

GUAYAQUIL, 20 DE MARZO DEL 2001

**SEÑORES
MIEMBROS DE LA JUNTA DE ACCIONISTAS DE
COMPUTADORA SAN EDUARDO S.A. "COMPSESA"
CIUDAD.**

DE MIS CONSIDERACIONES:

Cumpliendo con lo dispuesto en nuestros estatutos la ley de compañías, en su resolución publicada en el Registro Oficial No.44 del 13 de Octubre de 1.992, presento a ustedes el informe de labores como Gerente General de la compañía **COMPUTADORA SAN EDUARDO S.A. "COMPSESA"**, por el ejercicio Económico del año de 2.000 y que se concreta en los siguientes puntos:

1.- INFORME GENERAL

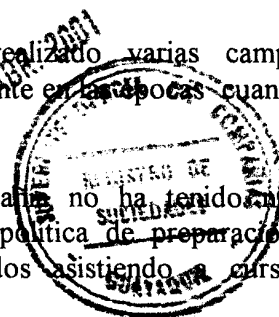
Como es de conocimiento público, que debido a las continuas devaluaciones de nuestra moneda, el Gobierno Nacional de esa época se vio precisado a establecer un tipo de cambio fijo en nuestra moneda con relación al Dólar por un valor de S/. 25.000 por cada dólar, y es así que a partir del 10 de Enero del 2.000 entró en vigencia la Dolarización en nuestro país. De las varias medidas fiscales tomadas, se resolvió continuar con el sistema Contable en Sucres, hasta el 31 de Marzo del año 2.000, debiendo realizarse la corrección monetaria integral al Balance hasta la fecha antes mencionada, ya que a partir del mes de Abril es llevada la contabilidad en la nueva moneda oficial que es el Dólar, procedimiento que la compañía a cumplido sujetándose a las leyes impuestas, aplicando para el efecto las Normas Ecuatoriana de Contabilidad (NEC # 16 y 17).

a) POLITICA DE VENTAS.- El año 2.000 fue sin duda un año bastante difícil, debido a la dura situación económica y financiera que sufrieron las entidades del sector bancario en el año anterior, y que continua su repercusión en el presente ejercicio económico, ya que es notorio por la poca demanda de nuevos equipos informáticos en este sector de la economía del país. En cambio se ha realizado negociaciones con varias entidades del Sector Público que debido a su volumen de compra nos ha permitido cubrir en un porcentaje aceptable de las ventas proyectadas.

Como política para incrementar las ventas, hemos realizado varias campañas publicitarias tanto en esa ciudad como en Quito, principalmente en las épocas cuando se realizan las Ferias, habiendo obtenido buenos resultados.

b) ASPECTO LABORAL.- En este campo la compañía no ha tenido ningún inconveniente que comentar. Continuamos en nuestra política de preparación y capacitación profesional a nuestro personal de empleados asistiendo a cursos y seminarios principalmente en el área técnica y de ventas.

c) ASPECTO LEGAL.- La compañía continua con el asesoramiento con un profesional de la materia que nos ha solucionado varios tramites legales. Se esta



realizando los tramites necesarios para dar cumplimiento a lo resuelto por la Junta General de Accionistas de incrementar el capital de la Compañía.

d) ASPECTO ADMINISTRATIVOS.- Se ha dado fiel cumplimiento a las resoluciones de la Junta General de Accionistas y del Directorio, así como al cuidado y manejo de los libros Sociales. Desde el mes de Diciembre se esta realizando los tramites en la Superintendencia de Compañías para la aprobación del nuevo capital Social de la empresa que es de US\$ 180.000,00

2.- ASPECTOS FINANCIEROS

ANALISIS COMPARATIVOS ENTRE LOS DOS ULTIMOS PERIODOS:

El análisis que efectuaré a las principales cuentas del Balance General de los dos últimos periodos, podrán observar el constante aumento en el aspecto financiero y económico de la Compañía, como a continuación demuestro:

<u>CUENTAS</u>	<u>DICIEMBRE/00</u>	<u>DICIEMBRE/99</u>	<u>VARIACION</u>
	<u>US\$</u>	<u>US\$</u>	<u>US\$</u>
ACTIVOS	1.351.452	947.469	403.983
CORRIENTES			
PASIVOS	1.048.972	700.923	348.049
CORRIENTES			
PATRIMONIO	370.674	259.728	110.896
RESULTADOS			
VENTAS NETAS	4.200.691	2.618.375	1.582.316
UTILIDAD NETA	76.900	31.043	45.857

