



NUEVO TRANSPORTE DE AMERICA

COMPAÑIA LIMITADA
E-mail: nta-cia@andinanet.net

Quito
Río Vuano Oe 3-31 y
Av. de la Prensa
Telf.: 3300 - 877

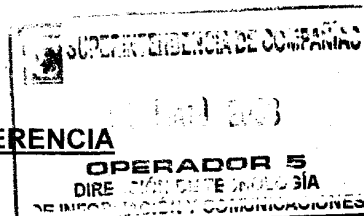
Guayaquil
Km 8 ½ vía Daule Coop. San
Francisco Mz. 2, Solar 4
Telf.: (04) 2 651 032

Tulcán
Manabí y Bolivia Edif.
El Navegante Telf: (06) 2984 347
Celular: 097 753 527

Ipiiales
C.C. Rumichaca local 22
Telf.: 7735 592

Quito, a 05 de Mayo del 2008

INFORME DE GERENCIA



Señores accionistas reciban un cordial saludo, me corresponde reiterarles que todas las acciones y actividades ejecutadas por esta administración, han estado encaminadas al logro integral del objetivo para el que fue creada la empresa lo cual es altamente satisfactorio.

Durante el ejercicio 2007 el entorno político y social se desarrolló con altos y bajos en la producción nacional lo que afectó directamente a nuestra actividad, lo que nos obliga a ser cada vez mas competitivos y tratar de captar mas mercados buscando clientes que nos provean de carga para estar activos todo el año.

Por lo tanto tengo a bien informarles el desarrollo de las actividades realizadas durante este año:

1. ASPECTO CORPORATIVO

Nuestra empresa cuenta con tres oficinas de despachos Tulcán, Quito, Guayaquil, además ha implementado el servicio de encomiendas desde Guayaquil hacia Tulcán.

La prestación del servicio internacionalmente con Colombia esta mejorando ya que siempre hemos buscando manejar mercadería origen destino y así eliminar intermediarios que repercuten en costos para todos, esto ayudará a que el transportista y el cliente confíe en el servicio de calidad que estamos dispuestos a ofrecer.

Esta confianza ha contribuido a que exista un movimiento aceptable de mercadería en la empresa en el transcurso del año anterior ha generado mayores ingresos reflejados en el periodo terminante.

2. RECURSOS MATERIALES

En el aspecto de recursos materiales: contamos con los equipos actualizados en software así como la comunicación con los clientes es sistemática mediante internet y sus herramientas como Messenger y Outlook Express que permiten comunicarse de forma mas rápida y economizando valores como el de telefonía fija.

3. CLIENTES

Las actividades de la empresa están basados en las exigencias nuestros clientes, personas y empresas a las cuales nos comprometimos a servir, sin importar el flujo de mercaderías dando así la misma importancia a todos nuestros clientes, entre los cuales son:



NUEVO TRANSPORTE DE AMERICA

COMPAÑIA LIMITADA
E-mail: nta-cia@andinanet.net

Quito
Río Vuano Oe 3-31 y
Av. de la Prensa
Telf.: 3300 - 877

Guayaquil
Km 8 ½ vía Daule Coop. San
Francisco Mz. 2, Solar 4
Telf.: (04) 2 651 032

Tulcán
Manabí y Bolivia Edif.
El Navegante Telf: (06) 2984 347
Celular: 097 753 527

Ipiiales
C.C. Rumichaca local 22
Telf.: 7735 592

Aceroscenter, Aglomerados Cotopaxi, Automat del Ecuador, De Ávila Industrias y Comercio, Vitroaceros, Dolberg & Dolberg, Expalsa, Fermagri, Hinojosa Y Herrera, Importadora Memopart, Industrias Ales, Juan Marcet, La Fabril, Ponce Yepes, Sinclair, Sodimet, Pegassus, Fabián Yandun, entre otros, son algunos de quienes forman parte de NTA porque encajan nuestro trabajo con el suyo logrando buenos resultados.

4. ASPECTO ECONOMICO

NTA se ha mantenido estable en su situación económica, cabe informar los inconvenientes en el cobro de la cartera ya que J.J. Ecomar cerro sus instalaciones dejando impago sus valores, para lo cual se ha contactado al dueño de esta firma quien se ha comprometido en ir cubriendo esta deuda en forma moderada para lo cual nos pidió paciencia para no llegar a términos legales de cobro, comprometiéndose a entregar montos trimestrales en llantas, al momento ya entrego 2 pagos de 8 llantas cada uno.

