



Quito, 28 de Marzo de 2008

Señores
Socios de MIDCIS CIA. LTDA.
Ciudad

De mi consideración:

El año 2007, ha sido un año de arduo trabajo, prácticamente durante todos los meses hemos estado con ocupación laboral al 100% e incluso hemos tenido que buscar servicio de fabricación en talleres de empresas colegas para cumplir con los compromisos. Pese a todas las informaciones de cámaras de comercio e industrias el año 2007 ha sido un año exitoso.

Las ventas en este año han tenido un incremento de un 55 %, que en cifras equivale a 120 mil usd generados por un contrato especial con una ONG que hizo una compra para proveer al Instituto Izquierda Pérez de ropa para sus filiales en todo el país, y también varios contratos con hospitales del estado. El resto de facturación son nuestros clientes tradicionales y otro grupo importante de nuevas ventas generadas a través del almacén de la ciudad de Quito.

En lo referente a materia prima y materiales, los proveedores han realizado incrementos importantes en sus productos, fabricas que han subido entre tres y cuatro veces en el año sus precios, han provocado que nosotros tengamos que absorber esos diferenciales de costos y no trasladarlos a los clientes. Posiblemente el no haber incrementado precios y preferir mantener un pequeño margen de ganancia ha sido el punto fundamental para que hayamos sido preferidos. Adicionalmente, tratamos en lo posible de no pedir anticipo y manejar la producción usando el crédito que las fabricas no dan.

En todo caso y pese a todos estos problemas se ha obtenido un valor de utilidad de 21.5 mil usd que equivalen al 8.15% de las ventas totales, superior al 4.3 % del año 2006.

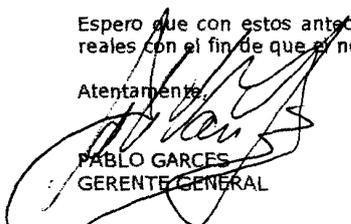
PROYECCIONES

Durante el año 2008, se mantendrá el esquema actual de comercialización, producción y venta, haciendo énfasis en la atención vía vendedores de la línea tradicional que puede ser producida en mejores volúmenes.

En este año 2008, la empresa debe nombrar Gerente General y Presidente, así como a sugerencia de las entidades de control. Se deberá establecer que la utilidad generada sirva para adquirir en un 60% una casa en la que se pueda instalar el taller.

Espero que con estos antecedentes, los socios tengan la capacidad en generar ideas y planteamientos reales con el fin de que el negocio continúe.

Atentamente,


PABLO GARCÉS
GERENTE GENERAL