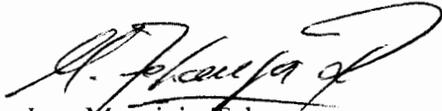


7. Para el año 2013 se ha programado trasladarnos a unas oficinas más amplias para mejorar la comodidad y productividad del personal

Augurando que se presenten mejores oportunidades para la Empresa y se pueda seguir obteniendo resultados favorables, me suscribo.

Atentamente,

A handwritten signature in black ink, appearing to read 'M. Tehanga', with a large, stylized flourish at the end.

Ing. Mauricio Tehanga
GERENTE GENERAL

Quito, 01 de Marzo del 2013

Señores

INTELWARE S.A.

Presente.-

De mis consideraciones:

El presente informe corresponde al Ejercicio Fiscal 2012, tiene como propósito informar a ustedes y a la vez dar cumplimiento a la resolución de la Superintendencia de Compañías, sobre los requisitos mínimos que deben contener los informes anuales que presentan los Administradores a la Junta General.

El informe de actividad puesto a su conocimiento es el siguiente:

1. Intelware S.A. se ha mantenido en el mercado realizando importación y venta local de equipos del sector industrial, la implementación de proyectos de control, con clientes que han venido confiando en nosotros.
2. Manifiesto a la Junta que durante mi administración se ha cumplido con todas las obligaciones legales, societarias, patronales, laborales y fiscales
3. El trabajo realizado por la oficina matriz Quito fue muy productivo consiguiendo superar las metas propuestas, esto se logro con el apoyo de todos los que conforman la compañía y para cubrir las áreas faltantes se contrató a una persona para el área de ventas.
4. El trabajo realizado en la oficina sucursal Guayaquil fue productiva y se consiguió cerrar varios proyectos con empresas importantes como Repsol y Marzam las cuales se ampliaran hasta el año 2013.
5. Adicional a esto propongo realizar reformas a las políticas y estrategias adoptadas en este año en donde conste en forma más detallada todos los derechos y deberes de los empleados a fin de mejorar los procesos y resultados así como evitar inconvenientes en las áreas de trabajo.
6. Como Gerente de INTELWARE S.A., propongo para el año 2013 se debe incrementar el personal de ventas tanto en las oficinas de Quito como de Guayaquil y así poder cubrir todos los sectores a nivel nacional, incremento que estará de acuerdo a proyectos presentados tanto por esta gerencia como principalmente la sucursal de Guayaquil.