento) disminución en:		
Cuentas por cobrar comerciales	(730,538)	(816,335)
Otras cuentas por cobrar	(48,794)	10,361
Inventarios	244,813	(1,347,394)
Gastos pagados por anticipados	(2,027)	(7,433)
Otros activos	(3,600)	(3,868)
Aumento (disminución) en:		
Cuentas por pagar comerciales	(441,054)	835,254
Cuentas por pagar a compañías relacionadas	(2,442,991)	(24,627)
Otras cuentas y gastos acumulados por pagar	(242,507)	177,729
Reservas para pensiones de jubilación patronal e indemnizaciones por desahucio	94,003	179,123
Flujo de efectivo de las actividades de operación	<u>3,599,438</u>	<u>5,752,124</u>
Intereses pagados	(462,500)	(524,890)
Impuesto a la renta pagado	(967,010)	(1,019,518)
Flujo neto de efectivo de las actividades de operación	<u>2,169,928</u>	<u>4,207,716</u>
Flujos de efectivo de las actividades de inversión:		
Inversiones en acciones	-	(49,995)
Adquisición de propiedad, planta y equipos	(1,631,193)	(4,674,010)
Venta de propiedad, planta y equipo	41,793	-
Flujo neto de efectivo de las actividades de inversión	<u>(1,589,400)</u>	<u>(4,724,005)</u>
Flujos de efectivo de las actividades de financiamiento:		
Aumento neto en documentos por pagar	-	300,000
Flujo neto de efectivo de las actividades de financiamiento	<u>-</u>	<u>300,000</u>
(Disminución) aumento neto del efectivo y equivalentes a efectivo	580,528	(216,289)
Efectivo y equivalentes a efectivo al inicio del año	336,414	552,703
Efectivo y equivalentes a efectivo al final del año	US\$ <u>916,942</u>	<u>336,414</u>


 Econ. Cristián Vélez Wechsler
 Gerente General


 Sr. Froilán Sandoval Kirkwood
 Gerente Financiero


 CPA. José Soriano
 Contador General

Las notas adjuntas son parte integrante de estos estados financieros.

Indura Ecuador S. A.

Notas a los Estados Financieros

31 de diciembre de 2014

(Expresado en Dólares de los Estados Unidos de América – US\$)

(1) Entidad que Reporta

Indura Ecuador S. A. ("la Compañía") fue constituida bajo las leyes de la República del Ecuador en marzo de 1978 como Solecsa, Soldaduras Ecuatorianas S. A. y en abril del 2001 cambió su denominación por la de Indura Ecuador S. A.. La Compañía es una filial de Indura S. A. Industria y Comercio, compañía incorporada en la República de Chile, entidad que a su vez es subsidiaria de Air Products and Chemicals, Inc., una corporación domiciliada en Estados Unidos de América. Sus operaciones consisten principalmente en la comercialización de máquinas y electrodos para soldadura, así como, producción y comercialización de gases industriales y medicinales en el mercado ecuatoriano. La Compañía se encuentra domiciliada en el kilómetro 14 ½ de la vía a Daule, Av. El Cenáculo en la ciudad de Guayaquil.

(2) Bases de Preparación de los Estados Financieros

(a) Declaración de Cumplimiento

Los estados financieros adjuntos han sido preparados de conformidad con las Normas Internacionales de Información Financiera (NIIF).

Estos estados financieros fueron autorizados para su emisión por la administración de la Compañía con fecha 23 de marzo de 2015 y según las exigencias estatutarias serán sometidos a la aprobación de la junta de accionistas.

(b) Bases de Medición

Los estados financieros han sido preparados en base al costo histórico.

(c) Moneda Funcional y de Presentación

Los estados financieros adjuntos están presentados en dólares de los Estados Unidos de América, moneda funcional de la Compañía. A menos que se indique lo contrario las cifras financieras incluidas en los estados financieros adjuntos están expresados en dólares estadounidenses.

(d) Uso de Estimados y Juicios

La preparación de estados financieros de acuerdo con las NIIFs requiere que la Administración de la Compañía efectúe juicios, estimaciones y supuestos que afectan la aplicación de políticas de contabilidad y los montos reportados de activos, pasivos, ingresos y gastos. Los resultados reales pueden diferir de estas estimaciones.

Las estimaciones y supuestos relevantes se revisan sobre una base continua. Las revisiones de las estimaciones contables son reconocidas en el período en que las estimaciones son revisadas y en cualquier período futuro afectado.

i. Juicios

En relación a juicios realizados en la aplicación de políticas de contabilidad, la Administración informa que ninguno de ellos tiene un efecto importante sobre los estados financieros adjuntos.

(Continúa)

(Expresado en Dólares de los Estados Unidos de América – US\$)

ii. Supuestos e Incertidumbres en las Estimaciones

La información sobre supuestos e incertidumbres de estimación que tienen un riesgo significativo de resultar en un ajuste material en el año que terminará al 31 de diciembre de 2015, se incluye en la nota 13 – medición de las obligaciones para pensiones de jubilación patronal e indemnizaciones por desahucio y nota – 12 medición del impuesto diferido, posiciones fiscales inciertas.

iii. Medición de Valores Razonables

Algunas de las políticas y revelaciones contables de acuerdo a las Normas Internacionales de Información Financiera requieren la medición de los valores razonables tanto de los activos y pasivos financieros como de los no financieros. La Compañía utiliza la medición de los valores razonables principalmente para propósitos de: (i) reconocimiento inicial, (ii) revelación y (iii) cuando existen indicios de deterioro tratándose de otros activos no financieros.

Cuando se mide el valor razonable de un activo o pasivo la Compañía utiliza datos de mercados observables siempre que sea posible. De acuerdo a las NIIFs los valores razonables se clasifican en niveles distintos dentro de una jerarquía del valor razonable que se basa en las variables usadas en las técnicas de valoración, como sigue:

- Nivel 1: precios cotizados (no ajustados) en mercados activos para activos o pasivos idénticos.
- Nivel 2: datos diferentes de los precios cotizados incluidos en el Nivel 1, que sean observables para el activo o pasivo, ya sea directamente (precios) o indirectamente (derivados de los precios).
- Nivel 3: datos para el activo o pasivo que no se basan en datos de mercado observables.

Si las variables usadas para medir el valor razonable de un activo o pasivo pueden clasificarse en niveles distintos de jerarquía del valor razonable, entonces la medición del valor razonable se clasifica en su totalidad en el mismo nivel de jerarquía del valor razonable de la variable de nivel más bajo que sea significativa a la medición total. Cualquier transferencia entre los niveles de jerarquía del valor razonable se reconoce al final del período en el cual ocurrió el cambio.

En la nota 5 se incluye información adicional sobre los supuestos hechos al medir los valores razonables.

(3) Políticas de Contabilidad Significativas

Las políticas de contabilidad mencionadas más adelante han sido aplicadas consistentemente a todos los períodos presentados en estos estados financieros, a menos que otro criterio sea indicado.

(Continúa)

(a) Clasificación de Saldos Corrientes y no Corrientes

Los saldos de activos y pasivos presentados en el estado de situación financiera se clasifican en función de su vencimiento, es decir, como corrientes aquellos con vencimiento igual o inferior a 12 meses, los que están dentro del ciclo normal de la operación de la Compañía, y como no corrientes, los de vencimiento superior a dicho período.

(b) Transacciones en Moneda Extranjera

Las transacciones en moneda extranjera son convertidas a la moneda funcional de la Compañía a las tasas de cambio a las fechas de las transacciones. Los activos y pasivos monetarios denominados en monedas extranjeras a la fecha del estado de situación financiera son reconvertidos a la moneda funcional a la tasa de cambio de esa fecha. Las diferencias en moneda extranjera son generalmente reconocidas en resultados.

(c) Instrumentos Financieros

La Compañía clasifica los activos financieros no derivados en la categoría de préstamos y partidas por cobrar; y clasifica los pasivos financieros no derivados en la categoría de préstamos o créditos a corto plazo, cuentas por pagar comerciales y otras cuentas por pagar.

i. Activos y Pasivos Financiero no Derivados – Reconocimiento y Baja

La Compañía reconoce inicialmente los préstamos y partidas por cobrar y los instrumentos de deuda en la fecha en que se originan. Los otros activos y pasivos financieros se reconocen inicialmente en la fecha de negociación en la que la Compañía comienza a ser parte de las provisiones contractuales del instrumento.

La Compañía da de baja un activo financiero cuando los derechos contractuales a los flujos de efectivo derivados del activo expiran, o cuando transfiere los derechos a recibir los flujos de efectivo contractuales del activo financiero en una transacción en la que se transfieren substancialmente todos los riesgos y beneficios relacionados con la propiedad del activo financiero. Cualquier participación en los activos financieros transferidos que sea creada o retenida por la Compañía se reconoce como un activo o pasivo separado.

La Compañía da de baja un pasivo financiero cuando sus obligaciones contractuales son pagados o cancelados o éstos han expirado.

Los activos y pasivos financieros son compensados y el monto neto presentado en el estado de situación financiera cuando, y sólo cuando, la Compañía cuenta con un derecho legal para compensar los montos y tiene el propósito de liquidarlos sobre una base neta o de realizar el activo y liquidar el pasivo simultáneamente.

ii. Activos Financieros no Derivados - Medición

La Compañía tiene los siguientes activos financieros no derivados:

(Continúa)

Préstamos y Partidas por Cobrar

Los préstamos y partidas por cobrar son activos financieros con pagos fijos o determinables que no se cotizan en un mercado activo. Estos activos inicialmente se reconocen al valor razonable más cualquier costo de transacción directamente atribuible. Posterior al reconocimiento inicial, los préstamos y partidas por cobrar se valorizan al costo amortizado usando el método de interés efectivo, menos las pérdidas por deterioro. Los préstamos y partidas por cobrar se componen de las cuentas por cobrar comerciales y otras cuentas por cobrar.

Efectivo y Equivalentes a Efectivo

El efectivo y equivalentes a efectivo se componen de los saldos del efectivo disponible en caja y depósitos en cuentas corrientes bancarias que son pagaderas a la vista.

iii. Pasivos Financieros no Derivados - Medición

Los otros pasivos financieros son reconocidos inicialmente a su valor razonable más cualquier costo de transacción directamente atribuible. Posterior al reconocimiento inicial, estos pasivos financieros se valorizan al costo amortizado usando el método de interés efectivo.

