

Indura Ecuador S. A.

Estados Financieros

31 de diciembre de 2012

Con el Informe de los Auditores Independientes

Indura Ecuador S. A.

Estados Financieros

31 de diciembre de 2012

Índice del Contenido

Informe de los Auditores Independientes

Estado de Situación Financiera

Estado de Resultados Integrales

Estado de Evolución del Patrimonio

Estado de Flujos de Efectivo

Notas a los Estados Financieros



KPMG del Ecuador Cía. Ltda.
Av. Miguel H. Alcívar Mz. 302
Ap. 09-010-3818
Guayaquil - Ecuador

Tel.: (593-4) 2290697
(593-4) 2290698
Fax: (593-4) 2288774

Informe de los Auditores Independientes

A la Junta de Directorio y Accionistas
Indura Ecuador S. A.:

Hemos auditado los estados financieros que se acompañan de Indura Ecuador S. A. ("la Compañía"), que incluyen el estado de situación financiera al 31 de diciembre de 2012, y los estados de resultados integrales, de evolución del patrimonio y de flujos de efectivo por el año que terminó en esa fecha y un resumen de las políticas importantes de contabilidad y otras notas explicativas.

Responsabilidad de la Administración por los Estados Financieros

La Administración es responsable por la preparación y presentación razonable de estos estados financieros de acuerdo con las Normas Internacionales de Información Financiera y por el control interno que determina necesario para permitir la preparación de estados financieros que estén libres de errores significativos, ya sean debido a fraude o error.

Responsabilidad de los Auditores

Nuestra responsabilidad es expresar una opinión sobre estos estados financieros con base en nuestra auditoría. Efectuamos nuestra auditoría de acuerdo con Normas Internacionales de Auditoría. Esas normas requieren que cumplamos con los requerimientos éticos pertinentes y planifiquemos y realicemos la auditoría para obtener una seguridad razonable acerca de si los estados financieros están libres de errores significativos.

Una auditoría incluye efectuar procedimientos para obtener evidencia de auditoría sobre los montos y revelaciones en los estados financieros. Los procedimientos seleccionados dependen de nuestro juicio, incluyendo la evaluación de los riesgos de errores materiales en los estados financieros, debido a fraude o error. Al hacer esas evaluaciones de riesgo, consideramos los controles internos pertinentes a la preparación y presentación razonable de los estados financieros de la entidad en orden a diseñar procedimientos de auditoría adecuados a las circunstancias, pero no con el propósito de expresar una opinión sobre la eficacia del control interno de la entidad. Una auditoría también incluye evaluar lo apropiado de los principios de contabilidad utilizados y la razonabilidad de las estimaciones contables elaboradas por la Administración, así como evaluar la presentación en conjunto de los estados financieros.

Consideramos que la evidencia de auditoría que hemos obtenido es suficiente y apropiada para proveer una base para nuestra opinión.

(Continúa)

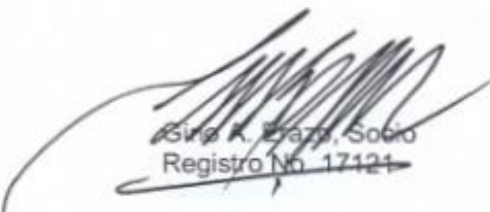
Opinión

En nuestra opinión, los estados financieros mencionados en el primer párrafo presentan razonablemente, en todos los aspectos importantes, la situación financiera de Indura Ecuador S. A. al 31 de diciembre de 2012, y su desempeño financiero, y sus flujos de efectivo por el año que terminó en esa fecha de conformidad con las Normas Internacionales de Información Financiera.



SC-RNAE 069

25 de enero de 2013



Gina A. Daza, Socia
Registro No. 17121

Estado de Situación Financiera

31 de diciembre de 2012, con cifras comparativas de 2011

(Expresado en Dólares de los Estados Unidos de América - US\$)

<u>Activos</u>	<u>Notas</u>	<u>2012</u>	<u>2011</u>
Activos corrientes:			
Efectivo y equivalentes de efectivo	6	US\$ 552,703	332,258
Cuentas por cobrar comerciales, neto	7	3,788,572	3,566,872
Otras cuentas por cobrar	8	190,831	301,957
Inventarios, neto	9	4,748,098	4,042,216
Gastos pagados por anticipado		9,673	8,758
Total activos corrientes		<u>9,289,877</u>	<u>8,252,061</u>
Activos no corrientes:			
Inversiones en acciones	10	1,150	1,150
Propiedad, planta y equipos, neto	11	17,173,264	15,770,038
Activos intangibles, neto		8,305	27,338
Impuesto diferido activo	15	21,355	-
Otros activos		21,938	27,116
Total activos no corrientes		<u>17,226,012</u>	<u>15,825,642</u>
Total activos		<u>US\$ 26,515,889</u>	<u>24,077,703</u>
<u>Pasivos y Patrimonio</u>			
Pasivos corrientes:			
Documentos por pagar	12	US\$ 4,723,081	4,023,334
Cuentas por pagar a compañías relacionadas	19	3,366,186	6,382,463
Cuentas por pagar comerciales	13	990,914	1,615,058
Impuesto a la renta por pagar	15	199,401	402,913
Otras cuentas y gastos acumulados por pagar	14	1,686,326	1,287,355
Total pasivos corrientes		<u>10,965,908</u>	<u>13,711,123</u>
Pasivos no corrientes:			
Cuentas por pagar a compañías relacionadas	19	2,144,400	-
Reservas para pensiones de jubilación patronal e indemnizaciones por desahucio	16	572,813	435,617
Pasivo por desmantelamiento	11	1,301,131	1,211,200
Impuesto diferido pasivo	15	-	64,303
Total pasivos no corrientes		<u>4,018,344</u>	<u>1,711,120</u>
Total pasivos		<u>14,984,252</u>	<u>15,422,243</u>
Patrimonio:			
Capital acciones	17	1,283,008	1,283,008
Reserva legal	17	610,980	423,438
Resultados acumulados por aplicación de NIIF	17	698,620	698,620
Resultados acumulados		8,939,029	6,250,394
Total patrimonio		<u>11,531,637</u>	<u>8,655,460</u>
Total pasivos y patrimonio		<u>US\$ 26,515,889</u>	<u>24,077,703</u>


Eco Cristián Vélez Wechsler
Gerente General


Froilán Sandoval Kirkwood
Gerente Financiero


Lcdo. Oswaldo Daquilema
Contador General

Las notas en páginas 7 a 41 son parte integral de estos estados financieros.

Estado de Resultados Integrales

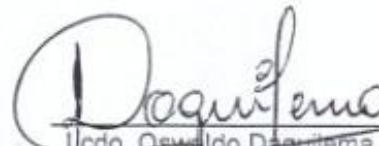
Año que terminó el 31 de diciembre de 2012, con cifras comparativas de 2011

(Expresado en Dólares de los Estados Unidos de América - US\$)

	<u>Notas</u>	<u>2012</u>	<u>2011</u>
Ventas netas	US\$	24,895,529	20,350,615
Costo de las ventas		<u>(14,207,519)</u>	<u>(11,726,213)</u>
Utilidad bruta		<u>10,688,010</u>	<u>8,624,402</u>
Gastos de administración	20	(1,261,277)	(956,133)
Gastos de ventas y distribución	21	(5,465,826)	(4,513,841)
Otros gastos, neto	22	<u>(132,223)</u>	<u>(408,093)</u>
		<u>(6,859,326)</u>	<u>(5,878,067)</u>
Utilidad en operaciones		<u>3,828,684</u>	<u>2,746,335</u>
Costos financieros:			
Ingresos financieros	23	14,663	4,353
Egresos financieros	23	<u>(455,094)</u>	<u>(343,247)</u>
Costos financieros, neto		<u>(440,431)</u>	<u>(338,894)</u>
Utilidad antes de impuesto a la renta		3,388,253	2,407,441
Impuesto a la renta	15	<u>(512,076)</u>	<u>(532,014)</u>
Utilidad neta	US\$	<u>2,876,177</u>	<u>1,875,427</u>


 Eco Cristián Vélez Wechsler
 Gerente General


 Froilán Sandoval Kirkwood
 Gerente Financiero


 Lcdo. Oswaldo Daquilema
 Contador General

Las notas en páginas 7 a 41 son parte integral de estos estados financieros.

Indura Ecuador S. A.

Estado de Evolución del Patrimonio

Año que terminó el 31 de diciembre de 2012, con cifras comparativas de 2011

(Expresado en Dólares de los Estados Unidos de América – US\$)

	Notas	Capital acciones	Reserva legal	Resultados acumulados por aplicación de NIIF	Resultados acumulados	Total patrimonio
Saldos al 31 de diciembre de 2010		US\$ 1,283,008	186,751	698,620	4,611,654	6,780,033
Apropiación para reserva legal Utilidad neta	17	-	236,687	-	(236,687)	-
		-	-	-	1,875,427	1,875,427
Saldos al 31 de diciembre de 2011		1,283,008	423,438	698,620	6,250,394	8,655,460
Apropiación para reserva legal Utilidad neta		-	187,542	-	(187,542)	-
		-	-	-	2,876,177	2,876,177
Saldos al 31 de diciembre de 2012		US\$ 1,283,008	610,980	698,620	8,939,029	11,531,637


Eco. Cristian Vélez Wechsler
Gerente General


Frolán Sandoval Kirkwood
Gerente Financiero


Lcdo. Oswaldo Daquilema
Contador General

Las notas en páginas 7 a 41 son parte integral de estos estados financieros.

Estado de Flujos de Efectivo

Año que terminó el 31 de diciembre de 2012, con cifras comparativas de 2011

(Expresado en Dólares de los Estados Unidos de América - US\$)

		<u>2012</u>	<u>2011</u>
Flujos de efectivo de las actividades de operación:			
Utilidad neta	US\$	2,876,177	1,875,427
Ajustes para conciliar la utilidad neta con el efectivo neto provisto por las actividades de operación:			
Depreciación de propiedad, planta y equipos		1,369,242	985,991
Amortización de activos intangibles		19,033	13,351
Provisión por deterioro de cuentas por cobrar comerciales		15,734	6,434
Pérdida por disposición de propiedad, planta y equipos, neto		171,842	189,691
Pérdida por bajas de inventario		-	18,322
Provisión por deterioro de inventarios		59,547	62,271
Costo financiero por desmantelamiento		89,931	11,200
Gasto de intereses		426,366	320,352
Gasto de impuesto a la renta		512,076	532,014
		<u>5,539,948</u>	<u>4,015,053</u>
(Aumento) disminución en:			
Cuentas por cobrar comerciales		(237,434)	(752,425)
Otras cuentas por cobrar		111,126	(69,440)
Inventarios		(765,429)	(553,076)
Gastos pagados por anticipados		(915)	40,351
Otros activos		5,178	(7,360)
Aumento (disminución) en:			
Cuentas por pagar comerciales		(624,144)	654,186
Cuentas por pagar a compañías relacionadas		(577,741)	742,546
Otras cuentas y gastos acumulados por pagar		398,971	134,859
Reservas para pensiones de jubilación patronal e indemnizaciones por desahucio		137,196	83,368
Intereses pagados		(426,619)	(308,685)
Impuesto a la renta pagado		(801,246)	(442,647)
Efectivo neto provisto por las actividades de operación		<u>2,758,891</u>	<u>3,536,730</u>
Flujos de efectivo de las actividades de inversión:			
Adquisición de propiedad, planta y equipos		(3,238,446)	(3,413,052)
Adquisición de activos intangibles		-	(19,105)
Efectivo neto utilizado en las actividades de inversión		<u>(3,238,446)</u>	<u>(3,432,157)</u>
Flujos de efectivo de las actividades de financiamiento:			
Proveniente de deuda a largo plazo		<u>700,000</u>	<u>-</u>
Efectivo neto provisto por las actividades de financiamiento		<u>700,000</u>	<u>-</u>
Aumento neto de efectivo y equivalentes a efectivo		220,445	104,573
Efectivo y equivalentes a efectivo al inicio del año		332,258	227,685
Efectivo y equivalentes a efectivo al final del año	US\$	<u>552,703</u>	<u>332,258</u>

Eco. Cristián Vélez Wechsler

Froilan Sandoval Kirkwood

Lcho. Oswaldo Domínguez

Las notas en páginas 7 a 41 son parte integral de estos estados financieros.

