

Quito, DM 15 de mayo de 2013

Señores
Presente,

De mis consideraciones:

La presente tiene el propósito de consignar un atento saludo y al mismo tiempo presentar el siguiente informe:

A) CUMPLIMIENTO DE LOS OBJETIVOS PREVISTOS PARA EL EJERCICIO ECONOMICO 2012

1. Incrementar un 10% en las ventas.
2. Aplicar la acreditación a Siemens en Solution Partner Drives Technologies.
3. Consolidarnos como canal N. 1 de Distribución de Siemens a nivel Nacional.
4. Realizar gestiones correspondientes para que asistan ingenieros del departamento de proyectos a la feria de Hannover en Alemania
5. Organizar al personal de bodega.
6. Realizar un plan de mantenimiento de herramientas, tecles de carga y vehículos de la empresa.
7. Adquirir un camión para transporte de material pesado
8. Vigilar que se de cumplimiento el reglamento interno de los trabajadores.
9. Facilitar los medios necesarios para dar cumplimiento al reglamento de Salud y Seguridad Ocupacional.
10. Revisar salarios de trabajadores para alza salarial.

De los objetivos planteados puedo decir que se realizó todas las gestiones correspondientes para que se de cumplimiento en la totalidad de los mismos, es así que:

- El crecimiento en ventas fue de un 15% y la rentabilidad obtenida fue de un 19 % .
- Los requisitos que exige Siemens para la adquisición de la certificación en Solution Partner Drives Technologies fueron presentados y aprobados en el mes abril.

- Logramos cumplir con el objetivo planteado de ser reconocidos en Siemens como canal N. 1 a nivel nacional por quinto año consecutivo, mención que fue reconocida y premiada en febrero del presente.
- A través de Siemens se obtuvo las invitaciones a la feria en Alemania y pudieron participar los ingenieros Roy Chérrez y Andrés Bastidas y el Sr Gerente Javier Vizcaíno.
- Con el fin de optimizar las actividades de bodega se contrató los servicios del Señor Fabián Yánez para que organice las tareas especificadas en el manual de procesos.
- De manera alterna se realizan los mantenimientos de vehículos y de acuerdo al plan preventivo se realiza el mantenimiento de los tecles de carga y ascensor.
- En el mes de mayo se compró un camión marca chevrolet de 1.8 toneladas, dando como parte de pago la camioneta chevrolet d-max del año 2009. En el mes de diciembre se adquirió una camioneta cerrada marca Citroen a diesel,
- El Sr Hugo Gordón realizó satisfactoriamente las funciones de Jefe de Personal e hizo que se cumpla con el Reglamento Interno.
- Participamos en cursos avalados por el CISHT (Comité Institucional de Seguridad e Higiene del Trabajo) y realizamos los cambios respectivos para obtener el certificado de Salud y Seguridad Ocupacional.

B) CUMPLIMIENTO DE LAS DISPOSICIONES DE LA JUNTA GENERAL Y EL DIRECTORIO.

Se ha cumplido a satisfacción las disposiciones de la Junta General, donde se dispuso:

- Realizar las gestiones correspondientes para obtener la acreditación de Solution Partner Drives Technologies.
- Se contrató los servicios del Sr. Fabián Yánez para que realice las funciones de Jefe de Bodega.
- Se liquidó de acuerdo a la ley a trabajadores que presentaron la renuncia.
- Se dispuso la renovación de vehículos.

C) INFORMACION SOBRE HECHOS EXTRAORDINARIOS PRODUCIDOS DURANTE EL EJERCICIO SOBRE EL AMBITO:

- ADMINISTRATIVO: La junta directiva y el comité de gestión aprueban los objetivos planteados.
- LABORAL: Se acepta la renuncia de los señores: Marco Luna y Cristian Tayo, se decide reorganizar los puestos de trabajo y cubrir los puestos disponibles.
- LEGAL: Se realizan con puntualidad todas las obligaciones inherentes a nuestra rama como: Impuesto a la Renta, al Predio, Patente Municipal, aportes a la Cámara de Comercio de Quito, 1.5 por mil de los activos, Aporte al IESS, etc.

D) SITUACION FINANCIERA DE LA COMPAÑÍA AL CIERRE DEL EJERCICIO Y DE LOS RESULTADOS ANUALES, COMPARADOS CON LOS DEL EJERCICIO PRECEDENTE.

La Compañía en general ha demostrado un crecimiento global, cabe indicar que se ha incurrido en gastos por las contrataciones de personal, remodelaciones, adquisiciones de equipos de computación y capacitaciones al personal.

Obteniendo por tanto una utilidad neta de \$ 393.136,36

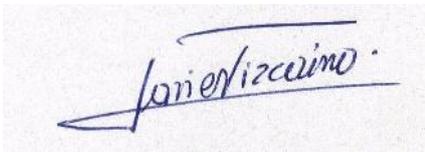
E) PROPUESTA SOBRE EL DESTINO DE LAS UTILIDADES EN EL EJERCICIO ECONOMICO.

La utilidad será distribuida de la siguiente manera: 15% para empleados como lo establece la ley, se calculará el 25% del impuesto a la renta por pagar. También el 10% de la reserva legal y las participaciones o dividendos de los socios se entregarán a partir del mes de mayo en un plazo de 12 meses.

F) RECOMENDACIONES A LA JUNTA GENERAL RESPECTO DE POLITICAS, ESTRATEGIAS PARA EL SIGUIENTE EJERCICIO ECONOMICO.

- Efectuar la toma de inventario dos veces al año, utilizar la codificación con código de barras para facilitar la facturación y para un mejor control de toma de inventarios
- Realizar reuniones trimestrales con el comité de gestión para evaluar procesos y tomar medidas preventivas en caso necesario.
- Ejecutar los procesos para cumplimiento de seguridad y salud ocupacional.
- Considerar una reserva económica para incentivar a trabajadores participen en ferias inherentes a nuestra rama.

Atentamente,

A handwritten signature in blue ink, reading "Javier Vizcaíno", is written over a light blue rectangular background.

Tlgo. Javier Vizcaíno
GERENTE GENERAL