

Quito, 11 de Mayo del 2015

Señor  
Marcos Malo Acosta  
Presidente del Directorio  
Quito Motors SACI  
Ciudad

### Informe del Gerente 2014

Señor Presidente:

El presente Informe, que por su intermedio someto a consideración del Directorio y de la Junta de Accionistas, corresponde a las operaciones desarrolladas por la empresa durante el período, 1º de enero al 31 de diciembre del 2014, e incluye el Estado de Resultados por dicho período.

Con las restricciones en las importaciones era evidente que las ventas no iban a incrementar mucho. En el 2014 la industria alcanzó una venta de 120 mil unidades anuales con un incremento del 5.3% en relación al período anterior. Sin embargo con las restricciones adicionales vigentes en el 2015 la industria va a bajar significativamente de los niveles de años anteriores. Por ejemplo Quito Motors sólo pueden importar 55% del valor de último año.

Durante el 2014, Quito Motors vendió 3.241 unidades Ford, con un incremento de 99 unidades o 3,3% más que el 2013. Nuestro producto mejor vendido fue la Explorer con 849 unidades, seguido por F-150 con 831 unidades, Ecosport con 465 unidades, Escape con 430 unidades, Edge con 337 unidades, Ranger con 170 unidades, Fusion con 64 unidades, Focus con 61 unidades y Expedition 34.

A nivel de ventas al detal durante el 2014, Quito Motors SACI en la Sierra tiene una participación de 78,6% del total de vehículos Ford frente a Orgu, el concesionario de Ford en la Costa, que tienen el 21,4% de participación con 884 unidades vendidas.

En el área de servicios de post-venta hay un incremento leve por la construcción del nuevo taller en Quito Matriz. En el área de repuestos las ventas incrementaron en un 0,2% con un total de US\$ 10.551 mil dólares. En el área de servicios incrementaron en un 6,8% con un total de US\$ 3.567 mil dólares.

Se inauguró la nueva sucursal de Riobamba en la cual es propia y cumple con todos los estándares de Ford Mundial.

Se esta por finalizar la construcción del nuevo taller de Matriz.

Entretanto, la Administración ha dado fiel cumplimiento a todas las disposiciones del Directorio y de la Junta General de Accionistas, conforme mandan la ley y los estatutos. No se han producido hechos extraordinarios durante el ejercicio en el ámbito administrativo.

A continuación destacamos los principales indicadores de las operaciones realizadas durante el 2014 en miles de dólares de los Estados Unidos de América y porcentajes:

	<u>2014</u>	<u>2013</u>	<u>% variación</u>
Unidades Ford vendidas	3.241	3.142	+ 3%
Ventas netas	156.825	141.932	+ 10%
Utilidad bruta	28.971	28.186	+ 3%
Gastos operacionales	(12.979)	(13.393)	- 3%
Utilidad operacional	15.992	14.563	+10%
Movim. Financiero neto y otros	(3.187)	(3.483)	- 8%
Utilidad después de Participación e impuestos	8.218	7.608	+8%

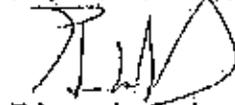
Las políticas de mayor relevancia que se implementaron en el año 2014 fueron:

- Implementación del Reglamento Interno de seguridad y salud ocupacional
- Actualización del Reglamento Interno de trabajo, administración del talento humano y de régimen disciplinario
- Implementación del Código de Ética y Manual de Prevención de Lavado de Activos y Financiamiento de Terrorismo

Para el año 2015 las restricciones en las importaciones van a tener impacto. Lo máximo que podemos importar son 1.808 unidades o US\$33 millones fob. Con los vehículos previstos a importar calculamos la máxima número de unidades que podemos importar sería aproximadamente 1.600 unidades. El límite del valor de importación bajó 45%. Calculamos un buen año para el 2015 pero no como fue el 2014.

Por último, agradezco la confianza constante brindada a los directivos, ejecutivos y equipo de personas detrás de la empresa que con su esfuerzo y dedicación al Cliente han obtenido los resultados hoy presentados.

Muy atentamente,



**Edmundo Cadera Dongillo**  
Gerente General