

GUAYAQUIL, 26 DE MARZO DEL 2004.

**SEÑORES
MIEMBROS DE LA JUNTA DE ACCIONISTAS DE
COMPUTADORA SAN EDUARDO S.A. "COMPSESA"
CIUDAD.**

De mis consideraciones:

*Cumpliendo con lo dispuesto en nuestros estatutos la ley de compañías, en su resolución publicada en el Registro Oficial No.44 del 13 de Octubre de 1997, presento a ustedes el informe de labores como Gerente General de la compañía **COMPUTADORA SAN EDUARDO S.A. "COMPSESA"**, por el ejercicio Económico del año de 2003 y que se concreta en los siguientes puntos:*

1.- INFORME GENERAL

El Ejercicio Económico del año 2003, continúa difícil para nuestra actividad comercial, debido principalmente a la situación política y económica que atraviesa el País, y los clientes continúan dejando de invertir en Renovaciones de Activos, razones por las cuales las ventas en el período que se informan disminuyeron en un 6% aproximadamente en relación con el período anterior.

Esperamos que para el Ejercicio Económico del año 2004 la situación económica del País mejore y lleguemos a lograr las metas fijadas para ese año.

a) POLITICA DE VENTAS.-

Debido a la desleal competencia que existe en el mercado, el mismo que se encuentra saturado con productos que vendemos, nos hemos visto en la necesidad de ser más flexibles al otorgar créditos a nuestros Clientes mucho más allá del que tenemos establecido, así como también hemos reducido los márgenes de ganancias para así poder generar ventas. Hemos continuado con nuestra Política de adquisiciones de Equipos bajo compromisos o pedidos de nuestros Clientes, y así también mantener un bajo stock de Inventarios por los continuos cambios tecnológicos y de precios.

Estamos cambiando la línea de productos, diversificándolo principalmente con el de comunicación.

b) ASPECTO LABORAL.-

En este campo la compañía no ha tenido ningún inconveniente que comentar. Continuamos en nuestra política de preparación y capacitación profesional a nuestro personal de empleados asistiendo a cursos y seminarios principalmente en el área técnica en Computación y de ventas.

c) ASPECTO ADMINISTRATIVOS.-

Se ha dado fiel cumplimiento a las resoluciones de la Junta General de Accionistas y del Directorio, así como al cuidado y manejo de los libros Sociales.

2.- ASPECTOS FINANCIEROS

ANALISIS COMPARATIVOS ENTRE LOS DOS ULTIMOS PERIODOS:

El análisis que efectuaré a las principales cuentas del Balance General de los dos últimos periodos, podrán observar el constante aumento en el aspecto financiero y económico de la Compañía, como a continuación demuestro:

CUENTAS	DICIEMBRE/03	DICIEMBRE/02	VARIACION
	US\$	US\$	US\$
ACTIVOS	1,623,675.18	1,150,583.59	473,091.59
CORRIENTES			
PASIVOS	794.935,19	347,518.09	447,417.10
CORRIENTES			
PATRIMONIO	872,038,81	837,521.57	34,517.24
RESULTADOS			
VENTAS NETAS	5,538,368,44	5,862,424.81	-324,056.37
UTILIDAD NETA	34,517,24	94,666.75	-60,149.51

De la demostración expuesta de los dos últimos periodos, las variaciones en sus cantidades son significativas, y que serán reflejadas mediante el análisis con índices financieros donde podemos observar el aceptable incremento que ha tenido la compañía en el periodo que se informa

$$\text{INDICE DE SOLVENCIA} = \frac{\text{ACTIVO CORRIENTE}}{\text{PASIVO CORRIENTE}} = \frac{1,623,675.18}{794,935.19} = 2,04$$

El análisis de solvencia nos demuestra el grado de Solvencia que tiene la compañía para cubrir sus obligaciones a corto plazo, esto quiere decir que por cada dólar que tiene que pagar, tiene US\$ 2,04 que cobrar que en términos financieros es muy bueno.

$$\text{PRUEBA ACIDA} = \frac{\text{ACTIVO CORRIENTE} - \text{INVENTARIO}}{\text{PASIVO CORRIENTE}} = \frac{1,623,675.18 - 329,608.23}{794,935.19} = 1,63$$

Este análisis de Solvencia inmediata es más estricta que el análisis anterior, ya que nos permite comprobar la posibilidad de cubrir en forma inmediata futuras contingencias con los activos de rápida realización y su resultado se lo puede considerar muy bueno.

$$\text{RENDIMIENTO DEL PATRIMONIO} = \frac{\text{UTILIDAD NETA}}{\text{PATRIMONIO}} = \frac{34,517.24}{872,038.81} = 3.96$$

El margen de Rendimiento del Patrimonio en el año 2003 fue de 3.96%, bajó notablemente su porcentaje debido a la disminución en las Ventas y al constante aumento en los gastos operacionales que tiene la compañía.

$$\text{MARGEN NETO DE UTILIDAD} = \frac{\text{UTILIDAD NETA}}{\text{VENTAS NETAS}} = \frac{34,517.24}{5,538,368.44} = 0.62\%$$

La cifra resultante del Margen de Utilidad Neta es de 0.62 %, esto quiere decir que por cada dólar (US\$ 1.00) de venta la empresa obtiene 0.062 centavos de Utilidad Neta, o también podemos interpretar que del 100% de las ventas se alcanzó el 0,62 % de Utilidad Neta.

3.- COMERCIALIZACION DE LOS PRODUCTOS:

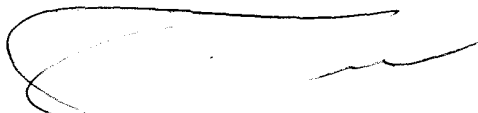
Continuamos vendiendo nuestras marcas tradicionales, siendo la principal HEWLETT PACKARD, (ex – COMPAQ), IBM, MICROSOFT Y LEXMARK, las cuales representan el 90% de nuestras ventas, productos secundarios nos apoyamos con los mayoristas locales e internacionales.

4.- RESULTADO DEL EJERCICIO DEL AÑO 2003.

Con relación al resultado del ejercicio que se informa, se obtuvo una utilidad neta de US\$ 34,517.24; habiendo obtenido un decremento del 63,54 % con relación al año anterior, la misma que queda a disposición de los Señores accionistas.

Agradezco a los señores Accionistas, por la confianza depositada para el normal desempeño de mis funciones así como también al personal de colaboradores por el fiel cumplimiento a sus labores, lo que ha permitido que la compañía haya adquirido prestigio en el país por su alto sentido de responsabilidad y fiel cumplimiento con sus compromisos.

ATENTAMENTE,



**FEDERICO CASTRO SAYAGO
GERENTE GENERAL**