Indura Ecuador S. A.

Notas a los Estados Financieros

31 de diciembre de 2012

(Expresado en Dólares de los Estados Unidos de América – US\$)

(1) Entidad que Reporta

Indura Ecuador S. A. ("la Compañía") fue constituida bajo las leyes de la República del Ecuador en marzo de 1978 como Solecsa, Soldaduras Ecuatorianas S. A. y en abril del 2001 cambió su denominación por la de Indura Ecuador S. A. La Compañía es una filial de Indura S. A. Industria y Comercio, compañía incorporada en la República de Chile, entidad que a su vez es subsidiaria de Air Products and Chemicals, Inc., una corporación domiciliada en Estados Unidos de Norteamérica. Sus operaciones consisten principalmente en la comercialización de máquinas y electrodos para soldadura, así como, producción y comercialización de gases industriales y medicinales en el mercado ecuatoriano. La Compañía se encuentra domiciliada en el kilómetro 14 ½ de la vía a Daule, Av. El Cenáculo en la ciudad de Guayaquil.

Como se muestra en los estados financieros la Compañía presenta un capital de trabajo negativo de US\$1,676,031 al 31 de diciembre de 2012 (US\$5,459,062 al 31 de diciembre de 2011), el que se ha originado durante los últimos años principalmente por la adquisición de propiedad, planta y equipos con financiamiento a corto plazo. La Compañía ha tenido éxito en renovar sus obligaciones bancarias y ha obtenido el refinanciamiento de la deuda con instituciones financieras durante el 2012; además la casa matriz ha comprometido su asistencia financiera como avalista final de dichas obligaciones. Con el propósito de fortalecer la situación financiera de la Compañía, en diciembre del 2012, los accionistas tomaron la decisión de capitalizar acreencias por US\$2,144,400 (véase nota 19). El aumento de capital se perfeccionará durante el año 2013. A la fecha de este informe, la administración de la Compañía no tiene razones para creer que exista una incertidumbre significativa respecto a la intención y capacidad de la casa matriz, para proveer financiamiento adicional en el monto que sea necesario para permitirle continuar con sus operaciones y cancelar sus pasivos cómo y cuando estos vencen.

(2) Bases de Preparación de los Estados Financieros

(a) Declaración de Cumplimiento

Los estados financieros adjuntos han sido preparados de conformidad con las Normas Internacionales de Información Financiera (NIIF).

Estos estados financieros fueron autorizados para su emisión por la administración de la Compañía con fecha 23 de enero de 2013.

(b) Bases de Medición

Los estados financieros han sido preparados en base al costo histórico.

(c) Moneda Funcional y de Presentación

La Compañía, de acuerdo con lo establecido en la Norma Internacional de Contabilidad No. 21 (NIC-21) "Efectos de las Variaciones en las Tasas de Cambio de la Moneda Extranjera", ha determinado que el dólar de los Estados Unidos de América representa su moneda funcional. Para determinar la moneda funcional, se consideró que el principal ambiente económico en el cual opera la Compañía es el mercado nacional. Consecuentemente, las transacciones en otras divisas distintas del Dólar de los Estados Unidos de América se consideran "moneda extranjera".

(Continúa)

Los estados financieros al 31 de diciembre de 2012 y 2011 están presentados en dólares de los Estados Unidos de América, moneda funcional de la Compañía, de curso legal y de unidad de cuenta del Ecuador desde marzo de 2000.

(d) Uso de Estimados y Juicios

La preparación de estados financieros de acuerdo con las NIIF requiere que la administración de la Compañía efectúe ciertas estimaciones, juicios y supuestos que afectan la aplicación de políticas de contabilidad y los montos reportados de activos, pasivos, ingresos y gastos. Los resultados reales pudieran diferir de estas estimaciones.

Las estimaciones y supuestos relevantes se revisan sobre una base continua. Las revisiones de las estimaciones contables son reconocidas en el periodo en que las estimaciones son revisadas y en cualquier período futuro afectado.

En particular, la información sobre juicios críticos en la aplicación de políticas de contabilidad, y sobre supuestos e incertidumbres en estimaciones que pudieran tener un efecto significativo sobre los montos establecidos en los estados financieros se describe en las siguientes notas:

- Nota 11 - Propiedad, planta y equipos
- Nota 16 - Medición de las obligaciones para pensiones de jubilación patronal e indemnizaciones por desahucio

(3) **Políticas de Contabilidad Significativas**

Las políticas de contabilidad mencionadas más adelante han sido aplicadas consistentemente a todos los periodos presentados en estos estados financieros, a menos que otro criterio sea indicado.

Ciertos saldos de las cifras comparativas del estado de situación financiera al 31 de diciembre del 2011 han sido reclasificados para propósitos de uniformidad con la presentación de los estados financieros del año 2012 (véase nota 11).

(a) Clasificación de Saldos Corrientes y no Corrientes

Los saldos de activos y pasivos presentados en el estado de situación financiera se clasifican en función de su vencimiento, es decir, como corrientes aquellos con vencimiento igual o inferior a 12 meses, los que están dentro del ciclo normal de la operación de la Compañía, y como no corrientes, los de vencimiento superior a dicho período.

(b) Instrumentos Financieros

Activos Financieros no Derivados

La Compañía reconoce inicialmente los préstamos, cuentas por cobrar y depósitos en la fecha en que se originan. Los otros activos financieros se reconocen inicialmente en la fecha de negociación en la que la Compañía comienza a ser parte de las provisiones contractuales del documento.

(Continúa)

Notas a los Estados Financieros

(Expresado en Dólares de los Estados Unidos de América – US\$)

La Compañía procede a la baja de un activo financiero cuando los derechos contractuales a los flujos de efectivo derivados del activo expiran, o cuando transfiere los derechos a recibir los flujos de efectivo contractuales del activo financiero en una transacción en la que se transfieren substancialmente todos los riesgos y beneficios relacionados con la propiedad del activo financiero. Cualquier participación en los activos financieros transferidos que sea creada o retenida por la Compañía se reconoce como un activo o pasivo separado.

Los activos y pasivos financieros son compensados y el monto neto presentado en el estado de situación financiera cuando, y sólo cuando, la Compañía cuenta con un derecho legal para compensar los montos y tiene el propósito de liquidar sobre una base neta o de realizar el activo y liquidar el pasivo simultáneamente.

La Compañía tiene los siguientes activos financieros no derivados: efectivo y equivalentes de efectivo y préstamos y partidas por cobrar.

i. Efectivo y equivalentes de efectivo

El efectivo y equivalentes de efectivo se componen de los saldos del efectivo disponible en caja y bancos; valores sujetos a un riesgo poco significativo de cambios en su valor.

ii. Préstamos y partidas por cobrar

Los préstamos y partidas por cobrar son activos financieros con pagos fijos o determinables que no se cotizan en un mercado activo. Estos activos inicialmente se reconocen al valor razonable más cualquier costo de transacción directamente atribuible. Posterior al reconocimiento inicial, los préstamos y partidas por cobrar se valorizan al costo amortizado usando el método de interés efectivo, menos las pérdidas por deterioro. Los préstamos y partidas por cobrar se componen de los deudores comerciales y otras cuentas y documentos por cobrar.

Pasivos Financieros no Derivados

Inicialmente, la Compañía reconoce los instrumentos de deuda emitidos en la fecha en que se originan. Todos los otros pasivos financieros son reconocidos inicialmente en la fecha de la transacción en la que la Compañía se hace parte de las disposiciones contractuales del documento. La Compañía procede a la baja de un pasivo financiero cuando sus obligaciones contractuales se cancelan o expiran.

Los activos y pasivos financieros son compensados y el monto neto presentado en el estado de situación financiera cuando, y sólo cuando, la Compañía cuenta con un derecho legal para compensar los montos y tiene el propósito de liquidar sobre una base neta o de realizar el activo y liquidar el pasivo simultáneamente.

La Compañía tiene los siguientes pasivos financieros no derivados: préstamos o créditos a corto plazo, cuentas por pagar comerciales y otras cuentas por pagar.

Estos pasivos financieros son reconocidos inicialmente a su valor razonable más cualquier costo de transacción directamente atribuible. Posterior al reconocimiento inicial, estos pasivos financieros se valorizan al costo amortizado usando el método de interés efectivo.

(Continúa)

Acciones Comunes

Las acciones ordinarias, nominativas e indivisibles son clasificadas como patrimonio. Los costos incrementales atribuibles directamente a la emisión de acciones comunes y a opciones de acciones son reconocidas como una deducción del patrimonio, neto de cualquier efecto tributario.

(c) Inventarios

Los inventarios se presentan al menor entre su valor en libros y el valor neto de realización. El costo de los inventarios se determina por el método del costo promedio, excepto por las importaciones en tránsito de los inventarios que se llevan al costo específico, e incluye todos los costos incurridos para adquirir los inventarios, los costos de producción o conversión y otros incurridos para llevar el inventario a su localización y condición actual.

El valor neto de realización es el precio de venta estimado en el curso normal del negocio, menos los costos de terminación y los gastos estimados para completar la venta. El costo de los inventarios puede ser no recuperable en caso de que los mismos estén dañados, o se encuentren parcial o totalmente obsoletos o bien si sus precios de mercado han disminuido por motivos como los citados precedentemente. El importe de cualquier rebaja de valor de los inventarios, hasta alcanzar su valor neto de realización, se reconoce en el ejercicio en que ocurre la pérdida y se refleja en el estado de situación financiera como una disminución de las respectivas partidas de inventario.

(d) Propiedad, Planta y Equipos

i. Reconocimiento y Medición

Las partidas de propiedad, planta y equipos son valorizadas al costo menos depreciación acumulada y pérdidas por deterioro. La propiedad, planta y equipo se reconocen como activo si es probable que se deriven de ellos beneficios económicos futuros y su costo puede ser determinado de una manera fiable.

