

INFORME DE LA GERENCIA A LOS SEÑORES SOCIOS DE LA COMPAÑÍA CUBE TRADING & CO CÍA. LTDA.

Señores socios me permito poner a consideración el informe de la gestión realizada en el ejercicio económico comprendido entre el 1 de enero y el 31 de diciembre del año 2007. Informe que detallo a continuación:

1. INFORME ECONÓMICO

- 3 JUN. 2008
Patricio Viteri

Para Cube Trading & Co Cía. Ltda. el 2007 fue un año un poco complicado especialmente a mediados de año debido a la coyuntura política del país lo que se reflejó en la disminución del nivel de ventas con respecto a las del año 2006, a pesar de esos factores y con los esfuerzos de la administración se logro obtener márgenes que nos permitan cumplir con las obligaciones, eso se refleja en que el activo corriente supera al pasivo corriente en un 46%.

Durante el año se continuó ejerciendo un estricto control en los gastos administrativos y de ventas, así como de los cálculos de insumos y telas con lo cual se eliminó excedentes de inventario innecesarios. Además al contar ya con la maquinaria necesaria para las actividades de la empresa y para evitar iliquidez no se realizó inversiones fuertes en Activos Fijos y de esa forma se cuidó el flujo de caja y egresos de dinero hacia proveedores.

2. MARCO LEGAL, TRIBUTARIO Y LABORAL

En cuanto a las obligaciones tributarias y patronales la compañía ha procurado cumplir con sus obligaciones a tiempo aunque en ocasiones por falta de liquidez y por la demora de los clientes en sus pagos se ha incurrido en algunas demoras que para el nuevo ejercicio se solucionarán por completo y no se volverán a producir.

Las obligaciones municipales, de la Superintendencia de Compañías y demás obligadas por la ley han sido cubiertas en su totalidad por la empresa.

3. ANÁLISIS DE LOS RESULTADOS DEL AÑO 2007

La utilidad de la empresa se ha obtenido por haber mantenido políticas de control de gastos y costos de fabricación, así como el ofrecer alternativas de producción que han permitido mejorar el margen.

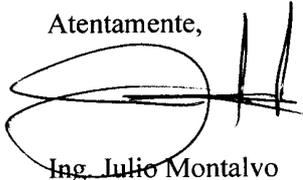
La empresa cuenta con maquinaria para obtener buenos tiempos de producción y de esa forma tener una buena rotación de pedidos de nuestros clientes. Gracias a la puntualidad en los pagos a los proveedores se ha podido contar con un financiamiento cómodo que facilitó las actividades de la empresa.

4. CONCLUSIONES

Gracias a la calidad del producto, podemos mantener una base de clientes fiel, que nos sustenta y nos ha permitido seguir trabajando durante el año.

En síntesis he presentado el desenvolvimiento de la empresa Cube Trading Cia Ltda., en el año fiscal 2007. Me es grato observar el positivo desenvolvimiento de la compañía y desear que el año 2008 sea para mejoramiento y progreso de la empresa, para beneficio de sus socios y empleados.

Atentamente,



Ing. Julio Montalvo

GERENTE GENERAL