



EUROLADA

92662
100% Europeo

INFORME DE LABORES DE GERENCIA GENERAL A LA JUNTA DE ACCIONISTAS DE LA CÍA MECANOSOLVERS S.A. AÑO 2008.

Señores accionistas:

Cumpliendo con lo dispuesto en los Estatutos Sociales de la empresa y el artículo No. 231 numeral 2 de la Ley de Compañías, presento a ustedes el presente informe del ejercicio económico correspondiente al año 2008.

1.- GENERALIDADES.

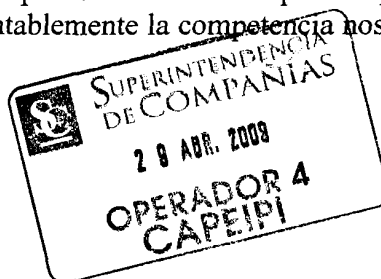
El año 2008 ha sido bueno para la empresa, aún considerando que las ventas han disminuido en \$ 5.539.553 y que representa un 45 % en relación al año 2007, esto por el momento por cuanto únicamente tenemos en existencia Microbuses, furgonetas, mini van que no son de un mercado muy amplio siendo más bien vehículos de trabajo.

Al igual que en el año anterior no hemos tenido la ayuda del sector financiero el crecimiento está basado en el respaldo económico de los accionistas para poder afrontar la venta con crédito directo, que ha servido de gran ayuda en vista de ninguna ayuda de los bancos.

La competencia con las demás marcas que tienen relación con nuestro objetivo de clientes es dura por cuanto, por una parte tienen mayor acceso a los entes financieros y en otros casos las empresas tienen su propias empresa que financian pero a un 20 % de entrada y a 48 y 60 meses plazo lo que les da mucha ventaja en el mercado,

En relación a las políticas de personal, debo indicar que hemos trabajado bajo la forma de mediación laboral con la empresa MANPOWER hasta el mes de Abril, y por el MANDATO 8 el personal pasó a depender directamente de la empresa.

Nuestra cartera clientes se encuentra entre los 14.425.385,00 dólares en forma acumulada por cuanto el 95 % de las ventas se lo realiza con crédito directo a nuestros clientes, aunque este es un limitante para poder mantener liquidez para la nacionalización y compra de nuevos autos, lamentablemente la competencia nos impide realizar en otra forma.



MECANOSOLVERS S. A.

www.eurolada-ec.com

EUROLADA: QUITO SUR MATRIZ Av. Maldonado S24-4 y Quimiag - Teléfonos 306 1558 / 306 1616 / 306 1822

SUCURSAL: Av. 6 de Diciembre EO8-48 y Juan Severino (Antiguo Partidero a Tumbaco) - Teléfono 290 5930

EUROLADA: GUAYAQUIL PRINCIPAL Av. Juan Tanca Marengo km. 2 1/2 (Junto al Colegio Espíritu Santo) - Teléfono 224 5234

SUCURSAL: Cda. Vernaza Norte Mz. 21 Solar 5 (Junto a Hunter) - Teléfonos: 229 1051 / 229 1052

EUROLADA: AMBATO Atahualpa y Marcos Montalvo Esq. - Teléfonos: 240 0504 / 240 0506

EUROLADA: SANTO DOMINGO DE LOS COLORADOS Km. 3 Vía Quevedo (Primera Entrada a la Coop. Villa Florida) - Teléfono: 370 8935



EUROLADA

100% Europeo

2.- CUMPLIMIENTO DE OBJETIVOS.-

VENTA DE VEHÍCULOS.-

La reducción en las ventas en el año 2008 incide directamente con la falta de vehículos tipo automóvil que fue lo que se comercializó en gran volumen en años anteriores, como anoté anteriormente nuestros autos actuales: furgonetas, microbuses, mini van, no tiene la misma demanda que los autos tanto par taxi como para uso personal, esperamos en el 2009 contar con automóviles y volver a recuperar el volumen de las ventas anteriores. Los autos de mayor movimiento y demanda es la furgoneta JIN BEI, y CHANGUE, de las primeras tenemos circulando alrededor de 500 unidades.

REPUESTOS.-

En repuestos a nivel nacional hemos alcanzado una venta total de \$ 742.000,00 nos hemos mantenido casi en los mismos valores que el 2007, aunque se ha incrementado la venta de repuestos de los autos chinos, ha disminuido de los Lada, por cuanto muchos ya no están dentro de garantía y muchas veces el clientes busca arreglar en otros talleres, mantenemos un inventario apropiado para los autos Lada con compra e importaciones de Polonia. En cuanto a los repuestos de JINBEI, en este segundo año mantenemos un buen inventario de repuestos que normalmente sirve para cumplir con los chequeos obligatorios, para el siguiente año ya estas furgonetas empezarán a utilizar repuestos por el uso del auto.