La propiedad, planta y equipos se presentan principalmente a su costo de adquisición a excepción de los terrenos que se presentan a su costo atribuido, que representa su valor razonable con base en avalúos practicados por peritos independientes.

El costo incluye los gastos que son directamente atribuibles a la adquisición del activo. El costo de activos construidos por la propia entidad incluye:

- El costo de los materiales y la mano de obra directa;
- Cualquier otro costo directamente atribuible al proceso de hacer que el activo sea apto para trabajar para su uso previsto;
- Cuando la Compañía tiene una obligación de retirar el activo o rehabilitar el lugar, una estimación de los costos de dismantelar y remover las partidas y de restaurar el lugar donde estén ubicados; y
- Los costos por préstamos capitalizados.

(Continúa)

Indura Ecuador S. A.

Notas a los Estados Financieros

(Expresado en Dólares de los Estados Unidos de América – US\$)

Los programas de computación adquiridos que están integrados a la funcionalidad de los equipos relacionados, son capitalizados como parte de los respectivos equipos.

Cuando partes de una partida de propiedad, planta y equipos poseen vidas útiles distintas, son registradas de forma separada como un componente integral del activo.

Las ganancias y pérdidas de la venta de un componente de propiedad, planta y equipos son determinadas comparando los precios de venta con sus valores en libros, y son reconocidas en el estado de resultados cuando se realizan o se conocen.

Los bienes incluidos en propiedad, planta y equipos no poseen restricciones de titularidad y no están entregados en garantía de obligaciones.

ii. Costos Posteriores

Mejoras y renovaciones mayores que incrementen la vida útil del activo o su capacidad productiva, son capitalizados sólo si es probable que se deriven de ellos beneficios económicos futuros para la Compañía y su costo puede ser estimado de manera fiable. El valor en libros de la parte reemplazada se da de baja. Los costos por reparaciones y mantenimientos de rutina en propiedad, planta y equipos son reconocidos en resultados cuando se incurren.

iii. Depreciación

La depreciación de propiedad, planta y equipos se calcula sobre el monto depreciable, que corresponde al costo de un activo, u otro monto que se sustituye por el costo. La depreciación es reconocida en resultados con base en el método de línea recta, considerando la vida útil establecida para cada componente de la propiedad, planta y equipos, en función de un análisis técnico efectuado por un perito independiente; a excepción de la planta ASU Adelca la cual se deprecia en base a las horas de producción y/o utilización. Los terrenos no se deprecian.

Los elementos de propiedad, planta y equipos se deprecian desde la fecha en la cual están instalados y listos para su uso o en el caso de los activos construidos internamente, desde la fecha en la cual el activo esté completado y en condiciones de ser usado.

Las vidas útiles estimadas para los períodos actuales y comparativos son las siguientes:

Edificios e instalaciones	Entre 10 y 50 años
Maquinarias y equipos	Entre 3 y 20 años
Equipos de computación	Entre 3 y 5 años
Muebles y enseres	Entre 5 y 10 años
Vehículos	Entre 5 y 10 años
Planta generadora de oxígeno líquido (ASU)	<u>Horas de producción</u>

(Continúa)

Los métodos de depreciación, vidas útiles y valores residuales son revisados en cada ejercicio y se ajustan si es necesario.

(e) Activos Intangibles

Las licencias y software adquiridos a terceros se presentan a costo histórico. La vida útil de aquellos activos es finita, por lo cual tienen fecha de vencimiento y una vida útil previsible en la cual es amortizado el activo en forma lineal. El método de amortización busca reflejar el comportamiento en el cual los beneficios de los activos son consumidos, acorde a la experiencia de cambios y actualización de versiones realizadas, el período de uso es de tres (3) años.

(f) Deterioro

i. Activos Financieros no Derivados

Los activos financieros son evaluados por la Compañía en cada fecha de presentación de los estados financieros, para determinar si existe evidencia objetiva de deterioro. Se considera que existe esa evidencia objetiva cuando ha ocurrido un evento de pérdida después del reconocimiento inicial del activo, con efectos negativos en los flujos de efectivo futuros del activo que pueden estimarse de manera fiable.

La evidencia objetiva de que un activo financiero está deteriorado puede incluir el incumplimiento de pago por parte de un deudor, la reestructuración de un valor adeudado a la Compañía en términos que ésta no tiene otra alternativa que aceptar la reestructuración, indicadores que el deudor o emisor entrará en bancarrota, o la desaparición de un mercado activo para una inversión. Además, para una inversión en un instrumento de patrimonio, una disminución significativa o prolongada de las partidas en su valor razonable bajo su costo es evidencia objetiva de deterioro.

La Compañía considera la evidencia de deterioro de las partidas por cobrar a nivel específico. La evaluación se realiza sobre la base de una revisión objetiva de todas las cantidades pendientes de cobro al final de cada período y representa la mejor estimación de la gerencia sobre las pérdidas en que podrían incurrirse por este concepto.

Una pérdida por deterioro relacionada con un activo financiero que se valora al costo amortizado se calcula como la diferencia entre el valor en libros del activo y el valor presente de los flujos de efectivo futuros estimados, descontados a la tasa de interés efectiva. Las pérdidas se reconocen en resultados y se reflejan en una cuenta de provisión contra las cuentas incobrables. El interés sobre el activo deteriorado continúa reconociéndose a través de revertir el descuento. Cuando un hecho posterior causa que el monto de la pérdida por deterioro disminuya, esta disminución se reconoce en resultados.

Las pérdidas por deterioro pueden ser revertidas únicamente si el reverso está objetivamente relacionado con un evento ocurrido después de que la pérdida por deterioro fue reconocida.

(Continúa)

ii. Activos no Financieros

El valor en libros de los activos no financieros de la Compañía, diferentes a inventarios e impuesto diferido activo, son revisados en la fecha del estado de situación financiera para determinar si existe algún indicio de deterioro. Si existen tales indicios, entonces se estima el valor recuperable del activo. Se reconoce una pérdida por deterioro si el valor en libros de un activo o su unidad generadora de efectivo excede su importe recuperable.

El valor recuperable de un activo o unidad generadora de efectivo es el valor mayor entre su valor en uso y su valor razonable menos los gastos de venta. Para determinar el valor en uso, se descuentan los flujos de efectivo futuros estimados a su valor presente usando una tasa de descuento antes de impuesto que refleja las valoraciones actuales del mercado sobre el valor del dinero en el tiempo y los riesgos específicos que puede tener el activo. Para propósitos de evaluación del deterioro, los activos son agrupados juntos en un pequeño grupo de activos llamados "unidad generadora de efectivo" que generan flujos de entrada de efectivo provenientes del uso continuo, los que son independientes de los flujos de entrada de efectivo de otros activos o grupos de activos.

Una pérdida por deterioro es reconocida si el monto en libros de un activo o su unidad generadora de efectivo sobrepasa su valor recuperable. Las pérdidas por deterioro son reconocidas en el estado de resultados integrales.

Las pérdidas por deterioro reconocidas en periodos anteriores se revisan en la fecha de cada estado de situación financiera para determinar si las mismas se han reducido. Las pérdidas por deterioro se revierten si existe un cambio en los estimados utilizados para determinar el valor razonable. Cuando se revierte una pérdida por deterioro, el valor en libros del activo no puede exceder al valor que habría sido determinado, neto de depreciación y amortizaciones, si no se hubiese reconocido una pérdida por deterioro.

(g) Beneficios a Empleados

i. Beneficios Post-Empleo

Planes de Contribuciones Definidas

La Compañía no tiene un plan de contribuciones definidas para su personal.

Planes de Beneficios Definidos – Reservas para pensiones de Jubilación Patronal e Indemnizaciones por Desahucio

La obligación neta de la Compañía con respecto a planes de beneficios de jubilación patronal está definida por el Código del Trabajo de la República del Ecuador que establece la obligación por parte de los empleadores de conceder jubilación patronal a todos aquellos empleados que hayan cumplido un tiempo mínimo de servicio de 25 años en una misma compañía; el que califica como un plan de beneficios definidos sin asignación de fondos separados.

(Continúa)

Además dicho Código del Trabajo establece que cuando la relación laboral termine, el empleador deberá pagar una indemnización por desahucio calculada en base al número de años de servicio.

La Compañía determina la obligación neta relacionada con el beneficio por jubilación patronal e indemnizaciones por desahucio calculando por separado para cada beneficiario, el monto del beneficio futuro que los empleados han adquirido a cambio de sus servicios durante el período actual y períodos previos; ese beneficio se descuenta para determinar su valor presente. El cálculo es realizado anualmente por un actuario calificado usando el método de crédito unitario proyectado. La Compañía reconoce en resultados la totalidad de las ganancias o pérdidas actuariales que surgen de estos planes.

ii. Beneficios a Corto Plazo

Las obligaciones por beneficios a corto plazo de los trabajadores son medidas sobre una base no descontada (esto es, valor nominal derivado de la aplicación de leyes laborales ecuatorianas vigentes) y son contabilizadas como gastos a medida que el servicio relacionado se provee.

Se reconoce un pasivo si la Compañía posee una obligación legal o implícita actual de pagar este monto como resultado de un servicio entregado por el empleado en el pasado y la obligación puede ser estimada con fiabilidad. Las principales acumulaciones reconocidas por este concepto corresponden a la decimotercera remuneración, decimocuarta remuneración, fondos de reserva, vacaciones y participación de los trabajadores en las utilidades de la Compañía.

iii. Beneficios por Terminación

Las indemnizaciones por terminación o cese laboral son reconocidas como gasto cuando la Compañía se ha comprometido, sin posibilidad realista de dar marcha atrás, a un plan formal detallado para dar por terminada la relación contractual con los empleados.

(h) Provisiones y Contingencias

Las obligaciones o pérdidas asociadas con provisiones y contingencias, originadas en reclamos, litigios, multas o penalidades en general, se reconocen como pasivo en el estado de situación financiera cuando existe una obligación legal o implícita resultante de eventos pasados, es probable que sea necesario un desembolso para cancelar la obligación y el monto puede ser razonablemente estimado. El importe reconocido como provisión corresponde a la mejor estimación, a la fecha del estado de situación financiera, del desembolso necesario para cancelar la obligación presente, tomando en consideración los riesgos e incertidumbres que rodean a la mayoría de los sucesos y circunstancias concurrentes a la valoración de éstas.

(Continúa)

Cuando no es probable que un flujo de salida de beneficios económicos sea requerido, o el monto no puede ser estimado de manera fiable, la obligación es revelada como un pasivo contingente. Obligaciones razonablemente posibles, cuya existencia será confirmada por la ocurrencia o no ocurrencia de uno o más eventos futuros son también reveladas como pasivos contingentes a menos que la probabilidad de un flujo de salida de beneficios económicos sea remota.

Los compromisos significativos son revelados en las notas de los estados financieros. No se reconocen ingresos, ganancias o activos contingentes.

(i) Reconocimiento de Ingresos Ordinarios y Gastos

Los ingresos provenientes de la venta de bienes en el curso de las actividades ordinarias son reconocidos al valor razonable de la contrapartida recibida o por recibir, neta de devoluciones, descuentos, bonificaciones o rebajas comerciales y del impuesto al valor agregado. Los ingresos son reconocidos cuando existe evidencia persuasiva que el riesgo y los beneficios significativos de propiedad han sido transferidos al comprador, y no subsisten incertidumbres significativas relativas a la recuperación de la consideración adeudada, de los costos asociados o por la posible devolución de los bienes negociados.