Los otros pasivos financieros se componen de préstamos o créditos a corto plazo, cuentas por pagar comerciales y otras cuentas por pagar.

iv. Capital Acciones

Las acciones ordinarias, (única clase de acciones emitidas por la Compañía) son clasificadas como patrimonio. Los costos incrementales atribuibles directamente a la emisión de acciones ordinarias, de haberlos, son reconocidos como una deducción del patrimonio, netos de cualquier efecto tributario.

(d) Inventarios

Los inventarios se presentan al menor entre su valor en libros y el valor neto de realización. El costo de los inventarios se determina por el método del costo promedio, excepto por las importaciones en tránsito de los inventarios que se llevan al costo específico, e incluye todos los costos incurridos para adquirir los inventarios, los costos de producción o conversión y otros incurridos para llevar el inventario a su localización y condición actual.

El valor neto de realización es el precio de venta estimado en el curso normal del negocio, menos los costos de terminación y los gastos estimados para completar la venta. El costo de los inventarios puede ser no recuperable en caso de que los mismos estén dañados, o se encuentren parcial o totalmente obsoletos o bien si sus precios de mercado han disminuido por motivos como los citados precedentemente. El importe de cualquier rebaja de valor de los inventarios, hasta alcanzar su valor neto de realización, se reconoce en el ejercicio en que ocurre la pérdida y se refleja en el estado de situación financiera como una disminución de las respectivas partidas de inventario.

(Continúa)

(e) Propiedad, Planta y Equipos

i. Reconocimiento y Medición

Las partidas de propiedad, planta y equipos son valorizadas al costo menos depreciación acumulada y pérdidas por deterioro. La propiedad, planta y equipo se reconocen como activo si es probable que se deriven de ellos beneficios económicos futuros y su costo puede ser determinado de una manera fiable.

La propiedad, planta y equipos se presentan principalmente a su costo de adquisición a excepción de los terrenos que se presentan a su costo atribuido, que representa su valor razonable con base en avalúos practicados por peritos independientes.

El costo incluye los gastos que son directamente atribuibles a la adquisición del activo. El costo de activos construidos por la propia entidad incluye:

- El costo de los materiales y la mano de obra directa;
- Cualquier otro costo directamente atribuible al proceso de hacer que el activo sea apto para trabajar para su uso previsto;
- Cuando la Compañía tiene una obligación de retirar el activo o rehabilitar el lugar, una estimación de los costos de dismantelar y remover las partidas y de restaurar el lugar donde estén ubicados; y
- Los costos por préstamos capitalizados.

Los programas de computación adquiridos que están integrados a la funcionalidad de los equipos relacionados, son capitalizados como parte de los respectivos equipos.

Cuando partes de una partida de propiedad, planta y equipos poseen vidas útiles distintas, son registradas de forma separada como un componente integral del activo.

Las ganancias y pérdidas de la venta de un componente de propiedad, planta y equipos son determinadas comparando los precios de venta con sus valores en libros, y son reconocidas en el estado de resultados integrales cuando se realizan o se conocen.

Los bienes incluidos en propiedad, planta y equipos no poseen restricciones de titularidad y no están entregados en garantía de obligaciones.

ii. Costos Posteriores

Mejoras y renovaciones mayores que incrementen la vida útil del activo o su capacidad productiva, son capitalizados sólo si es probable que se deriven de ellos beneficios económicos futuros para la Compañía y su costo puede ser estimado de manera fiable. El valor en libros de la parte reemplazada se da de baja. Los costos por reparaciones y mantenimientos de rutina en propiedad, planta y equipos son reconocidos en resultados cuando se incurren.

(Continúa)

iii. Depreciación

La depreciación de los elementos de propiedad, planta y equipos se calcula sobre el monto depreciable, que corresponde al costo de un activo, u otro monto que se sustituye por el costo. La Administración de la Compañía no espera recuperar valor alguno al final de la vida útil estimada de propiedad, planta y equipos, y, en concordancia con esto, no se definen valores residuales.

La depreciación de los elementos de propiedad, planta y equipos se reconoce en resultados y se calcula por el método de línea recta con base a las vidas útiles estimadas de cada componente de la propiedad, planta y equipos, en función de un análisis técnico efectuado por un perito independiente; a excepción de la planta ASU Adelca la cual se deprecia en base a las horas de producción y/o utilización. Los terrenos no se deprecian.

Los elementos de propiedad, planta y equipos se deprecian desde la fecha en la cual están instalados y listos para su uso o en el caso de los activos construidos internamente, desde la fecha en la cual el activo esté completado y en condiciones de ser usado.

Las vidas útiles estimadas para los períodos actuales y comparativos son las siguientes:

Edificios e instalaciones	Entre 10 y 50 años
Maquinarias y equipos	Entre 3 y 20 años
Equipos de computación	Entre 3 y 5 años
Muebles y enseres	Entre 5 y 10 años
Vehículos	Entre 5 y 10 años
Planta generadora de oxígeno líquido (ASU)	<u>Horas de producción</u>

Los métodos de depreciación y vidas útiles son revisados en cada ejercicio y se ajustan si es necesario.

(f) Arrendamientos como Arrendador

i. Arrendamientos Operativos

Los arrendamientos en los cuales la propiedad del bien arrendado y sustancialmente todos los riesgos y ventajas que recaen sobre el activo permanecen en el arrendador son clasificados como operativos.

ii. Pagos por Arrendamiento

Los pagos realizados bajo arrendamientos operacionales se reconocen en resultados bajo el método lineal durante el período del arrendamiento.

La Compañía subarrienda a sus distribuidores ciertas bodegas al costo, el ingreso por dicho concepto se reconoce en resultados en el rubro de otros ingresos.

(Continúa)

(g) Inversiones en Acciones

Una subsidiaria es una entidad que es controlada por la Compañía, por lo cual ésta última está expuesta, o tiene derecho, a rendimientos variables procedentes de su implicación en la participada y tiene la capacidad de influir en esos rendimientos a través de su poder sobre aquella. En estos estados financieros las inversiones de la Compañía en subsidiarias se reconocen por el método del costo.

(h) Activos Intangibles

Las licencias y software adquiridos a terceros se presentan a costo histórico. La vida útil de aquellos activos es finita, por lo cual tienen fecha de vencimiento y una vida útil previsible en la cual es amortizado el activo en forma lineal. El método de amortización busca reflejar el comportamiento en el cual los beneficios de los activos son consumidos, acorde a la experiencia de cambios y actualización de versiones realizadas, el período de uso es de tres (3) años.

(i) Deterioro

i. Activos Financieros no Derivados

Los activos financieros son evaluados por la Compañía en cada fecha del estado de situación financiera para determinar si existe evidencia objetiva de deterioro. Un activo financiero está deteriorado si existe evidencia objetiva de deterioro como consecuencia de uno o más eventos de pérdida ocurridos después del reconocimiento inicial del activo, y ese o esos eventos de pérdida han tenido un efecto negativo en los flujos de efectivo futuros del activo que pueden estimarse de manera fiable.

La evidencia objetiva de que un activo financiero está deteriorado puede incluir el incumplimiento de pago por parte de un deudor, la reestructuración de un valor adeudado a la Compañía en términos que la Compañía no consideraría en otras circunstancias, indicadores de que el deudor o emisor entrará en bancarrota, cambios adversos en el estado de pago del prestatario o emisores, condiciones económicas que se relacionen con incumplimiento o la desaparición de un mercado activo para un instrumento y datos observables que indican que existe un descenso medible en los flujos de efectivo esperados de un grupo de activos financieros

La Compañía considera la evidencia de deterioro de los activos financieros medidos al costo amortizado a nivel específico. Todas las partidas por cobrar son evaluadas por deterioro específico, a menos que el saldo sea claramente significativo. La evaluación se realiza sobre la base de una revisión objetiva de todas las cantidades pendientes de cobro al final de cada período y representa la mejor estimación de la Administración sobre las pérdidas en que podrían incurrirse por este concepto.

Una pérdida por deterioro relacionada con un activo financiero que se valora al costo amortizado se calcula como la diferencia entre el valor en libros del activo y el valor presente de los flujos de efectivo futuros estimados, descontados a la tasa de interés efectiva. Las pérdidas se reconocen en resultados y se reflejan en una

(Continúa)

cuenta de estimación para deterioro contra los préstamos y partidas por cobrar. El interés sobre el activo deteriorado continúa reconociéndose a través de la reversión del descuento. Cuando un hecho posterior causa que el monto de la pérdida por deterioro disminuya, esta disminución se reconoce en resultados.

ii. Activos no Financieros

El valor en libros de los activos no financieros de la Compañía, diferentes a inventarios e impuesto diferido activo, son revisados en la fecha del estado de situación financiera para determinar si existe algún indicio de deterioro. Si existen tales indicios, entonces se estima el valor recuperable del activo. Se reconoce una pérdida por deterioro si el valor en libros de un activo o su unidad generadora de efectivo excede su importe recuperable.

El valor recuperable de un activo o unidad generadora de efectivo es el valor mayor entre su valor en uso y su valor razonable menos los gastos de venta. Para determinar el valor en uso, se descuentan los flujos de efectivo futuros estimados a su valor presente usando una tasa de descuento antes de impuesto que refleja las valoraciones actuales del mercado sobre el valor del dinero en el tiempo y los riesgos específicos que puede tener el activo o la unidad generadora de efectivo. Para propósitos de evaluación del deterioro, los activos que no pueden ser probados individualmente son agrupados juntos en el grupo más pequeño de activos que generan flujos de entrada de efectivo provenientes del uso continuo, los que son independientes de los flujos de entrada de efectivo de otros activos o unidades generadoras de efectivo.

Una pérdida por deterioro es reconocida si el monto en libros de un activo o su unidad generadora de efectivo sobrepasa su valor recuperable. Las pérdidas por deterioro son reconocidas en el estado de resultados integrales.

