

GUAYAQUIL, 25 DE MARZO DEL 2003

**SEÑORES
MIEMBROS DE LA JUNTA DE ACCIONISTAS DE
COMPUTADORA SAN EDUARDO S.A. "COMPSESA"
CIUDAD.**

DE MIS CONSIDERACIONES:

Cumpliendo con lo dispuesto en nuestros estatutos la ley de compañías, en su resolución publicada en el Registro Oficial No.44 del 13 de Octubre de 1992, presento a ustedes el informe de labores como Gerente General de la compañía **COMPUTADORA SAN EDUARDO S.A. "COMPSESA"**, por el ejercicio Económico del año de 2002 y que se concreta en los siguientes puntos:

1.- INFORME GENERAL

El Ejercicio Económico del año 2002, fue sin duda un año muy difícil para nuestra actividad comercial, debido principalmente a la situación política y económica que atraviesa el País, y por finalizar el Gobierno del Dr. Gustavo Noboa y la convocatoria a elecciones que se realizaron en el País; cambio de Gobierno que siempre causa expectativas a los empresarios, dejando de invertir en Renovaciones de Activos, razones por las cuales las ventas en el período que se informan disminuyeron en un 8% aproximadamente en relación con el período anterior.

Esperamos que para el Ejercicio Económico del año 2003 la situación económica del País mejore y lleguemos a lograr las metas fijadas para ese año.

a) POLITICA DE VENTAS.-

Debido a la desleal competencia que existe en el mercado, el mismo que se encuentra saturado con productos que vendemos, nos hemos visto en la necesidad de ser más flexibles al otorgar créditos a nuestros Clientes mucho más allá del que tenemos establecido, así como también hemos reducido los márgenes de ganancias para así poder generar ventas.

Hemos continuado con nuestra Política de adquisiciones de Equipos bajo compromisos o pedidos de nuestros Clientes, y así también mantener un bajo stock de Inventarios por los continuos cambios tecnológicos y de precios.

b) ASPECTO LABORAL.-

En este campo la compañía no ha tenido ningún inconveniente que comentar. Continuamos en nuestra política de preparación y capacitación profesional a nuestro personal de empleados asistiendo a cursos y seminarios principalmente en el área técnica en Computación y de ventas.

c) ASPECTO LEGAL.-

Con fecha 25 de Octubre de 2002 fue aprobado por el Intendente de Compañías de Guayaquil el Aumento de Capital de la Compañía a la suma de US\$ 400,000.00, la misma que se encuentra ya inscrito en el Registro Mercantil con fecha 12 de Noviembre de 2002.

d) ASPECTO ADMINISTRATIVOS.-

Se ha dado fiel cumplimiento a las resoluciones de la Junta General de Accionistas y del Directorio, así como al cuidado y manejo de los libros Sociales.

2.- ASPECTOS FINANCIEROS

ANALISIS COMPARATIVOS ENTRE LOS DOS ULTIMOS PERIODOS:

El análisis que efectuaré a las principales cuentas del Balance General de los dos últimos periodos, podrán observar el constante aumento en el aspecto financiero y económico de la Compañía, como a continuación demuestro:

<u>CUENTAS</u>	<u>DICIEMBRE/02</u>	<u>DICIEMBRE/01</u>	<u>VARIACION</u>
	<u>US\$</u>	<u>US\$</u>	<u>US\$</u>
ACTIVOS	1,150,583.59	1,547,244	-396,660.41
CORRIENTES			
PASIVOS	347,518.09	995,589	-648,070.91
CORRIENTES			
PATRIMONIO	837,521.57	522,855	314,666.57
<u>RESULTADOS</u>			
VENTAS NETAS	5,862,424.81	6,369,187	-506,762.19
UTILIDAD NETA	94,666.75	152,898	-58,231.25

De la demostración expuesta de los dos últimos periodos, las variaciones en sus cantidades son significativas, y que serán reflejadas mediante el análisis con índices financieros donde podemos observar el notable incremento que ha tenido la compañía en el periodo que se informa

$$\text{INDICE DE SOLVENCIA} = \frac{\text{ACTIVO CORRIENTE}}{\text{PASIVO CORRIENTE}} = \frac{1,150,583.59}{347,518.09} = 3.31$$

El análisis de solvencia nos demuestra el grado de Solvencia que tiene la compañía para cubrir sus obligaciones a corto plazo, esto quiere decir que por cada dólar que tiene que pagar, tiene US\$ 3.31 que cobrar que en términos financieros es excelente; esto tiene su origen al incremento de Capital en efectivo que realizaron los socios, lo que permitió cubrir nuestras obligaciones corrientes, y quedar al fin de año con una pequeña cantidad por pagar

$$\text{PRUEBA ACIDA} = \frac{\text{ACTIVO CORRIENTE} - \text{INVENTARIO}}{\text{PASIVO CORRIENTE}} = \frac{1,150,583.59 - 56,800.26}{347,518.09} = 3.12$$

Este análisis de Solvencia inmediata es más estricta que el análisis anterior, ya que nos permite comprobar la posibilidad de cubrir en forma inmediata futuras contingencias con los activos de rápida realización y su resultado se lo puede considerar muy bueno

$$\text{RENDIMIENTO DEL PATRIMONIO} = \frac{\text{UTILIDAD NETA}}{\text{PATRIMONIO}} = \frac{94,666.75}{837,521.57} = 11.30$$

El margen de Rendimiento del Patrimonio en el año 2002 fue de 11.30%, bajó notablemente su porcentaje debido a la disminución en las Ventas y al constante aumento en los gastos operacionales que tiene la compañía

$$\frac{\text{MARGEN NETO DE UTILIDAD}}{\text{UTILIDAD NETA}} = \frac{94,666.75}{5,862,424.81} = 1.61$$

La cifra resultante del Margen de Utilidad Neta es de 1.61, esto quiere decir que por cada dólar (US\$ 1.00) de venta la empresa obtiene 0.16 centavos de Utilidad Neta, o también podemos interpretar que del 100% de las ventas se alcanzó el 1.61% de Utilidad Neta.

3.- COMERCIALIZACION DE LOS PRODUCTOS:

Continuamos con nuestras marcas tradicionales, COMPAQ (los dos últimos meses del año que se informa pasó a ser HEWLETT PACKARD), IBM, MICROSOFT Y LEXMARK, las cuales representan el 90% de nuestras ventas, productos secundarios nos apoyamos con los mayoristas locales e internacionales.

4.- RESULTADO DEL EJERCICIO DEL AÑO 2002

Con relación al resultado del ejercicio que se informa, se obtuvo una utilidad neta de US\$ 94,666.75; habiendo obtenido un decremento del 38.09% con relación al año anterior, la misma que queda a disposición de los Señores accionistas.

Agradezco a los señores Accionistas, por la confianza depositada para el normal desempeño de mis funciones así como también al personal de colaboradores por el fiel cumplimiento a sus labores, lo que ha permitido que la compañía haya adquirido prestigio en el país por su alto sentido de responsabilidad y fiel cumplimiento con sus compromisos.

ATENTAMENTE,


FEDERICO CASTRO SAYAGO
GERENTE GENERAL



28 ABR. 2003