La oportunidad de las transferencias de riesgos y beneficios varía dependiendo de los términos individuales del contrato de venta. En el caso de ventas, la transferencia generalmente ocurre al momento de la entrega de los productos en las instalaciones del comprador y/o cuando este último recoge de las instalaciones de la Compañía los productos.

Los gastos son reconocidos con base en lo causado o cuando son incurridos. Se reconoce inmediatamente un gasto cuando el desembolso efectuado no produce beneficios económicos futuros o cuando tales beneficios económicos futuros, no cumplen o dejan de cumplir las condiciones para su reconocimiento como activos en el estado de situación financiera. Se reconoce también un gasto en el estado de resultados integrales en aquellos casos en que se incurre en un pasivo.

(j) Ingresos Financieros y Costos Financieros

Los ingresos financieros están compuestos básicamente por ingresos por intereses, los cuales son reconocidos en resultados al costo amortizado, usando el método de interés efectivo.

Los costos financieros están compuestos por gastos por intereses en préstamos o financiamientos. Los costos por préstamos que no son directamente atribuibles a la adquisición, la construcción o la producción de un activo que califica para capitalización de interés, se reconocen en resultados usando el método de interés efectivo.

(Continúa)

(k) Impuesto a la Renta

El gasto por impuesto a la renta está compuesto por el impuesto corriente y el impuesto diferido. El impuesto a la renta corriente y diferido es reconocido en resultados, excepto que se relacione a partidas reconocidas en otros resultados integrales o directamente en el patrimonio, en cuyo caso el monto de impuesto relacionado es reconocido en otros resultados integrales o en el patrimonio, respectivamente.

i. Impuesto Corriente

El impuesto a la renta corriente es el impuesto que se espera pagar sobre la utilidad gravable del año utilizando la tasa impositiva aplicable y cualquier ajuste al impuesto por pagar de años anteriores.

ii. Impuesto Diferido

El impuesto a la renta diferido es reconocido sobre las diferencias temporales existentes entre el valor en libros de los activos y pasivos reportados para propósitos financieros y sus correspondientes bases tributarias. No se reconoce impuesto a la renta diferido por las siguientes diferencias temporales: (i) el reconocimiento inicial de un activo o pasivo en una transacción que no es una combinación de negocios, y que no afectó la utilidad o pérdida financiera ni gravable; (ii) las diferencias relacionadas con inversiones en subsidiarias y en negocios conjuntos en la medida en que es probable que no serán revertidas en el futuro; y, (iii) las diferencias temporales tributables que surgen del reconocimiento inicial de una plusvalía.

El impuesto a la renta diferido es medido a la tasa de impuesto que se espera aplique al momento de revertir las diferencias temporales de acuerdo a la ley de impuesto a la renta promulgada o sustancialmente promulgada a la fecha de reporte. Los activos y pasivos por impuesto diferido son compensados si existe un derecho legal de compensar los pasivos y activos por impuestos corrientes, y están relacionados con el impuesto a la renta aplicados por la misma autoridad tributaria.

Un activo por impuesto diferido es reconocido por las pérdidas tributarias trasladables a periodos futuros y diferencias temporales deducibles, en la medida en que sea probable que estarán disponibles ganancias gravables futuras contra las que pueden ser utilizados. Los activos por impuesto diferido son revisados en cada fecha de reporte y son reducidos en la medida que no sea probable que los beneficios por impuestos relacionados sean realizados.

Sólo se compensan entre sí y, consecuentemente, se presentan en los estados financieros por su importe neto, los saldos deudores y acreedores tributarios, reconocidos como tales por autoridad tributaria, y siempre que los créditos tributarios respectivos no se hallen prescritos y que, además, se relacionen con el mismo tipo de impuesto a compensar.

(Continúa)

iii. Riesgos fiscales

Para determinar el importe del impuesto corriente y diferido, la Compañía considera el impacto de posiciones fiscales inciertas y si impuestos e intereses adicionales pudieran ser aplicados. Esta evaluación se basa en estimaciones y suposiciones y puede implicar una serie de juicios sobre eventos futuros. Nueva información pudiera estar disponible que pudiera hacer que la empresa cambie su juicio acerca de la suficiencia de las obligaciones fiscales existentes; tales cambios en los pasivos por impuestos afectarán al gasto por impuestos en el período en que dicha determinación se realice.

(4) **Normas Contables, Nuevas y Revisadas, Emitidas pero aún no de Aplicación Efectiva**

Una serie de nuevas normas, modificaciones de normas e interpretaciones son efectivas para períodos anuales que comiencen después del 1 de enero de 2012, y no se han aplicado en la preparación de estos estados financieros. Aquellas que pueden ser relevantes para la Compañía se exponen continuación. La Compañía no tiene planes de adoptar estas normas en forma anticipada.

<u>Norma</u>	<u>Título</u>	<u>Efectiva a partir</u>
NIIF 9 (Revisada en el 2010)	Instrumentos financieros	Enero 1, 2015
NIIF 10	Consolidación de estados financieros	Enero 1, 2013
NIIF 11	Acuerdos de negocios conjuntos	Enero 1, 2013
NIIF 12	Revelaciones de intereses en otras entidades	Enero 1, 2013
NIIF 13	Medición del valor razonable	Enero 1, 2013
NIC 19 (enmienda)	Beneficios a empleados	Enero 1, 2013
NIC 27 (Revisada en el 2011)	Estados financieros separados	Enero 1, 2013
NIC 28 (Revisada en el 2011)	Inversiones en asociadas y negocios conjuntos	Enero 1, 2013

La Administración de la Compañía, estima que la adopción de normas, enmiendas e interpretaciones, antes descritas, no tendrán un impacto significativo en los estados financieros de la Compañía.

(Continúa)

(5) Determinación de Valores Razonables

Las políticas contables de la Compañía requieren que se determinen los valores razonables de los activos y pasivos financieros y no financieros para propósitos de valorización y revelación, conforme los criterios que se detallan a continuación. Cuando corresponda, se revela mayor información acerca de los supuestos efectuados en la determinación de los valores razonables en las notas específicas referidas a ese activo o pasivo.

(a) Deudores Comerciales y Otras Cuentas por Cobrar

El valor razonable de los deudores comerciales y otras cuentas por cobrar, se estiman al valor presente de los flujos de efectivo futuros, descontados a la tasa de interés de mercado a la fecha del estado de situación financiera. Las cuentas por cobrar a corto plazo, que no devengan tasas de interés se valoran por el importe de la factura original si el efecto del descuento no es importante. El valor razonable se determina al momento del reconocimiento inicial y para propósitos de revelación a la fecha de presentación de los estados financieros anuales.

Los montos en libros de las cuentas por cobrar comerciales y otras cuentas por cobrar se aproximan a su valor razonable, dado su vencimiento de corto plazo.

(b) Propiedad, Planta y Equipos

El valor razonable de la propiedad, planta y equipos reconocido como costo atribuido corresponde al monto estimado por un perito independiente contratado por la Compañía, dicho valor se basa en los enfoques de mercado y de costo usando los precios de mercado para activos similares, cuando es disponible dicho precio, o el costo de reposición si un precio de mercado no estaba disponible. Este valor razonable es el precio por el cual un activo podría intercambiarse a la fecha de los estados financieros entre un comprador y un vendedor dispuestos en una transacción en condiciones de independencia mutua.

(c) Pasivos Financieros no Derivados

El valor razonable, que se determina en el reconocimiento inicial y para propósitos de revelación, se calcula sobre la base del valor presente del capital futuro y los flujos de interés, descontados a la tasa de interés de mercado a la fecha del estado de situación financiera.

Los montos registrados de los documentos por pagar, cuentas por pagar a compañías relacionadas, cuentas por pagar comerciales y otras cuentas por pagar se aproximan a su valor razonable debido a que tales instrumentos tienen vencimiento en el corto plazo.

(Continúa)

Indura Ecuador S. A.

Notas a los Estados Financieros

(Expresado en Dólares de los Estados Unidos de América – US\$)

(6) Efectivo y Equivalentes de Efectivo

El detalle de efectivo y equivalentes de efectivo al 31 de diciembre de 2012 y 2011 es el siguiente:

		<u>2012</u>	<u>2011</u>
Efectivo en caja	US\$	2,630	2,330
Depósitos en bancos		<u>550,073</u>	<u>329,928</u>
	US\$	<u>552,703</u>	<u>332,258</u>

(7) Cuentas por Cobrar Comerciales

El detalle de las cuentas por cobrar comerciales al 31 de diciembre de 2012 y 2011 es el siguiente:

		<u>2012</u>	<u>2011</u>
Cientes distribuidores	US\$	1,118,383	1,120,117
Cientes finales		<u>2,809,455</u>	<u>2,580,774</u>
		<u>3,927,838</u>	<u>3,700,891</u>
Provisión por deterioro de cuentas por cobrar		<u>(139,266)</u>	<u>(134,019)</u>
	US\$	<u>3,788,572</u>	<u>3,566,872</u>

El siguiente es el movimiento de la provisión por deterioro de cuentas por cobrar comerciales en los años que terminaron el 31 de diciembre de 2012 y 2011:

		<u>2012</u>	<u>2011</u>
Saldo al inicio del año	US\$	134,019	127,585
Más (menos):			
Provisión cargada a resultados		15,734	6,434
Castigos		<u>(10,487)</u>	<u>-</u>
Saldo al final del año	US\$	<u>139,266</u>	<u>134,019</u>

(Continúa)

Indura Ecuador S. A.

Notas a los Estados Financieros

(Expresado en Dólares de los Estados Unidos de América – US\$)

(8) Otras Cuentas por Cobrar

El detalle de otras cuentas por cobrar al 31 de diciembre de 2012 y 2011 es el siguiente:

		<u>2012</u>	<u>2011</u>
Anticipos a proveedores	US\$	75,374	151,201
Préstamos y anticipos a empleados		78,727	85,052
Cuentas por cobrar a entidades relacionadas (nota 19)		22,530	14,591
Otras		14,200	51,113
	US\$	<u>190,831</u>	<u>301,957</u>

(9) Inventarios

El detalle de inventarios al 31 de diciembre de 2012 y 2011 es el siguiente:

		<u>2012</u>	<u>2011</u>
Productos terminados	US\$	4,250,678	3,720,942
Materias primas		275,134	133,727
Repuestos y herramientas		168,685	122,708
En tránsito		261,835	222,864
		<u>4,956,332</u>	<u>4,200,241</u>
Provisión por deterioro de inventarios		<u>(208,234)</u>	<u>(158,025)</u>
	US\$	<u>4,748,098</u>	<u>4,042,216</u>

Los productos disponibles para la venta corresponden principalmente a gases del aire (oxígeno y nitrógeno líquidos), gases comprimidos en cilindros, soldaduras al arco y alambre mig, equipos y accesorios para soldadura, elementos de protección personal. Las materias primas corresponden a acetona, calcio y otros insumos para la fabricación de gases industriales.