Las pérdidas por deterioro reconocidas en períodos anteriores se revisan en la fecha de cada estado de situación financiera para determinar si las mismas se han reducido. Las pérdidas por deterioro se revierten si existe un cambio en los estimados utilizados para determinar el valor razonable. Cuando se revierte una pérdida por deterioro, el valor en libros del activo no puede exceder al valor que habría sido determinado, neto de depreciación y amortizaciones, si no se hubiese reconocido una pérdida por deterioro.

(j) Beneficios a Empleados

i. Beneficios Post-Empleo

Planes de Contribuciones Definidas

La Compañía no tiene un plan de contribuciones definidas para su personal.

(Continúa)

(Expresado en Dólares de los Estados Unidos de América – US\$)

Planes de Beneficios Definidos – Reservas para pensiones de Jubilación Patronal e Indemnizaciones por Desahucio

La obligación neta de la Compañía con respecto a planes de beneficios de jubilación patronal está definida por el Código del Trabajo de la República del Ecuador que establece la obligación por parte de los empleadores de conceder jubilación patronal a todos aquellos empleados que hayan cumplido un tiempo mínimo de servicio de 25 años en una misma compañía; el que califica como un plan de beneficios definidos sin asignación de fondos separados.

Además dicho Código del Trabajo establece que cuando la relación laboral termine, el empleador deberá pagar una indemnización por desahucio calculada en base al número de años de servicio.

La Compañía determina la obligación neta relacionada con el beneficio por jubilación patronal e indemnizaciones por desahucio calculando por separado para cada beneficiario, el monto del beneficio futuro que los empleados han adquirido a cambio de sus servicios durante el período actual y períodos previos; ese beneficio se descuenta para determinar su valor presente. El cálculo es realizado anualmente por un actuario calificado usando el método de crédito unitario proyectado.

La Compañía reconoce las ganancias ó pérdidas actuariales que surgen del plan de beneficios definidos de jubilación patronal y los gastos relacionados con el plan, en el rubro de gastos por beneficios a empleados y el saneamiento del descuento en el rubro de costos financieros con los resultados del periodo.

Las nuevas mediciones del pasivo por beneficios definidos, que incluye las ganancias y pérdidas actuariales, son reconocidas de inmediato en otros resultados integrales.

Cuando tengan lugar mejoras a los beneficios del plan de jubilación patronal, la porción de mejora del beneficio que tiene relación con servicios pasados de los empleados será reconocida en resultados y cuando tengan lugar reducciones ó liquidaciones, la Compañía procederá a reconocer las ganancias ó pérdidas derivadas de los mimos inmediatamente en resultados.

ii. Beneficios a Corto Plazo

Las obligaciones por beneficios a corto plazo de los trabajadores son medidas sobre una base no descontada (esto es, valor nominal derivado de la aplicación de leyes laborales ecuatorianas vigentes) y son reconocidas como gastos a medida que los empleados proveen sus servicios o el beneficio es devengado por ellos.

Se reconoce un pasivo si la Compañía posee una obligación legal o implícita actual de pagar este monto como resultado de un servicio entregado por el empleado en el pasado y la obligación puede ser estimada de manera fiable. Las principales acumulaciones reconocidas por este concepto corresponden aquellas establecidas en el Código del Trabajo.

(Continúa)

iii. Beneficios por Terminación

Las indemnizaciones por terminación o cese laboral son reconocidas como gasto cuando es tomada la decisión de dar por terminada la relación contractual con los empleados.

(k) Provisiones y Contingencias

Las obligaciones o pérdidas asociadas con contingencias, originados en reclamos, litigios, multas o pérdidas en general, se reconocen como pasivo en el estado de situación financiera cuando existe una obligación legal ó implícita resultante de eventos pasados, es probable que sea necesario un flujo de salida de beneficios económicos para resolver la obligación y el monto puede ser estimado de manera fiable.

Las provisiones se determinan descontando el flujo de efectivo que se espera desembolsar a una tasa antes de impuesto que refleja la valoración actual del mercado sobre el valor del dinero en el tiempo y los riesgos específicos de la obligación. El saneamiento del descuento se reconoce como costo financiero.

El importe reconocido como provisión corresponde a la mejor estimación, a la fecha del estado de situación financiera, tomando en consideración los riesgos e incertidumbres que rodean a la mayoría de los sucesos y circunstancias concurrentes a la valoración de éstas.

Cuando no es probable que un flujo de salida de beneficios económicos sea requerido, o el monto no puede ser estimado de forma fiable, la obligación es revelada como un pasivo contingente. Obligaciones razonablemente posibles, cuya existencia será confirmada por la ocurrencia o no ocurrencia de uno ó más eventos futuros, son también reveladas como pasivos contingentes, a menos que la probabilidad de un flujo de salida de beneficios económicos sea remota. No se reconocen ingresos, ganancias o activos contingentes.

La Compañía registra un pasivo y el activo correspondiente, al valor presente de los costos estimados de las obligaciones legales o implícitas para el desmantelamiento de maquinarias y equipos, cuando el pasivo es probable y la obligación puede estimarse razonablemente. Los cambios en la provisión para obligaciones de desmantelamiento se registran modificando el valor de los activos y pasivos relacionados.

(l) Reconocimiento de Ingresos Ordinarios y Gastos

i. Productos Vendidos

Los ingresos provenientes de la venta de bienes en el curso de las actividades ordinarias son reconocidos en el estado de resultado y se miden utilizando el valor razonable de la contrapartida recibida o por recibir, neta de devoluciones, descuentos, bonificaciones o rebajas comerciales y del impuesto al valor agregado. Los ingresos son reconocidos cuando existe evidencia persuasiva que el riesgo y los beneficios significativos derivados de la propiedad de los bienes han sido transferidos al comprador, y no subsisten incertidumbres significativas relativas a la recuperación de la consideración adeudada, de los costos asociados o por la posible devolución de los bienes negociados.

(Continúa)

(Expresado en Dólares de los Estados Unidos de América – US\$)

La oportunidad de las transferencias de riesgos y beneficios varía dependiendo de los términos individuales del contrato de venta. En el caso de ventas, la transferencia generalmente ocurre al momento de la entrega de los productos en las instalaciones del comprador y/o cuando este último recoge de las instalaciones de la Compañía los productos.

ii. Gastos

Los gastos son reconocidos con base en lo causado o cuando son incurridos. En el estado de resultados adjunto se reconoce inmediatamente un gasto cuando el desembolso efectuado no produce beneficios económicos futuros.

(m) Ingresos Financieros y Costos Financieros

Los ingresos financieros están compuestos básicamente por ingresos por intereses, los cuales son reconocidos en resultados al costo amortizado, usando el método de interés efectivo.

Los costos financieros están compuestos por gastos por intereses en préstamos o financiamientos. Los costos por préstamos que no son directamente atribuibles a la adquisición, la construcción o la producción de un activo que califica para capitalización de interés, se reconocen en resultados usando el método de interés efectivo.

(n) Impuesto a la Renta

El gasto por impuesto a la renta está compuesto por el impuesto corriente y el impuesto diferido. El impuesto a la renta corriente y diferido son reconocidos en resultados, excepto que se relacione a partidas reconocidas en otros resultados integrales o directamente en el patrimonio, en cuyo caso el monto de impuesto relacionado es reconocido en otros resultados integrales o en el patrimonio, respectivamente.

i. Impuesto Corriente

El impuesto a la renta corriente es el impuesto que se espera pagar sobre la utilidad gravable del año utilizando la tasa impositiva aplicable y cualquier ajuste al impuesto por pagar de años anteriores.

ii. Impuesto Diferido

El impuesto a la renta diferido es reconocido sobre las diferencias temporales existentes entre el valor en libros de los activos y pasivos reportados para propósitos financieros y sus correspondientes bases tributarias. No se reconoce impuesto a la renta diferido por las siguientes diferencias temporales: (i) el reconocimiento inicial de un activo o pasivo en una transacción que no es una combinación de negocios, y que no afectó la utilidad o pérdida financiera ni gravable; (ii) las diferencias relacionadas con el costo atribuido de las inversiones en subsidiarias y operación conjunta en la medida que es probable que no serán revertidas en el futuro; y, (iii) las diferencias temporales tributables que surgen del reconocimiento inicial de una plusvalía.

(Continúa)

La medición de los impuestos diferidos refleja las consecuencias tributarias que se derivan de la forma en que la Compañía espera, a la fecha del estado de situación financiera, recuperar o liquidar el valor registrado de sus activos y pasivos.

El impuesto a la renta diferido es medido a la tasa de impuesto que se espera aplique al momento de revertir las diferencias temporales de acuerdo a la ley de impuesto a la renta promulgada o sustancialmente promulgada a la fecha del estado de situación financiera.

Los activos y pasivos por impuesto diferido son compensados y consecuentemente se presentan en el estado de situación financiera por su importe neto si existe un derecho legal exigible de compensar los pasivos y activos por impuestos corrientes, y están relacionados con los impuestos a la renta aplicados por la misma autoridad tributaria sobre la misma entidad sujeta a impuestos, o en distintas entidades tributarias, pero pretenden liquidar los pasivos y activos por impuestos corrientes en forma neta, o sus activos y pasivos tributarios serán realizados al mismo tiempo.

Un activo por impuesto diferido es reconocido por las pérdidas tributarias trasladables a períodos futuros y diferencias temporales deducibles, en la medida en que sea probable que estén disponibles ganancias gravables futuras contra las que pueden ser utilizados. Los activos por impuesto diferido son revisados en cada fecha del estado de situación financiera y son reducidos en la medida que no sea probable que los beneficios por impuestos relacionados serán realizados.

iii. Exposición Tributaria

Al determinar el monto de los impuestos corrientes e impuestos diferidos, la Compañía considera el impacto de las posiciones fiscales inciertas y si pueden adeudarse impuestos e intereses adicionales. La Compañía cree que la acumulación de sus pasivos tributarios es adecuada para todos los años fiscales abiertos, sobre la base de su evaluación de muchos factores, incluyendo las interpretaciones de la ley tributaria y la experiencia anterior. Esta evaluación depende de estimaciones y supuestos, y puede involucrar una serie de juicios acerca de eventos futuros. Puede surgir nueva información que haga que la Compañía cambie su juicio acerca de la idoneidad de los pasivos fiscales actuales; tales cambios en los pasivos fiscales impactarán el gasto fiscal en el período en el cual se determinen.

