INFORME DE LA ADMINISTRACION A LA JUNTA GENERAL DE SOCIOS DE LA ESTACION DE SERVICIO ALOAG CIA. LTDA. POR EL EJERCICIO ECONOMICO AÑO 2.009.

Cumpliendo con las disposiciones de la Ley de Compañías, en mi calidad de Gerente, pongo a consideración el Informe de la gestión realizada por ejercicio económico año 2009 en Estación de Servicio Aloag Cía. Ltda.

1.- COMPORTAMIENTO DEL ENTORNO POLÍTICO ECONÓMICO

El año 2009, para el Ecuador fue un año de tensión debido a las elecciones presidenciales que estaban en curso, situación que creo una gran recesión en el sector productivo nacional gracias a la inestabilidad de inversión de otros países en el Ecuador por la posición izquierdista del actual presidente economista Rafael Correa y su relaciones políticas con el gobierno de Venezuela y Cuba; situación que no ha permitido que nuestro país tenga un adecuado crecimiento económico.

En relación al crecimiento económico en el año 2009, hemos sufrido un leve crecimiento de apenas el 0.36% el más bajo desde la adopción de la dolarización en nuestro país y se le atribuye totalmente a tres factores importantes como, la caída de los precios del petróleo, los apagones y la reducción del gasto público.

En lo referente a la importación de derivados de petróleo, durante el 2009 el subsidio del Estado por la importación de combustibles bajó un 42% con relación al año 2008, la reducción se produjo principalmente por el precio de los derivados en el mercado internacional, los cuales bajaron el año pasado con relación al 2008, también esta disminución se produjo por el convenio de intercambio que existe entre Petroecuador y PDVSA de Venezuela.

Pese al optimismo del Gobierno, el año 2009 para la economía del país fue muy difícil, y se vio reflejada en la continuas recesiones económicas que vivió el país, aspectos que hemos superado con trabajo continuo y perseverante y una actitud siempre positiva de todo el equipo de trabajo que conformamos Estación de Servicio Aloag Cia. Ltda.

2.- POTENCIALIDADES DE NUESTRA EMPRESA.

El trabajo realizado por esta administración ha querido enfocarse específicamente en el trabajo en equipo, que se ha logrado desarrollar significativamente generando un excelente ambiente de trabajo, factor esencial para mejorar la productividad de nuestros empleados. La empresa ha crecido y el manejo organizacional lo hemos mejorado ya que hemos puesto énfasis en mejorar la calidad de los procesos, así como la calidad del servicio al cliente asesorando a todo el personal.

SUPERINTENDENCIA DE COMPAÑÍAS
30 ABR. 2010
OPERADOR 27
QUITO

La empresa desde sus inicios ha tenido fortalezas esenciales para su desarrollo como es el lugar estratégico en la que se desenvuelve ya que este sector es netamente productivo.

Otra fortaleza que debemos tener a consideración es la fidelidad de los clientes que forman parte de nuestra cartera fija, sin olvidar los clientes nuevos que se han incorporado a la empresa.

Si hablamos de fortalezas debemos tomar en cuenta también el apoyo incondicional de la comercializadora Petróleos y Servicios que es la que nos ayuda capacitando y formando al personal así como también nos ayuda siendo un soporte en todo sentido.

Debemos tomar en cuenta que un potencial fuerte e incomparable es la gran inspiración que mi abuelo el señor Luis Humberto Coba puso en la empresa para lograr forjar lo que hoy somos "una empresa sólida, solvente y productiva" todo esto gracias a su gran ingenio y perseverancia.

3.- AMBITO ADMINISTRATIVO

El desenvolvimiento de la empresa en este periodo a sido bueno, se a logrando mejorar el flujo de efectivo, ya que rara vez hemos caído en un sobregiro, con lo que denota que la solvencia de la empresa es buena a pesar de los gastos incurridos en la construcción que se encuentra en curso.

En relación al volumen de ventas, se ha mejorado en gran proporción obteniendo un crecimiento significativo de las mismas, como producto de nuestro crecimiento en ventas la cartera por cobrar a incrementado, razón por la cual se a delegado a una sola persona para la recuperación de cartera trabajo arduo que se realiza todos los días obteniendo buenos resultados.

Preocupándonos por el recurso humano de la empresa se ha dado capacitación a los empleados para que puedan mejorar la calidad en el servicio, aspecto fundamental para la empresa ya que esto constituye un valor añadido a la venta de nuestro producto.

La gerencia ha procurado mantener un control permanente en la recepción del inventario y en el despacho de combustible, obteniendo resultados positivos tanto para la empresa como para el cliente, llevando un estricto control del inventario.

Diariamente e tratado de que el mantenimiento y limpieza de los equipos de trabajo así como del área de jardines ornamentales de la estación, sea permanente, para mejorar la presentación y dar un mejor servicio al cliente y cumplir con las normas de salud y medio ambiente a las cuales nos encontramos sujetos.