La organización logística esta demostrada en los ingresos de facturación de transporte \$ 419.314,10 dólares lo que nos representa un 31.29% de incremento en ventas con respecto al periodo anterior

Consideramos además un incremento en compras que es directamente proporcional al aumento en ingresos, lo que se ve reflejado en el balance.

En cuanto a los balances del periodo enero – diciembre 2007 nos emiten una utilidad contable de \$ 16.487.96 dólares, Esta utilidad esta en pagos anticipados de fletes a transportistas y cuentas pendientes con clientes.

Las cuentas por cobrar han aumentado, por el mismo hecho de que subieron las ventas, estas cuentas son altas por la facturación de diciembre que están pendientes de cobro para enero del 2008 ya que el plazo de pago que se pacta es de 1 mes. Para lo cual se ha establecido periodos menos extensos de cobro, para que no haya un desfase entre ambos rubros.

Para la cartera vencida se estima una provisión para el cobro de estas cuentas por \$ 725,76 que en casos extremos de incumplimiento serán utilizados para cobros judiciales.

En cuentas de pasivo corriente o de pago mas próximas constan el impuesto a la renta del ejercicio 2007, Obligaciones con los empleados como IESS, participación 15%, provisiones sociales, lo que nos da como una utilidad para efecto de impuesto a la renta de \$ 14.014,77 y un impuesto a pagar de \$ 3.503,69, de los cuales deducen la retenciones en la fuente que nos efectuaron.

CONCLUSION:

Basándonos en los resultados del periodo 2007 podemos concluir que:
NTA se conserva en su línea de servicio además ha buscado y debe buscar nuevas alternativas de promoción para atraer a nuevos clientes que necesiten nuestro servicio de



NUEVO TRANSPORTE DE AMERICA

COMPAÑIA LIMITADA
E-mail: nta-cia@andinanet.net

Quito
Río Vuano Oe 3-31 y
Av. de la Prensa
Telf.: 3300 - 877

Guayaquil
Km 8 ½ via Daule Coop. San
Francisco Mz. 2, Solar 4
Telf.: (04) 2 651 032

Tulcán
Manabí y Bolivia Edif.
El Navegante Telf: (06) 2984 347
Celular: 097 753 527

Ipiates
C.C. Rumichaca local 22
Telf.: 7735 592

calidad integrado ya que ofrecemos un paquete completo de servicios para importar y exportar productos.

Tenemos nuevos clientes en forma directa a los cuales debemos establecer formas de pagos para afianzar la relación laboral, en fletes existen tarifas que se nivelaron por parte de la Asociación de Transporte Pesado.

La flota vehicular de NTA se ha incrementado en capacidad de sencillos y remolques, además de mejorar con las unidades existentes.

RECOMENDACIONES:

Para mejorar la renta en las actividades, como estrategia propongo:

- Presentar nuestro servicio y cotizaciones a nuevos clientes directos a través de nuestros representantes en Colombia, Tulcán, Quito, y Guayaquil.
- Expandir nuestras oficinas de despacho a nivel nacional.
- Solicitar a clientes cumplir con los plazos de pago.
- Innovación en el servicio.
- Incremento y modernización de la flota vehicular.
- Promocionar a la empresa en los diferentes medios publicitarios.

Para mejorar el sistema operativo recomiendo lo siguiente:

- Mejorar la comunicación de los dueños de carros, conductores con el jefe de Operaciones reportando diariamente su ubicación y recorrido.
- Capacitar a los señores conductores sobre normas de conducta y atención al cliente
- Capacitar a los señores conductores sobre comercio internacional en cruce de frontera.
- Capacitar a los señores conductores en seguridad industrial y primeros auxilios.
- Revisión mecánica preventiva permanente de flota vehicular, así como herramientas de servicio.
- Equipar el vehículo para embarcar las diferentes mercaderías como son cadenas, ángulos, carpas en buen estado.

Es todo cuanto puedo informarles, agradeciendo su colaboración y estoy presto a escuchar opiniones y sugerencias que deba adoptar para un mejor manejo de nuestra compañía para el presente período.

Atentamente,

Sr. Patricio Rodríguez
GERENTE GENERAL