

INFORME COMISARIO

Quito, 30 de marzo de 2019

Señores Accionistas
Sagma Supply S.A.
Presente

Asunto: Informe de Comisario Relativo a los Estados Financieros

Estimados Señores:

En cumplimiento de los Estatutos Sociales de Sagma Supply y en virtud de la Resolución emitida en la Asamblea General Ordinaria Anual correspondiente al año 2018, mediante la cual fui designado Comisario de la empresa, he revisado los Estados Financieros auditados, así como la documentación que consideré necesaria incluyendo, de manera especial, la opinión sobre los Estados Financieros del Contador en relación con las operaciones correspondientes al ejercicio económico cortado al día 31 de diciembre del año 2018 y su situación financiera a la fecha ya indicada. Luego de una verificación de los Estados Financieros pude constatar que los mismos reflejan adecuadamente el resultado de las operaciones así como el estado de la situación financiera de la sociedad de acuerdo con lo expresado por el Contador, razón por la cual me permito recomendar la aprobación de dichos Estados Financieros tal y como fueron presentados. Como resultado de la revisión citada, me permito exhortar además, que se otorgue formal descargo a los miembros del Consejo de Administración de la empresa por haber conducido su gestión administrativa a cabalidad hasta la fecha. Agradeciéndoles la confianza que tuvieron al designarme Comisario de Sagma Supply, me ofrezco a su entera disposición para aportarles cualquier información adicional que ustedes consideren necesaria en relación con el informe que ahora someto a su consideración.

A continuación presento el análisis de los índices más representativos dentro de una empresa.

INDICADOR DE SOLVENCIA

ENDEUDAMIENTO SOBRE ACTIVOS TOTALES:

Nivel de endeudamiento del Activo = Total pasivo/ Total Activo

<i>Periodo</i>	<i>=</i>	<i>Total Pasivo</i>	<i>/</i>	<i>Total Activo</i>	<i>=</i>	<i>Endeudamiento</i>
<i>Año 2018</i>	<i>=</i>	<i>340.102,43</i>	<i>/</i>	<i>857.541,71</i>		<i>0,40</i>
<i>Año 2017</i>	<i>=</i>	<i>235.967,79</i>	<i>/</i>	<i>686.857,26</i>		<i>0,34</i>

Comparando los dos años se aprecia que los resultados son aceptables porque la diferencia de 0.06 se puede determinar a factores variables como es el sector al que la empresa pertenece, también otra consecuencia se puede derivar al enclave geográfico o las características propias de la entidad, a pesar de ello Sagma Supply sigue en condiciones de afrontar las deudas por tener un activo corriente bueno para afrontar las deudas a corto plazo.

INDICADOR DE LIQUIDEZ
PRUEBA ACIDA

$$\text{Prueba Acida} = \frac{\text{Activo corriente} - \text{Inventarios}}{\text{Pasivo Corriente}}$$

Periodo	=	Activos Corriente	-	Inventarios	/	Pasivos Corriente	=	Prueba Acida
Año 2018	=	849.614,10	-	247.132,31	/	126.843,39	=	4,74
Año 2017	=	684.826,67	-	364.123,43	/	112.957,11	=	2,83

ACTIVO CORRIENTE **849.614,10**

Efectivo Bancos		34.503,60
Produbanco	34.134,30	
Banco Guayaquil	369,30	
Cuentas por Cobrar		553.388,27
Cientes Locales	532.972,97	
Otras Cuentas por Pagar	0,00	
Prestamos Empleados	19.735,00	
Anticipo Proveedores	15.356,66	
Provisión Incobrables	-14.676,36	
Importaciones en Tránsito		0,00
Inventarios		247.132,31
Inventario Mercaderías		247.132,31
Impuestos Fiscales		14.589,92
Anticipo Impuesto Renta	37,78	
Retención Fuente Clientes	14.552,14	

PASIVO CORRIENTE **126.843,39**

Cuentas por Pagar		89.858,73
Proveedores Locales Relacionado	10.416,08	
Proveedores Exterior no Relacionado	41.368,58	
Proveedores Locales No Relacionado	33.323,25	
Tarjeta VISA por Pagar	4.750,82	
Obligaciones con Empleados		12.078,69
Obligaciones con IESS		2.400,42
Obligaciones con SRI		3.226,51
Otras Cuentas por Pagar		19.279,04
Cuentas por Pagar	1.573,46	
Anticipos Recibidos Clientes	3.016,17	
Provisiones Corto Plazo por Pagar	14.689,41	

En este año el indicador de prueba ácida es alto (mayor a 1) comparando con el del año anterior este incremento del porcentaje indica que la compañía está experimentando un sólido crecimiento, convirtiendo rápidamente las cuentas por cobrar en efectivo y siendo capaz de pagar fácilmente sus obligaciones financieras.

Asumo que la empresa Sagma Supply puede tener ciclos de rotación de inventarios y de conversión de efectivo más rápidos que los de los años anteriores, en conclusión la empresa está

más segura financieramente a corto plazo, porque las empresas con una prueba ácida superior a 1 son suficientemente capaces de cumplir con sus obligaciones.

Obviamente, es vital que la empresa tenga suficiente efectivo disponible para cumplir con las cuentas por pagar, los gastos por intereses y otras facturas a su vencimiento. Sin embargo, una relación muy alta no siempre es buena. Podría indicar que se ha acumulado el efectivo y está inactivo en lugar de reinvertirse, retornarse a los accionistas o utilizarse de forma productiva.

INDICADOR DE GESTION

ROTACION DE INVENTARIOS

Periodo	=	Costo de Ventas	/	Inventarios	=	Rotación de Inventarios
Año 2018	=	532.994,40	/	247.132,31		2.16

Referente a este indicador puedo manifestar que la rotación de inventarios determina el tiempo que tarda en convertirse en efectivo y entre más alta sea la rotación significa que las mercancías permanecen menos tiempo en el almacén., con el resultado obtenido de 2.16 concluyo que la mercancía permanece poco tiempo en almacén, dando como resultado un menor Capital de trabajo invertido en los inventarios porque tener mucha mercancía ociosa requiere de más recurso para la empresa. Por otro lado, esto implica que la empresa posee recursos inmovilizados, el cual, es un costo adicional para la empresa, por lo tanto con el resultado arrojado indica que la empresa está en forma aceptable y la rotación es la apropiada, de todos modos se puede conseguir que Sagma Suplly tenga un alta rotación de inventarios, para lograr maximizar la utilización de los recursos disponibles.

Atentamente,



Lcda. Wendy Llanos
CPA 26059