

INFORME ECONOMICO

92413

Señores Socios:

Me complace poner a vuestra consideración el presente informe Administrativo y Económico sobre los hechos más importantes de la empresa MECAVI CIA. LTDA., que corresponden al período de enero a diciembre del 2006.

ADMINISTRATIVO

A inicios del 2006 la empresa MECAVI, emprendió una agresiva participación en ofertas externas a nuestro cliente principal EDESA; si bien no se logró disminuir la dependencia con respecto a un solo cliente, no es menos cierto que se diversificó el universo de potenciales clientes, sin embargo, las necesidades de estos no fueron grandes como lo esperábamos, pero considero que nos hemos hecho conocer. Estos logros se deben especialmente a nuestro socio Sr. Fabián Neppas, que con su conocimiento y relaciones profesionales la empresa se está apuntalando en el mercado.

La experiencia con clientes morosos nos hace preocupar y tomar mayor seguridad en recuperar las ventas de nuestros servicios y productos. Esta situación ha obstruido la liquidez de la empresa, pues en cierto trabajos hemos tenido que financiar a nuestros clientes.

A pesar de las circunstancias vividas en el 2006, a finales del mismo año, la empresa hizo contactos con el IESS, a fin de lograr convenios de pago lográndose a inicios del 2007, cuyo pago total se terminará en mayo del presente año.

Durante del 2007 se hizo un abono a préstamos de socios en un monto de \$ 4.987,71.

ECONOMICO

El capital en giro de la empresa disminuyó en 18,85% con relación al año 2005; es decir, de \$ 24.295,87 en el 2005 pasó a \$ 19.716,13 en el 2006.

El activo corriente, disminuyó en 32,98%. Sin embargo, los activos fijos se incrementaron en 20,33% por algunas adquisiciones que se hicieron.

A su vez el pasivo corriente creció en 68,95% cerrando con un saldo de \$ 13.994,95. Esto se debe a que a fines del año se recibió anticipos por parte de nuestros clientes por un monto de \$ 5.715,48 y los trabajos se terminaron en enero del 2007, por lo tanto su facturación se realizara en el 2007.

Si bien es cierto, los índices financiero de solvencia, estructural y endeudamientos no son favorables para la empresa, tengo la firme confianza que en el 2007 daremos un giro significativo que redundará en mayores logros económicos, financieros y personales.

El pasivo a largo plazo disminuyó en 48,04% con relación al 2005.

El patrimonio disminuyó en 94,19% con relación al año 2005 como producto de la pérdida del 2006 que fue de \$ 4576,21.

En cuanto a los Estados de Resultados, las ventas netas fueron de \$ 75.500,94; es decir, un 16,32% inferior al del 2005; los costos de ventas fueron de \$ 59.824,83 y gastos administrativos de \$ 20.989,40 que significaron un 79,24 y 27,80 respectivamente con relación al ingreso total.

Por último este resultado negativo demuestra que debemos seguir ofertando nuestros servicios y productos fuera de EDESA, puesto que la reducción se da precisamente en la facturación con dicho cliente, y más bien tenemos un incremento en ventas externas del 3,19% con relación al ejercicio económico del 2005. A pesar de todo lo ocurrido, aspiro que en el 2007 se incrementará la facturación con nuestro principal cliente.

Es cuanto puedo informarles y espero que éste análisis sirva para tomar oportunamente los correctivos que permitan lograr mejores derroteros para el año 2006. Debemos aunar esfuerzos y profundizar en el

mercado local y participar en nuevos concursos de ofertas, pues tenemos la capacidad, la infraestructura y la experiencia necesarias para ganar.

Atentamente,



St. Eusebio M. A.
GERENTE

