



INFORME GERENTE GENERAL AÑO 2013

Señor presidente, señora comisaria, señores accionistas; en mi calidad de Gerente General de la Compañía Drive Academy S.A., pongo en su conocimiento el informe de actividades realizadas mediante periodo del 1 enero al 31 de diciembre del año 2013 .

1. Al inicio de mis funciones se arrancó, con un cambio en la estructura organizacional de Drive Academy S.A., se regularizo la situación laboral de todos los empleados, y accionistas.
2. El control interno de la facturación diaria, se la homologo para la matriz y sucursal de tal forma de los cuadres de caja son diarios y los depósitos de efectivo se lo realizan a día siguiente. Del mismo modo la cuenta bancos se la maneja mediante comprobantes de egreso de forma secuencial con el mismo número de cheque que va a ser girado para su respectivo pago.
3. En el mes de marzo, se procede a la apertura de la sucursal en la ciudad de Quito, administración zonal La Delicia, sector El Condado, con el fin de brindar el servicio al sector norte de la ciudad y el noroccidente de Pichincha.
4. Desde el 8 de febrero al 22 de mayo, se adquirieron siete autos marca Chevrolet modelo spark activo ltd 1.0, con un valor sin impuestos de 74.512,95 dólares, los mismos que se encuentran laborando en la sucursal condado ubicada en la Av, La Prensa N71 y Joaquín de Soto.
5. Con el fin obtener mayores ingresos para la compañía se solicitó autorización a la ANT, para dictar un curso ocasional en cantón EL ANGEL, provincia del Carchi, para lo cual se desplazó la flota vehicular y los instructores hacia dicho cantón.
6. Se fortaleció el control interno de la flota vehicular, y se capacitó en mantenimiento preventivo a los instructores de práctica, adicional se estableció convenios de mantenimiento correctivo para la matriz Tumbaco con TECNIAUTO, y para la sucursal condado con MECATRONIC.



7. De la misma forma se realizó un convenio con TEFEL SOLUTION, quien nos provee de neumáticos marca Michelin rin 13 165/80, los mismos que dan una alta durabilidad y seguridad en condiciones extremas, además de la venta de los neumáticos nos realizan en enllantaje, alineación y balanceo totalmente gratis.
8. El abastecimiento del combustible, desde que asumimos la administración la realizamos en la estación de servicio PONCEANO y el ARENAL de PETROCOMERCIAL, con abastecimientos de 8,00 dólares, que son controlados por los supervisores de cada escuela, y funciona con el sistema prepago de 320,00 dólares que nos representan 20 vales de combustible.
9. Se realizó la adecuación del cuarto para el conserje en la matriz Tumbaco con un costo de 1.200,00 dólares, y de la misma forma se realizó adecuaciones a la sucursal condado con un valor de 1.800,00 dólares con el fin de mejorar la atención a nuestros clientes.
10. Se elaboraron hojas membretadas y manuales de conducción, que eran necesarias para brindar una mejor imagen a nuestros clientes con un valor de 2.600,00 dólares.
11. En el mes de noviembre salió la resolución de la ANT, de archivar el expediente administrativo seguido a Drive Academy S.A., en la anterior administración, con lo cual que se quedó sin efecto las denuncias que existieron en contra de la Escuela de Conducción.
12. En el agasajo navideño se gastó la cantidad de 900,00 dólares, que permitieron entregar al personal administrativo, operacional, servicios y a los accionistas, canastas navideñas.

Ing. Danilo Santamaría
Gerente General
Drive Academy S.A.