SERVICIO DE TALLER

En este departamento terminamos el año con un valor total facturado de \$ 200.565,09 que representa un valor superior en un 5 % en relación del 2007 que fue de \$ 190.000,00 no habido un incremento significativo por cuanto muchos de los autos Lada han terminado su tiempo de garantía

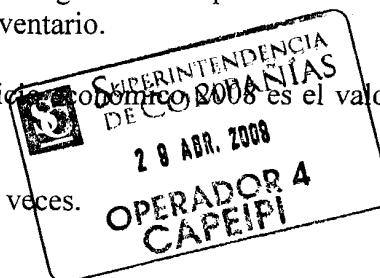
SITUACIÓN FINANCIERA DE LA COMPAÑÍA

El índice de liquidez para el año 2008 es de 4,53, significa que por cada dólar que debe tiene este valor para cancelar sus deudas a corto plazo, el ideal es 1 a 1.

La razón ácida para el presente año es de 3,10 esto significa la capacidad de cancelar sus cuentas en forma inmediata sin depender del inventario.

El capital de trabajo de la empresa para este ejercicio económico 2008 es el valor de \$ 9.480.044,00.

El índice de rotación de inventarios está en el 1,27 veces.



MECANOSOLVERS S. A.

www.eurolada-ec.com

EUROLADA: QUITO SUR MATRIZ Av. Maldonado S24-4 y Quimiag - Teléfonos 306 1558 / 306 1616 / 306 1822

SUCURSAL: Av. 6 de Diciembre EO8-48 y Juan Severino (Antiguo Partidero a Tumbaco) - Teléfono 290 5930

EUROLADA: GUAYAQUIL PRINCIPAL Av. Juan Tanca Marengo km. 2 1/2 (Junto al Colegio Espíritu Santo) - Teléfono 224 5234

SUCURSAL: Cdl. Vernaza Norte Mz. 21 Solar 5 (Junto a Hunter) - Teléfonos: 229 1051 / 229 1052

EUROLADA: AMBATO Atahualpa y Marcos Montalvo Esq. - Teléfonos: 240 0504 / 240 0506

EUROLADA: SANTO DOMINGO DE LOS COLORADOS Km. 3 Vía Quevedo (Primera Entrada a la Coop. Villa Florida) - Teléfono: 370 8935



EUROLADA

92662
100% Europeo

La razón de deuda con el capital pagado nos indica que los acreedores proporcionan el financiamiento de \$ 106,84 por cada dólar que aportan los accionistas.

La razón de deuda sobre Activo Total, nos indica que un porcentaje del 0,97 % de los Activos se encuentran comprometidos como respaldo para los proveedores.

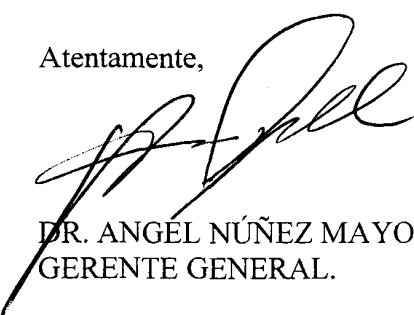
La rotación de las cuentas por cobrar nos indica que en relación a las ventas a crédito ha rotado 0.40 veces.

La rentabilidad de la empresa ha mejorado en forma sustancial, de los años anteriores y para el ejercicio 2006 la utilidad fue de \$ 34.403,75 y para el ejercicio 2007 \$ 155.300,88 y para el 2008 una utilidad neta de 377,126,04 por lo tanto ha crecido en un valor superior en el 100%.

Agradeciendo a ustedes por la confianza brindada, espero que para el presente año una vez que la empresa va consolidándose en el mercado automotriz, podamos mejorar la rentabilidad para beneficio de accionistas, administradores y trabajadores.

Quito, 28 de abril del 2009

Atentamente,



DR. ANGEL NÚÑEZ MAYORGA
GERENTE GENERAL.



MECANOSOLVERS S. A.

www.eurolada-ec.com

EUROLADA: QUITO SUR MATRIZ Av. Maldonado S24-4 y Quimiag - Teléfonos 306 1558 / 306 1616 / 306 1822

SUCURSAL: Av. 6 de Diciembre EO8-48 y Juan Severino (Antiguo Partidero a Tumbaco) - Teléfono 290 5930

EUROLADA: GUAYAQUIL PRINCIPAL Av. Juan Tanca Marengo km. 2 1/2 (Junto al Colegio Espíritu Santo) - Teléfono 224 5234

SUCURSAL: Cdla. Vernaza Norte Mz. 21 Solar 5 (Junto a Hunter) - Teléfonos: 229 1051 / 229 1052

EUROLADA: AMBATO Atahualpa y Marcos Montalvo Esq. - Teléfonos: 240 0504 / 240 0506

EUROLADA: SANTO DOMINGO DE LOS COLORADOS Km. 3 Vía Quevedo (Primera Entrada a la Coop. Villa Florida) - Teléfono: 370 8935