DIGITAL GENERATION S.A.

NOTAS A LOS ESTADOS FINANCIEROS

- 1. EFECTIVO: LA EMPRESA SE HA MANTENIDO CON UN FLUJO DE FONDOS SOLVENTES DURANTE TODO EL AÑO.
- 2. CLIENTES: LAS EMPRESAS CON LAS QUE SE TRABAJA TIENE UNA POLITICA DE VENCIMIENTO DE 30 A 60 DÍAS EN SUS COMPRAS, POR LO QUE DEBEMOS MANEJARNOS CON CUIDADO CON RELACION A NUESTROS EGRESOS.
- 3. INVENTARIOS: SIENDO NUESTRA EMPRESA BASICAMENTE DE SERVICIOS NO MANEJAMOS INVENTARIOS, LAS COMPRAS SE REALIZAN DE ACUERDO AL TRABAJO QUE SE VA A DESEMPEÑAR Y LAS COMPRAS SON PUNTUALES.
- 4. ATIVOS FIJOS: NO HEMOS ADQUIRIDO, ESE PROYECTO ES PARA EL PROXIMO AÑO.
- 5. PROVEEDORES: LAS COMPRAS QUE REALIZA LA COMPAÑÍA POR LO GENERAL SON AL CONTADO EN UN 75% Y LA DIFERENCIA ES A UNOS 15 A 30 DIAS DE CREDITO, DEPENDIENDO EL ACUERDO CON NUESTROS PROVEEDORES.
- 6. OBLIGACIONES CON EL SRI: LAS DECLARACIONES QUE SE REALIZAN DE MANERA PUNTUAL PARA NO CORRER EL RIESGO QUE NOS LLAMEN LA ATENCION, DE PRONTO HAY CASOS ESPORADICOS QUE NO HAN ENTREGADO A TIEMPO LAS FACTURAS DE COMPRAS YA QUE TODO EL PERSONAL TRABAJA EN SU MAYOR PARTE DEL TIEMPO AFUERA, PERO SAE HA SOLUCIONADO.
- 7. OBLIGACIONES CON LOS EMPLEADOS: TODOS LOS PAGOS QUE SE HAN REALIZAADO AL PERSONAL HAN SIDO DE FORMA PUNTUAL, DE SUS SUELDOS Y DERECHOS ADICIONALES QUE POSEEN.
- 8. PATRIMONIO: EN EL PATRIMONIO EXITEN LAS UTLIDADES ACUMULADAS QUE TODAVIA LOS ACCIONISTAS NO HAN DECIDIDO RETIRALAS.

PATRICIA ESPINEL ENRIQUEZ

CONTADORA

REG.:22.262