

INFORME DE LA GERENCIA A LOS SEÑORES SOCIOS DE LA COMPAÑÍA CUBE TRADING & CO CÍA. LTDA.

92323

Señores socios me permito poner a consideración el informe de la gestión realizada en el ejercicio económico comprendido entre el 1 de enero y el 31 de diciembre del año 2006. Informe que detallo a continuación:

1. INFORME ECONÓMICO

Durante el año fiscal 2006, Cube Trading se dedicó a prestar el servicio de tercerización para clientes, con lo cual produjo un mejoramiento del margen de renta y reducir las compras a proveedores, generando liquidez para la empresa. Eso se refleja en que el activo corriente supera al pasivo corriente en un 34% , cifra que permite indicar que la empresa pudo cubrir sus obligaciones y contar con excedente.

Otra acción importante que se desarrollo complementaria fue el estricto control en los gastos administrativos y de ventas, así como compras calculadas de insumos y telas con lo cual se eliminó excedentes de inventario. De esa forma se cuidó el flujo de caja y egresos de dinero hacia proveedores.

2. MARCO LEGAL, TRIBUTARIO Y LABORAL

En cuanto a las obligaciones tributarias la compañía ha logrado casi cubrir a tiempo sus obligaciones con el fisco, permitiendo cumplir obligaciones tributarias.

El personal que labora en la empresa esta incluido en los roles de la compañía así como las obligaciones patronales de Seguro Social han sido cubiertas por la compañía.

Las obligaciones municipales, de la Superintendencia de Compañías y demás obligadas por la ley han sido cubiertas en su totalidad por la empresa.

3. ANÁLISIS DE LOS RESULTADOS DEL AÑO 2006

La utilidad de la compañía se refleja por haber implementado políticas de control de gastos y costos de fabricación, así como el ofrecer alternativas de producción que han permitido mejorar el margen.

La empresa compró maquinaria para mejorar su tiempo de producción y de esa forma tener una buena rotación de pedidos de nuestros clientes. Se mejoró el tiempo de pagos que teníamos con los proveedores permitiendo de esa forma contar con un financiamiento cómodo que facilitó el flujo de caja.

4. CONCLUSIONES

El nuevo nicho de mercado que encontró la empresa al ofrecer el servicio de tercerizar permite mejorar los márgenes de la compañía y es una nueva política establecida que ayudará en la capitalización de la empresa.

Tenemos una base de clientes fiel, que nos sustenta y nos motiva para seguir trabajando y generando empleo en el País.

En pocas palabras se ha realizado un síntesis del desenvolvimiento de la empresa Cube Trading Cia Ltda., en el año fiscal 2006. Me es grato observar el positivo desenvolvimiento de la compañía.

Atentamente,



Ing. Julio Montalvo

GERENTE GENERAL