

INFORME DE GERENCIA CORRESPONDIENTE AL AÑO 2012

En mi calidad de Gerente General y Representante Legal de la empresa, presento a ustedes señores accionistas, el presente informe de labores y los resultados de la Compañía TIW DE VENEZUELA S.A. Sucursal Ecuador, correspondiente al ejercicio 2012.

1. ENTORNO ECONOMICO, POLITICO Y LEGAL

En el año 2012, la economía ecuatoriana desaceleró su crecimiento con respecto al año anterior, pues el producto interno Bruto del Ecuador creció en 4.8%, es decir menos que el crecimiento del año 2011 frente al 2010 que fue del 7,8%; sin embargo esta variación positiva es importante dentro de las economías de la región. Este crecimiento se sustenta en la estabilidad de los precios del petróleo, que en promedio estuvieron en 88,27 dólares el barril del crudo WTI, en la mejor recaudación que ha permitido una expansión del gasto y la inversión pública. Cabe resaltar que la producción petrolera se ha mantenido estable en 504.000 barriles por día, 369.000 generados por empresa pública y 135.000 por la empresa privada.

La confianza empresarial medida por la empresa internacional Deloitte & Touche, se ubicó en 83.1 puntos sobre 250 posibles, casi el mismo valor que el año anterior que estuvo en 89 puntos. El sector empresarial ha mantenido su nivel de actividad a pesar de la carga impositiva que ha aumentado en el 2012. La percepción empresarial, en términos generales, es positiva y se basa en el reconocimiento de la gran obra pública que ha dinamizado el sector privado; es bien conocido por la literatura económica y por la praxis, que la construcción es una de las mayores generadoras de empleo y compras de insumos.

En el año 2012, la recaudación tributaria ha aumentado en: impuesto a la renta 8,73%; (253 millones de dólares); impuestos a vehículos 9,88% y el de mayor crecimiento fue el impuesto a la salida de divisas en 146,35%. El crecimiento de impuestos del año 2012 frente al año 2011 fue de USD\$2.100 millones de dólares aproximadamente 27.5%, crecimiento que es notablemente superior al del Producto Interno Bruto.

En lo referente a la tasa de desempleo, prácticamente se ha mantenido estable 5,10% en el 2011 y 5,04% en el 2012; los dos datos cortados al mes de diciembre. Las tasas de subempleo, fueron de 45,70% en el 2011 y 39,83 % en el 2012.

La inflación bajó en relación al 2011 cerrando en 4,16% en el año 2012 frente a 5.40% del año anterior, siendo la misma persistente y mayor a la registrada en USA (1,7%).

Otra variable que empieza a ser preocupante es la deuda externa que al cierre del 2011 fue de USD 14,328 millones de dólares, y cerró a diciembre del 2012 en USD\$18.078 millones de dólares, siendo la deuda interna la que más creció de USD\$4.369 millones de dólares en el 2011 a USD\$7.335 millones de dólares en el 2012.

El riesgo país, a diciembre del 2012, se calcula en 826 puntos frente a 862 del mes de diciembre del año 2011. Si bien esto representa una mejoría, cuando comparamos con el índice promedio de la región vemos que, el riesgo de América Latina a diciembre del 2012 fue de 291 puntos frente a 454 puntos del 2011. Debemos considerar que, para el mundo entero, las regiones para invertir en los próximos años son Asia y América Latina, donde nuestro país tiene sus atractivos.

En lo político-legal, en el Ecuador, en los últimos meses del año, se inició la campaña política para la elección del Presidente de la República y asambleístas; desde el comienzo el principal oponente era el actual Presidente, Econ. Rafael Correa, quien captaba un alto porcentaje de la preferencia electoral sin que exista un candidato rival que aparezca como una real amenaza a su reelección. La campaña se desarrolló sin contratiempos ni violencia, más bien con cierta apatía pues se percibía que la reelección era eminente, como efectivamente sucedió el 17 de febrero del 2013 en una sola vuelta electoral.

2. CUMPLIMIENTO DE OBJETIVOS PREVISTOS PARA EL EJERCICIO ECONOMICO 2012.

En el año 2012 las ventas (US\$10.580m) de la compañía frente al año 2011 (US\$4.921m) fueron 114% mayores y las razones de este crecimiento en el 2012 se explican básicamente por la demanda cada vez creciente de los servicios que TIW ofrece por parte de las compañías petroleras y también del estado ecuatoriano a través de Petroecuador y Petroamazonas; gracias a su estrategia de mejoramiento de calidad y precio en sus productos y servicios.

Las ventas de bienes y servicios de equipos especializados en perforación subterránea para el área petrolera, tuvieron en el 2012 una participación de 38% ingresos por servicio de arrendamiento y transporte y 62% ingresos por venta de equipos.

El mayor crecimiento se produjo en los servicios que presta la compañía, con el 220%, mientras que en la venta de bienes el 60%.

3. PRINCIPALES ASPECTOS ADMINISTRATIVOS, LABORALES Y LEGALES SUSCITADOS DURANTE EL AÑO 2012

ASPECTOS ADMINISTRATIVOS.- Se mantienen las políticas adoptadas por la compañía desde el año 2011 con respecto a procedimientos y cumplimiento de normas internas de control.

Los reglamentos interno de trabajo, de seguridad industrial, ISO 9000 se mantienen actualizados y con las certificaciones correspondientes.

Al momento se trabaja para mejorar el control del consumo de materiales que es un rubro importante dentro de los costos de operación de la empresa.

ASPECTOS LABORALES.- Los sueldos de los trabajadores se mantienen conforme a las disposiciones legales del ministerio de trabajo y la ley de seguridad social. Cumpliéndose con todos los parámetros que la ley exige. La remuneración mínima unificada es de USD\$ 318 dólares para el 2013 lo que representa un crecimiento del 9% frente a los USD\$ 292 dólares del 2012.

El número de trabajadores a diciembre 2012 es de 34 personas los que se mantiene para el 2013.

ASPECTOS LEGALES.- Se cumplieron todas las normas de medio ambiente, Dirección de hidrocarburos, municipios, SRI, Superintendencia de Compañías y demás organismos de control.

4. PROYECTOS EMPRENDIDOS POR LA EMPRESA

Para el 2013 se espera un crecimiento del orden del 10%, manteniendo la política de "PROVEER PRODUCTOS Y SERVICIOS CON ALTO GRADO DE EFICIENCIA Y COMPETITIVIDAD". complementando con todas las líneas de operación que mantiene la empresa.

5. ANÁLISIS DE LA SITUACIÓN FINANCIERA AL CIERRE DEL EJERCICIO Y DE LOS RESULTADOS ANUALES.

El resultado de las operaciones de la Empresa durante el 2012 arrojó una utilidad neta de USD\$ 2'286.732 dólares después de impuestos y participación de trabajadores, representando el impuesto a la renta US\$ 679.264,42 y la participación de los trabajadores US\$525.817,20.

Para impulsar los nuevos proyectos que TIW está emprendiendo y mejorar los niveles de rentabilidad y el bienestar de todos los que hacemos esta gran empresa me permito solicitar a los señores accionistas continúen confiando en mi capacidad para dirigir la compañía y ratifiquen el apoyo que me han sabido dar.

Estoy a las órdenes para cualquier ampliación y/o aclaración al respecto de este informe.

Atentamente,



Salvador Gorbea del Río

Gerente General

Quito, 10 de abril 2013