

INFORME DE DIRECTORIO DE SERVIABACA S.A. A LA JUNTA GENERAL DE ACCIONISTAS DEL 13 DE OCTUBRE DEL 2007.

Acorde a lo estipulado en los Estatutos de la Compañía Serviabacá S.A., ponemos en conocimiento de la Junta General de Accionistas de la Empresa, el informe correspondiente al Ejercicio Económico del año 2006.

Las actividades que realiza nuestra empresa están encaminadas básicamente a brindar servicios a los socios de la Cooperativa ABACA ECUADOR, por todas las razones que son de pleno conocimiento de los señores accionistas, esto es con los almacenes de repuestos, comisariatos, servicios de salud y fábrica de cabos.

COMISARIATO DE VIVERES.-

La intención, como decíamos anteriormente respecto a los comisariatos era la de brindar un servicio a los socios de ABACA Ecuador, tanto en cuanto se refiere a precios de los productos, cuanto a la facilidad de crédito a través de la misma Cooperativa. Las crisis que vivimos en los actuales momentos hace necesario que se mantenga todavía esa política del servicio al socio. La situación financiera que refleja el balance del 2006, hace que se tenga que tomar medidas de manera urgente, pues si bien se ha mantenido siempre la vocación de servicio a los socios de la Cooperativa Abacá Ecuador, no es menos cierto que estos comisariatos no pueden seguir reflejando déficit al cierre de las actividades anuales. El Directorio de la Compañía, resolvió tomar medidas de revisión de precios, tanto en lo que se refiere a los proveedores, como también en cuanto se relaciona con los precios de comercialización de nuestros productos.

La apertura de un nuevo comisariato en la ciudad de Quito, mismo que se encontraba en funcionamiento en la planta baja de las instalaciones de la Cooperativa ABACA había pretendido atender a los socios de Quito, no fue posible seguir manteniéndolo, en primer lugar por un asalto que fue objeto este comisariato, situación que se puso en conocimiento de las autoridades correspondientes, sin que se haya podido recuperar absolutamente nada de la mercadería, así como de los equipos que fueron sustraídos violentando las seguridades y en segundo lugar por la poquísima utilización de los socios de Quito. Esto motivo así mismo que se tome la resolución de cerrar este comisariato y la mercadería sobrante comercializarla en Monterrey.

En todos nuestros locales Serviabacá se encuentra cumpliendo con todos los requisitos legales para su funcionamiento, entre los cuales por ejemplo, en toda venta se factura aun incluso en aquellos casos cuyo valor no obliga a dicha emisión, así como se ha procedido a obtener permisos municipales, de sanidad y hasta inspecciones del Cuerpo de Bomberos.

Las adquisiciones de los productos que expendemos lo venimos realizando directamente a la fábrica o al distribuidor autorizado, con la finalidad de mejorar los precios en beneficio de accionistas y otros usuarios.



A handwritten signature or mark, possibly initials, located to the right of the circular stamp.

ALMACEN DE REPUESTOS.-

Como se explicó en la reunión de trabajo mantenida en días anteriores, los almacenes de repuestos sirven exclusivamente a los socios de Abacá Ecuador, esto como es natural restringe grandemente los volúmenes de ventas en estos servicios y en consecuencia su rentabilidad es negativa.

Si bien es cierto se han incrementado nuevos productos para servicio a los accionistas, esto es insumos para la producción no solamente de abacá si no también de palma africana y ahora estamos comprometidos en la dotación de insumos para el cacao, la utilización de este servicio por parte del público en general es casi nulo, sobre todo en el almacén de Santo Domingo de los Colorados.

Las variaciones climáticas del año anterior que afectaron a los cultivos hará que en corto plazo se decida suministrar fertilizantes y fungicidas a través de los almacenes de la compañía, debiendo ser necesario que la Directiva de la Empresa busque los mecanismos para que estos insumos lleguen al destino que nos proponemos con créditos que sean posible mejorar las plantaciones del sector como apoyo al socio.

SERVICIOS DE SALUD.-

Durante el año 2006 hemos procurado normalizar el servicio de salud a los accionistas, sus familiares y trabajadores, con la presencia de un médico general y un odontólogo, que vienen atendiendo las consultas médicas y odontológicas en nuestras instalaciones de Monterrey.

Conforme al acuerdo que hemos llegado con los profesionales, estos cubren atenciones en los días que no se atiende en Monterrey, y en emergencias, en su clínica ubicada en la Concordia, con condiciones ventajosas para los accionistas. Este es otro de los servicios que no siendo rentable para la Compañía se ha venido manteniendo únicamente como servicio. Este es otro de los servicios que presta Serviabacá, que genera pérdida para la empresa, por lo que se resolvió suspender este servicio, encontrándonos en mantener contactos con otros profesionales que puedan brindar servicio medico a los socios y trabajadores, pero sin compromiso económico de la Empresa. Esta gestión deberá ser culminada en el menor tiempo posible para beneficio de los socios.

FABRICAS DE CABOS.-

Esta actividad dedicada exclusivamente a la elaboración de material (cabos) necesarios para el embalaje de pacas de abacá para su exportación, es la única que genera utilidades que compensan los gastos de las otras actividades de la Compañía que se mantiene con la visión inicial netamente en beneficio del socio y sus trabajadores.



A handwritten signature in black ink, located to the right of the circular stamp.

ASPECTOS FINANCIEROS.-

Debemos dejar constancia en este informe que las condiciones financieras de la Compañía Serviabacá están reflejadas en el balance del año 2006, presentado en las reuniones de trabajo previas a esta Junta General, sin embargo es necesario ratificar en este informe todas las explicaciones, datos e información que recibieron ustedes previamente. Así mismo, dejamos constancia que a la presente fecha se ha cumplido con todas las obligaciones fiscales.

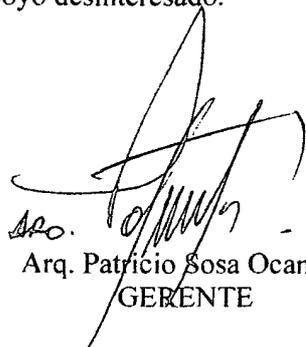
ASPECTOS ADMINISTRATIVOS.-

Consideramos que la gestión ejecutada en la compañía, si bien es cierto no ha generado utilidades, SI ha brindado beneficios reales y oportunos a sus accionistas, cuales son: atención médica y odontológica, almacén de repuestos y comisariatos, servicios ofrecidos a créditos, hay que tomar en cuenta que el capital operacional de la compañía no permite un crecimiento que genere mayores utilidades, para conseguir mayor utilidad debe haber mayor inversión, posibilidad que no estamos planteando ni recomendando, pues somos muy concientes de la crisis y realidad actual del accionista.

El presente informe queda a consideración de la Junta General no sin antes dejar constancia de nuestro agradecimiento a todos y cada uno de los señores accionistas y al personal de empleados especialmente de Quito, por su apoyo desinteresado.

Atentamente,


Dra. Cecilia Muñoz de Camacho.
PRESIDENTA


Arq. Patricio Sosa Ocampo.
GERENTE

