Quito, 29 de Febrero de 2016

INFORME A LA JUNTA GENERAL DE REMEDIOS NATURALES SELVÁTICOS RENASE CIA. LTDA.
POR EL EJERCICIO ECONOMICO DE ENERO A DICIEMBRE DEL 2015

En cumplimiento a lo dispuesto en la Ley de Compañías y Los Reglamentos Internos de REMEDIOS NATURALES SELVATICOS RENASE CIA. LTDA., me permito poner en conocimiento de ustedes, el siguiente informe sobre los resultados económicos obtenidos por la Empresa, durante el año 2015, la misma que nos indica cómo fue manejada la situación económica de la Compañía.

1. Ingresos

Los ingresos del año 2015 en relación al año 2014 aumentaron aproximadamente en un 19.34%, ya que la empresa ha logrado codificar sus productos en una nueva cadena importante de productos naturales, que es Punto Natural de la cadena de Farmacias FARMAENLACE, adicional se dio paso a nuevos ingresos con la venta de materias primas y ampliación de la prestación de servicios en Control de Calidad.

Ingresos 2011	225.321,27
Ingresos 2012	242.259,16
Ingresos 2013	250.406,69
Ingresos 2014	268.800.70
Ingresos 2015	320.797,18

Existe un aumento de 51.996,48 dólares americanos comparado a 18.394.01 dólares americanos, que fue el aumento en ingresos del año 2014 al 2013. Si bien es cierto el incremento del 2015 al 2014 ha sido muy significativo y positivo para la empresa, no podemos esperar que el año 2016 pueda incrementar en un porcentaje similar, ya que es importante tener precaución por la crisis actual que enfrenta el país y analizar un escenario no tan favorable para establecer el presupuesto del año 2016.

2. Costos y Gastos

Los egresos del año 2015 aumentaron, ya que se incrementó sueldos de los colaboradores de la empresa, podemos apreciar que en el 2015 hubo un incremento aproximado del 33.95% con referencia al 2014. Adicional a esto, proveedores aumentaron sus precios en materia prima, material de envase y en general lo que significa el costo de los productos.

Podemos observar que en el año 2014 los egresos fueron de 246.149,97 dólares americanos y en el año 2015 fueron de 288.614,84 dólares americanos, es decir aumentó aproximadamente en un 17.25% o un valor exacto de 42.464,87 dólares americanos.
Para el año 2016 uno de los objetivos como empresa será reducir en lo posible los Egresos, para lo cual se propone analizar:

- La no contratación de nuevo personal no necesario y reemplazo por horas extras con el personal actual, tomando en cuenta que un nuevo trabajador genera liquidación de servicios, aportes al IESS y otros egresos que se pueden suprimir.
- Reducción de honorarios por prestación de servicios que no sea necesario o indispensable para la empresa.
- Reducción en la adquisición de Suministros y Materiales innecesarios para la empresa, implementando una campaña de reciclaje.
- Suprimir los refrigerios para los colaboradores.
- Reducción en la adquisición de Suministros de Limpieza optimizando el uso de los mismos.
- Reducción del mantenimiento de vehículos, diversificando los centros de mantenimiento a alguno más económico y efectivo.

3. Utilidad

A pesar de existir un incremento en los Costos y Gastos de la empresa, el porcentaje de aumento en ventas es superior, lo cual permite terminar el año 2015 con una utilidad de 32.182,34 dólares americanos, que significa aproximadamente el 10.03% de los ingresos.

De la utilidad el 15% se reparte a los trabajadores, es decir 4.827,35 dólares americanos.

Para el cálculo de Impuesto a la Renta, se resta el 15% de Trabajadores de la Utilidad del Ejercicio; a este valor sumamos las provisiones del año en curso por Jubilación Patronal y Desahucio, ya que estos valores no se consideran para el cálculo de Impuesto a la Renta, y se calcula el 22%, que son 6.712,42 dólares americanos. Quedando una utilidad Liquida para repartición de socios de 20.642,57 dólares americanos.

4. Utilidades Acumuladas

Como se observa en el Estado Financiero, existe Utilidades Acumuladas por el valor de 18.055,40 dólares americanos, a este valor descontamos Pérdidas Acumuladas, que refleja un total de 9.425,03 dólares americanos y descontamos Otros Resultados Integrales, es decir 7.134,01 dólares americanos, este valor corresponde a la reserva que la empresa debe mantener para Jubilación Patronal y Desahucio, quedando como Utilidad Acumulada el valor de 1.496,36 dólares americanos.

5. Implementaciones en la Administración

En el 2015 realizamos algunas mejoras en la distribución interna de la documentación de la empresa, con el fin de mantener un orden adecuado y tener fácil acceso a la información. Se organizó la documentación que maneja cada departamento por carpetas, colores y colocando rotulación, esto incluso nos servirá para posibles inspecciones de las Instituciones que nos regulan.

También mejoramos los incentivos para el personal con el fin de mantener un colaborador fiel y comprometido con la empresa, en Enero del 2015 se realizó una capacitación de motivación; se implementó un tiempo de 10 minutos como descanso para los trabajadores, en la mañana de tal forma que puedan tener una pausa activa y puedan desarrollar su trabajo con eficiencia, además se realizaron compras de alimentos para que en su tiempo de descanso puedan consumir como un refrigerio.

Adicional la empresa realiza agasajos internos por cumpleaños y otros eventos importantes como día del trabajador, día del amor y la amistad, navidad, etc.

Mejoramos la publicidad de la empresa elaborando pequeños catálogos para el consumidor final y otros para nuestros clientes que sean prácticos y de fácil uso, también se dio otro tipo de apoyo publicitario con nuevo material POP a nuestros clientes como volantes, afiches, etc. En Noviembre y Diciembre de 2015 colocamos una promoción, para incentivar la compra de productos, entregando premios por las compras de los clientes, con esto logramos aumentar las ventas de estos meses frente a la crisis actual.

Los accionistas de la empresa pueden tener total seguridad que se está trabajando por el exitoso desarrollo de la empresa, continuo comprometida con el ingreso de los productos en todos los autoservicios del país, que ha requerido un gran esfuerzo pero esperamos concretar para el 2016.

Finalmente informo a los socios que continuamos con el proyecto de construcción de la nueva planta, para lo cual como ya fue indicado en el 2014 se abonó el valor de 60.000 dólares americanos en la promesa de compra-venta de un terreno de 1998,38 metros cuadrados y está proyectado para el 2016 concretar la compra con el pago del saldo de 139.000 dólares americanos.

6. Proyección 2016

Tomando en cuenta la crisis actual del país, considero tener más precaución para el presupuesto de la empresa, dejándolo de la siguiente forma:

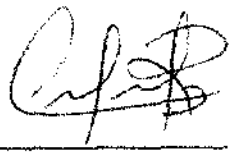
Mantener el Costo de Ventas en un 24.10% de los Ingresos

Aumentar los sueldos un 11.27% en comparación a un 33.95% que se incrementó en el 2015.

Reducir los Gastos Generales un 6%

Aumentar la publicidad a un 3% de los Ingresos

Atentamente,



María Isabel Rodríguez
GERENTE GENERAL
REPRESENTANTE LEGAL