(4) Normas Contables, Nuevas y Revisadas, Emitidas pero aún no de Aplicación Efectiva

Las nuevas normas, modificaciones a normas e interpretaciones que se mencionan a continuación, son aplicables a los períodos anuales que comienzan después del 1 de enero de 2014, y no han sido aplicadas anticipadamente en la preparación de estos estados financieros:

(a) NIIF 9 Instrumentos Financieros

La NIIF 9 publicada en julio de 2014 reemplaza las guías de la NIC 39 “Instrumentos Financieros: Reconocimiento y Medición”. La NIIF 9 incluye guías revisadas para la clasificación y medición de instrumentos financieros, incluyendo un nuevo modelo de pérdidas crediticias esperadas para calcular el deterioro de los activos financieros, y nuevos requerimientos generales de contabilidad de coberturas. La NIIF 9 mantiene las guías relacionadas con el reconocimiento y baja de instrumentos financieros de la NIC 39.

La NIIF 9 es efectiva para períodos anuales que comiencen en o después del 1 de enero de 2018, con adopción temprana permitida.

La Compañía está evaluando el impacto potencial sobre los estados financieros resultante de la aplicación de la NIIF 9.

(b) NIIF 15 Ingreso de Actividades Ordinarias Procedente de Contratos con Clientes

La NIIF 15 establece un marco completo para determinar si se reconocen ingresos de actividades ordinarias, cuándo se reconocen y en qué monto. La NIIF 15 reemplaza las actuales guías para el reconocimiento de ingresos, incluyendo la NIC 18 “Ingreso de Actividades Ordinarias”, la NIC 11 “Contratos de Construcción” y la CINIIF 13 “Programas de Fidelización de Clientes”.

La NIIF 15 es efectiva para períodos anuales que comiencen en o después del 1 de enero de 2017, con adopción temprana permitida.

La Compañía ha iniciado el proceso de evaluar el impacto potencial resultante de la aplicación de la NIIF 15; sin embargo, no anticipa que la adopción de la NIIF 15 tenga un impacto significativo sobre los estados financieros.

(c) Otras Nuevas Normas o Modificaciones a Normas e Interpretaciones

La Compañía no espera que las siguientes nuevas normas o modificaciones tengan un impacto significativo sobre los estados financieros:

- Planes de Beneficios Definidos: Aportaciones de los Empleados (Modificaciones a la NIC 19).
- Mejoras Anuales a las NIIFs Ciclo 2010 – 2012 (varias normas).
- Mejoras Anuales a las NIIFs Ciclo 2011 – 2013 (varias normas).
- Mejoras Anuales a las NIIFs Ciclo 2012 – 2014 (varias normas).
- NIIF 14 Cuentas de Diferimiento de Actividades Reguladas.
- Contabilidad para la Adquisición de Intereses en Operaciones Conjuntas (Modificaciones a la NIIF 11).
- Aclaración de los Métodos Aceptables de Depreciación y Amortización (Modificaciones a la NIC 16 y NIC 38).
- Agricultura: Plantas Productoras (Modificaciones a la NIC 16 y NIC 41).

(Continúa)

- Método de Participación en Estados Financieros Separados (Modificaciones a la NIC 27).
- Venta o Contribución de Activos entre un Inversionista y sus Asociadas o Negocios Conjuntos (Modificaciones a la NIIF 10 y NIC 28).

(5) Determinación de Valores Razonables

Las políticas contables de la Compañía requieren que se determinen los valores razonables de los activos y pasivos financieros y no financieros para propósitos de valorización y revelación, conforme los criterios que se detallan a continuación. Cuando corresponda, se revela mayor información acerca de los supuestos efectuados en la determinación de los valores razonables en las notas específicas referidas a ese activo o pasivo.

(a) Préstamos y Partidas por Cobrar

El valor razonable de los préstamos y partidas por cobrar, se estiman al valor presente de los flujos de efectivo futuros, descontados a la tasa de interés de mercado a la fecha del estado de situación financiera. Las cuentas por cobrar comerciales a corto plazo, que no devengan tasas de interés se valoran por el importe de la factura original si el efecto del descuento es inmaterial. El valor razonable se determina al momento del reconocimiento inicial y para propósitos de revelación a la fecha de presentación de los estados financieros anuales.

Los montos en libros de las cuentas por cobrar comerciales y otras cuentas por cobrar se aproximan a su valor razonable, dado su vencimiento de corto plazo.

(b) Otros Pasivos Financieros

El valor razonable, que se determina en el reconocimiento inicial y para propósitos de revelación en cada fecha de los estados financieros anuales, se calcula sobre la base del valor presente del capital futuro y los flujos de interés, descontados a la tasa de interés de mercado a la fecha del estado de situación financiera.

Los montos registrados de los documentos por pagar, cuentas por pagar a compañías relacionadas, cuentas por pagar comerciales y otras cuentas por pagar se aproximan a su valor razonable debido a que tales instrumentos tienen vencimiento en el corto plazo.

(6) Efectivo y Equivalentes a Efectivo

El detalle de efectivo y equivalentes a efectivo es el siguiente:

		<u>2014</u>	<u>2013</u>
Efectivo en caja	US\$	4,730	3,230
Depósitos en bancos		<u>912,212</u>	<u>333,184</u>
	US\$	<u><u>916,942</u></u>	<u><u>336,414</u></u>

(Continúa)

(7) Cuentas por Cobrar Comerciales y Otras Cuentas por Cobrar

El detalle de las cuentas por cobrar comerciales y otras cuentas por cobrar es el siguiente:

	<u>Notas</u>	<u>2014</u>	<u>2013</u>
Cuentas por cobrar comerciales:			
Clientes distribuidores	US\$	930,515	1,356,110
Clientes finales		<u>4,538,834</u>	<u>3,406,640</u>
		5,469,349	4,762,750
Provisión por deterioro		<u>(125,828)</u>	<u>(133,669)</u>
	US\$	<u><u>5,343,521</u></u>	<u><u>4,629,081</u></u>
Otras cuentas por cobrar:			
Anticipos a proveedores	US\$	99,782	81,453
Préstamos y anticipos a empleados		94,693	64,991
Cuentas por cobrar a entidades relacionadas	17	29,947	21,112
Otras		<u>4,843</u>	<u>12,915</u>
	US\$	<u><u>229,265</u></u>	<u><u>180,471</u></u>

La exposición de la Compañía al riesgo de crédito relacionado con cuentas por cobrar comerciales y otras cuentas por cobrar se revela en la nota 15.

(8) Inventarios

El detalle de inventarios es el siguiente:

		<u>2014</u>	<u>2013</u>
Productos terminados	US\$	5,177,966	5,526,309
Materias primas		134,703	132,829
Repuestos y herramientas		141,372	138,968
En tránsito		<u>419,778</u>	<u>297,386</u>
	US\$	<u><u>5,873,819</u></u>	<u><u>6,095,492</u></u>

Los productos disponibles para la venta corresponden principalmente a gases del aire (oxígeno y nitrógeno líquidos), gases comprimidos en cilindros, soldaduras al arco, alambre mig, equipos y accesorios para soldadura y elementos de protección personal. Las materias primas corresponden a acetona, calcio y otros insumos para la fabricación de gases industriales.

En el 2014 la Compañía no necesitó reducir el valor registrado de los inventarios para llevarlo a su valor neto de realización (en el 2013 US\$59,547).

(Continúa)

Indura Ecuador S. A.

Notas a los Estados Financieros

(Expresado en Dólares de los Estados Unidos de América – US\$)

(9) Inversiones en Acciones

El siguiente es un resumen de las inversiones en acciones:

	<u>% de participación</u>		<u>2014</u>	<u>2013</u>
Subsidiaria:				
Gasprodec S. A.	99.99%	US\$	49,995	49,995
Oximed Ecuador S. A.	100%		800	800
Con participación minoritaria:				
Electroquil S. A.			<u>350</u>	<u>350</u>
		US\$	<u>51,145</u>	<u>51,145</u>

La administración de la Compañía decidió no consolidar sus estados financieros con los de su subsidiaria debido a que no son individualmente significativas y se mantienen no operativas.

(10) Propiedad, Planta y Equipos

Un detalle de la propiedad, planta y equipos es el siguiente:

Indura Ecuador S. A.

Notas a los Estados Financieros

(Expresado en Dólares de los Estados Unidos de América - US\$)

		Terrenos	Edificios e Instalaciones	Maquinarias y equipos	Vehículos	Equipos de computación	Muebles y enseres	Construcciones en procesc	Repuestos	Total
Costo o costo atribuido:										
Saldos al 31 de diciembre del 2012	US\$	205,849	1,450,846	20,545,075	330,402	181,536	110,738	205,678	412,114	23,442,238
Adiciones		-	-	1,672,062	361,557	13,105	-	487,064	440,222	2,974,010
Transferencias		-	296,830	339,594	-	-	13,434	(321,580)	(328,278)	-
Ventas y bajas		-	-	(4,347)	-	-	-	-	-	(4,347)
Saldos al 31 de diciembre del 2013		205,849	1,747,676	22,552,384	691,959	194,641	124,172	371,162	524,058	26,411,901
Adiciones		-	-	936,593	-	57,853	-	362,784	273,963	1,631,193
Transferencias		-	3,870	228,065	-	-	-	(71,144)	(160,791)	-
Reclasificación a inventario		-	-	-	-	-	-	-	(23,140)	(23,140)
Ventas y bajas		-	-	(140,344)	(17,367)	-	-	-	-	(157,711)
Saldos al 31 de diciembre del 2014	US\$	<u>205,849</u>	<u>1,751,546</u>	<u>23,576,698</u>	<u>674,592</u>	<u>252,494</u>	<u>124,172</u>	<u>662,802</u>	<u>614,090</u>	<u>27,862,243</u>
Depreciación acumulada:										
Saldos al 31 de diciembre del 2012	US\$	-	(298,937)	(5,557,447)	(198,770)	(128,637)	(85,183)	-	-	(6,268,974)
Adiciones		-	(78,741)	(1,390,545)	(33,390)	(27,490)	(6,363)	-	-	(1,536,529)
Ventas y bajas		-	-	4,214	-	-	-	-	-	4,214
Saldos al 31 de diciembre del 2013		-	(377,678)	(6,943,778)	(232,160)	(156,127)	(91,546)	-	-	(7,801,289)
Adiciones		-	(61,061)	(1,528,574)	(58,473)	(30,768)	(7,108)	-	-	(1,685,984)
Ventas y bajas		-	-	90,930	13,893	-	-	-	-	104,823
Saldos al 31 de diciembre del 2014	US\$	<u>-</u>	<u>(438,739)</u>	<u>(8,381,422)</u>	<u>(276,740)</u>	<u>(186,895)</u>	<u>(98,654)</u>	<u>-</u>	<u>-</u>	<u>(9,382,450)</u>
Valor neto en libros:										
Al 31 de diciembre de 2013	US\$	<u>205,849</u>	<u>1,369,998</u>	<u>15,608,606</u>	<u>459,799</u>	<u>38,514</u>	<u>32,626</u>	<u>371,162</u>	<u>524,058</u>	<u>18,610,612</u>
Al 31 de diciembre de 2014	US\$	<u>205,849</u>	<u>1,312,807</u>	<u>15,195,276</u>	<u>397,852</u>	<u>65,599</u>	<u>25,518</u>	<u>662,802</u>	<u>614,090</u>	<u>18,479,793</u>

