

92556

SOCIEDAD AGROINDUSTRIAL SOZORANGA S.A.

INFORME FINANCIERO DE LA SOCIEDAD AGROINDUSTRIAL SOZORANGA S.A. CORRESPONDIENTE AL EJERCICIO ECONÓMICO 2007

(1 Enero al 31 de Diciembre 2007)

Señores Accionistas:

En cumplimiento a los requerimientos de Ley y Estatutos de Constitución de la Compañía, presento a su conocimiento el informe financiero correspondiente al periodo económico 2007:

ANTECEDENTES:

Durante el ejercicio económico 2007 las actividades productivas de la compañía se desarrollaron sin contratiempos de consideración, donde se han realizado los ajustes técnicos en los procesos previstos en las normas de calidad con la finalidad de lograr un máximo de eficiencia y rentabilidad para la extractora.

Los factores que influyeron en la baja de producción de aceite para este año, fueron a más de la construcción de la balanza de la extractora la Joya que continua pagando \$10 más del precio oficial. Para contrarrestar esta situación seguimos pagando al contado a nuestros proveedores pero sin ningún incremento en el precio.

Otro de los factores es el clima que no ha favorecido a la producción de fruta de nuestros proveedores porque al encontrarnos con mucha nubosidad en el ambiente sin que exista suficiente luz solar afecta directamente al normal desenvolvimiento de las plantas y por ende a su producción. Las industrias continúan pagando a 30 y 45 días sin embargo no nos hemos visto afectados con falta de liquidez porque el incremento de precios nos ha ayudado a mantenernos sin ayuda financiera externa.

Ocasionalmente hemos podido autofinanciarnos con el pago a la Hacienda Sozoranga a 30 y 45 días a fin de tener un flujo de caja adecuado para poder pagar de contado a nuestros proveedores sin requerir inyección de dinero externo.

Cabe recalcar que este es el primer año que existe utilidad luego de ingresar los intereses financieros de la deuda con el Ing. Juan Hidalgo, lo que nos augura una mejoría en años posteriores. Creemos conveniente programar pagos de abono a la deuda o por lo menos los intereses a fin de disminuir el monto general del compromiso.

Siendo que los problemas de años anteriores persisten; en relación a la compra de fruta, la mejoría en los resultados se debe básicamente a la subida de precios del aceite a nivel mundial, por lo que hemos podido colocar aceite en el exterior mejorando ostensiblemente el precio de venta. Esto se lo ha realizado a través de extractoras asociadas a Coepalma y a las industrias que pagaban premios por la calidad del aceite.



SOCIEDAD AGROINDUSTRIAL SOZORANGA S.A.

Una necesidad que ha debido ser atendida es la referente al periódico mantenimiento que se ha dado a las vías de acceso a la extractora, mantenimiento que se lo ha realizado con recursos propios.

RESULTADOS POSITIVOS:

El mantenimiento de la Planta y los equipos se lo ha realizado en forma programada y permanente con la finalidad de extender la vida útil de los mismos y lograr su máximo rendimiento, como medida preventiva evitando potenciales daños que ocasionen paralización en la producción.

La situación de los trabajadores se ha desenvuelto en los términos de la normalidad previstos, no ha habido necesidad de contratar más personal y cuando ha existido incremento de producción se ha recurrido al pago de horas extras.

Es necesario señalar que a pesar de la dificultad en los pagos por parte de las industrias la Compañía se ha mantenido con capital propio, sin recurrir a créditos externos como tampoco a cuotas adicionales de aportes de los accionistas, lo que a manera de información si ha sucedido en otras extractoras.

RESUMEN GENERAL DE RESULTADOS

PRODUCCION

El total de Toneladas de fruta comprada de enero a diciembre 2007

<u>Descripción</u>	<u>AÑO 2004</u>	<u>AÑO 2005</u>	<u>AÑO 2006</u>	<u>AÑO 2007</u>
TONELADAS DE FRUTA COMPRADA	13.741,54	13.086,59	12629.80	11483.81
COSTO PRO MEDIO	85,11	76.03	78.87	116.42
TOTAL COMPRADO	1.169.598.0	994.934.0	996.128.0	1.336.979

El total de Aceite producido ha sido:

	<u>AÑO 2004</u>	<u>AÑO 2005</u>	<u>AÑO 2006</u>	<u>AÑO 2007</u>
ACEITE PRODUCIDO (Tndas)	2.765,14	2.609.85	2.425.55	2.228.60
MONTO DE VENTAS ACEITE	1.379.263,	1.215.779.	1.174.776.	1.686.266.
BONIFICACION AJUSTE PRECIO				
EXPORTACION DE ACEITE			7.472.84	10.900.76

Promedio de porcentaje de extracción 19.406%



SOCIEDAD AGROINDUSTRIAL SOZORANGA S.A.

ESTRATEGIAS PARA EL SIGUIENTE PERIODO:

- La principal estrategia para el mejoramiento de la producción, en la compra de fruta, es continuar con el pago de contado a los proveedores.
- Se continuará buscando proveedores de fruta puerta a puerta, a fin de mejorar la compra para la extractora y mejorar los niveles de producción.
- Implementar en el laboratorio el análisis técnico especializado de los procesos de extracción, con la finalidad de determinar los procesos críticos en las diferentes etapas y proceder a la corrección inmediata, para incrementar la eficiencia; el costo de los equipos necesarios es aproximadamente de 4.000 dólares.
- Es indispensable concluir con la construcción de la prensa No.2 para lo cual se requiere 14.000 dólares, lo que permitiría estar cubiertos en caso de cualquier desperfecto en la prensa actual y también servirá para mejorar la producción en función del tiempo y la compra de fruta, porque trabajarían las dos prensas, disminuyendo inclusive el pago de horas extras a los trabajadores.
- Se requiere concluir las piscinas de oxidación para evitar problemas con las instituciones reguladoras del impacto ambiental y con la población de Matamba, que en el peor de los casos podrían solicitar la clausura de la planta.

CONCLUSIONES:

El plan de pagos propuesto en años anteriores sigue pendiente, por cuanto los índices de producción no permiten obtener una rentabilidad adecuada sin embargo creemos conveniente realizar abono a la deuda o a los intereses a fin de empezar a disminuir su monto general.

De no mediar algún factor natural en el 2008 y de considerarse las estrategias antes referidas se espera que la producción incremente y que la comercialización de aceite fluya normalmente.

Las expectativas en relación a la implementación del bio-diesel para motores en diferentes países de Europa y América latina nos ayudan en el incremento de los precios, haciendo rentable nuestra producción.

Aprovecho la oportunidad para agradecer a los Señores Accionistas por el decidido apoyo y confianza depositada en mi persona para el manejo y administración de la Empresa.

Atentamente


Armando Egüez
Gerente