Dentro del ámbito organizacional se ha mejorado los procesos internos, trabajando para que la información que se maneja diariamente este actualizada en caso de así requerirlo, y en el caso de la facturación para recaudar de forma inmediata los valores de las facturas de venta. Como expresé anteriormente las relaciones entre los empleados se han mejorado notablemente creando un excelente equipo de trabajo.

Hemos dado cumplimiento con los requerimientos de salud y ambientales para mantener todos los permisos de funcionamiento en orden y no ser sujetos de sanciones.

SUPERINTENDENCIA DE COMPAÑÍAS
30 ABR. 2018
OPERADOR 27
QUITO

En lo relacionado a la construcción de la Nueva Estación de Servicio Aloag Cia. Ltda., quiero poner en su conocimiento que se realizado varias gestiones para obtener el permiso el cual se encuentra actualmente en trámite con el MOP; conjuntamente con el apoyo de la señora Pilar Coba: Presidenta, a la cual extiendo mis más sinceros agradecimientos por el apoyo brindado en mi gestión.

Todo el trabajo que hemos realizado a sido arduo con el único objetivo de mejorar en su beneficio señores socios y principalmente mantener viva el ideal que tenia mi abuelo con esta empresa a la cual dedicó mucho tiempo y esfuerzo para que surja y progrese.

4.- ANALISIS DE LOS ESTADOS FINANCIEROS DE LA EMPRESA EN EL PRESENTE EJERCICIO.

Activos.-

El total de activos se incrementa notablemente se puede destacar como variaciones importantes la construcción de la nueva gasolinera, las cuentas por cobrar y la provisión de cuentas incobrables.

Las cuentas por cobrar se incrementan debido a la captación de nuevos clientes, conformando esto una cartera recuperable ya que se han otorgado los créditos a clientes de clasificación " A "según el Buró de Crédito Caltec Buró que nos garantiza la solvencia de los mismos.

Pasivos.-

Se mantiene un crédito con nuestro principal proveedor Petróleos y Servicios hasta 8 días plazo debido a la garantía bancaria que la empresa mantiene con el Banco del Pichincha por $104.000.00, ratificando la credibilidad de Estación de Servicio Aloag.

El pasivo se incrementa principalmente por el préstamo que mantenemos con la comercializadora Petróleos y Servicios por $49000.00 y las cuentas por pagar que se mantiene con los socios.

El valor correspondiente al impuesto a la renta por pagar y participación del 15% correspondiente a los trabajadores los cuales están en relación directa con el incremento de las utilidades del ejercicio económico 2009.

Patrimonio.-

El patrimonio se incremento en el periodo 2009 en un, por la decisión tomada por los accionistas de distribuir solamente el 50% de la utilidad correspondiente al periodo 2008.

SUPERINTENDENCIA DE COMPAÑÍAS
30 ABR. 2010
OPERADOR 27
QUITO

Ingresos.-

Los ingresos totales se incrementan en un 5.24% destacándose así el incremento de los ingresos en ventas, así también la aplicación del seguro de la empresa recibiendo el valor del deducible de acuerdo a cada siniestro ocurrido, y, el cobro de intereses a clientes morosos de la cartera vencida en años anteriores.

Egresos.-

Los gastos Administrativos crecen en un 4.22% estos principalmente afectan al gasto sueldos y salarios ya que por petición de los socios el gerente constara en nomina y recibirá el valor completo de sueldo vía rol de pagos.

Utilidad Operativa.-

La utilidad operativa del ejercicio se incrementa en $95099.84=, 48.43% en relación al año 2008.

5.- RECOMENDACIONES SOBRE EL DESTINO DE UTILIDADES.-

La estación de servicio en su proyecto Nueva Estación de Servicio Aloag, incurrirá en gastos importantes de construcción es por esto que solicita a ustedes señores socios realizar la inversión para seguir con esta importante obra que será de beneficio para todos ustedes.

6. COMENTARIO FINAL

Ratifico mi compromiso con la empresa y todos sus accionistas de incrementar las utilidades buscando optimizar la utilización de recursos apoyando a nuestros clientes y entregando producto de excelente calidad.

Agradezco a los socios por la confianza que me han brindado y el apoyo en la gestión. A toda mi familia por la paciencia y el soporte para encarar este reto, hemos logrado vencer las dificultades que se han presentado siempre basándonos en los principios de moral y ética.

Además, solicito a cada uno de ustedes involucrarse mas en el funcionamiento y en el manejo de la empresa con consejos y sugerencias que serán bienvenidas y aceptadas de buena manera.

Para terminar debo pedir disculpas por algún error que haya cometido en mi gestión.

Ing. Rolando Pavón Coba.

GERENTE GENERAL

SUPERINTENDENCIA DE COMPAÑÍAS
30 ABR. 2010
OPERADOR 27
QUITO