

INFORME DE LA GERENCIA DE SEMIDOR S.A. PARA LA JUNTA DE ACCIONISTAS

En cumplimiento a las expresas disposiciones de la Ley de Compañías y los Estatutos Sociales de la Empresa, presento a consideración de los señores accionistas el presente informe al Ejercicio Económico 2011:

Comentarios generales.-

Durante el año 2011 SEMIDOR S.A. experimentó un crecimiento en ventas del 35%, con respecto al año 2010. Continuamos con la importación de productos de los proveedores como Seo Won, Tabor Tools, Nirit Seeds y en menor medida con Gadot Agro y Zoberbac. Concretamos los vínculos comerciales con la empresa Sibbiopharm Ltd., iniciando nuestra relación comercial con fertilizantes de uso agrícola con muy buenos resultados.

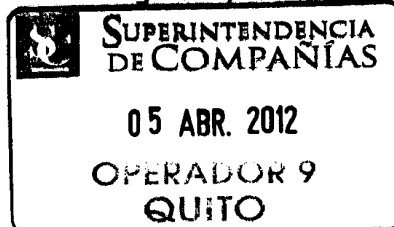
En lo que se refiere al primer semestre del año, la empresa no cumplió con los presupuestos existentes de ventas, llegando a un 80% de lo presupuestado. En la línea de semillas Nirit Seeds, tuvimos una caída del mercado, del 40% debido principalmente al rompimiento con uno de los grandes distribuidores de esta línea. En cuanto se refiere a equipos de riego superamos nuestro presupuesto de ventas, localizándose principalmente las ventas en la costa. Zoberbac no tuvo mayor crecimiento, el principal producto que se comercializaba en Ecuador lo dejó de producir esta empresa en consecuencia las ventas bajaron considerablemente a mediados del segundo trimestre del año. Gadot Agro y su línea de hidratantes ha mantenido sus ventas estables durante este período. Con Sibbiopharm Ltd., tuvimos un gran éxito en el mercado con los fertilizantes que sacamos al mercado, los tres primeros meses del año fueron complicados para el ingreso al mercado, sin embargo el segundo trimestre experimentamos un constante crecimiento con esta línea.

Durante el segundo semestre del año, Nirit se mantuvo con el mismo ritmo de ventas, de hecho en esta línea experimentamos una caída en ventas con relación al año anterior del 44%. En cuanto a Seo Won crecimos un 10% con relación al mismo período anterior. Zoberbac en el segundo semestre del año bajó considerablemente las ventas en el mercado, hay que considerar en el futuro si continuamos con esta línea. Con respecto a Gadot Agro, mantuvimos las ventas estables, esta línea tiene clientes establecidos que tienen pedidos regulares durante todo el año. En cuanto a Sibbiopharm Ltd., la línea entró muy bien en el mercado y conseguimos llegar al 80% del presupuesto.

A pesar de los problemas antes mencionados, más que nada por la baja en ventas de las empresas como Nirit Seeds y Zoberbac, la empresa mantuvo su nivel de ventas con la línea Gadot Agro y experimentó un crecimiento positivo con las líneas de fertilizantes de Sibbiopharm Ltd., y la línea de riego Seo Won.

Durante el 2011 la recuperación de cartera se mantuvo dentro de los 60 días debido principalmente a la política de cobro al contado con línea de productos Sibbiopharm Ltd.,

Para el 2012 se pronostica un año estable, a pesar de que tenemos un año de campaña política que a la postre causa inseguridad en los mercados debido a la incertidumbre que causan los períodos de electorales. Tenemos presupuestado el ingreso de nuevas líneas en fertilizantes, pesticidas de uso agrícola y la inclusión de nuevos accesorios para riego.

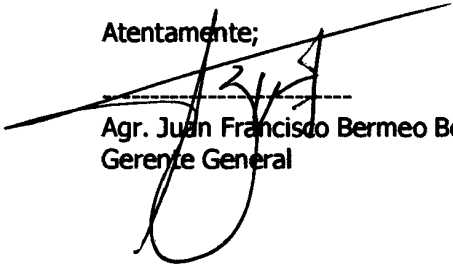


Disposiciones de la Junta General.

De acuerdo a los Estatutos de la Compañía así como a las disposiciones de la Superintendencia de Compañías, la gerencia ha cumplido con todas las resoluciones de la Junta de Accionistas.

El presente informe queda a disposición de los señores accionistas, ante cualquier inquietud respecto al mismo estoy a su disposición para aclararla.

Atentamente;


Agr. Juan Francisco Bermeo Bermeo
Gerente General

