

INFORME DE GERENCIA DE SEMIDOR S.A. PARA LA JUNTA DE ACCIONISTAS

En cumplimiento a las expresas disposiciones de la Ley de Compañías y los Estatutos Sociales de la Empresa, presento a consideración de los señores accionistas el presente informe al Ejercicio Económico 2016.

Comentarios generales.-

Durante el año 2016 la empresa Semidor S.A., no cumplió con el presupuesto de ventas planteado, la empresa cerró sus ventas con un 21,8% por debajo del objetivo planteado para el presupuesto del año.

En cuanto a la línea de semillas, la variedad Nemo Netta sigue siendo la variedad de mayor venta, la variedad Semiramis no llega a consolidarse en el mercado básicamente por las características físicas de la planta, representa un 56% de las ventas de Nemo Netta y del total de línea un 34%. A finales del trimestre se instaló un invernadero de pruebas, para evaluar nuevas variedades que se adapten a la realidad agronómica nacional. Inversiones que a la postre darán frutos.

En la línea de sistemas de riego, incluimos un nuevo producto en cintas de riego que ingresó rápidamente, la cinta de goteo cada 15 centímetros se comercializó principalmente con agricultores de frutilla, representó un 65% de las ventas del rubro cintas con apenas este año de ingreso. Dentro de esta línea el rubro principal son las cintas y alcanzan un 94% del total de las ventas.

En cuanto a línea de Agroquímicos, con respecto al año pasado las ventas se mantuvieron en los fertilizantes. Específicamente en la línea Sibbiopharm tuvimos un cumplimiento del 66% con respecto al presupuesto, en este producto específicamente las ventas se incrementaron con respecto al año pasado en un 20%, las acciones que se tomaron para incrementar ventas no dieron el resultado esperado, principalmente por el ingreso de productos nuevos al mercado que compiten directamente con en esta línea de productos que son significativamente más baratos, sin embargo de ello hubo un leve crecimiento.

En la línea de herramientas agrícolas Tabor Tools, incrementamos las ventas con referencia al año anterior y es la única línea en la que se cumplió y supero el objetivo planteado por la empresa.

En la línea de desinfección de agua y equipos de post cosecha fue un año de promoción y venta de equipos, conseguimos importantes acuerdos e instalamos seis equipos en diferentes fincas con buenos resultados. Sin embargo del crecimiento y e ingreso de varios equipos de medición, control y manejo de

parámetros, los resultados básicamente fueron ligeramente positivos, considerando que las inversiones se hicieron con miras a incrementar la participación de la línea.

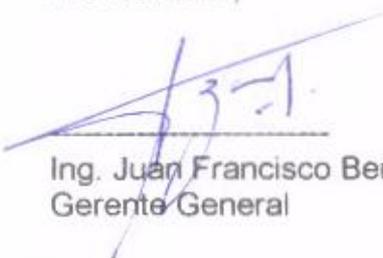
En resumen nuestra gestión durante el año 2016 no fue satisfactoria, creemos que la apertura al mercado con nuevas líneas de productos, incremento de la fuerza de ventas y servicio al cliente nos permitirá mantenernos en el mercado, ser más competitivos para el año siguiente.

Disposiciones de la Junta General.

De acuerdo a los Estatutos de la Compañía así como a las disposiciones de la Superintendencia de Compañías, la gerencia ha cumplido con todas las resoluciones de la Junta de Accionistas.

El presente informe queda a disposición de los señores accionistas, ante cualquier inquietud respecto al mismo estoy a su disposición para aclararla.

Atentamente;



Ing. Juan Francisco Bermeo Bermeo
Gerente General