

INFORME DE LA GERENCIA - AÑO 2015
UNIQUE STAR PHARM U.S. PHARM S.A.

1. Sobre la situación económica del país

El precio del petróleo cayó y complicó sustancialmente la economía de Ecuador en 2015, pasando de \$91,50 el barril en enero a \$53,55 en diciembre. Dicha baja, según analistas, se da por una sobreoferta de los principales socios de la OPEP, que se niegan a disminuir su producción.

El Gobierno ecuatoriano fijó en \$79,70 el precio del barril en la proforma presupuestaria 2015, dando como principal efecto un déficit que fue cubierto con préstamos del exterior.

El gobierno estimó para 2015 un crecimiento de 4,8%, sin embargo, después de realizar ajustes al presupuesto general del estado, y al implementarse varias medidas de política económica el crecimiento fue de 0,4%.

La tasa de desempleo registrada hasta el último trimestre del 2015 se ubicó en el 4,77% a nivel nacional. En relación a la tasa de desempleo registrado en el mismo mes del año anterior que fue de 3,80% se observa un aumento del 0,97%; este efecto se presenta como consecuencia de la contracción económica acontecida a partir de la caída del precio del petróleo.

La inflación del año 2015 cerró en 3,38%, disminuyendo respecto al año 2014 que había sido de 3,67%

Con un presupuesto general de aproximadamente USD 30.000 millones y con un precio del barril de petróleo estimado en USD 35.00, los principales desafíos para la economía ecuatoriana en el 2016 son: el crecimiento económico, balanza comercial, financiamiento, inversión y desempleo.

Fuentes oficiales estiman un crecimiento cercano o superior al 1% para el 2016, esta expectativa es generada por la entrada en operación de siete hidroeléctricas y la rehabilitación de la refinería de Esmeraldas (costa norte del Ecuador).

Los problemas más graves que enfrenta el gobierno ecuatoriano durante el 2016 son la reducción de ingresos (debido a la caída de los precios del petróleo) y el continuo incremento del desempleo. Sobre el primer punto el gobierno ha solicitado créditos al exterior y ha manifestado que en 2016 es necesario recortar el Presupuesto General del Estado en USD 800 millones, sobre todo en gastos corrientes y de inversión; en lo que respecta al mercado laboral se ha reformado la ley laboral, dando la posibilidad de disminuir las horas de trabajo semanales de común acuerdo y bajo ciertas reglas. También se crea un seguro de desempleo.

Otra situación a considerar es la de las exportaciones de banano (segundo rubro de exportación), que se verían afectadas por la devaluación del Rublo (moneda de la Federación Rusa), la competencia de Colombia y Perú para captar mayores cuotas en el mercado europeo y la presencia del fenómeno natural de El Niño.

Además, para el segundo trimestre del presente año se espera la eliminación de las salvaguardias (vigentes desde marzo de 2015) de manera progresiva, sin embargo ya se analizan nuevas medidas para

controlar la salida de divisas, una de las opciones es el timbre cambiario, que busca encarecer los dólares que se usan para importar.

2. Sobre el desarrollo de la compañía

En el año 2015 la empresa alcanzó una facturación de USD 1.107.226; siendo esta cifra un 14,2% menor a la de la facturación que alcanzó en 2014 (USD 1.287.782).

El costo de ventas muestra la misma tendencia, es decir, una disminución del 14,2% (USD 153.181 menos). Esto fue producto del cambio en la estrategia de negocio, en la cual Genéricos Nacionales Gena S.A. (en adelante GENA) pasó a ser el comercializador exclusivo de los productos registrados por Unique Star Pharm U.S. Pharm S.A.

Los gastos de administración y ventas disminuyeron USD 542.842 respecto de 2014, lo que equivale a una baja porcentual del 86,62%. El cambio de estrategia del negocio, anteriormente descrito, es lo que explica esta gran disminución, ya que la compañía comercializó productos de forma directa, solamente en el primer cuatrimestre de 2015.

Como resultado, la utilidad neta del ejercicio 2015 fue de USD 158.522, mientras que en 2014 hubo una pérdida de USD 422.487. Esto se explica, principalmente, por el cambio de estrategia de negocio, en la que Unique Star Pharm U.S. Pharm S.A., no tuvo que hacerse cargo de los gastos de venta y promoción de los productos desde mayo 2015, y tampoco de los gastos del personal desde noviembre 2014 por medio de la subrogación de personal realizada.

Durante el ejercicio fiscal 2015 se presentó a la Superintendencia de Compañías una autorización de disminución de capital a fin de que el tamaño del patrimonio de la compañía sea acorde a su nueva actividad económica, y a efectos de salir de la causal de disolución, a la cual se había llegado como resultado de las pérdidas acumuladas.

El capital pagado y suscrito de la compañía, al terminar el ejercicio fiscal 2015, es de USD 1.471.696 dividido en 1.471.696 de acciones con un valor nominal de USD 1,00 cada una.

Hechos relevantes de 2015:

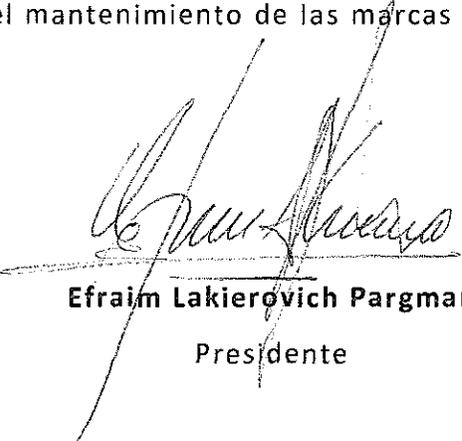
- Se cambió la estrategia del negocio. A partir del 2 de mayo de 2015, GENA es quien comercializa todos los productos de la compañía, mediante una licencia de uso de marcas y registros sanitarios.

En dicha fecha se le facturó todo el inventario de producto terminado, semi elaborados y materia prima existentes.

- Durante el año 2015, se han cumplido todas las resoluciones y disposiciones de la Junta General.

Recomiendo a la Junta General continuar adelante con la licencia de uso de marcas y registros sanitarios otorgada a GENA, y como consecuencia de esto, realizar el mantenimiento de las marcas y registros sanitarios de la compañía

Atentamente,



Efraim Lakierovich Pargman

Presidente