De la demostración expuesta de los dos últimos periodos, las variaciones en sus cantidades son significativas, y que serán reflejadas mediante el análisis con índices financieros donde podemos observar el incremento que ha tenido la compañía en el periodo que se informa

$$\text{INDICE DE SOLVENCIA} = \frac{\text{ACTIVO CORRIENTE}}{\text{PASIVO CORRIENTE}} = \frac{1.351.452}{1.048.972} = 1.29$$

El análisis de solvencia nos demuestra el grado de Solvencia que tiene la compañía para cubrir sus obligaciones a corto plazo, esto quiere decir que por cada dólar que tiene que pagar, tiene US\$ 1.29 que cobrar que en términos financieros es aceptable.

$$\text{PRUEBA ACIDA} = \frac{\text{ACTIVO CORRIENTE} - \text{INVENTARIO}}{\text{PASIVO CORRIENTE}} = \frac{1.351.452 - 215.700}{1.048.972} = 1.08$$

Este análisis de Solvencia inmediata es más estricta que el análisis anterior, ya que nos permite comprobar la posibilidad de cubrir en forma inmediata futuras contingencias con los activos de rápida realización y su resultado se lo puede considerar bueno

$$\text{RENDIMIENTO DEL PATRIMONIO} = \frac{\text{UTILIDAD NETA}}{\text{PATRIMONIO}} = \frac{76.900.18}{370.674.04} = 20.75$$

El margen de Rendimiento del Patrimonio en el año 2.000 fue de 20.75%

$$\text{MARGEN NETO DE UTILIDAD} = \frac{\text{UTILIDAD NETA}}{\text{VENTAS NETAS}} = \frac{76.900.18}{4.804.372.48} = 1.60$$

La cifra resultante del Margen de Utilidad Neta es de 1.60, esto quiere decir que por cada dólar (US\$ 1.00) de venta la empresa obtiene 0.16 centavos de Utilidad Neta, o también podemos interpretar que del 100% de las ventas se alcanzó el 1.6% de Utilidad Neta.

3.- COMERCIALIZACION DE LOS PRODUCTOS :

Los equipos de Computación para COMPAQ, continúan siendo principal producto que vendemos, la misma que tiene gran aceptación en el público por su alta tecnología, continuamos realizando la venta de los equipos de marca IBM, que lo compramos localmente y en base a pedidos de nuestros clientes.

En lo que respecta a los demás equipos como son las impresoras, LEXMARK, OKIDATA Y HEWLETT PACKARD, etc., así como repuestos y accesorios de reconocidas marcas que existen en el mercado, y que continuamos con las ventas de los mismos pese a la alta competencia que existe en el medio. Hemos celebrado contrato de compra con varias compañías locales.

Continuamos recibiendo información oportuna por parte de las revistas especializadas en computación, de los nuevos productos que salen al mercado que sirven de complemento a los equipos de computación, para mejorar su capacidad de producción, lo que nos ha permitido estar actualizado en los continuos cambios tecnológicos que esta actividad requiere.

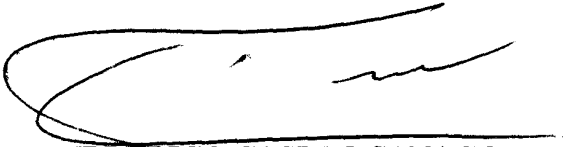
4.- RESULTADO DEL EJERCICIO DEL AÑO 2.000

Es necesario indicar que como resultado de la aplicación de la conversión de los Estados Financieros de Sucre a Dolares, aplicando la Norma Ecuatoriana de Contabilidad (NEC # 17), afectó a los resultados del ejercicio económico del año 2.000 como una pérdida en la cuenta denominada *RESULTADOS POR EXPOSICION A LA INFLACION (REI)* en la suma de US\$ 43.137.85

Con relación al resultado del ejercicio que se informa, es muy satisfactorio informales que se obtuvo una utilidad neta de US\$ 76.900.18 la misma que queda a disposición de los accionistas, sugiriendo crear una reserva especial de contingencia con el fin de fortalecer aún más económica y financieramente a la compañía.

Agradezco a los señores Accionistas, por la confianza depositada para un normal desempeño de mis funciones así como también al personal de colaboradores por el fiel cumplimiento a sus labores, lo que ha permitido que la compañía haya adquirido prestigio en el país por su alto sentido de responsabilidad y fiel cumplimiento con sus compromisos.

ATENTAMENTE,



FEDERICO CASTRO SAYAGO
GERENTE GENERAL

20 ABR. 2001

