

INFORME DEL GERENTE GENERAL POR EL AÑO 2011

Ha continuado durante el año 2011, la existencia de grandes expectativas respecto principalmente a aspectos políticos y económicos del país y la crisis mundial que ha vuelto a tener protagonismo a partir de mediados de año. Varios son los hechos que son importantes mencionar y alrededor de los cuales nuestro negocio se ha desenvuelto:

Alto precio del petróleo mantenido durante todos los meses del año, teniendo su pico en abril del 2011, acompañado de altas exportaciones, lo cual impacta a las finanzas públicas y a la economía en general, las mismas que funcionan mucho mejor en nuestro país cuando la cotización del petróleo es alta. Indudablemente esto tiene un impacto en el consumo de la población.

Durante el año 2011 fue preocupación la aplicabilidad del Código de la Producción, sin embargo, como ya había mencionado en el Informe del año anterior y ratificado durante este año, el mismo no ha tenido impacto en nuestro negocio, pero esperamos que su impacto se vaya viendo en la reactivación de las inversiones externas, las mismas que sin duda tendrán impacto en el nivel de liquidez y por ende en el nivel de consumo.

El ambiente de crisis mundial y la afectación económica en USA y la UE preocupan al sector productivo en general por los efectos que pudiesen presentarse en nuestro país, principalmente en el nivel de remesas provenientes de los migrantes.

Otro tema que preocupó al sector productivo, es la cantidad y períodos entre los que se realizan las reformas tributarias. La que ha impactado directamente a nuestro negocio es la que se refiere al incremento del impuesto a la salida de divisas (ISD) que pasó del 2% al 5%, aprobada durante el mes de noviembre. Éste impacta directamente en la salida de divisas por pago de importaciones de nuestros productos. Analizaremos dicho impacto con seguridad en el informe del siguiente año.

En cuanto al negocio de DSM, las actividades durante este año se han desenvuelto con total normalidad. A mediados del año 2011 cambiamos nuestra dirección hacia el Cantón Rumiñahui, una vez que concluimos con el montaje de nuestra planta de premezclas de nutrición animal, constituyéndose en una de las más modernas de América Latina y con la cual esperamos tener un crecimiento en nuestras operaciones y mayor participación en el mercado ecuatoriano. A continuación un breve resumen de la situación de nuestros ingresos, en el que se muestra que tuvimos un crecimiento del 21% en relación al año anterior.

Ventas (miles)	2011	2010	% Crecimiento
División Nutric. Animal	12.640	9.949	27%
División Nutric. Humana	2.770	2.800	-1%
Total Compañía	15.410	12.749	21%

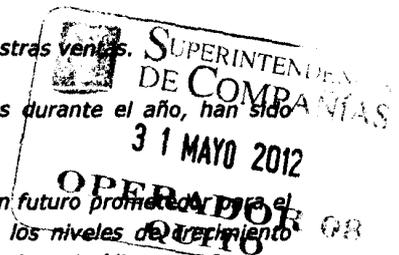
En cuanto a nuestros gastos operacionales, éstos representaron el 11,59 % del total de nuestras ventas.

Todas las disposiciones de las Juntas Generales de Accionistas y de Directorio realizadas durante el año, han sido cumplidas.

DSM ha demostrado total confianza en nuestro país, apostando con la nueva inversión, a un futuro prometedor para el país y nuestra Compañía. Vemos con total optimismo el año 2012 tomando en cuenta los niveles de crecimiento alcanzados por nuestro país durante este año. Consideramos que la estabilidad tributaria y jurídica son factores importantes que contribuyen a un desarrollo sostenido de las Naciones, por lo que confiamos en que las autoridades gubernamentales los considerarán dentro de sus próximas estrategias de crecimiento.

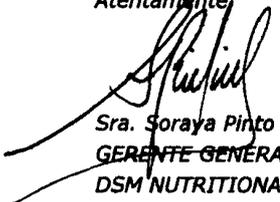


HEALTH • NUTRITION • MATERIALS



Para concluir es importante mencionar que la Compañía ha cumplido con las normas legales aplicables sobre derechos de propiedad intelectual, incluidas aquellas sobre derechos de autor.

Atentamente



Sra. Soraya Pinto Linares

GERENTE GENERAL

DSM NUTRITIONAL PRODUCTS ECUADOR S.A.



 SUPERINTENDENCIA
DE COMPAÑÍAS
31 MAYO 2012
OPERADOR 08
QUITO