Al 31 de diciembre de 2012 la Compañía mantiene una provisión por deterioro sobre inventarios que no han tenido movimiento por más de un año y que a su criterio serán comercializados a precios de liquidación. El siguiente es el movimiento de la provisión por deterioro de inventarios en los años que terminaron el 31 de diciembre de 2012 y 2011:

Indura Ecuador S. A.

Notas a los Estados Financieros

(Expresado en Dólares de los Estados Unidos de América – US\$)

		<u>2012</u>	<u>2011</u>
Saldo al inicio del año	US\$	158,025	95,754
Más (menos):			
Provisión cargada a resultados		59,547	62,271
Baja de inventarios		<u>(9,338)</u>	<u>-</u>
Saldo al final del año	US\$	<u>208,234</u>	<u>158,025</u>

(10) Inversiones en Acciones

El detalle de inversiones en acciones al 31 de diciembre de 2012 y 2011 es el siguiente:

		<u>2012</u>	<u>2011</u>
Subsidiaria:			
Oximed Ecuador S. A.-			
participación del 100%	US\$	800	800
Con participación minoritaria:			
Electroquil S. A.		350	350
	US\$	<u>1,150</u>	<u>1,150</u>

El siguiente es un resumen de la información financiera no auditada de la Subsidiaria Oximed Ecuador S. A. al 31 de diciembre de 2012 y 2011:

		<u>2012</u>	<u>2011</u>
Total activos	US\$	38,340	38,340
Total pasivos		37,216	37,216
Total patrimonio		<u>1,124</u>	<u>1,124</u>

(11) Propiedad, Planta y Equipos

Un detalle de la propiedad, planta y equipos al 31 de diciembre de 2012 y 2011 es el siguiente:

Indura Ecuador S. A.

Notas a los Estados Financieros

(Expresado en Dólares de los Estados Unidos de América - US\$)

	Terrenos	Edificios e Instalaciones	Maquinarias y equipos	Vehículos	Equipos de computación	Muebles y enseres	Construcciones en proceso	Repuestos	Total
Costo o costo atribuido:									
Saldo al 31 de diciembre del 2010	US\$ 205,849	1,199,809	12,631,972	289,549	126,295	99,857	437,869	66,911	15,058,111
Adiciones	-	7,929	3,999,401	48,851	19,058	-	1,841,949	18,133	5,935,321
Transferencias	-	67,422	2,045,347	-	390	1,274	(2,114,433)	-	-
Ventas y bajas	-	-	(241,343)	(2,858)	-	-	-	-	(244,201)
Saldo al 31 de diciembre del 2011	205,849	1,275,160	18,435,377	335,542	145,743	101,131	165,385	85,044	20,749,231
Adiciones	-	-	1,589,580	-	32,398	-	995,260	327,070	2,944,308
Transferencias	-	196,471	719,454	26,040	3,395	9,607	(954,967)	-	-
Ventas y bajas	-	(20,785)	(199,336)	(31,180)	-	-	-	-	(251,301)
Saldo al 31 de diciembre del 2012	US\$ 205,849	1,450,846	20,545,075	330,402	181,536	110,738	205,678	412,114	23,442,238
Depreciación acumulada:									
Saldo al 31 de diciembre del 2010	US\$ -	(209,756)	(3,495,122)	(172,602)	(93,829)	(76,403)	-	-	(4,047,712)
Adiciones	-	(47,113)	(890,452)	(29,446)	(14,925)	(4,055)	-	-	(985,991)
Ventas y bajas	-	-	51,652	2,858	-	-	-	-	54,510
Saldo al 31 de diciembre del 2011	-	(256,869)	(4,333,922)	(199,190)	(108,754)	(80,458)	-	-	(4,979,193)
Adiciones	-	(46,355)	(1,267,518)	(30,761)	(19,883)	(4,725)	-	-	(1,369,242)
Ventas y bajas	-	4,287	43,993	31,181	-	-	-	-	79,461
Saldo al 31 de diciembre del 2012	US\$ -	(298,937)	(5,557,447)	(198,770)	(128,637)	(85,183)	-	-	(6,268,974)
Valor neto en libros:									
Al 31 de diciembre del 2010	US\$ 205,849	990,053	9,136,850	116,947	32,466	23,454	437,869	66,911	11,010,399
Al 31 de diciembre del 2011	US\$ 205,849	1,018,291	14,101,455	136,352	36,989	20,673	165,385	85,044	15,770,038
Al 31 de diciembre del 2011	US\$ 205,849	1,151,909	14,987,628	131,632	52,899	25,555	205,678	412,114	17,173,264

(Continúa)

Indura Ecuador S. A.

Notas a los Estados Financieros

(Expresado en Dólares de los Estados Unidos de América – US\$)

Cambio en la clasificación de repuestos

Durante el año 2012, la Compañía modificó la clasificación del rubro repuestos en el estado de situación financiera, para presentarlo como propiedad, planta y equipos, en lugar de inventarios; como fue clasificado en el año 2011. Este cambio tiene como propósito reflejar en forma más adecuada los beneficios económicos que se derivan de la utilización de esos repuestos. Los montos comparativos del estado de situación financiera al 31 de diciembre del 2011 fueron modificados para propósitos de uniformidad con la presentación de los estados financieros del año 2012, lo que resultó en una reclasificación de US\$85,043. Debido a que las cantidades reclasificadas en el 2011 no son materiales, la Compañía considera que no existe efecto en la situación financiera de la Compañía.

El gasto de depreciación es reconocido en las siguientes partidas del estado de resultados integrales:

		2012	2011
Costo de las ventas	US\$	1,199,324	833,702
Gastos de administración		27,704	22,614
Gastos de ventas y distribución		142,214	129,675
	US\$	<u>1,369,242</u>	<u>985,991</u>

La Compañía mantiene con uno de sus clientes un contrato de arrendamiento del terreno donde se encuentran instaladas las dos plantas de producción de oxígeno líquido (ASU) y gaseoso (VSA). De conformidad con dicho contrato la Compañía se obliga al término del contrato a dejar el terreno en las condiciones en que el arrendador le ha entregado. Para cumplir con este compromiso, la Compañía ha efectuado una estimación por costo de desmantelamiento y retiro de esas plantas que fue cargada a los resultados acumulados por aplicación de NIIF por primera vez (planta ASU) y a propiedad, planta y equipos (planta VSA) por US\$690,000 y US\$510,000, respectivamente. Al 31 de diciembre del 2012, el valor presente de la estimación para desmantelamiento asciende a US\$752,881 para la planta ASU y US\$548,250 para la planta VSA (al 31 de diciembre del 2011 el valor presente fue de US\$701,200 para la planta ASU y US\$510,000 para la planta VSA). El efecto financiero por la actualización del valor presente del pasivo asciende a US\$89,931 en el año 2012 (US\$11,200 en el 2011) cargados como egresos financieros en el estado de resultados integrales adjuntos.

(12) Documentos por Pagar

Al 31 de diciembre de 2012 el saldo de documentos por pagar corresponde a préstamos bancarios contratados con Banco Pichincha C. A. por US\$4,700,000, a 360 días plazo y tasa de interés del 6.80% anual reajutable cada 90 días, en el 2012 (a 360 días plazo y tasa de interés del 7% anual, reajutable cada 90 días, en el 2011).

La casa matriz ha otorgado garantías de bancos del exterior en nombre de la Compañía por US\$4,700,000, para garantizar las obligaciones contraídas con Banco Pichincha C. A..

(Continúa)

(Expresado en Dólares de los Estados Unidos de América – US\$)

(13) Cuentas por Pagar Comerciales

El detalle de cuentas por pagar comerciales al 31 de diciembre de 2012 y 2011 es el siguiente:

		<u>2012</u>	<u>2011</u>
Proveedores locales	US\$	532,525	813,031
Proveedores del exterior		<u>458,389</u>	<u>802,027</u>
	US\$	<u><u>990,914</u></u>	<u><u>1,615,058</u></u>

La exposición de la Compañía al riesgo de liquidez relacionado con cuentas por pagar comerciales se revela en la nota 18(c).

(14) Otras Cuentas y Gastos Acumulados por Pagar

El detalle de otras cuentas y gastos acumulados por pagar al 31 de diciembre de 2012 y 2011 es el siguiente:

		<u>2012</u>	<u>2011</u>
Beneficios a empleados (nota 16)	US\$	1,224,635	943,398
Anticipos de clientes		84,031	188,381
Impuesto al valor agregado por pagar		108,421	58,592
Retenciones de impuesto a la renta e impuesto al valor agregado		30,327	27,226
Otras		<u>238,912</u>	<u>69,758</u>
	US\$	<u><u>1,686,326</u></u>	<u><u>1,287,355</u></u>

(15) ImpuestosGasto de Impuesto a la Renta

El gasto de impuesto a la renta fue cargado en su totalidad a resultados y consiste de:

		<u>2012</u>	<u>2011</u>
Impuesto a la renta corriente del año	US\$	597,734	589,497
Impuesto a la renta diferido		<u>(85,658)</u>	<u>(57,483)</u>
	US\$	<u><u>512,076</u></u>	<u><u>532,014</u></u>

(Continúa)

(Expresado en Dólares de los Estados Unidos de América – US\$)

Conciliación del Gasto de Impuesto a la Renta

La tasa corporativa de impuesto a la renta ecuatoriana es el 23%, en el 2012 (24% en el 2011). Dicha tasa se reduce al 13%, en el 2012 (14% en el 2011) si las utilidades se reinvierten en la Compañía a través de aumentos en el capital acciones y se destinan a la adquisición de maquinarias o equipos nuevos o bienes relacionados con investigación y tecnología que mejoren la productividad.

La siguiente es la conciliación entre el gasto de impuesto a la renta y aquel que resultaría de aplicar la tasa corporativa de impuesto a la renta del 23% en el 2012 (24% en el 2011) a la utilidad antes de impuesto a la renta:

	<u>2012</u>	<u>2011</u>
Impuesto que resultaría de aplicar la tasa corporativa de impuesto a la renta del 23% en el 2012 (24% en el 2011) a la utilidad antes de impuesto a la renta	US\$ 779,298	577,785
Incremento (reducción) resultante de:		
Gastos no deducibles	73,508	54,456
Beneficio tributario por pago a trabajadores discapacitados e incremento neto de trabajadores	(55,072)	(42,744)
Beneficio tributario por reinversión de utilidades	(200,000)	-
Gasto por impuesto a la renta	US\$ <u>597,734</u>	<u>589,497</u>

Impuesto a la Renta por Pagar

Un resumen del movimiento del impuesto a la renta por pagar por los años que terminaron al 31 de diciembre de 2012 y 2011 es el siguiente:

	<u>2012</u>	<u>2011</u>
Saldo al inicio del año	US\$ 402,913	256,063
Impuesto a la renta corriente	597,734	589,497
Pago de impuesto a la renta del año anterior	(402,913)	(256,063)
Anticipo de impuesto a la renta	(31,633)	(3,109)
Retenciones de impuesto a la renta en la fuente	(366,700)	(183,475)
	US\$ <u>199,401</u>	<u>402,913</u>

(Continúa)

Indura Ecuador S. A.

