



NUEVO TRANSPORTE DE AMERICA

COMPANÍA LIMITADA

E-mail: nta-cia@andinanet.net

Quito
Rio Vuano Oe3-31 y
Av. De la Prensa
Telf.: (02) 330-877

Guayaquil
Km. 8 ½ Vía a Daule
y Calle 39
Telf.: (04) 2651 032
Cel.: 094 554 416

Tulcán
Av. Manabí 67020 y
Bolivia, Ed. El Navegante
Telf.: (06) 2984 347 / 2985 266
Cel.: 097 753 527

Ipiates
Carrera I N°4-04
Telf.: 731540
Cel.: 3164776614

Quito, a 18 de Abril del 2009

INFORME DE GERENCIA

Señores accionistas tengan ustedes muy buenos días, como representante legal de NTA CIA LTDA me corresponde informarles que todas las actividades realizadas por esta administración han sido encaminadas a lograr la integración empresarial dentro del transporte pesado, para lo cual hemos necesitado la colaboración de todos los recursos, especialmente el humano de esta empresa.

El año 2008 ha sido un año de desarrollo se puede decir hemos tenido un crecimiento normal, si miramos desde el punto económico y monetario, sin embargo no representa los anhelos de utilidad que se desea cada accionista ya que la inversión del un vehículo es grande y con las últimas medidas económicas que se están tomando no son favorables para nosotros.

La baja de carga es notable ya que existe desacuerdos entre gobiernos lo que afecta al Comercio Exterior, provocando que algunos clientes ya duden en seguir importando y exportando mercadería, esta situación es penosa para nosotros ya que el transporte se basa en estas negociaciones.

Por lo tanto tengo a bien informarles el desarrollo de las actividades realizadas durante este año:

1. ASPECTO CORPORATIVO

NTA sigue abriéndose a nuevos mercados por lo que hemos incrementado la oficina de Ipiates para la recepción de documentos y mercadería, para tratar de manejar Origen destino cubriendo la necesidad de clientes que lo requieren, además de seguir operando las oficinas de despachos de Tulcán, Quito, Guayaquil.

Esta confianza ha contribuido a que exista un movimiento aceptable de mercadería en la empresa en el transcurso del año lo que genera mayores ingresos reflejados en el periodo terminante.

2. RECURSOS MATERIALES

En el aspecto de recursos materiales se han mantenido los equipos actualizados en software así como la comunicación con los clientes es sistemática mediante internet y sus herramientas como Messenger y Outlook Express que permiten comunicarse de forma mas rápida y economizando valores como el de telefonía fija.



NUEVO TRANSPORTE DE AMERICA

COMPAÑIA LIMITADA
E-mail: nta-cia@andinanet.net

Quito
Río Vuano Oe3-31 y
Av. De la Prensa
Telf.: (02) 330-877

Guayaquil
Km. 8 ½ Vía a Daule
y Calle 39
Telf.: (04) 2651 032
Cel.: 094 554 416

Tulcán
Av. Manabí 67020 y
Bolivia, Ed. El Navegante
Telf.: (06) 2984 347 / 2985 266
Cel.: 097 753 527

Ipiates
Carrera I N°4-04
Telf.: 731540
Cel.: 3164776614

3. CLIENTES

Nuestros clientes tienen nuevas exigencias, en cuanto a asesoramiento lo cual nos exige el tener personas más capacitadas y comprometidos a servir., seguimos manteniendo a clientes como Aceroscenter, Aglomerados Cotopaxi, Automat del Ecuador, De Ávila Industrias y Comercio, Vitroaceros, Dolberg & Dolberg, Expalsa, Fermagri, Hinojosa Y Herrera, Importadora Memopart, Industrias Ales, Juan Marcet, La Fabril, Ponce Yepes, Sinclair, Sodimet, Pegassus, Fabián Yandun, entre otros, quienes siguen confiando su mercadería en nuestras manos y esperando seguir con los buenos resultados hasta el momento.

