



Yarouqui, Sector San José de Ayambarillo, cre 8, calle 1382 F  
PBX. ( 593-21 2150007 / 2150216 / 2150116  
PO BOX. 17-21943, Quito-Ecuador  
semidor@semidor.com

## INFORME DE GERENCIA DE SEMIDOR S.A. PARA LA JUNTA DE ACCIONISTAS

En cumplimiento a las expresas disposiciones de la Ley de Compañías y los Estatutos Sociates de la Empresa, presento a consideración de los señores accionistas el presente informe al Ejercicio Económico 2014.

### Comentarios generales.-

Durante el año 2014 la empresa Semidor S.A., no cumplió con el presupuesto de ventas planteado, con relación al período anterior, la empresa cerró sus ventas con un 3% por debajo del resultado del ejercicio.

En cuanto a la línea de semillas, la empresa tuvo un decrecimiento de 35% en ventas con respecto al año anterior, la variedad Nemo Netta sigue teniendo presencia sin embargo el mercado exige variedades nuevas de mayor tamaño, al respecto ingresamos con Semiramis variedad que cumple satisfactoriamente con las exigencias del mercado actual, en definitiva el 2014 fue un año de inversiones que se verán en el futuro.

En la línea de sistemas de riego decrecimos un 15% frente al ejercicio anterior, el cambio de las políticas de crédito de nuestro proveedor nos detuvieron las importaciones, de la misma manera el cambio en las políticas de importación a inicios del año por parte del Aduanas nos retrasó en gran medida el ingreso de mercadería al país que a la postre ayudó a la consolidación de nuestra competencia, sin embargo en el último semestre logramos recuperar mercado con buenos precios y apoyo a nuestros distribuidores.

En cuanto a línea de Agroquímicos, con respecto al año pasado las ventas se incrementaron en un 10%, sobre todo en la línea Sibbiopham, mercado que ha crecido en este último año a pesar de los problemas internacionales del precio de la rosa ecuatoriana, dentro de la línea de Agroquímicos, también está Merhav Agro, en cuanto a esta línea hemos incrementando nivel de ventas con respecto al año pasado.

En la línea de herramientas agrícolas Tabor Tools, se superó considerablemente las ventas con respecto al año pasado, el incremento superó el 50%, esta línea está entrando con fuerza sobre todo con las tijeras K7 que tienen una gran aceptación en plantaciones de flores de verano, hortalizas y jardinería.

En resumen nuestra gestión durante el año 2014 se mantuvo en los mismos niveles de venta en términos monetarios, sin embargo en la línea de Agroquímicos los volúmenes de venta en cantidades superaron el 10%. En el año 2014 registramos varios productos que ingresarán al mercado con fuerza a mediados del año próximo, entre ellos BACTOFIT y la línea de fertilizantes de



Yorubá, Sector San José de Oyanbarillo, lote 8, ca. le 1.882 F  
PBX: (593-2) 2150007 / 2150216 / 2150116  
PO. BOX: 17-21943. Quito-Ecuador  
semidor@semidor.com

Zoberbac que la hemos retomado. Adicionalmente esto nos permitirá ingresar a otros mercados, especialmente al sector cafetalero, cacaoero y bananero.

Es de esperar que para el año siguiente recuperemos el mercado de semillas, llegando con más fuerza a los mercados, buscando nuevos distribuidores en las provincias del norte y la costa.

Para el año 2015 esperamos incrementar nuestras ventas en el sector floricultor y conseguir nuevos mercados de campo abierto, incluyendo el sector frutícola, tanto en la sierra como en la costa, de esta manera planeamos posicionarnos en el mercado y cumplir con los objetivos planteados para este nuevo año.

#### **Disposiciones de la Junta General.**

De acuerdo a los Estatutos de la Compañía así como a las disposiciones de la Superintendencia de Compañías, la gerencia ha cumplido con todas las resoluciones de la Junta de Accionistas.

El presente informe queda a disposición de los señores accionistas, ante cualquier inquietud respecto al mismo estoy a su disposición para aclararla.

Atentamente;

Ing. Juan Francisco Bermeo Bermeo  
Gerente General