

INFORME DE COMISARIO PRINCIPAL

Quito, 9 de MARZO del 2.008

Señores Accionistas de:

DIMUNE S.A.

Una vez analizados los Estados Financieros del último año 2.007, cabe indicar algunos comentarios al respecto:

La Compañía DIMUNE S.A. obtuvo un crecimiento en las utilidades de año en año del 301% a consecuencia de la reducción en los costos de importación. Esto influyo positivamente en la relación ventas-costos, ya que para el 2.006 de cada 100 dólares de venta le costaba 78 dólares, en cambio para el 2.007 disminuye a 68 dólares de costo de cada 100 de ventas.

Los gastos en propaganda y publicidad aumentan en 1.216% en relación al año 2.006. Estos gastos se verán compensados en un incremento en ventas para los próximos años, ya que en el 2.007 solo aumentan las ventas en 2%. Los gastos Administrativos no pueden superar el 10% de las ventas, pero en el 2.007 son del 11%, aumentando un 43% de año en año. Hay que tener control sobre estos gastos fijos.

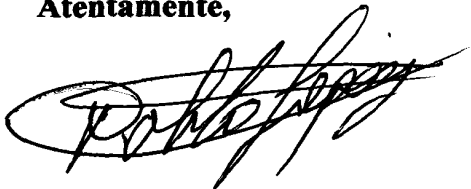
Con respecto al Balance General se observa algunos movimientos positivos de la Gerencia General, como son la disminución de la Ctas por cobrar y el aumento en los inventarios, a pesar de los costos de importación disminuyeron de año en año. En cambio, los préstamos bancarios aumentaron un 293% haciendo esto aumentar los gastos financieros y de leasing en 75 y 104% respectivamente de año en año.

El Estado de Fuentes y Usos nos indica ¿de donde saco el dinero la Gerencia y en ¿Qué gasto el dinero? Se puede observar que obtuvo recursos para financiar los activos del cobro de las cuentas de clientes, de préstamos bancarios y de las utilidades que el negocio fue generando durante el año. Esos recursos los utilizo principalmente para la compra de inventario, lo cual generara más ventas futuras.

Dentro de los principales Índices financieros, tenemos que a la empresa le cuesta \$ 2.711 dólares financiar su capital de trabajo, es decir los 18 días que mantiene en el periodo de conversión del efectivo (días de Ctas. x cobrar mas días de inventario menos días de ctas x pagar). Se tendrá que mantener dentro de los 15 días para no involucrar más costos financieros.

El Patrimonio del accionista sigue bajo debido básicamente a las reducidas utilidades que se han obtenido, es decir la empresa es de los accionistas tan solo el 13%, el resto es de proveedores y bancos. Este problema de las bajas utilidades y patrimonio se debe al poco incremento en ventas (2%), esto a su vez tiene mucha relación con el índice de Crecimiento sostenido en ventas, el mismo que demuestra que con el mismo patrimonio, las mismas deudas, los mismos activos, los mismos productos de venta y el actual rendimiento en ventas, la empresa tenía que haber vendido un 88% mas de los que vendió en el 2.007, un 20% se puede asumir que fue debido a la competencia, pero el resto depende de la calidad de sus productos, la atención a los clientes, el cubrir todo el mercado, la disponibilidad de los productos para la venta y cualquier otro factor que la Gerencia considere que incida en las ventas. Este índice nos explica la baja en utilidades y la poca rotación de los activos (Poder para Generar Ganancias).

Atentamente,



ECON. PABLO A. LOPEZ CH.
COMISARIO PRINCIPAL
MATRICULA # 629