Notas a los Estados Financieros

(Expresado en Dólares de los Estados Unidos de América – US\$)

Activos y Pasivos por Impuestos Diferidos

Los activos y (pasivos) por impuestos diferidos y el movimiento de las diferencias temporales durante los años que terminaron el 31 de diciembre de 2011 y 2010 que fue reconocido en el estado de resultados integrales son atribuibles a lo siguiente:

		Saldo al 31 de diciembre de 2010	Reconocido en resultados de año 2011	Saldo al 31 de diciembre de 2011	Reconocido en resultados de año 2012	Saldo al 31 de diciembre de 2012
Impuesto diferido activo atribuible a:						
Cuentas por cobrar comerciales	US\$	11,018	1,422	12,440	1,133	13,573
Inventarios		21,066	13,670	34,736	11,075	45,811
Pasivo por desmantelamiento		151,800	114,664	266,464	19,785	286,249
Impuesto a la salida de divisas		-	3,332	3,332	10,079	13,411
Reservas para pensiones de jubilación patronal e indemnizaciones por desahucio		-	-	-	-	-
		15,484	8,016	23,500	9,482	32,982
Impuesto diferido activo		198,368	141,104	340,472	51,554	392,026
Impuesto diferido pasivo atribuible a:						
Propiedad, planta y equipos		(321,154)	(83,621)	(404,775)	34,104	(370,671)
Impuesto diferido pasivo		(321,154)	(83,621)	(404,775)	34,104	(370,671)
Impuesto diferido (pasivo) activo, neto	US\$	(121,786)	57,483	(64,303)	85,658	21,355

Las declaraciones de impuesto a la renta, impuesto al valor agregado y retenciones en la fuente presentadas por la Compañía por los años 2009 al 2012 están abiertas a revisión por parte de las autoridades tributarias.

(16) Beneficios a Empleados

El detalle de beneficios a empleados al 31 de diciembre de 2012 y 2011 es como sigue:

		2012	2011
Contribuciones a la seguridad social	US\$	59,035	48,879
Beneficios sociales (principalmente legales)		262,958	245,488
Participación de trabajadores en las utilidades		597,924	424,843
Bonificación a ejecutivos		304,718	224,188
Reserva para pensiones de jubilación patronal		429,595	333,161
Reserva para indemnizaciones por desahucio		143,218	102,456
	US\$	1,797,448	1,379,015
Pasivo corriente	US\$	1,224,635	943,398
Pasivo a largo plazo		572,813	435,617
	US\$	1,797,448	1,379,015

(Continúa)

Indura Ecuador S. A.

Notas a los Estados Financieros

(Expresado en Dólares de los Estados Unidos de América – US\$)

Participación de Trabajadores en las Utilidades

De acuerdo con las leyes laborales vigentes, la Compañía debe distribuir entre sus trabajadores el 15% de la utilidad antes de impuesto a la renta. La Compañía ha estimado el gasto de participación de los trabajadores en las utilidades en US\$597,775, en 2012 (US\$424,694 en 2011). El gasto es reconocido en las siguientes partidas del estado de resultados integrales:

		<u>2012</u>	<u>2011</u>
Costo de las ventas	US\$	167,270	118,914
Gastos de administración		233,542	165,631
Gastos de ventas y distribución		196,963	140,149
	US\$	<u>597,775</u>	<u>424,694</u>

Bonificación a Ejecutivos

La Compañía reconoce a varios de sus principales ejecutivos una bonificación especial imputable de impuestos, determinada en función de las utilidades del ejercicio. Dicha bonificación se calcula en función de los parámetros establecidos en el estatuto de la Compañía y es ratificada por la Junta de Accionistas al momento de aprobar la distribución de utilidades del período.

El gasto de bonificación a ejecutivos es reconocido en las siguientes partidas del estado de resultados integrales.

		<u>2012</u>	<u>2011</u>
Costo de las ventas	US\$	31,790	22,476
Gastos de administración		110,063	89,803
Gasto de venta y distribución		162,865	111,909
	US\$	<u>304,718</u>	<u>224,188</u>

Reservas para Pensiones de Jubilación Patronal e Indemnizaciones por Desahucio

El movimiento en el valor presente de las reservas para pensiones de jubilación patronal e indemnizaciones por desahucio en los años que terminaron el 31 de diciembre de 2012 y 2011 es el siguiente:

Notas a los Estados Financieros

(Expresado en Dólares de los Estados Unidos de América – US\$)

		<u>Jubilación patronal</u>	<u>Indemniza- ciones por desahucio</u>	<u>Total</u>
Obligaciones por beneficios definidos al 31 de diciembre de 2010	US\$	268,743	83,506	352,249
Costo por servicios actuales		47,651	13,500	61,151
Costo financiero		17,468	5,428	22,896
Pérdidas actuariales		13,369	22	13,391
Efecto de reducciones y liquida- ciones anticipadas		<u>(14,070)</u>	<u>-</u>	<u>(14,070)</u>
Obligaciones por beneficios definidos al 31 de diciembre de 2011		333,161	102,456	435,617
Costo por servicios actuales		75,231	14,929	90,160
Costo financiero		22,044	6,683	28,727
Pérdidas actuariales		20,072	18,050	38,122
Efecto de reducciones y liquida- ciones anticipadas		<u>(14,347)</u>	<u>(5,466)</u>	<u>(19,813)</u>
Obligaciones por beneficios definidos al 31 de diciembre de 2012	US\$	<u>436,161</u>	<u>136,652</u>	<u>572,813</u>

Según se indica en la nota 3 (g) i, todos aquellos empleados que cumplieren 25 años de servicio para una misma compañía tienen derecho a jubilación patronal, beneficio que se determina en base a los años de servicio, edad del empleado al momento del retiro y al promedio de la remuneración anual percibida en los cinco años previos a la fecha de retiro. Además, dicho Código establece que en los casos de terminación de la relación laboral por desahucio, el empleador bonificará al trabajador con el equivalente al 25% de la última remuneración mensual por cada uno de los años de servicio prestados.

La Compañía acumula este beneficio en base a estudios anuales elaborados por una firma de actuarios independientes. Según se indica en los estudios actuariales, el método actuarial utilizado es el "Método de Crédito Unitario Proyectado", con este método, la Compañía atribuye una parte de los beneficios que se han de pagar en el futuro a los servicios prestados en el período corriente. Las obligaciones se miden según sus valores descontados, puesto que existe la posibilidad de que sean satisfechas muchos años después de que los empleados hayan prestado sus servicios y se determina el importe de las pérdidas y ganancias actuariales. Las disposiciones legales no establecen la obligatoriedad de constituir fondos o asignar activos para cumplir con dicha obligación.

Las provisiones del plan de jubilación consideran la remuneración del empleado y demás parámetros establecidos en el Código del Trabajo, con un mínimo para la cuantificación de la pensión vitalicia mensual de US\$20 si el trabajador es beneficiario de la jubilación del IESS y de US\$30 si sólo tiene derecho a la jubilación patronal y 25 años mínimo de servicio sin edad mínima de retiro. De acuerdo a los estudios actuariales contratados por la Compañía, los que cubren a todos los empleados, el valor presente de la reserva matemática actuarial de jubilación patronal al 31 de diciembre de 2012 y 2011 es como sigue:

Indura Ecuador S. A.

Notas a los Estados Financieros

(Expresado en Dólares de los Estados Unidos de América – US\$)

		<u>2012</u>	<u>2011</u>
Trabajadores activos con derecho adquirido de jubilación vitalicia (con 25 años o más de servicio)	US\$	23,447	21,013
Trabajadores activos con derecho adquirido a la parte proporcional del beneficio de jubilación patronal en caso de despido (con más 20 años y menos de 25 años de servicio)		61,534	36,393
Trabajadores activos (entre 10 años y menos de 20 años de servicio)		201,262	138,279
Trabajadores activos con menos de 10 años de servicio		<u>149,918</u>	<u>137,476</u>
	US\$	<u><u>436,161</u></u>	<u><u>333,161</u></u>

El gasto por jubilación patronal y desahucio es reconocido en las siguientes partidas del estado de resultados integrales:

		<u>2012</u>	<u>2011</u>
Costo de las ventas	US\$	3,803	3,622
Gastos de administración		52,203	35,227
Gastos de venta y distribución		72,276	35,693
Egresos financieros		<u>28,727</u>	<u>22,896</u>
	US\$	<u><u>157,009</u></u>	<u><u>97,438</u></u>

Los principales supuestos considerados en los estudios actuariales a la fecha de los estados financieros son los siguientes:

	<u>2012</u>	<u>2011</u>
Tasa de descuento	7.00%	6.50%
Tasa de incremento salarial	3.00%	2.40%
Tasa de incremento de pensiones	2.50%	2.00%
Tasa de rotación (promedio)	8.90%	4.90%
Vida laboral promedio remanente	8.0	8.2
Tabla de mortalidad e invalidez	<u>TM IESS 2002</u>	<u>TM IESS 2002</u>

Las suposiciones actuariales constituyen las mejores estimaciones que la Compañía posee sobre las variables que determinarán el pago futuro de esta obligación. Los cambios en las tasas o supuestos usados en los estudios actuariales pueden tener un efecto importante en los montos reportados.

(Continúa)

(Expresado en Dólares de los Estados Unidos de América – US\$)

Gastos del Personal

Los valores pagados por la Compañía en concepto de gastos del personal incluidos en los rubros de costo de las ventas, gastos de administración y gastos de venta y distribución en el estado de resultados integrales por los años terminados el 31 de diciembre de 2012 y 2011 se resumen a continuación:

		<u>2012</u>	<u>2011</u>
Sueldos y salarios	US\$	2,407,685	1,926,187
Beneficios sociales y otros		1,001,165	778,878
Participación de los trabajadores en las utilidades		597,775	424,694
Jubilación patronal y desahucio		157,009	97,438
	US\$	<u>4,163,634</u>	<u>3,227,197</u>

Al 31 de diciembre de 2012 y 2011 la Compañía posee 159 y 141 trabajadores, respectivamente, en relación de dependencia.

(17) Capital y ReservasCapital Acciones

La Compañía ha emitido únicamente acciones ordinarias y nominativas con valor nominal de US\$1 cada una. Los accionistas tenedores de estas acciones tienen derecho a recibir dividendos según éstos sean declarados y tienen derecho a un voto por acción en las reuniones de la Compañía. El detalle del número de acciones autorizadas, suscritas y pagadas al 31 de diciembre de 2012 y 2011 es el siguiente:

	<u>2012</u>	<u>2011</u>
Acciones autorizadas	1,283,008	1,283,008
Acciones suscritas y pagadas	<u>1,283,008</u>	<u>1,283,008</u>

Reserva de Capital

La Superintendencia de Compañías del Ecuador, mediante Resolución No. SC.ICL CPAIFRS.G.11.007 del 9 de septiembre de 2011, publicada en el Registro Oficial No. 566 del 28 de octubre de 2011, determinó que el saldo acreedor de la reserva de capital (cuenta que registró el efecto de la corrección monetaria por el índice de inflación e índice especial de corrección de brecha entre los índices de devaluación e inflación de las cuentas patrimoniales hasta marzo de 2000 y de los activos no monetarios y del patrimonio de los accionistas hasta el 31 de diciembre de 1999) sea transferido a la cuenta resultados acumulados, subcuenta Reserva de Capital; saldo que sólo podrá ser capitalizado en la parte que exceda al valor de las pérdidas acumuladas y las del último ejercicio económico concluido, si las hubieren; utilizado en absorber pérdidas; o devuelto en el caso de liquidación de la Compañía. Al 31 de diciembre del 2012 y 2011 el saldo de la reserva de capital transferido a la cuenta resultados acumulados asciende a US\$1,343,004.