(Continúa)

(Expresado en Dólares de los Estados Unidos de América – US\$)

El gasto de depreciación es reconocido en las siguientes partidas del estado de resultados integrales:

		<u>2014</u>	<u>2013</u>
Costo de las ventas	US\$	1,450,436	1,323,100
Gastos de administración		34,995	41,652
Gastos de ventas y distribución		200,553	171,777
	US\$	<u>1,685,984</u>	<u>1,536,529</u>

La Compañía mantiene con uno de sus clientes un contrato de arrendamiento del terreno donde se encuentran instaladas las dos plantas de producción de oxígeno líquido (ASU) y gaseoso (VSA). De conformidad con dicho contrato la Compañía se obliga al término del contrato a dejar el terreno en las condiciones en que el arrendador le ha entregado. Para cumplir con este compromiso, la Compañía ha efectuado una estimación por costo de desmantelamiento y retiro de esas plantas que fue cargada a los resultados acumulados por aplicación de NIIF por primera vez (planta ASU) y a propiedad, planta y equipos (planta VSA) por US\$690,000 y US\$510,000 respectivamente. Al 31 de diciembre del 2014, el valor presente de la estimación para desmantelamiento asciende a US\$921,020 para la planta ASU y US\$636,215 para la planta VSA (al 31 de diciembre del 2013 el valor presente fue de US\$845,284 para la planta ASU y US\$583,899 para la planta VSA). El efecto financiero por la actualización del valor presente del pasivo asciende a US\$128,052 en el año 2014 (US\$128,052 en el 2013) cargados como egresos financieros en el estado de resultados integrales adjuntos.

(11) Cuentas por Pagar Comerciales y Otras Cuentas y Gastos Acumulados por Pagar

El detalle de las cuentas por pagar comerciales y otras cuentas y gastos acumulados por pagar es el siguiente:

	<u>Notas</u>	<u>2014</u>	<u>2013</u>
Cuentas por pagar comerciales:			
Proveedores locales	US\$	603,492	621,619
Proveedores del exterior		781,622	1,204,549
	US\$	<u>1,385,114</u>	<u>1,826,168</u>
Otras cuentas y gastos acumulados por pagar:			
Beneficios a empleados	13 US\$	1,436,390	1,506,249
Anticipos de clientes		110,547	126,290
Impuesto al valor agregado por pagar		123,003	24,079
Retenciones de impuesto a la renta e impuesto al valor agregado		49,571	49,413
Otras		2,688	200,283
	US\$	<u>1,722,199</u>	<u>1,906,314</u>

La exposición de la Compañía al riesgo de liquidez relacionado con cuentas por pagar comerciales y otras cuentas y gastos acumulados por pagar se revela en la nota 15.

(Continúa)

(12) ImpuestosGasto de Impuesto a la Renta

El gasto de impuesto a la renta fue cargado en su totalidad a resultados y consiste de:

		<u>2014</u>	<u>2013</u>
Impuesto a la renta corriente	US\$	774,343	1,083,985
Impuesto a la renta diferido		<u>(90,792)</u>	<u>(11,511)</u>
	US\$	<u><u>683,551</u></u>	<u><u>1,072,474</u></u>

Conciliación del Gasto de Impuesto a la Renta

La tasa corporativa de impuesto a la renta ecuatoriana es el 22% en el 2014 y 2013. Dicha tasa se reduce al 12% en el 2014 y 2013 si las utilidades se reinvierten en la Compañía a través de aumentos en el capital acciones y se destinan a la adquisición de maquinarias o equipos nuevos o bienes relacionados con investigación y tecnología que mejoren la productividad.

La siguiente es la conciliación entre el gasto de impuesto a la renta y aquel que resultaría de aplicar la tasa corporativa de impuesto a la renta del 22% en el 2014 y 2013 a la utilidad antes de impuesto a la renta:

		<u>2014</u>	<u>2013</u>
Utilidad neta	US\$	4,028,837	3,485,258
Impuesto a la renta		<u>683,551</u>	<u>1,072,474</u>
Utilidad antes de impuesto a la renta	US\$	<u><u>4,712,388</u></u>	<u><u>4,557,732</u></u>
Impuesto que resultaría de aplicar la tasa corporativa de impuesto a la renta	US\$	1,036,725	1,002,701
Incremento (reducción) resultante de:			
Gastos no deducibles		92,042	81,284
Beneficio tributario por pago a trabajadores discapacitados e incremento neto de trabajadores			-
Beneficio tributario por reinversión de utilidades		<u>(354,424)</u>	<u>-</u>
Gasto estimado de impuesto a la renta	US\$	<u><u>774,343</u></u>	<u><u>1,083,985</u></u>

Impuesto a la Renta por Pagar

Un resumen del movimiento del impuesto a la renta por pagar corriente por los años que terminaron al 31 de diciembre de 2014 y 2013 es el siguiente:

Indura Ecuador S. A.

Notas a los Estados Financieros

(Expresado en Dólares de los Estados Unidos de América – US\$)

		2014	2013
Saldo al inicio del año	US\$	263,868	199,401
Impuesto a la renta del año		774,343	1,083,985
Pago de impuesto a la renta del año anterior		(263,868)	(198,706)
Anticipo de impuesto a la renta		-	(16,336)
Crédito tributario generado por impuesto a la salida de divisas		(405,827)	(504,715)
Retenciones de impuesto a la renta en la fuente		(297,315)	(299,761)
Saldo al final del año	US\$	<u>71,201</u>	<u>263,868</u>

Activos y Pasivos por Impuestos Diferidos

Los activos y (pasivos) por impuestos diferidos y el movimiento de las diferencias temporales que fue reconocido en el estado de resultados integrales son atribuibles a lo siguiente:

	Saldo al 1 de enero 2013	Reconocido en resultados	Saldo al 31 de diciembre de 2013	Reconocido en resultados	Saldo al 31 de diciembre de 2014
Impuesto diferido activo atribuible a :					
Cuentas por cobrar comerciales	US\$ 13,573	(12,074)	1,499	-	1,499
Inventarios	45,811	(6,156)	39,655	-	39,655
Pasivo por desmantelamiento	286,249	28,171	314,420	28,172	342,592
Impuesto a la salida de divisas	13,411	(12,879)	532	-	532
Reservas para pensiones de jubilación patronal e indemnizaciones por desahucio	32,982	9,756	42,738	10,482	53,220
Impuesto diferido activo	<u>392,026</u>	<u>6,818</u>	<u>398,844</u>	<u>38,654</u>	<u>437,498</u>
Impuesto diferido pasivo atribuible a:					
Propiedad, planta y equipos	(370,671)	4,693	(365,978)	52,138	(313,840)
Impuesto diferido pasivo	<u>(370,671)</u>	<u>4,693</u>	<u>(365,978)</u>	<u>52,138</u>	<u>(313,840)</u>
Impuesto diferido (pasivo) activo, neto	US\$ <u>21,355</u>	<u>11,511</u>	<u>32,866</u>	<u>90,792</u>	<u>123,658</u>

Precios de Transferencia

El Decreto Ejecutivo No.2430 publicado en el Suplemento al Registro Oficial No. 494 del 31 de diciembre del 2004 incorporó a la legislación tributaria a partir del 2005, normas sobre la determinación de resultados tributables originados en operaciones con partes relacionadas. Adicionalmente, durante el año 2008, mediante Resolución del Servicio de Rentas Internas (SRI) No. NAC-DGER2008-464, publicada el 25 de abril de 2008 en el Registro Oficial No. 324 se estableció que los requisitos para la presentación de información con referencia a dicha normativa tiene relación únicamente para las operaciones con partes relacionadas domiciliadas en el exterior en el mismo período fiscal y cuyo monto acumulado sea superior a US\$5,000,000. Con fecha 25 de enero de 2013, mediante Resolución No. NAC-DGERCGC1300011 la Administración Tributaria modifica la Resolución antes indicada, estableciendo que los sujetos pasivos de impuesto a la renta que hayan efectuado

(Continúa)

operaciones con partes relacionadas locales y/o domiciliadas en el exterior, dentro de un mismo período fiscal en un monto acumulado superior a US\$3,000,000, deben presentar el Anexo de Operaciones con Partes Relacionadas y aquellos sujetos pasivos de impuesto a la renta que hayan efectuado operaciones con partes relacionadas locales y/o domiciliadas en el exterior, dentro de un mismo período fiscal en un monto superior a US\$6,000,000 deberán presentar Anexo e Informe de Precio de Transferencia.

A la fecha de este informe el estudio de precio de transferencia por el año 2014, se encuentra en proceso; sin embargo la administración de la Compañía no anticipa ningún ajuste al gasto y pasivo por impuesto a la renta.

