



Registro Sectorial en línea de Neosquid.com 6 de 11/07/13
0567 396-21 21507071 2150216 / 2150314
RUCOS 12-21648 Quite-Huancayo
semidor@semidor.com

INFORME DE LA GERENCIA DE SEMIDOR S.A. PARA LA JUNTA DE ACCIONISTAS

En cumplimiento a las expresas disposiciones de la Ley de Compañías y los Estatutos Sociales de la Empresa, presento a consideración de los señores accionistas el presente informe al Ejercicio Económico 2013:

Comentarios generales.-

Durante el año 2013 SEMIDOR S.A. mantuvo las ventas con respecto al año 2012. Continuamos con la importación de productos de los proveedores como Seo Won, Tabor Tools, Nirit Seeds y en menor medida con Gadot Agro, Zoberbac. Dentro de este contexto Sibbiopharm Ltd., es la representación que nos ha permitido ampliar nuestra cartera de clientes y nuestra participación en el mercado floricultor específicamente, con el producto BTB. Para el primer semestre del año 2014 tenemos planificado lanzar al mercador floricultor un producto adicional de las mismas características. A finales de del periodo 2013 conseguimos una nueva representación de equipos de riego, aspiramos a que en el segundo semestre del 2014 hayamos introducido en el mercado con éxito esta línea.

En lo que se refiere al primer semestre del año, la empresa no cumplió con los presupuestos existentes de ventas, llegando a un 80% de lo presupuestado. En la línea de semillas Nirit Seeds, tuvimos una caída del mercado del 60%, el mercado semillas es cada vez más competitivo, el ingreso de nuevas variedades y el aumento de casas comerciales se ha reflejado con una fuerte disminución en las ventas. En cuanto se refiere a equipos de riego superamos nuestro presupuesto de venta.

Durante el segundo semestre del año, Nirit se mantuvo con el mismo ritmo de ventas, de hecho en esta línea experimentamos una caída en ventas con relación al año anterior del 44%. En cuanto a Seo Won crecimos un 10% con relación al mismo periodo anterior. Zoberbac en el segundo semestre del año bajo considerablemente las ventas en el mercado, hay que considerar en el futuro si continuamos con esta línea. Con respecto a Gadot Agro, mantuvimos las ventas estables, esta línea tiene clientes establecidos que tienen pedidos regulares durante todo el año. En cuanto a Sibbiopharm Ltd., la línea entro muy bien en el mercado y conseguimos llegar al 90% del presupuesto.

A pesar de los problemas antes mencionados y adicionalmente a la disminución en ventas de las empresas como Nirit Seeds y Zoberbac, la empresa mantuvo su nivel de ventas con la línea Gadot Agro y experimento un crecimiento positivo con las líneas de pesticidas biológicos de Sibbiopharm Ltd., y la línea de riego Seo Won.

Durante el 2013 la recuperación de cartera se mantuvo dentro de los 60 días debida principalmente a la política de cobro al contado con línea de productos Sibbiopharm Ltd.





Av. C. Caceres Bermeo de Guayaquil, cte 8, coto 1552 -
TEL: 593 23 2150001 / 2150016 / 2150116
PO BOX 17-21943, Quito Ecuador
semidor@semidor.com

Para el 2014 se pronostica un año estable, a pesar de las retracciones impuestas a las importaciones, barreras para-arancelarias que afectan a las líneas de riego sobre todo. Aspiramos a que el ingreso de nuevos productos pesticidas, fertilizantes y sistemas de riego nos permitan incrementar clientes y ventas, tanto en el sector agrícola de campo abierto como el sector floricultor.

Disposiciones de la Junta General.

De acuerdo a los Estatutos de la Compañía así como a las disposiciones de la Superintendencia de Compañías, la gerencia ha cumplido con todas las resoluciones de la Junta de Accionistas.

El presente informe queda a disposición de los señores accionistas, ante cualquier inquietud respecto al mismo estoy a su disposición para aclararla.

Atentamente;

Agr. Juan Francisco Bermeo Bermeo
Gerente General

SEMIDOR S.A

