



Quito, 2 de abril del 2007

**INFORME DE GERENCIA DE LA COMPAÑIA ELECTRONICA INTEGRAL R2L
CIA. LTDA.
AÑO 2006**

Señores Socios:

De conformidad con lo que establece la Ley y los Estatutos Sociales de la Compañía, la Gerencia General pone a su consideración el informe de las actividades de la gestión de administración durante el período comprendido entre el 1 de enero del 2006 al 31 de diciembre del 2006 y los correspondientes balances de situación y de resultados elaborados por contabilidad, los mismos que se anexan.

AMBIENTE ECONOMICO GENERAL DEL PAIS

El año 2006 se mantiene la iliquidez en el mercado, pues se seguía requiriendo crédito por varias empresas para poder ejecutar sus obras, además que se presentó como un año en el que se mantuvo la incertidumbre por la situación política especialmente por la cercanía de las elecciones presidenciales y de diputados, sin embargo ya no se siguió por parte del Gobierno insistiendo en varios proyectos que no pasaron en el Congreso nacional y mas bien se llegaron a enfocar en la carrera electoral que se avecinaba, terminando el año con la elección del Eco. Rafael Correa como Presidente de la República que se posesionará el 15 de enero del 2007, quien ha hecho varias propuestas que han intranquilizado al mercado en general y se mantiene la expectativa con las acciones que tomará, pues se ha presentado confrontaciones con los esquemas que se han manejado hasta la actualidad.

El nivel de inflación que se alcanzo estuvo dentro de los estimados por el gobierno llegándose a un valor de 2.87%, es decir se ha mantenido la tendencia de los últimos años en este campo y se espera que se mantenga.

Sin embargo la recuperación en el sector de la construcción en el 2005 y 2006 ha dado lugar a un incremento en la venta de los productos relacionados con este sector, y en nuestro segmento se da igual por ser parte de 7 los terminados y las facilidades que presentan estos productos para lograr resultados acorde a las necesidades actuales del mercado, ha seguido la salida del país de personas en busca de mejores alternativas en otros países lo cual ha hecho que la mano de obra no calificada como la calificada sea más difícil conseguirla en el país.

SITUACIÓN OPERACIONAL

Con la apertura del local comercial en el sector de Fajardo para la distribución de tableros de madera se ha logrado tener mayor liquidez y un movimiento mayor en las actividades de la compañía. Ya los artesanos del sector ubican fácilmente el local y ello ha dado lugar a tener una base de clientes estable que a la vez da lugar a ventas constantes. Hacia finales del año se ha notado que se han incrementado la demanda de otros productos como son los herrajes que anteriormente no tenía mucha demanda en el sector.

La persona encargada de llevar adelante el negocio también se ha involucrado fuertemente con las metas deseadas se considera que ha sido un elemento de apoyo para futuros



proyectos y avances de la compañía. Siempre será necesario sin embargo la necesidad de proyectarse a otras líneas para lograr un crecimiento de la compañía.

Para el año 2007 se ha preparado un presupuesto que nos permitirá reflotar a la compañía consolidándose en las nuevas actividades y dedicándose a las parte de servicios de obras civiles y fabricación de muebles, como a la comercialización de partes componentes de muebles aprovechando la ventaja de tener un socio comercial con un almacén de ventas que ya es reconocido en su segmento de mercado, como es el caso del NOVECENRO LOS CHILLOS – EmFALU. Nuevamente en este segundo semestre se pretende buscar capital fresco vendiendo parte de las acciones para colocar un nuevo local con las mismas características del que actualmente se desarrolla en Fajardo y aprovechar la experiencia del primer local para mejores resultados.

RESULTADOS FINANCIEROS

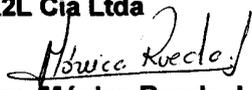
Se adjunta los cuadros financieros preparados por el Sr. Freddy Salazar contador de la empresa en los mismos que cabe destacar algunas cifras significativas.

Para este año se ha logrado resultados positivos pues se obtuvo una ganancia de US\$ 968,87. Las ventas han llegado a US\$ 118.721,55 con un costo de venta de US\$ 95.849,26 que dio lugar a una utilidad bruta de US\$ 22.872,29 de lo cual se ha podido cubrir los gastos operativos y demás para llegar a la utilidad indicada.

Será necesario invertir en la compañía para lograr mayor liquidez y tener la posibilidad de incrementar las ventas en el sector y con ello ya dar el salto a tener mayores utilidades que permitan recuperar las inversiones realizadas y las pérdidas de los años anteriores.. Es fundamental el ser positivos para el futuro aprendiendo de los errores del pasado.

Atentamente:

ELECTRONICA INTEGRAL
R2L Cia Ltda


Sra. Mónica Rueda J.
GERENTE GENERAL