Situación Fiscal

Las declaraciones de impuesto a la renta, impuesto al valor agregado y retenciones en la fuente presentadas por la Compañía por los años 2011 al 2014 están abiertas a revisión por parte de las autoridades tributarias.

(13) Beneficios a Empleados

El detalle de beneficios a empleados es como sigue:

		<u>2014</u>	<u>2013</u>
Contribuciones a la seguridad social	US\$	81,548	71,167
Beneficios sociales (principalmente legales)		412,937	357,118
Participación de trabajadores en las utilidades		831,598	804,305
Bonificación a ejecutivos		110,707	273,659
Reserva para pensiones de jubilación patronal		660,893	576,554
Reserva para indemnizaciones por desahucio		<u>185,045</u>	<u>175,382</u>
	US\$	<u>2,282,728</u>	<u>2,258,185</u>
Pasivos corrientes	US\$	1,436,390	1,506,249
Pasivos no corrientes		845,939	751,936
	US\$	<u>2,282,329</u>	<u>2,258,185</u>

Participación de los Trabajadores en las Utilidades

De acuerdo con las leyes laborales vigentes, la Compañía debe distribuir entre sus trabajadores el 15% de la utilidad antes de impuesto a la renta. La Compañía ha estimado el gasto de participación de los trabajadores en las utilidades en US\$831,598 en el 2014 (US\$804,305 en el 2013). El gasto es reconocido en las siguientes partidas del estado de resultados integrales:

		<u>2014</u>	<u>2013</u>
Costo de las ventas	US\$	232,847	225,205
Gastos de administración		324,323	313,679
Gastos de ventas y distribución		<u>274,428</u>	<u>265,421</u>
	US\$	<u>831,598</u>	<u>804,305</u>

(Continúa)

(Expresado en Dólares de los Estados Unidos de América – US\$)

Bonificación a Ejecutivos

La Compañía reconoce a varios de sus principales ejecutivos una bonificación especial imputable de impuestos, determinada en función de las utilidades del ejercicio. Dicha bonificación se calcula en función de los parámetros establecidos en el estatuto de la Compañía y es ratificada por la Junta de Accionistas al momento de aprobar la distribución de utilidades del período.

El gasto de bonificación a ejecutivos es reconocido en las siguientes partidas del estado de resultados integrales.

		<u>2014</u>	<u>2013</u>
Costo de las ventas	US\$	16,810	66,558
Gastos de administración		21,381	63,127
Gasto de venta y distribución		<u>72,516</u>	<u>143,974</u>
	US\$	<u><u>110,707</u></u>	<u><u>273,659</u></u>

Reservas para Pensiones de Jubilación Patronal e Indemnizaciones por Desahucio

El movimiento en el valor presente de las reservas para pensiones de jubilación patronal e indemnizaciones por desahucio es el siguiente:

		<u>Jubilación patronal</u>	<u>Indemniza- ciones por desahucio</u>	<u>Total</u>
Obligaciones por beneficios definidos al 31 de diciembre de 2012	US\$	436,161	136,652	572,813
Costo por servicios actuales		68,484	16,941	85,425
Costo financiero		30,072	10,025	40,097
Pérdidas actuariales		41,837	54,533	96,370
Beneficios pagados		<u>-</u>	<u>(42,769)</u>	<u>(42,769)</u>
Obligaciones por beneficios definidos al 31 de diciembre de 2013		576,554	175,382	751,936
Costo por servicios actuales		96,078	22,131	118,209
Costo financiero		39,624	12,502	52,126
Pérdidas actuariales		(3,529)	(24,969)	(28,498)
Beneficios pagados		<u>(47,834)</u>	<u>-</u>	<u>(47,834)</u>
Obligaciones por beneficios definidos al 31 de diciembre de 2014	US\$	<u><u>660,893</u></u>	<u><u>185,046</u></u>	<u><u>845,939</u></u>

Según se indica en la nota 3 (j- i), todos aquellos empleados que cumplieren 25 años de servicio para una misma compañía tienen derecho a jubilación patronal, beneficio que se determina en base a los años de servicio, edad del empleado al momento del retiro y al promedio de la remuneración anual percibida en los cinco años previos a la fecha de retiro. Además, dicho Código establece que en los casos de terminación de la relación laboral por desahucio, el empleador bonificará al trabajador con el equivalente al 25% de la última remuneración mensual por cada uno de los años de servicio prestados.

(Continúa)

Notas a los Estados Financieros

(Expresado en Dólares de los Estados Unidos de América – US\$)

La Compañía acumula este beneficio en base a estudios anuales elaborados por una firma de actuarios independientes. Según se indica en los estudios actuariales, el método actuarial utilizado es el “Método de Crédito Unitario Proyectado”, con este método, la Compañía atribuye una parte de los beneficios que se han de pagar en el futuro a los servicios prestados en el período corriente. Las obligaciones se miden según sus valores descontados, puesto que existe la posibilidad de que sean satisfechas muchos años después de que los empleados hayan prestado sus servicios y se determina el importe de las pérdidas y ganancias actuariales. Las disposiciones legales no establecen la obligatoriedad de constituir fondos o asignar activos para estos activos.

Las provisiones del plan de jubilación consideran la remuneración del empleado y demás parámetros establecidos en el Código del Trabajo, con un mínimo para la cuantificación de la pensión vitalicia mensual de US\$20 si el trabajador es beneficiario de la jubilación del IESS y de US\$30 si sólo tiene derecho a la jubilación patronal y 25 años mínimo de servicio sin edad mínima de retiro. De acuerdo a los estudios actuariales contratados por la Compañía, los que cubren a todos los empleados en relación de dependencia, el valor presente de la reserva matemática actuarial de jubilación patronal es como sigue:

		<u>2014</u>	<u>2013</u>
Trabajadores activos con derecho adquirido de jubilación vitalicia (con 25 años o más de servicio)	US\$	64,325	100,581
Trabajadores activos con derecho adquirido a la parte proporcional del beneficio de jubilación patronal en caso de despido (con más 20 años y menos de 25 años de servicio)		85,129	56,095
Trabajadores activos (entre 10 años y menos de 20 años de servicio)		269,532	225,614
Trabajadores activos con menos de 10 años de servicio		<u>241,907</u>	<u>194,264</u>
	US\$	<u><u>660,893</u></u>	<u><u>576,554</u></u>

El gasto por jubilación patronal y desahucio es reconocido en las siguientes partidas del estado de resultados integrales:

		<u>2014</u>	<u>2013</u>
Costo de las ventas	US\$	24,418	73,721
Gastos de administración		24,115	16,699
Gastos de venta y distribución		77,127	99,327
Egresos financieros		<u>52,126</u>	<u>40,097</u>
	US\$	<u><u>177,786</u></u>	<u><u>229,844</u></u>

(Continúa)

Notas a los Estados Financieros

(Expresado en Dólares de los Estados Unidos de América – US\$)

Los principales supuestos considerados en los estudios actuariales a la fecha del estado de situación financiera son los siguientes:

	2014	2013
Tasa de descuento	7.00%	7.00%
Tasa de incremento salarial	3.00%	3.00%
Tasa de incremento de pensiones	2.50%	2.50%
Tasa de rotación (promedio)	6.53%	8.90%
Vida laboral promedio remanente	8.0	7.9
Tabla de mortalidad e invalidez	TM IESS 2002	TM IESS 2002

Las suposiciones actuariales constituyen las mejores estimaciones que la Compañía posee sobre las variables que determinarán el pago futuro de esta obligación. Los cambios en las tasas o supuestos usados en los estudios actuariales pueden tener un efecto importante en los montos reportados.

Gastos del Personal

Los valores pagados por la Compañía en concepto de gastos del personal incluidos en los rubros de costo de las ventas, gastos de administración y gastos de venta y distribución en el estado de resultados integrales se resumen a continuación:

		2014	2013
Sueldos y salarios	US\$	3,074,150	2,846,923
Beneficios sociales y otros		1,022,539	1,070,272
Participación de los trabajadores en las utilidades		831,598	804,305
Jubilación patronal y desahucio		89,710	203,975
	US\$	<u>5,017,997</u>	<u>4,925,475</u>

Al 31 de diciembre de 2014 y 2015 la Compañía posee 176 y 174 trabajadores, respectivamente, en relación de dependencia.

(14) Capital y ReservasCapital Acciones

La Compañía ha emitido únicamente acciones ordinarias y nominativas con valor nominal de US\$1 cada una. Los accionistas tenedores de estas acciones tienen derecho a recibir dividendos según éstos sean declarados y tienen derecho a un voto por acción en las reuniones de la Compañía. El detalle del número de acciones autorizadas, suscritas y pagadas al 31 de diciembre de 2014 y 2013 es el siguiente:

	2014	2013
Acciones autorizadas, suscritas y pagadas	<u>4,283,008</u>	<u>3,283,008</u>

(Continúa)

Reserva Legal

La Ley de Compañías de la República del Ecuador, requiere para las compañías anónimas, que salvo disposición estatutaria en contrario, de la utilidad neta anual se tomará un porcentaje no menor a un 10%, destinado a formar parte de un fondo de reserva legal, hasta que éste alcance por lo menos el 50% del capital social de la Compañía. Dicha reserva no está sujeta a distribución, excepto en el caso de liquidación de la compañía, pero puede ser utilizada para aumentos de capital o para cubrir pérdidas en las operaciones.

Resultados Acumulados por Aplicación de NIIF

La Superintendencia de Compañías del Ecuador, mediante Resolución SC.ICI. CPAIFRS.G.11.007, publicada en el Registro Oficial No. 566 del 28 de octubre de 2011 determinó que los ajustes provenientes de la adopción por primera vez de las “NIIF” se registren en el patrimonio, en una subcuenta denominada “Resultados acumulados provenientes de la adopción por primera vez de las NIIF”, separada del resto de los resultados acumulados. El saldo acreedor de esta cuenta no puede ser distribuido entre los accionistas, pero puede ser capitalizado en la parte que exceda al valor de las pérdidas acumuladas y las del último ejercicio económico concluido, si las hubieren; utilizado en absorber pérdidas o devuelto en el caso de liquidación de la Compañía.

Otros Resultados Integrales

La Compañía no tiene afectación por otros resultados integrales.

