

INFORME A LA JUNTA GENERAL DE REMEDIOS NATURALES SELVÁTICOS RENASE CIA. LTDA. POR EL EJERCICIO ECONOMICO DE ENERO A DICIEMBRE DEL 2016

En cumplimiento a lo dispuesto en la Ley de Compañías y Los Reglamentos Internos de REMEDIOS NATURALES SELVÁTICOS RENASE CIA. LTDA., me permito poner en conocimiento de ustedes, el siguiente informe sobre los resultados económicos obtenidos por la Empresa, durante el año 2016, la misma que nos indica cómo fue manejada la situación económica de la Compañía.

1. Ingresos

Los ingresos del año 2016 en relación al año 2015 aumentaron aproximadamente en un 10.58%. En el 2015 tuvimos un aumento mayor en ventas del 19.34%, pero debemos considerar la estabilidad económica del país; el 2015 fue mucho mejor al 2016, sin embargo gracias al incremento en ventas en las diferentes cadenas de farmacias y al ingreso de los productos en la Corporación La Favonta, obtuvimos un aumento significativo.

Ingresos 2011	229.321,27
Ingresos 2012	242.256,16
Ingresos 2013	250.406,69
Ingresos 2014	268.800,70
Ingresos 2015	320.797,18
Ingresos 2016	356.026,69

2. Costos y Gastos

Los egresos del año 2016 de igual forma aumentaron, ya que se incrementó sueldos de los colaboradores de la empresa y para el mismo funcionamiento se invirtió más en los costos de productos, podemos apreciar que en el 2016 hubo un incremento aproximado del 11.15% con referencia al 2015. Adicional hemos invertido en promoción y publicidad para incrementar ventas, como impulsaciones en los puntos de venta de farmacias.

Podemos observar que en el año 2015 los egresos fueron de 268.614,84 dólares americanos y en el año 2016 fueron de 320.798,54 dólares americanos, es decir aumentó 32.183,60 dólares americanos.

Se analizará a cada proveedor de materia prima y material de envase con el fin de reducir costos, sin alterar la calidad del producto. Además se restará el costo por desperdicio en producción con el fin de bajar los egresos para el 2017.

3. Utilidad

El año 2016 finalizamos con una utilidad de 35.227,05 gracias al aumento en ventas, la utilidad aumento aproximadamente un 9.48% en relación al 2015, cuando la utilidad fue de 32.182,34 dólares americanos. La utilidad del 2016 significa aproximadamente el 9.89% de los ingresos.

De la utilidad el 15% se reparte a los trabajadores, es decir 5.284,06 dólares americanos.

Para el cálculo de Impuesto a la Renta, se resta el 15% de Trabajadores de la Utilidad del Ejercicio, a este valor sumamos las provisiones del año en curso por Jubilación Patronal y Desahucio, ya que estos valores no se consideran para el cálculo de Impuesto a la Renta, y se calcula el 22%, que son 7.583,83 dólares americanos. Quedando una utilidad Líquida para repartición de socios de 22.359,16 dólares americanos.

4. Utilidades Acumuladas

Como se observa en el Estado Financiero, existe Utilidades Acumuladas por el valor de 18.655,40 dólares americanos, más la utilidad del ejercicio 2015 de 20.642,57 a este valor descontamos Pérdidas Acumuladas, que refleja un total de 9.425,03 dólares americanos y descontamos Otros Resultados Integrales, es decir 7.134,01 dólares americanos, este valor corresponde a la reserva que la empresa debe mantener para Jubilación Patronal y Desahucio, quedando como Utilidad Acumulada el valor de 22.138,93 dólares americanos.

5. Implementaciones en la Administración

En el 2016 se concretó la adquisición de un bien de suma importancia para el funcionamiento de la empresa, que es el terreno de 1998,38 metros cuadrados en una zona industrial, este terreno como se lo ha indicado en años anteriores tiene la finalidad de construir una planta propia y dejar de pagar renta, lo cual se ha hecho desde que inicio RENASE. Ese valor que actualmente se paga por renta que es 1.710,00 dólares americanos, se utilizaría para pagar un préstamo que esperamos obtener en el 2017 para la construcción de la planta.

La correcta administración nos ha permitido no endeudarnos en la elaboración de los diferentes planos que necesitaremos aprobar en el colegio de arquitectos, para empezar a construir, ya que tenemos una reserva de dinero para ello, esto se iniciará en el 2017.

Aumentamos las ventas como se había indicado gracias a la inversión en impulsaciones en los puntos de venta de las farmacias ubicadas en Quito. Contratamos una mercaderista lo

cual nos ha permitido tener mayor control de la ubicación de los productos en percha y mejorar considerablemente la rotación de productos, esperamos contar para el 2017 con mercaderistas en Guayaquil y Cuenca, de igual forma con impulsaciones en las ciudades mencionadas

Continuamos con los incentivos para los trabajadores, así mantenemos un personal motivado, comprometido y fiel a la empresa.

Invertimos en la producción de un comercial de los productos propóleo en miel y propóleo. El lanzamiento del comercial se programó para el mes de enero del 2017, durante tres meses, por ser el tiempo más fuerte de invierno.

Los accionistas de la empresa pueden tener total seguridad que se está trabajando por el exitoso desarrollo de la empresa, continuo comprometida con el ingreso de los productos en todos los autoservicios del país, que ha requerido un gran esfuerzo pero esperamos concretar poco a poco, ya ingresamos a la Corporación la Favorita y nuestro siguiente reto es Farcomad (farmacias fybeca y sana sana).

5. Proyección 2017

Tomando en cuenta la crisis actual del país, considero tener más precaución para el presupuesto de la empresa, dejándolo de la siguiente forma:

Bajar el Costo de Ventas del 16.41% de los Ingresos al 12.41%.

Aumentar los sueldos en un 10%.

Reducir los Gastos Generales un 5%

Aumentar la publicidad a un 5% de los ingresos

Atentamente,

Maria Isabel Rodríguez
GERENTE GENERAL
REPRESENTANTE LEGAL