4. ASPECTO ECONOMICO

NTA se ha mantenido estable en su situación económica, a pesar de la dificultad que hemos tenido en el cobro de cartera vencida, se ha insistido tanto por teléfono visitas personales, pero nos expresan que están cobrando a sus clientes por esos la demora con nosotros, seguimos en esta tarea que es grave ya que no solo se arriesga la amistad con el deudor sino la posibilidad de que no nos paguen.

Por esta razón pido analicemos medidas de cómo cobrar estas cuentas vencidas, para de esta forma pagar cuentas pendientes con terceros.

La organización logística esta demostrada en los ingresos de facturación de transporte \$ 461097,03 dólares , consideramos además un incremento en compras que es directamente proporcional al aumento en ingresos, lo que se ve reflejado en el balance.

En cuanto a los balances del periodo enero – diciembre 2008 nos emiten una utilidad contable de \$ 15.702,71 dólares, Esta utilidad esta en pagos anticipados de fletes a transportistas y cuentas pendientes con clientes.

Para la cartera vencida se estima una provisión para el cobro de estas cuentas por \$ 838.85 que en casos extremos de incumplimiento serán utilizados para cobros judiciales.

En cuentas de pasivo corriente o de pago mas próximas constan el impuesto a la renta del ejercicio 2008, Obligaciones con los empleados como IESS, participación 15%, provisiones sociales, lo que nos da como una utilidad para efecto de impuesto a la renta de \$ 13.347,30 y un impuesto a pagar de \$ 3.336.83, de los cuales de deducen la retenciones en la fuente que nos efectuaron.

CONCLUSION:

Basándonos en los resultados del periodo 2008 podemos concluir que:

NTA se conserva en su línea de servicio además ha buscado y debe buscar nuevas alternativas de promoción para atraer a nuevos clientes que necesiten nuestro servicio de calidad integrado ya que ofrecemos un paquete completo de servicios para importar y exportar productos.



NUEVO TRANSPORTE DE AMERICA

COMPañIA LIMITADA

E-mail: nta-cia@andinanet.net

Quito
Río Vuano Oe3-31 y
Av. De la Prensa
Telf.: (02) 330-877

Guayaquil
Km. 8 ½ Vía a Daule
y Calle 39
Telf.: (04) 2651 032
Cel.: 094 554 416

Tulcán
Av. Manabí 67020 y
Bolivia, Ed. El Navegante
Telf.: (06) 2984 347 / 2985 266
Cel.: 097 753 527

Ipiates
Carrera I N°4-04
Telf.: 731540
Cel.: 3164776614

Tenemos nuevos clientes en forma directa a los cuales debemos establecer formas de pagos para afianzar la relación laboral, en fletes existen tarifas que se nivelaron por parte de la Asociación de Transporte Pesado.

La flota vehicular de NTA se ha incrementado en capacidad de turbos, sencillos y remolques, además de mejorar con las unidades existentes.

RECOMENDACIONES:

Para mejorar la renta en las actividades, como estrategia propongo:

- Presentar nuestro servicio y cotizaciones a nuevos clientes directos a través de nuestros representantes en Colombia, Tulcán, Quito, y Guayaquil.
- Expandir nuestras oficinas de despacho a nivel nacional.
- Solicitar a clientes cumplir con los plazos de pago.
- Innovación en el servicio.
- Incremento y modernización de la flota vehicular.
- Promocionar a la empresa en los diferentes medios publicitarios.

Para mejorar el sistema operativo recomiendo lo siguiente:

- Mejorar la comunicación de los dueños de carros, conductores con el jefe de Operaciones reportando diariamente su ubicación y recorrido.
- Capacitar a los señores conductores sobre normas de conducta y atención al cliente
- Capacitar a los señores conductores sobre comercio internacional en cruce de frontera.
- Capacitar a los señores conductores en seguridad industrial y primeros auxilios.
- Revisión mecánica preventiva permanente de flota vehicular, así como herramientas de servicio.
- Equipar el vehículo para embarcar las diferentes mercaderías como son cadenas, ángulos, carpas en buen estado.

Es todo cuanto puedo informarles, agradeciendo su colaboración y estoy presto a escuchar opiniones y sugerencias que deba adoptar para un mejor manejo de nuestra compañía para el presente período.

Atentamente,

Sr. Henry Rodríguez
GERENTE GENERAL