(15) Administración del Riesgo Financiero

En el curso normal de sus operaciones la Compañía está expuesta a los siguientes riesgos relacionados con el uso de instrumentos financieros:

- Riesgo de crédito
- Riesgo de liquidez
- Riesgo de mercado

Marco de Administración de Riesgos

La Administración es responsable por establecer y supervisar el marco de administración de riesgos, así como por el desarrollo y monitoreo de las políticas de administración de riesgos de la Compañía.

Las políticas de administración de riesgo de la Compañía son establecidas con el objeto de identificar y analizar los riesgos enfrentados por la Compañía, fijar límites y controles de riesgos adecuados, y para monitorear los riesgos y el cumplimiento de los límites. Se revisan regularmente las políticas y los sistemas de administración de riesgo de la Compañía a fin de que reflejen los cambios en las condiciones de mercado y en sus actividades. La Compañía, a través de sus normas y procedimientos de administración, pretende desarrollar un ambiente de control disciplinado y constructivo en el que todos los empleados entiendan sus roles y obligaciones.

La administración de la Compañía monitorea el cumplimiento de las políticas y los procedimientos de administración de riesgo y revisa si su marco de administración de riesgos es apropiado respecto de los riesgos a los que se enfrenta la Compañía.

(Continúa)

Riesgo de Crédito

El riesgo de crédito es el riesgo de pérdida financiera que enfrenta la Compañía si un cliente o contraparte en un instrumento financiero no cumple con sus obligaciones contractuales, y se origina principalmente del efectivo y equivalentes a efectivo, cuentas por cobrar comerciales y otras cuentas por cobrar.

Exposición al Riesgo de Crédito

El importe de los activos financieros representa la máxima exposición al riesgo de crédito a la fecha del estado de situación financiera:

	<u>Notas</u>		<u>2014</u>	<u>2013</u>
Efectivo y equivalentes a efectivo	6	US\$	916,942	336,414
Cuentas por cobrar comerciales, neto	7		5,343,521	4,629,081
Otras cuentas por cobrar	7		<u>229,265</u>	<u>180,471</u>
		US\$	<u>6,489,728</u>	<u>5,145,966</u>

i. Efectivo y Equivalentes a Efectivo

La Compañía mantenía efectivo y equivalentes a efectivo por US\$916,942 al 31 de diciembre de 2014 (US\$336,414 en el 2013), que representan su máxima exposición al riesgo de crédito por estos activos. El efectivo y equivalentes a efectivo son mantenidos en instituciones financieras cuya calificación de riesgo es AAA.

ii. Cuentas por Cobrar y Otras Cuentas por Cobrar

La exposición de la Compañía al riesgo de crédito se ve afectada principalmente por las características individuales de cada cliente. No existen clientes que individualmente representen concentraciones de crédito importantes. Desde un punto de vista geográfico o demográfico no existe concentración de riesgo de crédito.

La Administración ha establecido una política de riesgo bajo la cual se analiza a cada cliente nuevo individualmente para evaluar su solvencia, antes de autorizar ventas a crédito. La revisión de la Compañía incluye calificaciones externas, cuando están disponibles, y en algunos casos referencias bancarias. Se establecen límites de venta para cada cliente, los que representan el monto abierto máximo que no requiere de aprobaciones adicionales; estos límites se revisan periódicamente. Los clientes que no cumplen con los requerimientos de solvencia exigidos por la Compañía sólo pueden efectuar compras de contado.

Al monitorear el riesgo de crédito de los clientes, éstos se agrupan según sus características de crédito, incluyendo si corresponden a un individuo o a una entidad legal, si son mayoristas, minoristas, o usuarios finales, su ubicación geográfica, industria, perfil de antigüedad, vencimiento y existencia de dificultades financieras previas.

(Continúa)

Indura Ecuador S. A.

Notas a los Estados Financieros

(Expresado en Dólares de los Estados Unidos de América – US\$)

La Compañía analiza si una provisión para deterioro de valor que representa su estimación de las pérdidas incurridas en relación con las cuentas por cobrar comerciales, es requerida a cada fecha del estado de situación financiera. Esta provisión se determina en base a una evaluación específica que se relaciona con exposiciones individualmente significativas. La Administración considera que no existen pérdidas en las que se haya incurrido pero que aún no se hubieran identificado, atribuibles a clientes que manejan individualmente riesgos poco significativos.

La exposición máxima al riesgo de crédito para cuentas por cobrar comerciales por tipo de cliente fue:

		2014	2013
Cientes distribuidores	US\$	928,515	1,356,110
Cientes finales, neto		<u>4,540,834</u>	<u>3,406,640</u>
	US\$	<u><u>5,469,349</u></u>	<u><u>4,762,750</u></u>

Pérdidas por Deterioro

La antigüedad de los saldos de las cuentas por cobrar comerciales es la siguiente:

		2014		2013	
		Valor bruto	Deterioro	Valor bruto	Deterioro
Vigentes y no deterioradas	US\$	3,331,281	-	2,780,489	-
Vencidas de 1 a 30 días		1,182,356	-	1,067,533	-
Vencidas de 31 a 90 días		438,653	-	586,269	-
Vencidas de 91 a 180 días		75,496	-	149,926	-
Vencidas de 181 a 360 días		441,563	125,828	178,533	133,669
	US\$	<u><u>5,469,349</u></u>	<u><u>125,828</u></u>	<u><u>4,762,750</u></u>	<u><u>133,669</u></u>

La variación en la provisión por deterioro con respecto a las cuentas por cobrar comerciales fue el siguiente:

		2014	2013
Saldo al inicio del año	US\$	133,669	139,266
Más (menos):			
Provisión cargada a resultados		16,098	18,127
Castigos		<u>(23,939)</u>	<u>(23,724)</u>
Saldo al final del año	US\$	<u><u>125,828</u></u>	<u><u>133,669</u></u>

(Continúa)

Notas a los Estados Financieros

(Expresado en Dólares de los Estados Unidos de América – US\$)

Riesgo de Liquidez

El riesgo de liquidez es el riesgo de que la Compañía tenga dificultades para cumplir con sus obligaciones asociadas con sus pasivos financieros, que son liquidados mediante la entrega de efectivo u otros activos financieros. El enfoque de la Compañía para administrar la liquidez es contar con los recursos suficientes para cumplir con sus obligaciones cuando vencen, tanto en condiciones normales como de tensión, sin incurrir en pérdidas inaceptables o arriesgar la reputación de la Compañía.

La Administración de la Compañía dispone de información que le permite monitorear los requerimientos de flujo de efectivo; por lo general la Compañía tiene como objetivo contar con los recursos necesarios para solventar los gastos operacionales esperados durante un período semanal, incluyendo el pago de obligaciones financieras cuando vencen; esto excluye el posible impacto de circunstancias extremas que no pueden predecirse razonablemente. A la fecha de emisión de este informe no se han detectado situaciones que a criterio de la Administración puedan ser consideradas como riesgo de liquidez.

Los vencimientos contractuales de pasivos financieros, incluyendo los pagos estimados de intereses son los siguientes:

31 de diciembre de 2014

	Valor en libros	De 0 a 3 meses	De 3 a 6 meses	De 6 a 12 meses	De 1 a 5 años
Cuentas por pagar a compañías relacionadas	US\$ 6,342,968	453,053	10,541	879,374	5,000,000
Cuentas por pagar comerciales, impuesto a la renta por pagar y otras cuentas y gastos acumulados por pagar	<u>3,178,514</u>	<u>1,990,676</u>	<u>781,622</u>	<u>406,216</u>	<u>-</u>
	<u>US\$ 9,521,482</u>	<u>2,443,729</u>	<u>792,163</u>	<u>1,285,590</u>	<u>5,000,000</u>

31 de diciembre de 2013

	Valor en libros	De 0 a 3 meses	De 3 a 6 meses	De 6 a 12 meses	De 1 a 5 años
Cuentas por pagar a compañías relacionadas	US\$ 8,785,959	267,215	1,374,344	2,144,400	5,000,000
Cuentas por pagar comerciales, impuesto a la renta por pagar y otras cuentas y gastos acumulados por pagar	<u>3,996,350</u>	<u>1,595,518</u>	<u>1,991,774</u>	<u>409,058</u>	<u>-</u>
	<u>US\$ 12,782,309</u>	<u>1,862,733</u>	<u>3,366,118</u>	<u>2,553,458</u>	<u>5,000,000</u>

(Continúa)

Riesgo de Mercado

La exposición de la Compañía al riesgo de mercado se presenta por los cambios en los precios de mercado, tales como tasas de interés o precios de los instrumentos financieros que pudieran afectar los ingresos de la Compañía o el valor de los activos financieros que mantiene. El objetivo de la administración del riesgo de mercado es administrar y controlar las exposiciones a este riesgo dentro de parámetros razonables y al mismo tiempo optimizar la rentabilidad.

La Administración considera que las variaciones en las tasas de interés, en el futuro previsible, no tendrían un efecto importante en los flujos de caja y utilidades proyectadas por la Compañía.

Riesgo de Moneda

La Compañía generalmente no entra en transacciones denominadas en moneda diferentes en monedas diferentes al US dólar, moneda funcional; por consiguiente, la Administración considera que la exposición de la Compañía al riesgo de moneda es irrelevante.

Riesgo de Tasa de Interés

La Compañía administra el riesgo de tasa de interés contratado en la moneda de lo posible préstamos a tasa fija.

El perfil de las tasas de interés de los pasivos financieros de la Compañía que devengan intereses es como sigue:

	2014		2013	
<u>Tasa de interés</u>	<u>Valor en libros pasivos financieros (US\$)</u>	<u>Participación del total pasivos financieros</u>	<u>Valor en libros pasivos financieros (US\$)</u>	<u>Participación del total pasivos financieros</u>
Variable			-	-
Fija	5.000.000	100%	5.000.000	100%
	<u>5.000.000</u>	<u>100%</u>	<u>5.000.000</u>	<u>100%</u>

Análisis del Valor Razonable para los Instrumentos Financieros a Tasa de Interés Fija

La Compañía no mide los activos y pasivos financieros al valor razonable a través de resultados y no entra en transacciones de derivados como instrumentos de cobertura. Por lo tanto, una variación en la tasa de interés al final del período que se informa no afectaría el valor registrado de los activos y pasivos financieros a tasa de interés fija, los resultados o el patrimonio de la Compañía.