(Continúa)

Reserva Legal

La Ley de Compañías requiere que por lo menos el 10% de la utilidad anual sea apropiado como reserva legal hasta que ésta como mínimo alcance el 50% del capital social. Dicha reserva no está sujeta a distribución, excepto en el caso de liquidación de la Compañía, pero puede ser utilizada para aumentos de capital o para cubrir pérdidas en las operaciones.

Resultados Acumulados por Aplicación de NIIF

La Superintendencia de Compañías del Ecuador, mediante Resolución SC.ICI. CPAIFRS.G.11.007 del 9 de septiembre de 2011, publicada en el Registro Oficial No. 566 del 28 de octubre de 2011 determinó que los ajustes provenientes de la adopción por primera vez de las "NIIF" se registren en el patrimonio, en una subcuenta denominada "Resultados acumulados provenientes de la adopción por primera vez de las NIIF", separada del resto de los resultados acumulados. El saldo acreedor de esta cuenta no puede ser distribuido entre los accionistas, pero puede ser capitalizado en la parte que exceda al valor de las pérdidas acumuladas y las del último ejercicio económico concluido, si las hubieren; utilizado en absorber pérdidas o devuelto en el caso de liquidación de la Compañía.

(18) Administración del Riesgo Financiero

En el curso normal de sus operaciones la Compañía está expuesta a los siguientes riesgos relacionados con el uso de instrumentos financieros:

- Riesgo de crédito
- Riesgo de liquidez
- Riesgo de mercado

(a) Marco de Administración de Riesgos

La Administración es responsable por establecer y supervisar el marco de administración de riesgos, así como por el desarrollo y monitoreo de las políticas de administración de riesgos de la Compañía.

Las políticas de administración de riesgo de la Compañía son establecidas con el objeto de identificar y analizar los riesgos enfrentados por la Compañía, fijar límites y controles de riesgo adecuados, y para monitorear los riesgos y el cumplimiento de los límites. Se revisan regularmente las políticas y los sistemas de administración de riesgo de la Compañía a fin de que reflejen los cambios en las condiciones de mercado y en sus actividades. La Compañía, a través de sus normas y procedimientos de administración, pretende desarrollar un ambiente de control disciplinado y constructivo en el que todos los empleados entiendan sus roles y obligaciones.

(Continúa)

Indura Ecuador S. A.

Notas a los Estados Financieros

(Expresado en Dólares de los Estados Unidos de América – US\$)

La administración de la Compañía monitorea el cumplimiento de las políticas y los procedimientos de administración de riesgo y revisa si su marco de administración de riesgo es apropiado respecto de los riesgos a los que se enfrenta la Compañía.

(b) Riesgo de Crédito

El riesgo de crédito es el riesgo de pérdida financiera que enfrenta la Compañía si un cliente o contraparte en un instrumento financiero no cumple con sus obligaciones contractuales, y se origina principalmente de las cuentas por cobrar comerciales y otras cuentas por cobrar.

Exposición al Riesgo de Crédito

La exposición máxima al riesgo de crédito a la fecha del estado de situación financiera es como sigue:

	<u>Notas</u>		<u>2012</u>	<u>2011</u>
Efectivo y equivalentes a efectivo	6	US\$	552,703	332,258
Cuentas por cobrar comerciales, neto	7		3,788,572	3,566,872
Otras cuentas por cobrar	8		<u>190,831</u>	<u>301,957</u>
		US\$	<u>4,532,106</u>	<u>4,201,087</u>

i. Cuentas por Cobrar y Otras Cuentas por Cobrar

La exposición de la Compañía al riesgo de crédito se ve afectada principalmente por las características individuales de cada cliente. No existen clientes que individualmente representen concentraciones de crédito importantes. Desde un punto de vista geográfico o demográfico no existe concentración de riesgo de crédito.

La Administración ha establecido una política de riesgo bajo la cual se analiza a cada cliente nuevo individualmente para evaluar su solvencia, antes de autorizar ventas a crédito. La revisión de la Compañía incluye calificaciones externas, cuando están disponibles, y en algunos casos referencias bancarias. Se establecen límites de venta para cada cliente, los que representan el monto abierto máximo que no requiere de aprobaciones adicionales; estos límites se revisan cada vez que un cliente requiere un aumento de su límite de crédito. Adicionalmente, la Compañía minimiza el riesgo de pérdidas por incobrabilidad mediante la contratación de una póliza de seguros, que le cubre hasta el 75% de las cuentas por cobrar a aquellos clientes que son evaluados y calificados por la aseguradora, previo a la concesión de cualquier crédito. Los clientes que no cumplen con los requerimientos de solvencia exigidos por la Compañía sólo pueden efectuar compras de contado y/o mediante el otorgamiento de garantías adecuadas.

(Continúa)

(Expresado en Dólares de los Estados Unidos de América – US\$)

Al monitorear el riesgo de crédito de los clientes, éstos se agrupan según sus características de crédito, incluyendo si corresponden a un individuo o a una entidad legal, si son mayoristas, minoristas, o usuarios finales, su ubicación geográfica, industria, perfil de antigüedad, vencimiento y existencia de dificultades financieras previas. Los clientes que se clasifican como “de alto riesgo” se incluyen en una lista de clientes restringidos y son monitoreados por la Administración, y las ventas futuras se realizan con pagos adecuadamente garantizados.

La Compañía establece una provisión para deterioro de valor que representa su estimación de las pérdidas incurridas en relación con las cuentas por cobrar comerciales. Esta provisión se determina en base a una evaluación específica que se relaciona con exposiciones individualmente significativas. La Administración considera que no existen pérdidas en las que se haya incurrido pero que aún no se hubieran identificado, atribuibles a clientes que manejan individualmente riesgos poco significativos.

La exposición máxima al riesgo de crédito para cuentas por cobrar comerciales al 31 de diciembre de 2012 y 2011 por tipo de cliente fue:

		2012	2011
Cientes distribuidores	US\$	1,118,383	1,120,117
Cientes finales, neto		2,670,189	2,446,755
	US\$	<u>3,788,572</u>	<u>3,566,872</u>

La antigüedad de los saldos de las cuentas por cobrar comerciales al 31 de diciembre de 2012 y 2011 es la siguiente:

		2012	2011
Vigentes y no deterioradas	US\$	2,657,010	2,802,686
Vencidas de 1 a 30 días		734,772	441,698
Vencidas de 31 a 90 días		299,730	265,912
Vencidas de 91 a 180 días		67,292	56,576
Vencidas de 181 a 360 días		29,768	-
	US\$	<u>3,788,572</u>	<u>3,566,872</u>

ii. Efectivo y Equivalentes a efectivo

La Compañía mantenía efectivo y equivalentes a efectivo por US\$552,703 al 31 de diciembre de 2012 (US\$332,258 en el 2011), que representan su máxima exposición al riesgo de crédito por estos activos. El efectivo y equivalentes a efectivo son mantenidos principalmente con bancos e instituciones financieras que están calificadas entre el rango AAA.

(Continúa)

(Expresado en Dólares de los Estados Unidos de América – US\$)

(c) Riesgo de Liquidez

El riesgo de liquidez es el riesgo de que la Compañía tenga dificultades para cumplir con sus obligaciones asociadas con sus pasivos financieros, que son liquidados mediante la entrega de efectivo u otros activos financieros. El enfoque de la Administración para administrar la liquidez es contar con los recursos suficientes para cumplir con sus obligaciones cuando vencen, tanto en condiciones normales como de tensión, sin incurrir en pérdidas inaceptables o arriesgar la reputación de la Compañía.

La Administración de la Compañía dispone de información que le permite monitorear los requerimientos de flujo de efectivo; por lo general la Compañía tiene como objetivo contar con los recursos necesarios para solventar los gastos operacionales esperados durante un periodo de 7 días, incluyendo el pago de obligaciones financieras cuando vencen; esto excluye el posible impacto de circunstancias extremas que no pueden predecirse razonablemente.

Como se menciona en la nota 1 a los estados financieros, la Compañía ha mantenido un capital de trabajo negativo desde años anteriores, situación que no ha sido impedimento para cumplir con sus compromisos contractuales. Al 31 de diciembre de 2012 el capital de trabajo negativo se ha reducido de modo importante, debido a la decisión de casa matriz de capitalizar parte de las acreencias mantenidas hasta el año anterior por US\$2,144,400 (véase nota 1); sin embargo, la administración considera que la situación se mantendrá y que no prevé dificultades para el pago de sus obligaciones porque cuenta con el soporte financiero de la matriz.

Los vencimientos contractuales de pasivos financieros, incluyendo los pagos estimados de intereses al 31 de diciembre de 2012 y 2011 son los siguientes:

31 de diciembre de 2012

		Valor en libros	De 0 a 3 meses	De 3 a 6 meses	De 6 a 12 meses
Documentos por pagar	US\$	4,723,081	23,081	4,700,000	-
Cuentas por pagar a compañías relacionadas		3,366,186	600,000	600,000	2,166,186
Cuentas por pagar comerciales, impuesto a la renta por pagar y otras cuentas y gastos acumulados por pagar		2,876,641	1,279,563	1,187,446	409,632
	US\$	<u>10,965,908</u>	<u>1,902,644</u>	<u>6,487,446</u>	<u>2,575,818</u>

(Continúa)

Indura Ecuador S. A.

Notas a los Estados Financieros

(Expresado en Dólares de los Estados Unidos de América – US\$)

31 de diciembre de 2011

		Valor en libros	De 0 a 3 meses	De 3 a 6 meses	De 6 a 12 meses
Documentos por pagar	US\$	4,023,334	23,334	-	4,000,000
Cuentas por pagar a compañías relacionadas		6,382,463	-	-	6,382,463
Cuentas por pagar comerciales, impuesto a la renta por pagar y otras cuentas y gastos acumulados por pagar		3,305,326	2,613,248	446,590	245,488
	US\$	<u>13,711,123</u>	<u>2,636,582</u>	<u>446,590</u>	<u>10,627,951</u>

(d) Riesgo de Mercado

La exposición de la Compañía al riesgo de mercado se presenta por los cambios en los precios de mercado, tales como tasas de interés o precios de los instrumentos financieros que pudieran afectar los ingresos de la Compañía o el valor de los activos financieros que mantiene. El objetivo de la administración del riesgo de mercado es administrar y controlar las exposiciones a este riesgo dentro de parámetros razonables y al mismo tiempo optimizar la rentabilidad.

