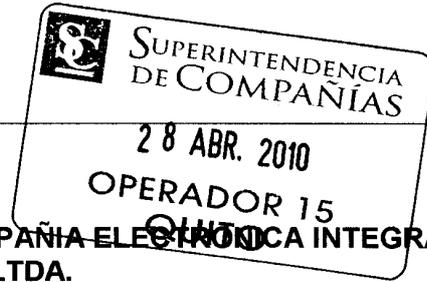




Cia Ltda



Quito, 31 de marzo del 2010

**INFORME DE GERENCIA DE LA COMPAÑIA ELECTRONICA INTEGRAL R2L
CIA. LTDA.
AÑO 2009**

92917

Señores Socios:

De conformidad con lo que establece la Ley y los Estatutos Sociales de la Compañía, la Gerencia General pone a su consideración el informe de las actividades de la gestión de administración durante el periodo comprendido entre el 1 de enero del 2009 al 31 de diciembre del 2009 y los correspondientes balances de situación y de resultados elaborados por contabilidad, los mismos que se anexan.

AMBIENTE ECONOMICO GENERAL DEL PAIS

El año 2009 se mantiene problemas de iliquidez en el mercado, pues se seguía requiriendo crédito por varias empresas para poder ejecutar sus obras, y estuvo marcado por desaceleración de la actividad económica en el país. También se observa una baja en el crecimiento del PIB que llegó al 1% inferior al 6.5% del año anterior. Esto también se ve reflejado en el índice del nivel de empleo que se ha dado en el país.

El nivel de inflación que se alcanzo fue menor a la del año anterior llegando a ser el 4.31% a diciembre del 2009.

La situación del desempleo también creció durante el 2009 con lo cual se demuestra la caída en la actividad económica. En el sector de la construcción la falta de liquidez se reflejó en que varias obras han quedado inconclusas y otros constructores no decidieron invertir en nuevos proyectos, lo cual cambio hacia el final del año y se espero que mejore la demanda de nuestro producto para el 2010 por la oferta en la parte de créditos para la construcción ofrecidos por el Gobierno.

La situación internacional hacia finales del 2009 se conoce que tiene una tendencia ha mejorar lo cual también influirá en nuestro país especialmente por la remesas de migrantes que influyen directamente en el sector de la construcción relacionado con nuestro negocio.

SITUACIÓN OPERACIONAL

Luego del primer año de operaciones en el nuevo local los artesanos del sector donde se halla lo ubican fácilmente y ello ha dado lugar a tener una base de clientes estable que a la vez da lugar a ventas constantes, y a la vez incrementar el inventario en los productos de mayor rotación para este sector.

Para el 2009 ya se tuvo una sola persona que atendió en este local lo cual le dio estabilidad y en mi criterio también confianza de los clientes para llegar al local en busca de los productos para satisfacer sus necesidades. También se logró con esto que la persona encargada del local pueda darnos mayor información del movimiento en el sector respecto de los diferentes clientes que llegan. El manejo del inventario también se mejoró y con ello la posibilidad de tener otros productos que requiere el mercado. Esto con la finalidad de lograr un crecimiento de la compañía y proyectarla a un mejor futuro. Hacia



finales de año se logró la venta de producto eléctrico que se hallaba en lento movimiento, con lo cual se ha mejorado la posición de la compañía.

Para el año 2010 se ha preparado un presupuesto que nos permitirá reflotar a la compañía consolidándose en las nuevas actividades y dedicándose a las parte de servicios de obras civiles y fabricación de muebles, como a la comercialización de partes componentes de muebles aprovechando la ventaja de tener un socio comercial con un almacén de ventas que ya es reconocido en su segmento de mercado, como es el caso del NOVECENRO LOS CHILLOS – EmFALU. De igual forma se estará ofertando productos especializados para que este almacén comience a ser reconocido como un proveedor de un producto específico y comience a tener su presencia en el mercado local y darle a la compañía su propia identidad.

RESULTADOS FINANCIEROS

Se adjunta los cuadros financieros preparados por la Srta. Verónica Monroy contadora de la empresa en los mismos que cabe destacar algunas cifras significativas.

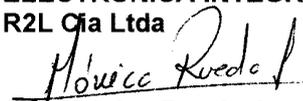
Para este año se ha logrado resultados positivos pues se obtuvo una ganancia de US\$ 1.199,92. Las ventas han llegado a US\$ 129.168,78 con unos costos y gastos de US\$ 127.968,86 que dio lugar a una utilidad indicada anteriormente. Que al ser positiva es bueno ante la situación general del país y del sector del mercado al que se atiende.

Al observar el balance podemos encontrar que el inventario en materiales se ha llegado a US\$ 7.358,14 que es menor al del año 2008 y las cuentas por cobrar han llegado a los US\$ 21.370,25 que es mucho mayor al 2008. Los mismos que unidos a los otros rubros nos da los activos corrientes de US\$ 39.721,56 que es un valor importante para la compañía. Los activos Fijos con las depreciaciones aplicadas han llegado a ser US\$ 452,15 que permiten generar las ventas.

En cuanto a los pasivos ellos se hallan en su gran mayoría en las deudas a los proveedores que llegan a ser US\$ 13.413,10 que es en su apoyo lo que se basa el desarrollo general de las actividades que tenemos y se ha mantenido para poder cumplir con nuestros clientes. De igual forma se ha alcanzado un crédito tributario de US\$ 726,61 que deberá ser utilizado según avance el desarrollo de las nuevas actividades durante el 2010.

Será necesario invertir en la compañía para lograr mayor liquidez y tener la posibilidad de incrementar las ventas en el sector y con ello ya dar el salto a tener mayores utilidades que permitan recuperar las inversiones realizadas y las pérdidas de los años anteriores. Es fundamental el ser positivos para el futuro aprendiendo de los errores del pasado.

Atentamente:
ELECTRONICA INTEGRAL
R2L Cia Ltda


Srta. Mónica Rueda J.
GERENTE GENERAL