(Continúa)

(16) Administración de Capital

La política de la Compañía es mantener un nivel de capital que le permita conservar la confianza de los inversionistas y acreedores y sustentar el desarrollo futuro del negocio. El capital se compone del patrimonio total. La junta de accionistas establece las necesidades adicionales de inversiones de capital y en función de ello determina el nivel de utilidades que se reinvierten anualmente y el nivel de dividendos que se paga a los accionistas. La Compañía no está sujeta a requerimientos externos de incremento de capital. No hubo cambios de enfoque de la Compañía para la administración de capital durante el año.

La Compañía hace seguimiento al capital, utilizando el índice deuda neta ajustada a patrimonio ajustado. Para este propósito, deuda neta ajustada es definida como el total de pasivos, más dividendos propuestos y no acumulados, de haberlos, y menos efectivo y equivalentes a efectivo; y el patrimonio ajustado incluye todos los componentes del patrimonio menos los dividendos propuestos no acumulados, de haberlos. El índice deuda neta ajustada a patrimonio ajustado de la Compañía al término del período del estado de situación financiera es el siguiente:

		2014	2013
Total pasivos	US\$	11,924,656	14,963,428
Menos: efectivo y equivalentes a efectivo		(916,942)	(336,414)
Deuda neta ajustada	US\$	<u>11,007,714</u>	<u>14,627,014</u>
Total patrimonio	US\$	<u>19,145,774</u>	<u>15,016,937</u>
Índice deuda neta ajustada a patrimonio		<u>0.57</u>	<u>0.97</u>

(17) Transacciones y Saldos con Partes RelacionadasTransacciones con Compañías Relacionadas

Un resumen de las principales transacciones con compañías relacionadas a través de propiedad o administración es el siguiente:

		2014	2013
Compras de inventario	US\$	4,097,327	5,142,480
Compras de activos fijos		30,922	22,700
Ventas de inventario		12,883	8,267
Ventas de activos fijos		2,500	1,904
Reembolso de gastos		200	4,035
Inversión en subsidiaria		-	49,995
Préstamos recibido		<u>-</u>	<u>5,000,000</u>

(Continúa)

Indura Ecuador S. A.

Notas a los Estados Financieros

(Expresado en Dólares de los Estados Unidos de América – US\$)

La Compañía adquiere el inventario principalmente a Indura S. A. casa matriz Industria y Comercio y otras compañías relacionadas con vencimiento a 30 días; estas operaciones no generan intereses en caso de no ser canceladas las facturas en ese plazo.

Un resumen de los saldos con compañías relacionadas resultantes de las transacciones antes indicadas es como sigue:

		<u>2014</u>	<u>2013</u>
Activos:			
Otras cuentas por cobrar	US\$	<u>29,947</u>	<u>21,112</u>
Pasivos:			
Cuentas por pagar a compañías relacionadas - corriente:			
Indura Soldadura Continua Ltda.- préstamo para financiar capital de trabajo con vencimientos anuales iguales hasta marzo de 2012 y no devenga intereses	US\$	-	600,000
Intereses acumulados por pagar		185,753	382,727
Cuentas por pagar		<u>1,157,215</u>	<u>2,803,232</u>
		1,342,968	3,785,959
Deuda a largo plazo - préstamo para financiar capital de trabajo con vencimiento a noviembre de 2018		<u>5,000,000</u>	<u>5,000,000</u>
	US\$	<u>6,342,968</u>	<u>8,785,959</u>

La Compañía durante el 2013 recibió un préstamo de US\$5,000,000 de la matriz para capital de trabajo con vencimiento a cinco años (noviembre de 2018) renovables y tasa de interés fija del 7% anual pagaderos de forma semestral.

Transacciones con Personal Clave de Gerencia

Las compensaciones recibidas por el personal ejecutivo y por la gerencia clave por sueldos, beneficios sociales y otros beneficios a corto y largo plazo se resumen a continuación:

		<u>2014</u>	<u>2013</u>
Sueldos	US\$	646,834	634,541
Beneficios a corto plazo		133,774	136,648
Beneficios a largo plazo		91,321	178,467
Bono de gestión		<u>110,707</u>	<u>273,659</u>
	US\$	<u>982,636</u>	<u>1,223,315</u>

(Continúa)

(18) Ingresos Ordinarios

Los ingresos de la Compañía reconocidas en resultados corresponden principalmente de la comercialización de máquinas y electrodos para soldadura, así como, producción, comercialización de gases industriales, equipos de protección personal y otros, y se detallan como sigue:

		2014	2013
Ventas de gases	US\$	13,479,157	13,030,692
Venta de soldaduras		6,932,384	7,313,578
Venta de equipos de soldaduras		6,759,428	6,206,683
Venta de equipos de protección personal		2,147,082	1,842,746
Servicio técnico e instalación		619,336	895,977
Otros		301,517	171,655
	US\$	<u>30,238,904</u>	<u>29,461,331</u>

(19) Gastos por Naturaleza

El gasto atendiendo a su naturaleza se detalla como sigue:

		2014	2013
Costo de la mercadería vendida	US\$	12,879,189	13,402,011
Costo de fabricación		3,568,106	3,250,176
Gastos de personal		3,769,724	3,568,098
Fletes y estiba		1,386,713	1,370,706
Honorarios y servicios prestados		704,909	525,695
Viajes		395,636	379,317
Publicidad y promociones		325,996	316,562
Impuestos		116,837	92,297
Depreciación		237,029	213,430
Arrendos pagados		305,950	275,135
Mantenimiento y reparación		193,649	183,012
Comunicación		128,238	107,321
Otros		882,776	664,527
	US\$	<u>24,894,752</u>	<u>24,348,287</u>

(20) Otros Ingresos y Gastos

Los otros ingresos y gastos reconocidos en resultados corresponden a:

Notas a los Estados Financieros

(Expresado en Dólares de los Estados Unidos de América – US\$)

		<u>2014</u>	<u>2013</u>
Otros ingresos:			
Utilidad en venta de activos fijos	US\$	84,019	7,068
Otros		85	99
		<u>84,104</u>	<u>7,167</u>
Otros gastos:			
Impuesto a la salida de divisas		(50,382)	(2,994)
Diferencial cambiario		(2,233)	(15,413)
Otros		(95,809)	(13,784)
		<u>(148,424)</u>	<u>(32,191)</u>
Otros gastos, neto	US\$	<u>(64,320)</u>	<u>(25,024)</u>

(21) Costos Financieros

Los ingresos y (egresos) financieros reconocidos en resultados corresponden a:

		<u>2014</u>	<u>2013</u>
Ingresos financieros- intereses ganados	US\$	<u>5,574</u>	<u>11,617</u>
Egresos financieros:			
Intereses pagados	US\$	(392,840)	(373,756)
Costo financiero de pasivo por desmantelamiento		(128,052)	(128,052)
Costo financiero por planes de beneficios definidos a empleados		<u>(52,126)</u>	<u>(40,097)</u>
	US\$	<u>(573,018)</u>	<u>(541,905)</u>

(22) Compromisos

En febrero de 2006 la Compañía suscribió con un cliente un contrato mediante el cual se compromete a proveerle de oxígeno y nitrógeno (líquido y gaseoso) hasta un máximo de 17 TN diarias y el cliente se compromete a comprar un mínimo de 9 TN diarias. La duración del contrato es de 12 años y está ligado a un contrato de arrendamiento del terreno donde se encuentran instaladas las plantas de producción que tiene una duración de 20 años. De conformidad con dicho contrato la Compañía construyó dos plantas de oxígeno en estado líquido (ASU) y gaseoso (VSA) las cuales son operadas por ésta. En noviembre de 2007 y diciembre de 2011 la Compañía concluyó la construcción en las instalaciones del cliente las plantas ASU y VSA con una capacidad de 25 y 30 TN diarias, respectivamente. En julio de 2010 se suscribió un adendum al contrato de abastecimiento de oxígeno y nitrógeno mediante el cual la Compañía se compromete a proveer 30 TN diarias de oxígeno gaseoso de la Planta VSA y reducir al límite máximo de provisión de oxígeno líquido de la planta ASU de 17 TN a 5 TN diarias.

(Continúa)

Notas a los Estados Financieros

(Expresado en Dólares de los Estados Unidos de América – US\$)

En junio de 2012 la Compañía suscribió con un cliente un contrato mediante el cual se compromete a proveerle de oxígeno gaseoso hasta un máximo de 5 TN diarias y oxígeno líquido en caso de respaldo. La tarifa por el suministro de oxígeno gaseoso está basada en un cargo fijo por un consumo mínimo asegurado de 5 TPD, consúmase ó no el oxígeno gaseoso producido por la planta. La duración del contrato es de 10 años. De conformidad con dicho contrato la Compañía construyó una planta de oxígeno en estado gaseoso (PVSA) e instaló un estanque de almacenamiento de oxígeno líquido, la cual es operada por ésta. En noviembre de 2012 la Compañía concluyó la construcción en las instalaciones del cliente de la mencionada planta con una capacidad de 5 TPD y 3,000 galones diarios, respectivamente.

La Compañía arrienda los locales donde funcionan los puntos de ventas en las diferentes ciudades del país, bajo contrato a largo plazo con vencimientos hasta el 2022. El gasto por concepto de arrendamiento en el año que terminó el 31 de diciembre de 2014 ascendió a US\$302,550 (US\$269,160, en el 2013).

Un resumen de los pagos mínimos futuros bajo los contratos de arrendamiento antes indicados es el siguiente:

2015	US\$	114,600
2016		96,350
2017		78,800
2018 - 2022		<u>258,500</u>

(23) Hechos Posteriores

La Compañía ha evaluado los eventos subsecuentes hasta el 23 de marzo de 2015, fecha en que los estados financieros adjuntos estuvieron disponibles para ser emitidos. Ningún evento significativo ocurrió con posterioridad al 31 de diciembre de 2014, fecha del estado de situación financiera pero antes del 23 de marzo de 2015, que requiera revelación o ajuste a los estados financieros adjuntos.