

93285

Quito, 15 de Mayo del 2007

Señores Socios
BYRON CALISTO ACOSTA
CARLOS CEVALLOS MENA
BYRON CALISTO INGAVELEZ
DIEGO CALISTO INGAVELEZ
Ciudad.-

De mis consideraciones:

Conforme a lo que dictamina el artículo 11 del Estatuto de BYCA TRADING COMPANY CTCL CIA. LTDA., me permito poner a su consideración el informe de labores por el período fiscal I de Enero al 31 de Diciembre del 2006, para que la Junta Ordinaria de Socios, convocada el 8 de mayo del 2007, para reunirse el 15 del mes y año en curso, pueda estudiarlo y conocerlo.

INFORME DE GERENCIA

Estimados Socios:

Al mirar los balances financieros entregados y que por sí solo explican el movimiento financiero del año 2006, podrán ustedes darse cuenta que a pesar de los esfuerzos y trabajos realizados, en este periodo nuevamente obtuvimos una pérdida pero en un porcentaje mucho menor al inmediato anterior prácticamente un 45% menos, sin duda alguna tiene que ver con la gran competencia generada de dos o tres años atrás, lo que si bien estamos casi posicionados en el mercado local, a nivel nacional no se ha logrado hacerlo por falta de recursos y no solo es el caso nuestro, si no de muchas empresas con más años de trabajo en esta rama, que tienen similares problemas.

Como ustedes están enterados, hemos sido visitados por el Departamento de Auditoria e Intervención de la Superintendencia de Compañías porque los últimos tres años la empresa a sufrido pérdidas lo que ha disminuido más del 50% de nuestro Patrimonio, que si bien es cierto es preocupante, también lo es el deseo y la decisión de todos de que la compañía continúe, y en reuniones mantenidas con el Sr. Presidente de la empresa, se ha llegado al consenso de que no se quiere CERRARLA, decisión que la hemos hecho llegar al Dpto. de Auditoria e Intervención, inclusive manifestándoles que nos permitan continuar este nuevo periodo 2007, y de persistir los mismos resultados, en el año 2008, buscaríamos el camino más conveniente para la capitalización y salir así de este patrimonio negativo.

...../..

-2-

Con estos antecedentes paso a informar a breves rasgos el Estado de Resultados en el cual se puede ver que las ventas alcanzaron el monto de US \$ 234.601,68 ligeramente mayor al del 2005, los costos de ventas en la que intervienen no solo las Depreciaciones de maquinaria también la materia prima –papel/tinta/etc.- así como los suministros y materiales que para este caso existe un solo proveedor que establece su propios precios, sobre todo en la máquina Índigo HP que son altos, tanto así que el porcentaje de incremento de costos es del 13% en comparación al 2005 si sabemos que los sueldos de producción prácticamente se han mantenido uniformes el 2006, dándonos una utilidad bruta en ventas de \$26.408,00 En lo referente a los gastos operacionales –administrativos/ventas/financieros- hemos logrado disminuir drásticamente de \$78.160,00 en el 2005 a \$ 41390,00 en el 2006, especialmente influenciado con la rebaja de sueldos y representación de Gerencia y Presidencia, que sin embargo no permitieron obtener saldos positivos sino más bien una nueva pérdida de \$ 14.667,00, resultado que nos anima a pensar que pasado estos tres primeros años de arranque de la empresa(2004/2005/2006) a partir del 2007 estaremos en capacidad al menos de ya no obtener pérdidas y cruzar el punto de equilibrio hacia valor positivos.

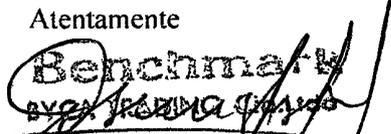
En cuanto al Balance Final, en el rubro de Activos, en clientes por cobrar tenemos US\$ 47.149,00 que significa un nivel aceptable de cobranza, ya que por nuestro tipo de trabajo y por la competencia, debemos ofrecer a nuestros clientes financiamientos a plazos de más de 45 días, sin embargo en concordancia con las sugerencias de la Superintendencia de Compañías a partir del ejerció 2007, estableceremos la Provisión de Incobrables. Los Activos Fijos especialmente la maquinaria de impresión y computación tiene un elevado porcentaje de depreciación que influye en los resultados teniendo al momento una valor neto depreciado de \$ 134.729,58..

Por el lado de los Pasivos los rubros más representativos están dados por los Pasivos Corrientes: las Obligaciones con los Empleados entiéndase aquí las cuentas de Sueldos de Gerencia por Pagar, y los Gastos de Representación a Presidencia por Pagar que están en el orden de los \$ 101.446,00 y en No Corrientes los Prestamos de Socios por \$ 264.034,37, rubro este que podría ser una salida para la capitalización de la empresa en el 2008.

Me permito informarles que en este año 2006 y conforme a la indicación del la Superintendencia de Compañías hemos contado con el Informe de Comisario emitido por el Lcdo. Nelson Aguirre Solis, reconocido profesional en la materia, el mismo que estaremos adjuntando para la entrega a el indicado organismo de control.

Esta Gerencia mantiene el optimismo y la fe que en 2007, esta situación podrá revertirse y el bache financiero que se prevé en las empresas al inicio de su trabajo cambie y logremos superar con trabajo, decisión y la confianza que ustedes me han entregado.

Atentamente


ING. CARLOS E. VALLOS MENA
GERENTE
AUTORIZADA