

Señores
Superintendencia de Compañías
Presente:

De mis consideraciones:

Me dirijo a ustedes con el propósito de consignar un especial saludo y al mismo tiempo presentar el siguiente informe:

A) CUMPLIMIENTO DE LOS OBJETIVOS PREVISTOS PARA EL EJERCICIO ECONOMICO

Los objetivos planteados para el año 2008 fueron:

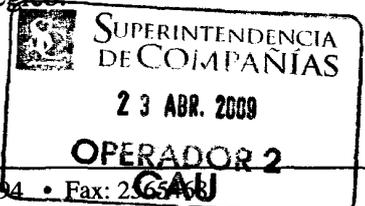
1. Aumentar el monto de ventas en un 15% para tener mejor rentabilidad y sobre todo para cumplir con los montos que solicita Siemens y poder continuar con la distribución de sus productos.
2. Implementar a las instalaciones de INASEL el departamento de proyectos.
3. Capacitar al personal en trabajo de equipo para mejorar la atención al cliente.
4. Realizar el Plan Estratégico.

De los objetivos planteados puedo decir que se realizó todas las gestiones correspondientes para que se de cumplimiento en la totalidad de los mismos, es así que:

- La rentabilidad obtenida fue de un 10 % más que el año anterior.
- Se contrató lo servicios de Fundación Mosquera CNCF para realizar el curso de trabajo en equipo
- En el mes de Septiembre se contrató los servicios del Arq. Manuel Burbano quien nos entregó la oficina y sala de proyectos de acuerdo a nuestras necesidades y según lo solicitado.
- Se contrató los servicios del Dr. Javier Ortega quién hizo un estudio de clima laboral para luego ayudarnos a elaborar el Plan Estratégico Institucional.

B) CUMPLIMIENTO DE LAS DISPOSICIONES DE LA JUNTA GENERAL Y EL DIRECTORIO

- Se ha cumplido a satisfacción las disposiciones de la Junta General, donde se dispuso:
- Contratar los servicios de Ingenieros o Tecnólogos Eléctricos para crear el Departamento de Proyectos.
 - Realizar un estudió económico y logístico para contratar los servicios de capacitación del personal.
 - Contratar los servicios de un Ingeniero Civil para la ejecución del Dpto.de proyectos.
 - Contratar los servicios del Dr. Javier Ortega para realizar el Plan Estratégico.



C) INFORMACION SOBRE HECHOS EXTRAORDINARIOS PRODUCIDOS DURANTE EL EJERCICIO, EL AMBITO:

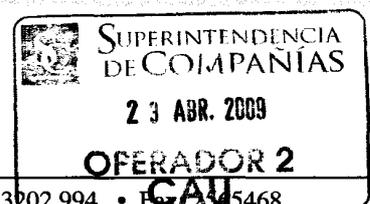
- **ADMINISTRATIVO:** La Srta. Andrea Velásquez decide ceder el 1% de sus acciones al Sr Francisco Vizcaíno
- El Señor Javier Vizcaíno también cede el 29% de sus acciones al mismo Sr. Francisco Javier Vizcaíno Asimbaya quedando como accionista del 30%.
- La junta Directiva y el comité de gestión (un representante por departamento) evalúan y aprueban los procesos viables a ejecutarse.
- **LABORAL:** Se acepta la renuncia tres empleados (un vendedor, una secretaria y auxiliar de taller) y no se renueva el contrato de trabajo de la Sra. Auxiliar de Contabilidad, por lo que se decide cubrir estas vacantes. Se contrata los servicios de un ingeniero eléctrico para el Dep. de Proyectos. Contratar los servicios de un bodeguero con experiencia.
- **LEGAL:** se realizaron con puntualidad todas las obligaciones inherentes a nuestra rama como: Impuestos a la Renta, al Predio, Patente Municipal, aportes a la Cámara de la Pequeña Industria, 1.5 por mil de los Activos, Aportes al IESS, etc.

D) SITUACION FINANCIERA DE LA COMPAÑÍA AL CIERRE DEL EJERCICIO Y DE LOS RESULTADOS ANUALES, COMPARADOS CON LOS DEL EJERCICIO PRECEDENTE

La Compañía en general ha demostrado un crecimiento global, cabe anotar que se ha incurrido en gastos por el alto costo de la vida, por las adquisiciones que se ha hecho por las liquidaciones, contrataciones, capacitaciones del personal. Obteniendo por tanto una utilidad neta de USD. 66.662.59

E) PROPUESTA SOBRE EL DESTINO DE LAS UTILIDADES EN EL EJERCICIO ECONOMICO

La utilidad será distribuida de la siguiente manera: 15% para los empleados como lo establece la ley y la diferencia será repartida entre los socios en un plazo de un año a partir del mes de mayo del 2009.



F) RECOMENDACIONES A LA JUNTA GENERAL RESPECTO DE POLITICAS Y ESTRATEGIAS PARA EL SIGUIENTE EJERCICIO ECONOMICO

La recomendación de la Junta General de Socios es:

- Optimizar los gastos y reducir en lo que se pueda los mismos
- Realizar la toma de inventario dos veces al año para un mejor control de los activos, contratar a un bodeguero con experiencia.
- Actualizar el sistema contable para tener facilidad de la ubicación de los materiales en bodega.
- Realizar las reuniones con el comité de gestión periódicamente para evaluar procesos y tomar medidas preventivas en caso necesario y para mejorar la comunicación interna.

Atentamente,


Distribuidor Autorizado
SIEMENS

Tlgo. Javier Vizcaíno
GERENTE

