



Quito, 1 de abril del 2009

**INFORME DE GERENCIA DE LA COMPAÑIA ELECTRONICA INTEGRAL R2L
CIA. LTDA.
AÑO 2008**

Señores Socios:

De conformidad con lo que establece la Ley y los Estatutos Sociales de la Compañía, la Gerencia General pone a su consideración el informe de las actividades de la gestión de administración durante el período comprendido entre el 1 de enero del 2008 al 31 de diciembre del 2008 y los correspondientes balances de situación y de resultados elaborados por contabilidad, los mismos que se anexan.

AMBIENTE ECONOMICO GENERAL DEL PAIS

El año 2008 se mantiene problemas de iliquidez en el mercado, pues se seguía requiriendo crédito por varias empresas para poder ejecutar sus obras, además que se presentó como un año en el que se mantuvo la incertidumbre por la situación política especialmente por las elecciones que se dieron y el desarrollo de la Asamblea constituyente, lo cual dio lugar a una falta de poder legislativo, lo que también dio lugar a que estemos asistiendo a las urnas y ha dejado muchas expectativas e incertidumbres y por ende las grandes inversiones están detenidas. Se espera para el 2009 las elecciones generales y ello detendrá al mercado en el primer trimestre al menos.

El nivel de inflación que se alcanzó estuvo mayor a lo esperado y se alcanzó un valor de 8.83%, es decir se incrementó respecto del año 2007, en lo cual ha influido la situación mundial.

Sin embargo la situación en el sector de la construcción en el 2006 y 2007 ha dado lugar a que se mantenga la venta de los productos relacionados con este sector, y en nuestro segmento se da igual por ser parte de los terminados y las facilidades que presentan estos productos para lograr resultados acorde a las necesidades actuales del mercado. A pesar que hacia el final del año se ha comenzado a sentir una disminución en las compras de nuestros productos y se comienza a sentir los efectos de la recesión internacional especialmente con la caída de las remesas de los migrantes.

SITUACIÓN OPERACIONAL

Ya los artesanos del sector donde se halla el local lo ubican fácilmente y ello ha dado lugar a tener una base de clientes estable que a la vez da lugar a ventas constantes, sin embargo para el mes de marzo se detectó faltantes en el inventario y dinero de caja sin tener justificación real por parte del encargado del local por lo cual fue necesario cambiarlo.

Sin embargo en el 2008 nuevamente se generó debilidad por el cambio de la persona encargada del local y tener la necesidad de conseguir otra persona y con ello se pierda competitividad hasta que el nuevo tome las riendas y se pueda nuevamente alcanzar los niveles de servicio anterior, sin embargo la nueva contratación hacia finales del año 2008 tampoco dio los resultados deseados y fue necesario terminar su contrato y volver a cambiar de persona para el manejo del local.



Como parte del cambio de personal también se decidió buscar un nuevo local para ampliar la gama y el espacio para tener más productos y ofrecer un mejor servicio a los clientes, de igual forma se ha comprado una sierra manual. En los primeros tres meses de funcionamiento se ha visto que hay una mejor acogida al local y se han incrementado las ventas aunque aún no en los niveles requeridos. Se aprovechó el préstamo que se hizo a la compañía para noviembre con lo cual se han saldado las deudas principales que tenía la empresa.

Para el año 2009 se ha preparado un presupuesto que nos permitirá reflotar a la compañía consolidándose en las nuevas actividades y dedicándose a las parte de servicios de obras civiles y fabricación de muebles, como a la comercialización de partes componentes de muebles aprovechando la ventaja de tener un socio comercial con un almacén de ventas que ya es reconocido en su segmento de mercado, como es el caso del NOVECENRO LOS CHILLOS – EmFALU.

RESULTADOS FINANCIEROS

Se adjunta los cuadros financieros preparados por la Srta. Verónica Monroy contadora de la empresa en los mismos que cabe destacar algunas cifras significativas.

Para este año no se ha logrado resultados positivos pues se obtuvo una pérdida de US\$ 5.651,11. Las ventas han llegado a US\$ 116.315,43 con un costo de venta de US\$ 73.336,28 que dio lugar a una utilidad bruta de US\$ 42.979,15 pero se llegó a un costo operativo de US\$ 48.140,69 que arrojó la pérdida.

Al observar el balance podemos encontrar que el inventario en materiales se ha llegado a US\$ 9.049,90 que es superior al del año 2007 y las cuentas por cobrar han llegado a los US\$ 2.177,30 que es mucho menor al 2007. Los mismos que unidos a los otros rubros nos da los activos corrientes de US\$ 46.078,55 que es un valor importante para la compañía. Los activos Fijos con las depreciaciones aplicadas han llegado a ser US\$ 810,61 que permiten generar las ventas.

En cuanto a los pasivos ellos se hallan en su gran mayoría en las deudas a los proveedores que llegan a ser US\$ 19.055,87 que es en su apoyo lo que se basa el desarrollo general de las actividades que tenemos y se incremento para poder cumplir con nuestros clientes. De igual forma se ha alcanzado un crédito tributario de US\$ 4.121,24 que deberá ser utilizado según avance el desarrollo de las nuevas actividades durante el 2009.

Será necesario invertir en la compañía para lograr mayor liquidez y tener la posibilidad de incrementar las ventas en el sector y con ello ya dar el salto a tener utilidades que permitan recuperar las inversiones realizadas y las pérdidas de los años anteriores.. Es fundamental el ser positivos para el futuro aprendiendo de los errores del pasado.

Atentamente:
ELECTRONICA INTEGRAL
R2L Cia Ltda

Sra. Mónica Rueda J.
GERENTE GENERAL

