

**INFORME DE COMISARIO DE LA EMPRESA PACIFIC ADVISOR
(Balances 2006)**

Una vez revisados el Balance General y el Estado de Pérdidas y Ganancias de la Empresa PACIFIC ADVISOR, se puede ratificar que la contabilidad ha sido registrada siguiendo los Principios de Contabilidad Generalmente Aceptados.

ANÁLISIS DE LOS BALANCES

PACIFIC ADVISOR			
<i>En dólares</i>			
	USD 2004	USD 2005	USD 2006
VENTAS	107.181	237.307	277.570
UTILIDAD	2.893	6.328	10.977
LIQUIDEZ	0,96	0,79	1,14
ENDEUDAMIENTO	12,77	8,59	12,06

En el año 2006 PACIFIC ADVISOR, presentó ventas por USD 277.570 monto que representa un crecimiento aproximado del 17% en relación al 2005, manteniendo una tendencia de crecimiento desde que la empresa comenzó a operar.

Las utilidades generadas en el período fueron de USD 10.977 lo que representa un crecimiento del 73% frente al 2005. Los resultados alcanzados corresponden a ingresos operativos generados en una mejor relación de ventas vs. Costos ya que el incremento en ventas es totalmente menor a este crecimiento en utilidades lo que deja ver que hubo una optimización de costos. La liquidez presenta una recuperación significativa en relación al año anterior.

DESEMPEÑO:

	USD 2004	USD 2005	USD 2006
DESEMPEÑO			
VENTAS	107.181	237.307	277.570
UTILIDADES	2.893	6.328	10.977
MARGEN BRUTO	68,6%	46,5%	55,6%
MARGEN OPERATIVO	3,5%	3,3%	10,6%
MARGEN NETO	2,7%	2,7%	4,0%

En términos generales se puede identificar que la empresa, como producto de su gestión genera un adecuado nivel de ventas. El monto de ventas cubre el costo de ventas más los gastos administrativos y de ventas, lo que genera un buen margen operativo.

Atentamente,


VERÓNICA BRAVO.
COMISARIO