La Administración considera que las variaciones en las tasas de interés, en el futuro previsible, no tendrían un efecto importante en los flujos de caja y utilidades proyectadas por la Compañía.

Administración de Capital

La política de la Compañía es mantener un nivel de capital que le permita mantener la confianza de los inversionistas, los acreedores y el mercado, y sustentar el desarrollo futuro del negocio. La Compañía no está sujeta a requerimientos externos de incremento de capital.

La Junta de Accionistas establece las necesidades adicionales de inversiones de capital y en función de ello determina el nivel de utilidades que se reinvierte anualmente y el nivel de dividendos que se paga a los accionistas. La decisión de reinversión también se basa en los incentivos tributarios que recibe la Compañía. No hubo cambios en el enfoque de la Compañía para la administración de capital durante el año; tampoco existe un plan de compra-venta de acciones definido.

(Continúa)

(Expresado en Dólares de los Estados Unidos de América – US\$)

El índice deuda-patrimonio ajustado de la Compañía al término del periodo del estado de situación financiera era el siguiente:

		<u>2012</u>	<u>2011</u>
Total pasivos	US\$	14,984,252	15,422,243
Menos: efectivo y equivalentes a efectivo		<u>(552,703)</u>	<u>(332,258)</u>
Deuda neta	US\$	<u>14,431,549</u>	<u>15,754,501</u>
Total patrimonio	US\$	<u>11,531,637</u>	<u>8,655,460</u>
Índice deuda-patrimonio ajustado		<u>1.25</u>	<u>1.82</u>

(19) Transacciones y Saldos con Partes Relacionadas

Transacciones con Compañías Relacionadas

Un resumen de las principales transacciones con compañías relacionadas a través de propiedad o administración en los años que terminaron el 31 de diciembre de 2012 y 2011 es el siguiente:

		<u>2012</u>	<u>2011</u>
Compras de inventario	US\$	4,341,545	4,223,924
Compras de activos fijos		290,752	2,041,811
Reembolso de activos intangibles		-	19,105
Ventas de inventario		6,980	52,140
Ventas de activo fijo		5,375	-
Reembolso de gastos		57,216	1,883
Reembolso de ingresos		-	1,630
Pagos de pasivos por intereses		<u>1,022,126</u>	<u>-</u>

La Compañía adquiere el inventario principalmente a Indura S. A. Industria y Comercio y otras compañías relacionadas con vencimiento a 30 días; estas operaciones no generan intereses en caso de no ser canceladas las facturas en ese plazo.

En el año 2011 la Compañía adquirió una planta de producción de oxígeno gaseoso (Vacuum Swing Absorción - VSA) a una compañía relacionada por US\$1,988,496.

(Continúa)

Notas a los Estados Financieros

(Expresado en Dólares de los Estados Unidos de América – US\$)

Un resumen de los saldos con compañías relacionadas resultantes de las transacciones antes indicadas al 31 de diciembre de 2012 y 2011 es como sigue:

		<u>2012</u>	<u>2011</u>
Activos:			
Otras cuentas por cobrar	US\$	<u>22,530</u>	<u>14,591</u>
Pasivos:			
Cuentas por pagar a compañías relacionadas - corriente:			
Indura Soldadura Continua Ltda.- préstamo para financiar capital de trabajo con vencimientos anuales iguales hasta marzo de 2012 y no devenga intereses	US\$	600,000	600,000
Intereses acumulados por pagar		334,399	334,399
Cuentas por pagar		<u>2,431,787</u>	<u>5,448,064</u>
		3,366,186	6,382,463
Deuda a largo plazo (pasivos a ser capitalizados en el 2013)		<u>2,144,400</u>	-
	US\$	<u>5,510,586</u>	<u>6,382,463</u>

Hasta el 31 de diciembre de 2011 la administración de la Compañía consideraba que las deudas con relacionadas serían canceladas en el transcurso del año 2012; sin embargo, al cierre de 2012 la administración de casa matriz tomó la decisión de capitalizar parte de ese pasivo con relacionadas por US\$2,144,400, valor que fue reclasificado como pasivo a largo plazo. Dentro de los valores que serán capitalizados se incluye un préstamo de US\$600,000 que la Compañía mantenía con Indura Soldadura Continua Ltda. más intereses devengados en periodos anteriores por US\$334,399, adicionalmente se incluyen deudas por compras de inventarios efectuadas en periodos anteriores al 2011 por US\$1,210,001. La administración de la Compañía considera que el pasivo corriente con relacionadas, será cancelado conforme los plazos establecidos con las relacionadas que se resumen en la nota 18 (c).

Transacciones con Personal Clave de Gerencia

Durante los años 2012 y 2011 las compensaciones recibidas por el personal ejecutivo y por la gerencia clave por sueldos, beneficios sociales y otros beneficios a corto y largo plazo se resumen a continuación:

		<u>2012</u>	<u>2011</u>
Sueldos	US\$	763,769	648,003
Beneficios a corto plazo		137,279	114,718
Beneficios a largo plazo		155,510	109,716
Bono de gestión		304,049	223,499
	US\$	<u>1,360,607</u>	<u>1,095,936</u>

(Continúa)

Indura Ecuador S. A.

Notas a los Estados Financieros

(Expresado en Dólares de los Estados Unidos de América – US\$)

(20) Gastos de Administración

Un resumen de los gastos de administración por los años que terminaron el 31 de diciembre de 2012 y 2011 es como sigue:

		<u>2012</u>	<u>2011</u>
Gastos de personal	US\$	729,334	513,569
Honorarios y servicios prestados		114,362	131,187
Viajes		48,620	41,187
Impuestos		58,358	38,561
Depreciación		27,704	22,614
Arriendos pagados		17,295	16,296
Mantenimiento y reparación		40,598	14,979
Comunicación		11,388	10,327
Otros		213,618	167,413
	US\$	<u>1,261,277</u>	<u>956,133</u>

(21) Gastos de Ventas y Distribución

Un resumen de los gastos de ventas y distribución por los años que terminaron el 31 de diciembre de 2012 y 2011 es como sigue:

		<u>2012</u>	<u>2011</u>
Gastos de personal	US\$	2,531,728	1,993,383
Fletes y estiba		925,845	680,228
Viajes		315,035	284,819
Honorarios y servicios prestados		329,346	356,829
Publicidad y promociones		234,584	194,795
Arriendos pagados		192,538	156,037
Mantenimiento y reparación		137,907	150,275
Depreciación		142,214	129,675
Comunicación		84,800	81,944
Impuestos		50,985	21,256
Otros		520,844	464,600
	US\$	<u>5,465,826</u>	<u>4,513,841</u>

(Continúa)

Notas a los Estados Financieros

(Expresado en Dólares de los Estados Unidos de América – US\$)

(22) Otros Ingresos y Gastos

Un resumen de los otros ingresos y gastos por los años terminados el 31 de diciembre de 2012 y 2011 es como sigue:

		<u>2012</u>	<u>2011</u>
Otros ingresos:			
Diferencial cambiario	US\$	-	17,663
Utilidad en venta de activo fijo		17,817	-
Otros		<u>4,135</u>	<u>3,941</u>
		<u>21,952</u>	<u>21,604</u>
Otros gastos:			
Baja de activos fijo		-	(193,479)
Impuesto a la salida de divisas		(124,684)	(213,103)
Diferencial cambiario		(29,491)	-
Otros		<u>-</u>	<u>(23,115)</u>
		<u>(154,175)</u>	<u>(429,697)</u>
Otros gastos, neto	US\$	<u>(132,223)</u>	<u>(408,093)</u>

(23) Costos Financieros

Un resumen de los ingresos y (egresos) financieros por los años terminados el 31 de diciembre de 2012 y 2011 es como sigue:

		<u>2012</u>	<u>2011</u>
Ingresos financieros- intereses ganados	US\$	<u>14,663</u>	<u>4,353</u>
Egresos financieros:			
Intereses pagados	US\$	(336,436)	(309,151)
Costo financiero de pasivo por desmantelamiento		(89,931)	(11,200)
Costo financiero por planes de beneficios definidos a empleados		<u>(28,727)</u>	<u>(22,896)</u>
	US\$	<u>(455,094)</u>	<u>(343,247)</u>

(Continúa)

(Expresado en Dólares de los Estados Unidos de América – US\$)

(24) Compromisos

En febrero de 2006 la Compañía suscribió con un cliente un contrato mediante el cual se compromete a proveerle de oxígeno y nitrógeno (líquido y gaseoso) hasta un máximo de 17 TN diarias y el cliente se compromete a comprar un mínimo de 9 TN diarias. La duración del contrato es de 12 años y está ligado a un contrato de arrendamiento del terreno donde se encuentran instaladas las plantas de producción que tiene una duración de 20 años. De conformidad con dicho contrato Indura construyó dos plantas de oxígeno en estado líquido (ASU) y gaseoso (VSA) las cuales son operadas por Indura. En noviembre de 2007 y diciembre de 2011 la Compañía concluyó la construcción en las instalaciones del cliente las plantas ASU y VSA con una capacidad de 25 y 30 TN diarias, respectivamente. En julio de 2010 se suscribió un adendum al contrato de abastecimiento de oxígeno y nitrógeno mediante el cual la Compañía se compromete a proveer 30 TN diarias de oxígeno gaseoso de la Planta VSA y reducir al límite máximo de provisión de oxígeno líquido de la planta ASU de 17 TN a 5 TN diarias.

En junio de 2012 la Compañía suscribió con un cliente un contrato mediante el cual se compromete a proveerle de oxígeno gaseoso hasta un máximo de 5 TN diarias y oxígeno líquido en caso de respaldo. La tarifa por el suministro de oxígeno gaseoso está basada en un cargo fijo por un consumo mínimo asegurado de 5 TPD, consúmase ó no el oxígeno gaseoso producido por la planta. La duración del contrato es de 10 años. De conformidad con dicho contrato Indura construyó una planta de oxígeno en estado gaseoso (PVSA) e instaló un estanque de almacenamiento de oxígeno líquido la cual es operada por Indura. En noviembre de 2012 la Compañía concluyó la construcción en las instalaciones del cliente de la mencionada planta con una capacidad de 5 TPD y 3,000 galones diarios, respectivamente.

La Compañía arrienda los locales donde funcionan los puntos de ventas en las diferentes ciudades del país, bajo contrato a largo plazo con vencimientos hasta el 2016. El gasto por concepto de arrendamiento en el año que terminó el 31 de diciembre de 2012 ascendió a US\$202,337 (US\$172,333 en el 2011).

Un resumen de los pagos mínimos futuros bajo los contratos de arrendamiento antes indicados es el siguiente:

2013	US\$	134,760
2014		117,180
2015		101,400
2016		80,250
2017		27,000
2018		14,400
2019		14,400
2020		14,400
2021		14,400
2022		<u>2,400</u>

(Continúa)

(25) Eventos Subsecuentes

La Compañía ha evaluado los eventos subsecuentes hasta el 23 de enero de 2013, fecha en que los estados financieros adjuntos estuvieron disponibles para ser emitidos. Ningún evento significativo ocurrió con posterioridad al 31 de diciembre de 2012 y el 23 de enero de 2013, que requiera revelación o ajuste a los estados financieros adjuntos.